

INFODENT®

MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE

Zirkonzahn®

MAGGIORI
INFORMAZIONI



r.zirkonzahn.com/b2b



Redazionale a pag. 35

COLOUR LIQUID PRETTAU® AQUARELL BOOST®

LIQUIDI DI COLORAZIONE SVILUPPATI PER DONARE SFUMATURE VIVACI E NATURALI AI RESTAURI REALIZZATI CON LA ZIRCONIA DELLA LINEA PRETTAU®

IN QUESTO NUMERO A CONFRONTO:

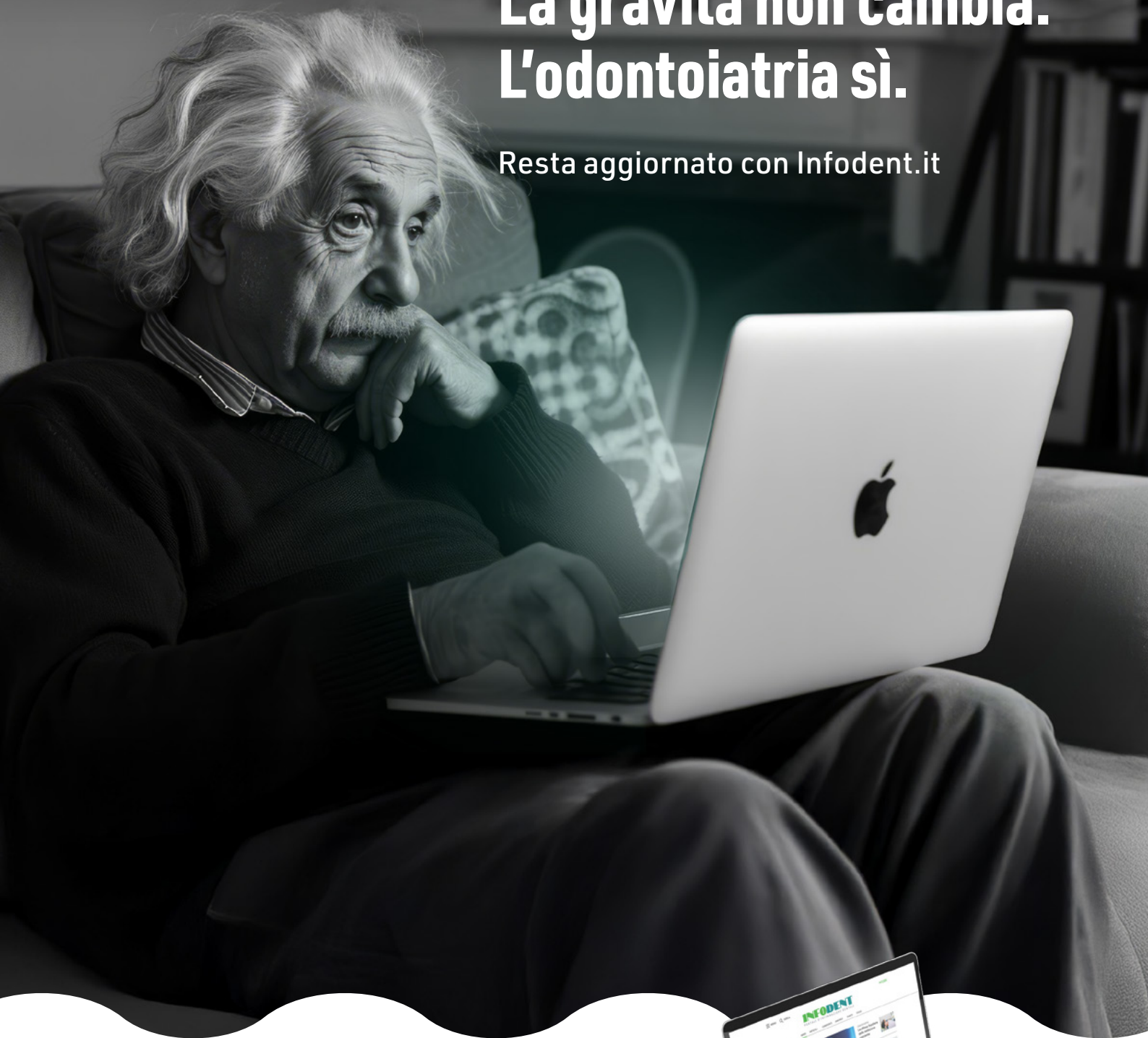
DISINFEZIONE PROFESSIONALE
DISTRIBUTORI DEL DENTALE

spotdent®

www.spotdent.com

La gravità non cambia. L'odontoiatria sì.

Resta aggiornato con Infodent.it



Tenersi al passo non è un optional.
È la chiave per restare competitivi, credibili e
connessi a un settore in costante trasformazione.

**Infodent.it è un canale privilegiato
per i professionisti del dentale.
Notizie, confronti merceologici, innovazione,
ricerche, eventi e annunci economici, tutto
in un unico portale. Semplice e veloce.**

www.infodent.it



INFODENT

Naviga. Scopri. Cresci.



SANITÀ INTEGRATIVA



IGIENISTI AL CENTRO

6 **A CONFRONTO**
Distributori del dentale
A TU PER TU
• Il nuovo equilibrio del mercato dentale
Intervista a Massimo Castello

TABELLE DI COMPARAZIONE

35 **DALLE AZIENDE**
Approfondimento prodotti e attrezzature

38 **IGIENISTI AL CENTRO**
Infiltrazione resinosa per il trattamento non invasivo delle lesioni ipocalcifiche: valutazione clinica e fluorescenza a un mese

40 **MEO - Medicina Estetica Odontoiatrica**
Il ruolo dell'ASO in MEO. Le nuove competenze in medicina estetica del volto
Dr. Prof. Michele Cassetta

42 **SANITÀ INTEGRATIVA**
Intelligenza Artificiale e sanità integrativa: il bot che trasforma l'accoglienza nello studio odontoiatrico
Dr. Corrado Centrone

44 **ATTUALITÀ DENTALE**
Expodental Meeting 2026: dove nasce l'eccellenza dentale. Innovazione, competenze e relazioni al centro dell'evento leader del settore

45 **CORSI & CONGRESSI**
In Italia e all'Estero **Gennaio - Febbraio 2026**

Pareri & Opinioni
34 Una nuova era diagnostica: l'integrazione AI che cambia il rapporto con il paziente
Dr. Gianluca Plotino



22 **A CONFRONTO**
Disinfezione professionale
A TU PER TU
• Disinfezione Dentale 4.0: tecnologie, protocolli e sfide che stanno ridisegnando lo studio odontoiatrico
Intervista a Paolo Zanoni

APPROFONDIMENTO

• Sistema Igiene Dürr Dental: sicurezza, protezione e innovazione da 60 anni

TABELLE DI COMPARAZIONE

DENTRO 
IL PRODOTTO

17

CARATTERISTICHE, BENEFICI E UTILIZZO DEI PRODOTTI DENTALI

VistaPosition PSP

I nuovi centratori per tecnica di ripresa parallela di DÜRR DENTAL



La parola al Professionista

Utilizzo dei nuovi centratori VistaPosition PSP per film ai fosfori
Dr. Roberto Fornara

La parola allo Specialist

VistaPosition: precisione, comfort e sicurezza in un unico kit
Ivan Pagnini

INFODENT

MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE

Mensile d'informazione merceologica dentale

ANNO XXXVII - n. 12/2025 - Edizione Centro-Sud Italia
Copyright © Bplus S.r.l.
Registrazione del Tribunale di Viterbo
n. 341 del 7/12/1988

Direzione e Redazione

Direttore Responsabile: Riccardo Chiarapini

chiarapini@infodent.it

Direttore Editoriale: Gisella Benedetti

gisella.benedetti@bplus.srl

Segreteria di Redazione: Debora Amato

debora.amato@bplus.srl

Redazione Scientifica

Dr. Francesco Mangano

Hanno collaborato a questo numero:

Dr. Prof. Michele Cassetta, Massimo Castello, Dr. Giuseppe Cernigliaro, Dr. Corrado Centrone, Dr. Saverio Cosola, Dr. Roberto Fornara, Dr.ssa Annamaria Genovesi, Ivan Pagnini, Dr.ssa Silvia Pelle, Dr. Gianluca Plotino, Paolo Zanoni

Editore



Bplus srl - Comunicazione odontoiatrica e farmaceutica

Strada Teverina 64D - 01100 Viterbo
T. 0761.393.1 - info@bplus.srl - www.bplus.srl

Pubblicità

info@infodent.it - T. 0761.393.327

Stampa

Graffietti Stampati snc
S.S. Umbro Casentino Km. 4,500 - Montefiascone (VT)

Spedizione

Poste Italiane S.p.A. - Spedizione in abbonamento postale 70%
Roma C/RM/15/2018. Contiene IP e gadget.
Una copia Euro 0,77 - Tiratura 5.000 copie

Per informazioni

info@infodent.it - T. 0761.393.1



Testata volontariamente sottoposta a certificazione di tiratura e diffusione in conformità al Regolamento CSST Certificazione Editoria Specializzata e Tecnica

Per il periodo 1/1/2024-31/12/2024
Periodicità: Mensile
Tiratura media: 12.944
Diffusione media: 12.725
Certificato CSST n. 6910 del 19/2/2025
Società di Revisione: BDO Italia S.p.A.

In Associazione con

ANES ASSOCIAZIONE NAZIONALE EDITORIA DI SETTORE



ELENCO INSERZIONISTI

Copertina

Zirkonzahn - www.zirkonzahn.com

Redazionale a pag. 35

Banner Copertina

Spotdent - www.spotdent.com

IV Copertina

vVardis - www.vvardis.com

- | | | |
|------------------|------------------|---------------|
| • Il Cop. Bplus | • 36 | Romadent 2C |
| • 5 Dürr Dental | • 37 | Caes Software |
| • 29 Viatrix | • 46 | Dental Esse |
| • 33 Felg Dental | • III Cop. Unidi | |

AVVERTENZE IMPORTANTI

L'assenza di alcuni prodotti nella rubrica "A Confronto" è dovuta alla mancata comunicazione dei dati da parte delle aziende produttrici o importatrici.

Le informazioni e i dati pubblicati nella rubrica e nei relativi approfondimenti sono forniti direttamente dalle aziende produttrici, importatrici o distributrici, che si assumono la piena responsabilità della loro veridicità e correttezza.

L'Editore declina ogni responsabilità riguardo alle dichiarazioni, ai prezzi comunicati dalle aziende e ad eventuali diritti di esclusiva sull'importazione o commercializzazione dei prodotti. Le aziende che trasmettono alla redazione di INFODENT® dati tecnici relativi a prodotti senza averne legittimità si assumono ogni responsabilità nei confronti di terzi che possano ritenersi danneggiati da tale pratica. Eventuali reclami dovranno essere rivolti **direttamente** all'azienda responsabile della trasmissione di dati inesatti (vedi voci "Produttore" o "Fornitore dati tecnici").

La rubrica "A Confronto" ha esclusivamente finalità di informazione giornalistica, non di repertorio. Non pretende di essere esaustiva né di esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è pertanto invitato a non interpretare la presenza o l'assenza di prodotti come una scelta redazionale.

INFORMATIVA PRIVACY

Questo mensile ti è stato inviato in abbonamento gratuito. L'indirizzo in nostro possesso verrà utilizzato per: l'invio del presente mensile e di altre riviste; l'invio di proposte di abbonamento; la trasmissione di informazioni tecniche e commerciali; la diffusione di eventi formativi e promozionali; la possibile comunicazione dei dati a terze aziende per le stesse finalità. In qualsiasi momento potrai esercitare i diritti previsti dall'art. 7 del D. Lgs. 196/2003, richiedendo la cancellazione, la rettifica, l'aggiornamento o l'integrazione dei tuoi dati, nonché opposti al loro utilizzo per le finalità sopra indicate. L'eventuale richiesta di cancellazione comporterà l'interruzione dell'invio della presente rivista. Il titolare del trattamento dei dati è **Bplus srl**, editore di INFODENT®, con sede in Viterbo, Strada Teverina Km 3,600, nella persona del legale rappresentante.

AVVERTENZE REDAZIONALI

La redazione non restituisce il materiale utilizzato.

Disinfezione senza compromessi. Sistema Igiene Dürr Dental.

4 aree, 4 colori - Igiene ed ergonomia



La cosa migliore è potersi affidare a un sistema. Già nel 1965, DÜRR DENTAL sviluppò Orotol®, il primo disinfettante per gli impianti di aspirazione. Questo è stato l'inizio del continuo sviluppo della nostra competenza nell'ambito dell'igiene. I dentisti di tutto il mondo si affidano oggi al Sistema Igiene DÜRR DENTAL per la completa protezione del proprio studio.

www.duerrdental.com



Il nuovo equilibrio del mercato dentale

I distributori si trasformano in partner strategici tra digitalizzazione, servizi evoluti e nuove sfide della supply chain. Il punto di vista di Massimo Castello

Massimo Castello

Con Netshell, Massimo Castello offre da oltre 15 anni soluzioni tecniche e consulenza personalizzata per studi dentistici e laboratori, curando vendita e assistenza di apparecchiature odontoiatriche.

Negli ultimi anni il ruolo dei distributori è cambiato molto. Come descriverebbe questa evoluzione?

La trasformazione è stata davvero profonda. Se ripensiamo ai distributori di dieci anni fa, il loro compito principale era quello di fare da ponte tra produttore e studio dentistico: consegnare prodotti, gestire ordini, mantenere un catalogo. Oggi non basta più. La complessità del mondo dentale – tecnologie digitali, imaging 3D, CAD/CAM, software, supply chain globali – richiede figure molto più preparate e vicine allo studio. Non a caso alcune analisi definiscono la filiera dentale come “una rete vasta e frammentata che rende difficile standardizzare e coordinare i processi”. Oggi il distributore è un partner strategico, capace di accompagnare la clinica nelle scelte e nella gestione quotidiana.

Quali sono le tendenze del 2025 che più influenzano il canale distributivo?

Direi che nel 2025 convivono tre grandi forze. La prima è la crescita del mercato delle attrezzature odontoiatriche: secondo vari report, il valore globale dovrebbe raggiungere quasi 12 miliardi di dollari quest’anno. La seconda è la digitalizzazione della supply chain: oggi circa il 65% degli studi dentistici dipende dai distributori in modo continuativo per l’approvvigionamento. La terza è la competizione: per distinguersi non basta più vendere un prodotto, è necessario offrire formazione, assistenza, supporto alla digitalizzazione, servizi aggiuntivi. È un mercato che premia chi riesce a costruire valore attorno all’offerta.

Guardando al dietro le quinte, quali sono le sfide operative più impegnative per i distributori?

Le sfide sono numerose. La più evidente riguarda la logistica: gestire approvvigionamenti globali, lead time variabili, costi di trasporto, eventuali interruzioni. Una fonte recente descrive le supply chain come “interconnesse e vulnerabili a molteplici fattori”. Ed è esattamente così. A questo si aggiunge la compressione dei margini, la necessità di tenere aggiornato un catalogo tecnologico sempre più complesso e l’ascesa dell’e-commerce. Pensiamo che ormai il 45% degli studi preferisce ordinare online. Gestire tutto questo richiede investimenti, organizzazione e un team molto competente.

Come stanno cambiando le aspettative degli studi dentistici verso i distributori?

Gli studi vogliono un interlocutore unico, competente e affidabile. Non si aspettano solo prodotti, ma un vero supporto a 360 gradi: dalla progettazione delle sale operative all'installazione delle apparecchiature, dalla formazione sugli scanner intraorali alla manutenzione dei sistemi. In molti casi, chiedono soluzioni complete "chiavi in mano", soprattutto quando si tratta di digitalizzare o rinnovare lo studio. Il distributore diventa così un partner tecnico-commerciale capace di semplificare processi complessi.

L'evoluzione delle tecnologie digitali ha un impatto molto forte sul settore. In che modo cambia il lavoro del distributore?

Cambia radicalmente. Oggi il distributore deve conoscere scanner intraorali, software CAD, stampanti 3D, sistemi di imaging, flussi digitali, protocolli di integrazione. Il Dental Tribune sottolinea come l'adozione delle tecnologie digitali stia crescendo rapidamente, modificando sia la clinica che il laboratorio. Per il distributore questo significa formare continuamente il proprio personale, offrire demo, creare centri di formazione e saper supportare lo studio anche da remoto.

Non è più solo vendita: è consulenza evoluta.

E per quanto riguarda il mercato europeo e italiano, quali opportunità vede all'orizzonte?

Le opportunità ci sono e sono concrete.

Il mercato europeo delle attrezzature è atteso in crescita costante fino al 2030. Gli studi investono nella digitalizzazione, le catene odontoiatriche crescono e centralizzano gli acquisti, molti ambulatori rinnovano le sale operative, i laboratori puntano sulla produzione digitale. Per un distributore ben organizzato, questo significa poter diventare un punto di riferimento per formazione, servizi tecnici, progettazione e fornitura continuativa.

Come dovrebbe posizionarsi un distributore per restare competitivo in questo scenario?

Per restare davvero competitivi, oggi un distributore deve andare oltre la semplice fornitura di prodotti e costruire un modello di servizio solido, riconoscibile e ad alto valore.

La qualità dell'esperienza offerta allo studio dentistico diventa la vera discriminante. Questo significa essere in grado di fornire una consulenza specialistica concreta, capace di orientare le scelte cliniche e tecnologiche; garantire un'assistenza tecnica rapida e risolutiva, perché ormai nessuna clinica può permettersi fermi macchinari o rallentamenti operativi;

investire nella formazione continua, così da accompagnare lo studio nell'adozione delle nuove tecnologie digitali. A tutto questo si aggiunge la capacità di integrare in modo armonico i canali tradizionali con quelli online, offrendo un percorso d'acquisto più flessibile e moderno. Infine, la gestione della supply chain deve diventare più intelligente e reattiva, con processi capaci di anticipare la domanda e ridurre i tempi di approvvigionamento.

Non è un caso che una recente analisi abbia evidenziato come la redditività futura dei distributori dipenderà proprio dalla combinazione di questi elementi: logistica più efficiente, un'offerta più diversificata e strategie commerciali maggiormente evolute.

Le economie di scala e la centralizzazione degli acquisti stanno cambiando il mercato.

Come incide sui distributori?

Incide in modo diretto. Le catene odontoiatriche e i gruppi di acquisto richiedono prezzi competitivi, continuità nelle forniture e tempi rapidi. Per soddisfarli, i distributori devono essere più strutturati, avere scorte adeguate, negoziare meglio con i produttori e offrire pacchetti completi che includano consumabili, attrezzature e assistenza tecnica.

Come evidenzia un'analisi recente, la gestione efficace di una supply chain frammentata è oggi una competenza chiave per la competitività.

Guardando verso il 2030, quali rischi e quali tendenze dovrebbero monitorare i distributori?

Nei prossimi anni i distributori dovranno affrontare rischi da non sottovalutare. Il primo è l'avanzata della concorrenza digitale: piattaforme online, marketplace specializzati e nuovi modelli di acquisto stanno cambiando rapidamente le abitudini degli studi.

A questo si aggiunge la compressione dei margini, che rende più difficile mantenere un equilibrio tra prezzi competitivi e qualità del servizio. Un altro elemento critico è la dipendenza da produttori esteri, soprattutto per tecnologie e componenti chiave: basta un'interruzione della catena logistica per generare ritardi e tensioni commerciali.

Accanto a queste sfide emergono però tendenze che indicano una direzione chiara. Gli studi stanno digitalizzando gli acquisti e cercano soluzioni integrate per la gestione dei flussi clinici digitali. Cresce anche l'attenzione alla sostenibilità nelle forniture e nella logistica, mentre il mercato vive un processo di consolidamento attraverso fusioni e acquisizioni. Un report del 2025 conferma che innovazione e consolidamento saranno i due assi portanti del mercato dentale globale, dinamiche che i distributori dovranno monitorare con grande attenzione.

A CONFRONTO DISTRIBUTORI DEL DENTALE

Nome distributore	Alberti forniture dentali Srl	Antonio Milazzo di C. Chiarenza	Burzacchi Srl
Anno di fondazione	1986	1986	1983
Sede principale e filiali	Brescia (BS)	Catania (CT)	Roma (RM)
Clientela di riferimento	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici, depositi	Studi odontoiatrici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici, enti pubblici
Area geografica coperta	Provinciale	Regionale	Regionale
Vendita online (e-commerce)	✓	✗	✓
Vendita tramite agenti	✓	✓	✓
Tratta usato (ritiro e permuta)	✗	✓	✗
Tipologia di usato trattato	Nessuno	Attrezzature radiologiche	✗
Garanzia su usato	✗	✓	✗
Categorie trattate	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro	Sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, riuniti odontoiatrici	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro
Marchi distribuiti in esclusiva	✓ I.C. Lercher	✗	✗
Prodotti a marchio proprio	✗	✗	✓
Assistenza tecnica post-vendita	Esterna	Interna	Interna
Tempo medio di intervento assistenza tecnica	2-3 giorni	Entro 24 ore	Entro 24 ore
Assistenza logistica o installazioni	✓	✓	✓
Supporto e consulenza normativa	✗	✓	✓
Servizi di finanziamento/leasing	✓	✓	✓
Formazione e corsi	In sede	In sede	In sede
App o area clienti dedicata	✓	✓	✓
Catalogo digitale aggiornato	✓	✗	✓
Ordini tracciabili online	✗	✗	✓
Comunicazioni e fidelizzazione clienti	WhatsApp	WhatsApp	WhatsApp, newsletter
Soluzioni green	Nessuna	Nessuna	Riduzione imballi o packaging eco, logistica sostenibile
Gestione digitale documentale	DDT e fatture elettroniche	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini
Partecipazione a fiere o eventi di settore	✓ Colloquium Dental Show	✓ Expodental Meeting	✓ fiere ed eventi regionali
Info azienda	Tel. 030.3532856 www.albertifordent.it	Tel. 339.6504650	Tel. 06.4441534 www.burzacchi.it

Legenda: + approfondimento ✚ focus prodotto ✖ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

Ciesse Srl	Dental B Service	Dental Club S.p.A.	Dental KLASS
1992	2017	1979	2016
Pavia (PV)	Rovato (BS)	Padova (Limena), Bologna, Milano, Torino, Udine	Prato (PO)
Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici
Nazionale	Regionale	Nazionale, regionale	Nazionale
✓	✗	✓	✓
✓	✗	✓	✓
✓	✓	✗	✗
Attrezzatura studio dentistico e laboratorio odontotecnico	Riuniti, autoclavi, aspirazione	Nessuno	Nessuno
✓	✓	✗	✗
Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro	Attrezzatura dentale	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro
✓ Swident	✗	✓ Concord	✓ Alfred Becht per la disinfezione
✗	✗	✓	✓
Interna	Interna	Esterna	Interna
Entro 24 ore	2-3 giorni	2-3 giorni	Entro 24 ore
✓	✓	✓	✓
✓	✗	✓	✗
✓	✓	✓	✓
Non offriamo questo servizio	Non offriamo questo servizio	In sede	In sede
✗	✗	✓	✓
✓	✗	✓	✓
✓	✗	✓	✓
WhatsApp, newsletter	WhatsApp	Whatsapp, newsletter, e-mail	WhatsApp, newsletter, social media (Facebook, Instagram, LinkedIn)
Recupero o riciclo dispositivi usati, riduzione imballi o packaging eco, logistica sostenibile	Recupero o riciclo dispositivi usati, riduzione imballi o packaging eco	Recupero o riciclo dispositivi usati, riduzione imballi o packaging eco, fotovoltaico	Riduzione imballi o packaging eco
DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini
✗	✓ Exponential Meeting	✓ Colloquium Dental Show, Exponential Meeting	✗
Tel. 0382.529501 www.ciessepavia.it	Tel. 030.348249 www.dentalbservice.it	Tel. 049.7662800 www.dentalclub.it	Tel. 0574.729250 www.dentalklass.it

A CONFRONTO DISTRIBUTORI DEL DENTALE

Nome distributore	Dental Salento di Cinzia Spagnolo	Dentalloy Srl	Dentalloys Srl
Anno di fondazione	2010	2014	2000
Sede principale e filiali	Carmiano (LE)	Milano (MI)	Gioia del Colle (BA)
Clientela di riferimento	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici, veterinari	Laboratori odontotecnici	Laboratori odontotecnici
Area geografica coperta	Provinciale	Regionale	Nazionale, regionale
Vendita online (e-commerce)	✓	✗	✓
Vendita tramite agenti	✗	✓	✓
Tratta usato (ritiro e permuta)	✗	✗	✗
Tipologia di usato trattato	Nessuno	Nessuno	Nessuno
Garanzia su usato	✗	✗	✗
Categorie trattate	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro	Materiali di consumo e strumenti, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D	Materiali di consumo e strumenti, protesi e laboratorio odontotecnico, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D
Marchi distribuiti in esclusiva	✓ Dio Implant	✓ Miyo/Jensen (in Lombardia)	✓ importatore DMAX, Co
Prodotti a marchio proprio	✗	✗	✗
Assistenza tecnica post-vendita	Esterna	Interna	Interna
Tempo medio di intervento assistenza tecnica	Non offriamo assistenza tecnica	Entro 24 ore	Entro 24 ore
Assistenza logistica o installazioni	✓	✓	✓
Supporto e consulenza normativa	✗	✓	✓
Servizi di finanziamento/leasing	✓	✓	✓
Formazione e corsi	Non offriamo questo servizio	In sede	In sede
App o area clienti dedicata	✓	✗	✗
Catalogo digitale aggiornato	✓	✗	✓
Ordini tracciabili online	✓	✗	✓
Comunicazioni e fidelizzazione clienti	WhatsApp, SMS, newsletter	WhatsApp	WhatsApp
Soluzioni green	Riduzione imballi o packaging eco, logistica sostenibile	Riduzione imballi o packaging eco, logistica sostenibile	Riduzione imballi o packaging eco
Gestione digitale documentale	DDT e fatture elettroniche	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche
Partecipazione a fiere o eventi di settore	✓ Expodental Meeting, Kelmesse	✓ Colloquium Dental Show	✓ Expodental Meeting, Colloquium Dental Show
Info azienda	Tel. 0832.604263 www.dentalsalentostore.it	Tel. 02.43998595 www.dentalloy.it	Tel. 080.9908012 www.dentalloys.it

Legenda: + approfondimento ⊕ focus prodotto ⊗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

Dentitalia Srl	DentOne snc	Diesse Srl	Duel Srl
1985	2015	2015	1998
Bari (BA)	Palermo (PA)	Cinisello Balsamo (MI)	Milano (MI)
Studi odontoiatrici	Studi odontoiatrici	Studi odontoiatrici, studi medici	Studi odontoiatrici
Nazionale	Regionale	Regionale	Regionale
✗	✗	✗	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✗	✓
⊗	Riuniti. mobili, autoclave, ecc.	Nessuno	Riuniti, autoclavi, radiografici, compressori, motori aspiranti, mobili per studio e sterilizzazione
⊗	✓	✗	✓
Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro	Materiale di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, assistente virtuale AI personalizzata per studi odontoiatrici e medici	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, sistemi di imaging
✓ Orthometric, Oc Orthodontics	✗	✓ IBE assistente virtuale AI	✗
✗	✗	✗	✗
Interna	Esterna	Esterna	Interna
Entro 24 ore	2-3 giorni	Entro 24 ore	2-3 giorni
✓	✓	✓	✓
✗	✓	✗	✓
✓	✓	✓	✓
In sede	In sede	Online	In sede
✗	✓	✗	✗
✓	✗	✓	✓
✗	✗	✗	✗
WhatsApp, newsletter	WhatsApp	WhatsApp, newsletter	Newsletter
Pannelli fotovoltaici in sede	Nessuna	Riduzione imballi o packaging eco	Recupero o riciclo dispositivi usati
DDT e fatture elettroniche	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini
✓ Expodental Meeting, Congresso Biomax, Dentalevante	✓ IDS, Expodental Meeting	✗	✓ Expodental Meeting
Tel. 080.5348883 www.dentitalia.it	Tel. 091.364010 www.dentonesnc.it	Tel. 02.33603033 www.shopdentale.it	Tel. 02.89429374 www.duelsrl.it

A CONFRONTO DISTRIBUTORI DEL DENTALE

Nome distributore	East 137 Srl	Esadental Srl	Esperia SGS Italia
Anno di fondazione	1999	1991	2012
Sede principale e filiali	Sesto San Giovanni (MI)	Lecce (LE)	Salerno (SA)
Clientela di riferimento	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici
Area geografica coperta	Nazionale	Nazionale, regionale, provinciale, internazionale	Nazionale
Vendita online (e-commerce)	✓	✓	✗
Vendita tramite agenti	✗	✓	✓
Tratta usato (ritiro e permuta)	✗	✓	✗
Tipologia di usato trattato	Nessuno	Imaging, riuniti, ecc.	Nessuno
Garanzia su usato	✗	✓	✗
Categorie trattate	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro	Implantologia e chirurgia, stampanti 3D, biomateriali
Marchi distribuiti in esclusiva	✗	✗	✓ SGS Dental
Prodotti a marchio proprio	✗	✗	✗
Assistenza tecnica post-vendita	Interna	Esterna	Non fornita
Tempo medio di intervento assistenza tecnica	2-3 giorni	2-3 giorni	Non offriamo assistenza tecnica
Assistenza logistica o installazioni	✓	✓	✗
Supporto e consulenza normativa	✓	✓	✓
Servizi di finanziamento/leasing	✗	✓	✓
Formazione e corsi	Non offriamo questo servizio	In sede	In sede
App o area clienti dedicata	✗	✓	✗
Catalogo digitale aggiornato	✓	✓	✓
Ordini tracciabili online	✓	✓	✓
Comunicazioni e fidelizzazione clienti	WhatsApp, newsletter	WhatsApp, newsletter	WhatsApp
Soluzioni green	Nessuna	Riduzione imballi o packaging eco	Riduzione imballi o packaging eco
Gestione digitale documentale	DDT e fatture elettroniche, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche
Partecipazione a fiere o eventi di settore	✓ Expodental Meeting	✓ Expodental Meeting	✓ Expodental Meeting ed eventi locali
Info azienda	Tel. 02.45480680 www.east137.it www.east137store.it	Tel. 0832.318687 www.esadental.it	Tel. 327.6672160 www.sgsitalia.it

Legenda: + approfondimento ✚ focus prodotto ✖ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

Ferrara Dental Srl	LDA Srl	Lombardo Srl	Make you smile Srl
2001	1982	1969	2022
San Giorgio a Cremano (NA)	Frosinone (FR)	Padova (PD)	Milano (MI)
Studi odontoiatrici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici
Nazionale	Nazionale	Nazionale	Nazionale
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✓	✓
✗	✓	✗	✓
Nessuno	Attrezzature digitali, sale operative, sistemi CAD/CAM	Nessuno	✗
✗	✓	✗	✗
Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro, realizzazione cliniche chiavi in mano (incluso progettazione e opere edili)	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, materiali da restauro
✓ Medigma Implant	✓ Smile-Art	✗	✓ Cendres + Métax, Creation Willi Geller, DOF inc., anaxdent
✓	✗	✗	✗
Interna	Interna	Esterna	Interna
Entro 24 ore	Entro 24 ore	Entro 24 ore	Entro 24 ore
✗	✓	✓	✓
✗	✓	✗	✓
✓	✓	✓	✓
Non offriamo questo servizio	In sede	In sede	In sede
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✗	✗
✓	✓	✗	✓
WhatsApp, newsletter	WhatsApp, newsletter	WhatsApp	WhatsApp, newsletter
Nessuna	Riduzione imballi o packaging eco, logistica sostenibile	Logistica sostenibile	Recupero o riciclo dispositivi usati, riduzione imballi o packaging eco, logistica sostenibile
DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità	DDT e fatture elettroniche, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini
✗	✗	✓ ANDI	✓ Colloquium Dental Show
Tel. 081.6582803 www.ordini-ferrara.it	Tel. 0775.870897 - 329.2218016 www.lda-group.it www.dentalglobalmarket.it	Tel. 049.8755989 - 338.9309083 www.lombardo-spaziodentale.com	Tel. 02.33611510 www.makeyousmile.it

A CONFRONTO DISTRIBUTORI DEL DENTALE

Nome distributore	MD Projects Srl	Mediadental	Medikaltrade
Anno di fondazione	2022	2008	2008
Sede principale e filiali	Roma (RM)	Modugno (BA)	Napoli (NA)
Clientela di riferimento	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici
Area geografica coperta	Nazionale	Regionale	Nazionale
Vendita online (e-commerce)	✓	✓	✓
Vendita tramite agenti	✓	✓	✓
Tratta usato (ritiro e permuta)	✓	✗	✗
Tipologia di usato trattato	Elettromedicali per l'odontoiatria, arredi	Nessuno	Nessuno
Garanzia su usato	✓	✗	✗
Categorie trattate	Implantologia e chirurgia, ortodonzia, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, prodotti monouso e disinfezione, aspiratori chirurgici, compressori, dispositivi per la disinfezione e sterilizzazione, arredi tecnici	Materiali di consumo e strumenti, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, prodotti monouso e disinfezione	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro
Marchi distribuiti in esclusiva	✗	✓ Wegold, Ruthinium, Dreve, Shera, Vsmile, Ceka, Aries	✗
Prodotti a marchio proprio	✗	✗	✗
Assistenza tecnica post-vendita	Interna	Esterna	Interna
Tempo medio di intervento assistenza tecnica	Entro 24 ore	2-3 giorni	2-3 giorni
Assistenza logistica o installazioni	✓	✓	✓
Supporto e consulenza normativa	✓	✓	✓
Servizi di finanziamento/leasing	✓	✓	✓
Formazione e corsi	Online	Online	In sede
App o area clienti dedicata	✗	✗	✗
Catalogo digitale aggiornato	✗	✓	✓
Ordini tracciabili online	✗	✓	✗
Comunicazioni e fidelizzazione clienti	WhatsApp	WhatsApp, SMS	WhatsApp, newsletter
Soluzioni green	Logistica sostenibile	Nessuna	Nessuna
Gestione digitale documentale	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche
Partecipazione a fiere o eventi di settore	✓ Expodental Meeting	✗	✗
Info azienda	Tel. 333.4354934	Tel. 080.5324360 www.mediadental.it	Tel. 335.7438447 www.medikaltrade.com

Legenda: + approfondimento ⊕ focus prodotto ⊗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

Saviano Srl	TH Srl	Ticiniadent sas	Titanmed Srl
2000	2018	1992	2000
Napoli (NA)	Napoli (NA)	Milano (MI)	Lecco (LC)
Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studio odontoiatrici, laboratori odontotecnici, università, centri ricerca, ospedali	Studi odontoiatrici	Studi odontoiatrici
Regionale	Nazionale, regionale	Regionale	Nazionale
✗	✗	✗	✗
✓	✓	✗	✓
✗	✓	✓	✗
Nessuno	Attrezzature	Imaging, sala macchine, riuniti, apparecchiature in genere	Nessuno
✗	✗	✓	✗
Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, sistemi di imaging	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro	Implantologia e chirurgia, sistemi di imaging	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, protesi e laboratorio odontotecnico
✓ GC Tomy, Rocky Mountain	✓ Picodent, Nuova Asav, AZ, MCbio, Elident	✗	✗
✓	✗	✗	✓
Interna	Esterna	Interna	Interna
Entro 24 ore	2-3 giorni	Entro 24 ore	Entro 24 ore
✓	✓	✓	✗
✓	✗	✗	✓
✓	✓	✓	✗
In sede	In sede	Non offriamo questo servizio	Non offriamo questo servizio
✗	✓	✗	✓
✗	✗	✗	✓
✗	✗	✗	✗
WhatsApp, newsletter	WhatsApp, newsletter	WhatsApp, newsletter, e-mail	Nessuna
Logistica sostenibile	Riduzione imballi o packaging eco, logistica sostenibile	Nessuna	Nessuna
DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini
✓ SIDO, Expodental Meeting, AIGeDO	✓ nella regione Campania	✗	✗
Tel. 081.5742390 - 327.8509825 www.savianosrl.it	Tel. 081.7807939 www.thdistribuzionidentali.it	Tel. 335.8406648 www.ticiniadent.it	Tel. 0341.363504 info@titanmed.it www.titanmed.it

A CONFRONTO DISTRIBUTORI DEL DENTALE

Nome distributore	Whitech Srls	Wintek Italia	Zkdental.it
Anno di fondazione	2016	2000	2010
Sede principale e filiali	Ponte San Nicolò (PD)	Puglia	Rho (MI)
Clientela di riferimento	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici	Studi odontoiatrici	Studi odontoiatrici, laboratori odontotecnici
Area geografica coperta	Regionale	Nazionale	Nazionale
Vendita online (e-commerce)	✓	✓	✓
Vendita tramite agenti	✓	✓	✗
Tratta usato (ritiro e permuta)	✓	✗	✗
Tipologia di usato trattato	✗	Nessuno	Nessuno
Garanzia su usato	✗	✗	✗
Categorie trattate	Attrezzatura medica	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro	Materiali di consumo e strumenti, implantologia e chirurgia, ortodonzia, protesi e laboratorio odontotecnico, sistemi di imaging, software e soluzioni digitali, CAD/CAM, stampanti 3D, igiene e profilassi, prodotti monouso e disinfezione, materiali da restauro, riuniti dentali
Marchi distribuiti in esclusiva	✓ riuniti Miglionico	✓ Devemed	✓ Fona
Prodotti a marchio proprio	✗	✗	✓
Assistenza tecnica post-vendita	Interna	Non fornita	Interna
Tempo medio di intervento assistenza tecnica	Entro 24 ore	Non offriamo assistenza tecnica	Entro 24 ore
Assistenza logistica o installazioni	✓	✗	✓
Supporto e consulenza normativa	✓	✗	✗
Servizi di finanziamento/leasing	✓	✗	✓
Formazione e corsi	Non offriamo questo servizio	Non offriamo questo servizio	Non offriamo questo servizio
App o area clienti dedicata	✗	✗	✗
Catalogo digitale aggiornato	✗	✓	✓
Ordini tracciabili online	✗	✓	✓
Comunicazioni e fidelizzazione clienti	Newsletter	WhatsApp	WhatsApp, SMS, newsletter
Soluzioni green	Recupero o riciclo dispositivi usati	Nessuna	Recupero o riciclo dispositivi usati, riduzione imballi o packaging eco, logistica sostenibile
Gestione digitale documentale	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità, CRM o sistemi di tracciabilità ordini	DDT e fatture elettroniche	DDT e fatture elettroniche, certificati di conformità
Partecipazione a fiere o eventi di settore	✗	✗	✓ Expodental Meeting
Info azienda	Tel. 049.0998372 www.whitech.biz	Tel. 338.8448634	Tel. 02.84968142 info@zkdental.it www.zkdental.it

Legenda: + approfondimento ✚ focus prodotto ✖ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

DIAGNOSTICA INTRAORALE



VistaPosition PSP

I nuovi centratori per tecnica di ripresa parallela di DÜRR DENTAL

Il sistema **VistaPosition PSP di Dürr Dental** è progettato per garantire un posizionamento preciso e ripetibile dei film ai fosfori (PSP) nelle radiografie intraorali. Grazie alla tecnica parallela e ai componenti ergonomici, il dispositivo assicura immagini di alta qualità, riducendo distorsioni e migliorando il comfort del paziente.



KIT UNIVERSALE VISTA POSITION PSP

Il **kit Universale Vista Position PSP** è stato progettato per offrire un sistema completo di centraggio e posizionamento delle lastre ai fosfori in radiografia intraorale. Mira a garantire immagini riproducibili e prive di distorsione, attraverso componenti ergonomici, codificati per colore e sterilizzabili, ottimizzando il flusso clinico e la qualità diagnostica.

Vantaggi clinici

- Posizionamento preciso delle lastre PSP: migliora qualità e riproducibilità delle immagini.
- Immagini prive di distorsioni grazie alla tecnica parallela e all'uso di un supporto stabile.
- Protezione della lastra PSP da flessione, che ne prolunga la durata operativa.

- Ottimale per procedure endodontiche e follow-up radiografici grazie alla riproducibilità.

Specifiche tecniche e note

- Il sistema supporta l'utilizzo di lastre ai fosfori in diversi formati (S0 fino a S3) nelle versioni bitewing/antero/posteriore.
- In versioni premium è presente un'asta guida in titanio che riduce il peso del 40 % rispetto a quella in acciaio, aumentando il comfort del paziente.
- Utilizzo della tecnica parallela di posizionamento: il piano della lastra è allineato parallelamente all'asse dell'elemento dentale e il fascio raggi perpendicolare, migliorando qualità dell'immagine.

Indicazioni d'uso

- Studi odontoiatrici che utilizzano lastre a fosfori (PSP) per radiografie intraorali.
- Procedure cliniche in cui è richiesta alta riproducibilità radiografica (endodonzia, implantologia, documentazione clinica).
- Ambienti in cui sono richiesti supporti sterilizzabili e facilmente gestibili con codifica colore.

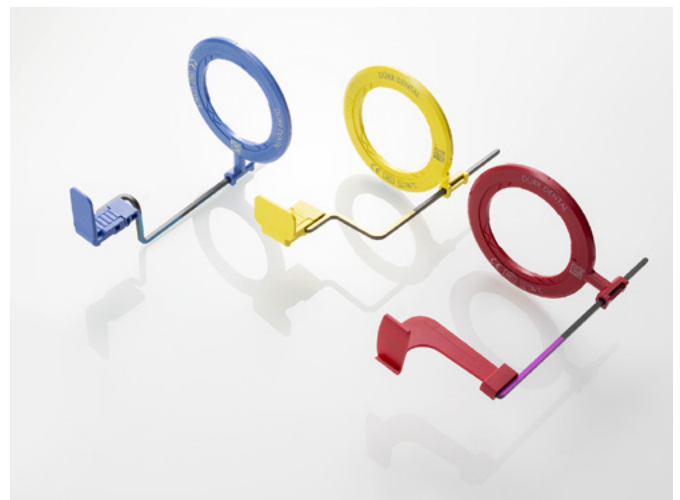
Manutenzione e igiene

- Dopo ogni utilizzo, è possibile effettuare immersione o termodisinfezione dei componenti, seguita da sterilizzazione in autoclave.
- Verificare periodicamente integrità dei bite-block e delle aste, specialmente nei punti di fissaggio della lastra, per evitare artefatti di immagine oppure danni alla lastra PSP.



In sintesi

Il kit Universale Vista Position PSP combina **ergonomia, precisione e igiene** per ottimizzare la diagnostica intraorale digitale con film ai fosfori, rendendo più agevoli le procedure per l'operatore e più confortevoli per il paziente.



COMPOSIZIONE DEL KIT

- Braccio indicatore anteriore (1 pezzo)
- Braccio indicatore (1 pezzo)
- Braccio indicatore Bitewing (1 pezzo)
- PSP Bite Block anteriore (1 pezzo)
- PSP Bite Block posteriore (1 pezzo)
- PSP Bite Block bitewing S2 orizzontale (1 pezzo)
- Anello di centratura anteriore (1 pezzo)
- Anello di centratura posteriore (1 pezzo)
- Anello di centratura bitewing (1 pezzo)

CARATTERISTICHE PRINCIPALI

- I bite-block dedicati mantengono la lastra PSP in posizione stabile e ne evitano la flessione o deformazione durante l'inserimento.
- I componenti sono **codificati per colore**, facilitando l'assemblaggio rapido e la riconoscibilità in ottica operativa.
- Tutte le parti sono **immersibili, termodisinfezzabili e sterilizzabili in autoclave**, assicurando l'igiene clinica.
- Compatibilità elevata: il sistema è compatibile con quasi tutti i comuni sistemi film ai fosfori e apparecchi radiografici intraorali.

Utilizzo dei nuovi centratori **VistaPosition PSP** per film ai fosfori

Abbiamo incontrato il Dr. Roberto Fornara per approfondire la sua esperienza con i nuovi centratori **VistaPosition PSP**, ideati per ottimizzare l'utilizzo dei film ai fosfori in radiologia odontoiatrica.

Dottor Fornara, quali vantaggi ha riscontrato nei bite block dei nuovi centratori VistaPosition per film ai fosfori?

I nuovi bite block hanno introdotto un meccanismo a baionetta che rende il montaggio molto più rapido e intuitivo rispetto ai sistemi tradizionali. Questo si traduce in un notevole risparmio di tempo durante la pratica quotidiana e in una maggiore praticità per l'operatore. Un altro aspetto che ho potuto apprezzare è la sicurezza: i bite block sono progettati per garantire un utilizzo affidabile con i film ai fosfori, riducendo il rischio di danneggiamenti accidentali.

In più, offrono un posizionamento più preciso e una stabilità superiore durante l'acquisizione, elementi che incidono direttamente sulla qualità dell'immagine radiografica.

Ha avuto modo di visionare i video dimostrativi sull'utilizzo dei vari centratori? Cosa ne pensa?

Sì, li ho guardati e devo dire che li ho trovati davvero ben fatti. Sono video molto chiari e lineari, pensati non solo per spiegare il funzionamento, ma anche per trasmettere sicurezza nell'uso quotidiano. Dal mio punto di vista sono un ottimo strumento formativo: permettono di ridurre i tempi di apprendimento per il team, favoriscono l'uniformità nell'utilizzo dei diversi modelli e rappresentano un aiuto pratico per inserire questi centratori nella routine di studio.

Avendo utilizzato in passato il kit di centratori Dürr Dental "Color" con bracci in acciaio, quali vantaggi ha riscontrato con i nuovi VistaPosition con bracci in titanio?

La differenza si nota subito: il titanio rende i bracci

sensibilmente più leggeri. Per il paziente questo significa maggiore comfort, perché non percepisce quasi il peso del dispositivo in bocca. Allo stesso tempo il titanio mantiene tutta la robustezza necessaria, quindi non si sacrifica nulla in termini di durata e resistenza. Per il clinico, invece, il vantaggio sta nell'ergonomia: avere strumenti più maneggevoli e meno ingombranti migliora la qualità del lavoro e riduce eventuali fastidi operativi.

Dal punto di vista clinico, quali sono, secondo lei, i principali vantaggi della tecnica parallela rispetto a quella della bisettrice?

La tecnica parallela offre un grande vantaggio in termini di ripetibilità. Inoltre, le immagini risultano più standardizzate, meno soggette a distorsioni e quindi più affidabili.

Questo aspetto diventa particolarmente importante nei controlli a lungo termine, dove è fondamentale poter confrontare radiografie eseguite in momenti diversi con la massima precisione. In sintesi, la tecnica dei raggi paralleli garantisce coerenza e comparabilità dei dati, elementi essenziali per un monitoraggio clinico di qualità e con basso impatto radiogeno per il paziente.

Cosa direbbe a un collega che ancora non utilizza un sistema di centratori per film ai fosfori?

Gli direi che si tratta di uno strumento tanto semplice quanto fondamentale. Spesso si tende a sottovalutare il ruolo del centratore, ma in realtà è ciò che permette di ottenere radiografie affidabili e costanti. Utilizzarlo significa ridurre gli errori, migliorare la qualità diagnostica e, non meno importante, aumentare l'efficienza dello studio. È un piccolo investimento che porta grandi vantaggi,



Dr. Roberto Fornara

Laureato con lode in CLOPD nel 1995 presso l'Università degli Studi di Pavia. Dal 2003 Socio attivo della SIE (Società Italiana di Endodonzia), di cui è stato Presidente nel biennio 2021-2022. Autore e coautore di testi e articoli scientifici pubblicati su riviste nazionali e internazionali. Dal 1996 esercita la libera professione presso lo studio in Marcallo con Casone (MI)

sia per il professionista sia per il paziente.

Consiglierebbe i nuovi VistaPosition a un collega rispetto ad altri sistemi di centratori? Se sì, per quali motivi?

Assolutamente sì.

I motivi sono diversi: innanzitutto la qualità dei materiali, che rende questi strumenti duraturi e sicuri; poi la facilità d'uso, che li rende accessibili a tutti i membri del team; e infine la capacità di proteggere i film ai fosfori, preservandone l'integrità e allungandone la durata.

A tutto questo si aggiunge un miglioramento evidente del flusso di lavoro clinico, che diventa più lineare ed efficiente.

CONCLUSIONI

Le considerazioni del Dr. Fornara mettono in evidenza come i nuovi centratori **VistaPosition PSP** non siano solo un supporto tecnico, ma uno strumento che contribuisce a migliorare precisione diagnostica, ergonomia e organizzazione quotidiana nello studio odontoiatrico.



Ivan Pagnini

Product & Application
Specialist Imaging

LA PAROLA ALLO SPECIALIST

VistaPosition: precisione, comfort e sicurezza in un unico kit

Abbiamo incontrato **Ivan Pagnini**, specialista Dürr Dental, per scoprire come i nuovi centratori VistaPosition possano semplificare il lavoro dello studio odontoiatrico e garantire radiografie intraorali di alta qualità.

Perché è così importante il corretto posizionamento dei film ai fosfori?

Il posizionamento giusto è fondamentale per avere immagini affidabili e costanti. Un piccolo er-

rore può significare ripetere l'esame, con perdita di tempo e maggiore esposizione del paziente. VistaPosition nasce proprio per ridurre questi rischi, offrendo una soluzione semplice, universale ed economica.

In che modo assicura una qualità dell'immagine costante?

Grazie al sistema di posizionamento, tutta l'area attiva del film viene esposta correttamente. Questo riduce gli errori manuali, garantisce radiografie precise e ripetibili e rende l'esperienza del paziente più rapida e confortevole.

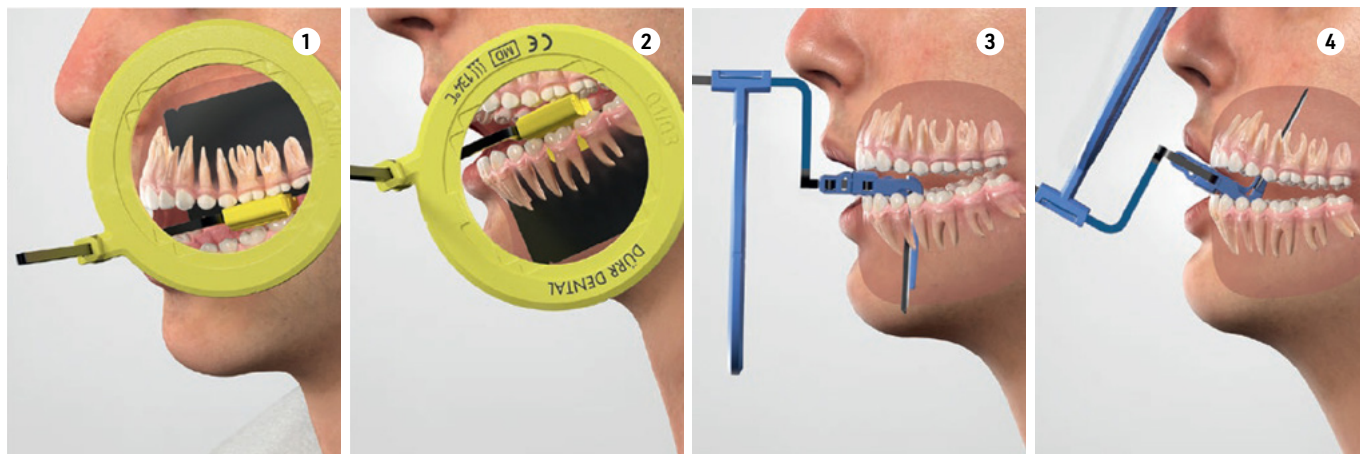
Quali caratteristiche del design lo rendono duraturo ed efficiente?

Il bite block a due componenti fissa delicatamen-

te il film, limitandone l'usura. Inoltre, la gamma completa - anteriori, posteriori, bitewing ed endo - lo rende versatile per qualsiasi esigenza clinica.

Esiste un kit completo per iniziare subito?

Sì, il kit d'ingresso include tutto il necessario per anteriori, posteriori, bitewing ed endo. Una soluzione pronta all'uso, pratica e conveniente, per integrare VistaPosition nella routine dello studio fin da subito.



te il film, limitandone l'usura. Inoltre, la gamma completa - anteriori, posteriori, bitewing ed endo - lo rende versatile per qualsiasi esigenza clinica.

Come semplifica il lavoro quotidiano dello studio?

Ogni componente ha codici colore e marcature chiare per essere immediatamente riconoscibile. Le guide esterne e gli incavi interni aiutano l'orientamento del collimatore, velocizzando le procedure. L'assemblaggio è intuitivo, così anche chi lo usa per la prima volta trova tutto semplice e veloce.

La sicurezza e l'igiene?

VistaPosition rispetta le linee guida RKI. Tutti i componenti possono essere smontati facilmente, termodisinfettati, sterilizzati in autoclave o puliti manualmente, garantendo massima sicurezza per paziente e team odontoiatrico.

Il comfort del paziente come viene garantito?

Si può scegliere tra braccio indicatore in acciaio,



CONCLUSIONI

Con VistaPosition, precisione diagnostica, comfort del paziente ed efficienza operativa trovano finalmente il giusto equilibrio.

Fig. 1
Acquisizioni elementi posteriori della mandibola

Fig. 2
Acquisizioni elementi posteriori della mascella

Fig. 3
Acquisizioni elementi anteriori della mandibola

Fig. 4
Acquisizioni elementi anteriori della mascella





Disinfezione Dentale 4.0: tecnologie, protocolli e sfide che stanno ridisegnando lo studio odontoiatrico

Paolo Zaroni

Paolo Zaroni è titolare di Medical Care, azienda specializzata in moderne biotecnologie studiate per affrontare le nuove sfide infettivologiche nel pieno rispetto dell'uomo e dell'ambiente.

La disinfezione negli studi odontoiatrici sta vivendo una trasformazione guidata da nuove evidenze scientifiche, tecnologie avanzate e maggiore attenzione alla sicurezza di pazienti e operatori. In questa intervista, Paolo Zaroni, analizza i cambiamenti in atto: aerosol, superfici multi-contatto, nuove molecole, automazione e protocolli intelligenti.

Come stanno cambiando oggi le esigenze di disinfezione negli studi odontoiatrici?

Il crescente numero di procedure chirurgiche complesse ha avvicinato il rischio infettivo dello studio dentistico a quello di una sala operatoria ospedaliera. Tuttavia, a differenza dell'ambiente ospedaliero, nello studio dentistico mancano protocolli realmente condivisi, e le procedure di disinfezione spesso risultano condizionate dalla fretta e da abitudini consolidate, non sempre corrette. Se a questo si aggiunge l'uso persistente di principi attivi di vecchia generazione – già poco performanti di per sé e oggi

ulteriormente indeboliti dal crescente fenomeno della resistenza batterica ai biocidi – il quadro evidenzia più di una criticità.

Fortunatamente, la ricerca mette oggi a disposizione una nuova generazione di antimicrobici, capaci di superare molti dei limiti che accomunano i tradizionali biocidi.

Quali sono le best practice che non dovrebbero mai mancare in uno studio moderno?

Le best practice sono codificate, ma la vera differenza la fa come vengono applicate. La prima è la pulizia preliminare: senza una corretta rimozione del carico organico, nessun disinfettante può risultare davvero efficace. Segue la scelta del biocida, che dovrebbe avere anche un'azione emolliente e solubilizzante sul materiale organico, per prevenire la formazione di biofilm e la crescita di colonie batteriche.

È inoltre essenziale rispettare i tempi di contatto reali, considerando che le grandi quantità di materiale organico depositate dai bioaerosol generati da turbine e micromotori interferiscono sia sull'efficacia sia sulla rapidità d'azione dei disinfettanti.

Spesso i prodotti vengono scelti per la loro rapidità di evaporazione, senza considerare che lo sporco biologico, se non rimosso, riduce drasticamente l'efficacia dei biocidi e crea una sorta di "scudo" che protegge i microrganismi favorendone la proliferazione incontrollata.

Parliamo di innovazione: quali tecnologie stanno cambiando il modo di disinfettare nello studio odontoiatrico?

Strumenti automatici, come le termo-disinfettatrici, riducono l'errore umano e garantiscono tracciabilità. In parallelo, nuove molecole antimicrobiche ispirate ai meccanismi naturali di difesa offrono profili di efficacia e sicurezza nettamente superiori. Accanto a queste, tecnologie naturali come fotocatalisi e plasma freddo riducono la contaminazione di aria e superfici in modo automatico e continuo. Il risultato è un incremento significativo degli standard di biosicurezza per operatori e pazienti.

Tutto ciò come impatta sul workflow quotidiano dello studio?

Serve un cambio culturale, con protocolli condivisi, procedure scritte, check-list e audit interni. La disinfezione non può essere improvvisata: l'elevato carico biologico, aggravato dall'antimicrobico-resistenza, impone un uso più rigoroso e consapevole dei disinfettanti, nel rispetto dei tempi di contatto e della sostituzione giornaliera delle soluzioni. Le tecnologie moderne si integrano facilmente nel workflow, senza stravolgerlo, migliorando il controllo del rischio biologico e chimico.

L'aerosol è sempre un tema caldo.

Quanto incide sulla disinfezione ambientale?

I bioaerosol generati da turbine e ablatori trasportano saliva, sangue e microrganismi che si depositano ovunque: superfici, lampade, pulsanti, arredi e perfino nei condotti d'aria. Numerosi studi mostrano che l'aerosol favorisce la formazione di biofilm secondari e aumenta significativamente la contaminazione crociata. Per questo serve un approccio ambientale completo, che consideri ogni superficie esposta. Moderne tecnologie come acido ipocloroso, fotocatalisi e plasma freddo consentono oggi un controllo continuo e naturale della carica microbica, in modo automatico, sicuro e senza manodopera.

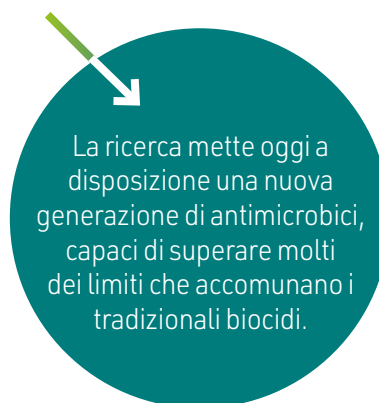
Alcuni strumenti non possono essere sterilizzati in autoclave. Quali strategie consiglia?

Per i dispositivi termolabili, la soluzione più affidabile resta la sterilizzazione chimica con acido peracetico: un disinfettante estremamente efficace, sebbene intrinsecamente aggressivo. Oggi, però, le formulazioni di nuova generazione lo rendono molto più "gentile", grazie a potenti antiossidanti ed enzimi capaci di rimuovere le barriere biologiche, garantendo così la piena esposizione degli strumenti all'azione del disinfettante. In questo senso, l'acido peracetico rappresenta ancora la soluzione più si-

cura e performante per la sterilizzazione a freddo dei dispositivi termosensibili.

Tema emergente: sostenibilità. Come si concilia con la disinfezione?

È una sfida centrale. Molti disinfettanti tradizionali si basano su principi attivi sviluppati decenni fa, quando la chimica era molto meno attenta alla sicurezza dell'uomo e dell'ambiente. Oggi, invece, la ricerca mette a disposizione alternative molto più "pulite". L'acido ipocloroso è un esempio emblematico: una molecola antimicrobica prodotta dal nostro sistema immunitario, capace di offrire un'efficacia fino a 80 volte superiore all'ipoclorito di sodio, ma con un profilo di biocompatibilità eccezionale. Proprio grazie a questa sicurezza può essere impiegato non solo per la disinfezione di alto livello delle superfici, ma anche per la sanificazione di aria e acqua, riducendo drasticamente il rischio biologico e chimico per operatori e pazienti.



Guardiamo avanti: come immagina la disinfezione tra 3-5 anni?

La parola chiave dei prossimi anni sarà integrazione: automazione, monitoraggio digitale e protocolli intelligenti. Ma, anche senza guardare troppo lontano, è utile riconoscere che una parte di quel futuro è già qui: molte nuove biotecnologie – rispetto all'attuale offerta dentale – già oggi rappresentano soluzioni realmente "futuristiche". La vera svolta sarà la normalizzazione di dispositivi e biocidi che oggi consideriamo avanzati, ma che presto diventeranno la base dei protocolli moderni. Il futuro? Uno studio in cui aria, superfici e strumenti sono controllati con continuità grazie a soluzioni capaci di affrontare le sfide della moderna infettivologia, nel pieno rispetto dell'uomo e dell'ambiente. Un futuro in cui molti studi possono riconoscersi già oggi, se scelgono di farlo.

A CONFRONTO DISINFEZIONE SUPERFICI



Prodotto	Alcodis	Eco Spray	FD 333
Produttore	Cerichem Biopharm Srl	S2Life	orochemie GmbH + Co KG (Dürr Dental)
Fornitore dati tecnici	Dental World Srl	Medical Care di Zanoni Paolo & C snc	Dürr Dental
Principio/i attivo/i	Miscela alcolica e tensioattivi cationici	Acido ipocloroso	100 g: 62 g di etanolo, 0,05 g di didecil-dimetil-ammonio cloruro, add., H ₂ O
Tipo di formulato	Liquido pronto all'uso	Spray	Liquido pronto all'uso
Formati e confezionamenti disponibili	Flacone 750 ml, tanica 5 L	1 L, 5 L	Tanica da 10 L, flacone da 2,5 L, flacone da 1 L, salviette
Concentrazione e tempo di contatto consigliato	RTU	500 ppm. 1 min	60 sec
pH	Neutro 6 - 7	pH neutro (7 ± 0,5);	Neutro
Stabilità del prodotto dopo apertura o diluizione	Vedere scadenza flacone	30 giorni	3 anni
Temperatura di stoccaggio consigliata (°C)	Temperatura ambiente	2 - 27	5 - 25
Applicabile su	Superfici di dispositivi medici (es. riuniti)	Superfici di dispositivi medici (es. riuniti), piani di lavoro e arredi clinici, pavimenti e/o pareti, touchscreen e dispositivi elettronici, strumentazione chirurgica e ortodontica	Superfici di dispositivi medici (es. riuniti), piani di lavoro e arredi clinici, strumentazione chirurgica e ortodontica
Spettro d'azione (efficacia antimicrobica)	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida (da 5 a 15 minuti in funzione dell'attività richiesta)	Battericida (30/60 sec) anche multiresistenti, virucida (30/60 sec) con e senza involucro e su poliovirus, fungicida, micobattericida, sporidica, vince la resistenza batterica senza mai crearla (nemmeno dopo 10 anni)	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida
Non contiene	Aldeidi, cloro, fenolo	Aldeidi, fenolo, alcool, coloranti	Aldeidi, fenolo, coloranti
Incompatibilità chimico-fisiche	Nessuna	L'uso combinato con perossido di idrogeno, ozono o acido peracetico può comprometterne l'efficacia	Agenti ossidanti
Tossicità per inalazione	✗	✗	✗
Altre proprietà tossicologiche	Irritante se a contatto con gli occhi	100% atossico, biocompatibile, biodegradabile	Il prodotto non ha caratteristiche né irritanti né sensibilizzanti per la pelle
Certificazioni di qualità	ISO 9001, ISO 13485	ISO 9001	Certificate Directive 93/42/EEC
Prodotto testato secondo norme	UNI EN 16615, UNI EN 14476	UNI EN 16615, UNI EN 16777, UNI EN 14476, EN 1276, EN 13367, EN 13727, EN 1040, EN 1650, EN 13697	UNI EN 16615, UNI EN 14476, VAH, EN 13727, EN 13624, EN 14348, EN 16615, EN 14476
Profumazione	✗	✗	✗
Possibile produzione di macchie	✗	✗	✗
Risciacquo necessario dopo applicazione	✗	✗	✗
Classificazione normativa	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Presidio medico chirurgico	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)
Prodotto realizzato con materiali provenienti da fonti rinnovabili	✗	✓	✗
Efficacia pulente	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	Euro 18,00**	Euro 9,90/litro	Euro 63,00 (flacone da 2,5 litri)
Info azienda	www.cerichem.com www.dental-world.it	Tel. 049.7385175 - 348.4310118 www.medicalcareitalia.it	Tel. 039.5970300 www.duerrdental.com

Legenda: approfondimento focus prodotto Non Fornito SI NO

Green&clean SD	H ZIM 0,5	max-i-med spray	Mikrozyd Sensitive Liquid
Metasys Medizintechnik GmbH	Cerichem Biopharm Srl	lombarda h	Schulke
Metasys Medizintechnik GmbH	Cerichem Biopharm Srl	Maxi medical Srl	De Marco
Etanolo, 2-propanolo, composti di ammonio quaternario, glicosale	Miscela plurienzimatica e tensioattivi cationici	Sali di ammonio quaternari, Alcool, Clorexidina	Ammonio quaternario, come i cloruri di benzil-C12-16-alchilidimetil e il didecild
Liquido pronto all'uso	Liquido concentrato (da diluire)	Spray	Liquido pronto all'uso
Flacone 750 ml, tanica 5 L	Flacone con dosatore da 1 L, tanica da 5 L	Flacone da 1 L	Flacone da 1 L, tanica da 5 L
Battericida (15 sec), levuricida (15 sec), tubercolicida (1 min)	0,5 - 1% da 5 a 15 min in funzione dell'attività richiesta	Pronto all'uso, da 30 sec a 5 min	Pronto all'uso, 1 min
Neutro	Neutro 6 - 7	6 - 8	6 - 8/20 °C
Stabile se immagazzinato a temperatura ambiente	72 ore dopo la diluizione	36 mesi se integro, 12 mesi dall'apertura del flacone	Stabile se conservato secondo indicazioni
5 - 30	Temperatura ambiente	Temperatura ambiente	15 - 25
Superfici di dispositivi medici (es. riuniti), piani di lavoro e arredi clinici	Strumentazione chirurgica e ortodontica	Superfici di dispositivi medici (es. riuniti), piani di lavoro e arredi clinici, pavimenti e/o pareti, touchscreen e dispositivi elettronici, strumentazione chirurgica e ortodontica	Superfici di dispositivi medici (es. riuniti), piani di lavoro e arredi clinici, pavimenti e/o pareti, touchscreen e dispositivi elettronici, strumentazione chirurgica e ortodontica
Battericida, levuricida, tubercolicida, limitatamente virucida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida (da 5 a 15 minuti in funzione dell'attività richiesta)	Battericida, virucida HIV, HBV, HCV, fungicida, micobattericida (30 sec)	Battericida, virucida
Aldeidi	Aldeidi, cloro, fenolo, alcool	Aldeidi, cloro, fenolo, coloranti	Alcool
Tenere lontano da agenti ossidanti, conservare/stoccare soltanto nel contenitore originale	Non miscelare con altri prodotti	⊗	⊗
✗	✗	✗	✗
Tossicità orale acuta >5000 mg/kg, dosi efficace ATEmix calcolato, specie: ratto	Irritante se a contatto con gli occhi	⊗	Provoca irritazione oculare
ISO 9001, UN 1987, CE 1907/2006	ISO 9001, ISO 13485	ISO 9001, ISO 13485	ISO 9001
EN 13727, EN 13624, EN 14348, EN 16615, EN 14476, EN 16777	UNI EN 14476	UNI EN 14476, EN 13727, EN 13624, EN 14348	Test dell'OECD
✗	✗	✓ mela	✓ caratteristico
✗	✗	✗	✗
✗	✓	✗	✗
Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)
✗	✗	✗	✗
✗	✓	✓	✓
A partire da Euro 36,40 a Euro 74,80 (in base alla confezione - flacone/tanica)	Euro 13,90**	Euro 12,20/litro	Euro 18,00/flacone
Tel. +43 512.205420 www.metasys.com	www.cerichem.com	Tel. 02.89124838 www.maximedical.it	Tel. 02.719065 marketing@demarco.biz - www.demarco.biz

* I prezzi si intendono al netto di IVA ** Media prezzi listini online

A CONFRONTO DISINFEZIONE SUPERFICI

Prodotto	Sporicidin Spray	Umonium38 Medical Spray	Zimavir
Produttore	Virasect	Laboratoire Huckert's international Sprl	Cerichem Biopharm Srl
Fornitore dati tecnici	Virasect Srl	Laboratoire Huckert's international Sprl	Dental World Srl
Principio/i attivo/i	Alcool isopropilico, Alcool etilico, Clorexidina, Sali di ammonio quaternario	N-benzyl-N-dodecyl-N, N-dimethylammonium chloride, N-benzyl-N, N-dimethyl-N-tetradecyl-ammonium chloride	Miscela plurienzimatica e wtensioattivi cationici
Tipo di formulato	Liquido pronto all'uso	Liquido pronto all'uso	Liquido concentrato (da diluire)
Formati e confezionamenti disponibili	Flacone da 1 L	1 L	Flacone con dosatore da 1 L, tanica da 5 L
Concentrazione e tempo di contatto consigliato	30 sec, 5 min	A partire da 30 sec	1% - 2% da 5 a 15 min in funzione dell'attività richiesta
pH	5,5 - 7	7	Neutro 6,5 - 7,5
Stabilità del prodotto dopo apertura o diluizione	12 mesi	1095 giorni	72 ore dopo la diluizione
Temperatura di stoccaggio consigliata (°C)	Temperatura ambiente	0 - 65	Temperatura ambiente
Applicabile su	Piani di lavoro e arredi clinici, pavimenti e/o pareti, strumentazione chirurgica e ortodontica	Superfici di dispositivi medici (es. riuniti), piani di lavoro e arredi clinici, touchscreen e dispositivi elettronici, strumentazione chirurgica e ortodontica	Strumentazione chirurgica e ortodontica
Spettro d'azione (efficacia antimicrobica)	Battericida (30 sec), virucida (da 30 sec), fungicida (30 sec), micobattericida (5 min), in condizione di sporco e pulito	Battericida (30 sec), virucida (10 min), fungicida, micobattericida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida (15 min)
Non contiene	Aldeidi, cloro, fenolo, coloranti	Aldeidi, cloro, fenolo, alcool	Aldeidi, cloro, fenolo, alcool
Incompatibilità chimico-fisiche	Può reagire con ossidanti	Nessuna ulteriore informazione disponibile	Non miscelare con altri prodotti
Tossicità per inalazione	✗	✓	✗
Altre proprietà tossicologiche	Vedi scheda di sicurezza	Non tossico, non irritante per cute e vie respiratorie	Irritante se a contatto con gli occhi
Certificazioni di qualità	ISO 9001, ISO 13485	ISO 9001, ISO 13485	ISO 9001, ISO 13485
Prodotto testato secondo norme	UNI EN 14476	UNI EN 16615, UNI EN 16777, UNI EN 14476, EN 13727, EN 13697, EN 14561, EN 13624, EN 14562, EN 14476, EN 14348, EN 14563	UNI EN 14476
Profumazione	✓ lieve fragranza mela	✓ agrumi	✗
Possibile produzione di macchie	✗	✗	✗
Risciacquo necessario dopo applicazione	✗	✗	✓
Classificazione normativa	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)
Prodotto realizzato con materiali provenienti da fonti rinnovabili	✓	✓	✗
Efficacia pulente	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	Euro 20,00	Euro 34,65	Euro 43,00**
Info azienda	Tel. 06.92947667 www.virasect.com	www.huckerts.net	www.cerichem.com www.dental-world.it

Legenda: + approfondimento ⊕ focus prodotto ✗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

A CONFRONTO DISINFEZIONE MANI



Prodotto	HD 435	Neoxidina Mani	S&M Wash Lotion
Produttore	Orochemie GmbH + Co KG (Dürr Dental)	Nuova Farmec S.r.l. Gruppo Ecolab	Schulke
Fornitore dati tecnici	Dürr Dental	De Marco	De Marco
Tipo di prodotto	Detergente	Detergente e disinfettante	Detergente
Principio/i attivo/i	Agenti detergenti e lenitivi: SLES, betaina, allantoina	Clorexidina gluconato	✗
Contiene alcoli	✗	✓	✗
pH	5,5 ± 0,5	6,00 - 7,50	5/20 °C
Contiene sostanze emollienti o curative	✓ Allantoina	✓ Glicerina, alcool mirisilico	✗
Profumazione	✓ limonene, linalool	✓ bucato	✓ pulito
Formati e confezionamenti disponibili	Flacone da 2,5L, flacone da 1L, flacone da 500 ml	Flacone singolo da 500 ml, confezione da 12 flaconi	Flacone 1L, confezione da 10 flaconi
Numero medio di applicazioni	A necessità	✗	✗
Spettro d'azione	Lozione detergente	Battericida, virucida, fungicida	Battericida
Indicazioni d'uso specifiche	Dispensare circa 2 ml di lozione detergente HD 435 sulle mani precedentemente inumidite, quindi frizionare le mani	Lavaggio antisettico delle mani prima di interventi chirurgici e per prevenire infezioni crociate, oppure per il lavaggio completo del paziente	Ideale per il lavaggio delle mani, bagno totale e parziale, per il lavaggio dei pazienti o in doccia al posto del sapone tradizionale
Compatibilità con guanti	✓	✓ lattice	✓ lattice
Incompatibilità chimico-fisiche	✗	✓ detergenti anionici, perossido d'idrogeno, ioduri, saponi, agenti emulsionanti	✗
Altre proprietà tossicologiche	Nessuna	Nessuna	Nessuna
Indicazioni per lo smaltimento	Ai fini del riciclaggio, sciacquare il flacone con acqua	Eliminare rispettando le direttive europee	Nel rispetto della normativa vigente in materia
Studi di sicurezza eseguiti	Test dermatologico	Patch test, test di citossicità/irritazione cutanea	Test dermatologico
Documentazione scientifica o riferimenti bibliografici disponibili	✗	✗	✗
Prezzo di listino*	Euro 22,00 (flacone da 500 ml)	Euro 14,40	Euro 8,00/flacone
Info azienda	Tel. 039.5970300 www.duerrdental.com	Nuova Farmec S.r.l. Gruppo Ecolab distribuito da De Marco s.r.l. Tel. 02.719065 www.demarco.biz	Nuova Farmec s.r.l. Gruppo Ecolab distribuito da De Marco s.r.l. Tel. 02.719065 www.demarco.biz

* I prezzi si intendono al netto di IVA ** Media prezzi listini online

A CONFRONTO DISINFEZIONE ASPIRAZIONE



Prodotto	Aspirmatic	Hy Care 2.0 Aspir	Orotol plus
Produttore	Schülke	Negri Srl	Orochemie GmbH + Co KG (Dürr Dental)
Fornitore dati tecnici	De Marco	Medical Care Sas	Dürr Dental
Principio/i attivo/i	Cloruro di didecilmetilammonio	o-fenilfenolo, 4-cloro-3-metilfenolo	Dimetil-dioctil-ammonio cloruro, Benzil-dimetil-dodecil-ammonio cloruro
Tipo di formulato	Concentrato	Concentrato	Concentrato
pH della soluzione	6,8 - 7,8 (20 °C)	11,7 ± 0,5	10,5 ± 0,5
Concentrazione e tempo d'azione	2%, 30 min	4%, 5 min	2%, 5 min
Formati e confezionamenti disponibili	Flacone da 2 L, confezione da 5 flaconi	Tanica 5 L	Flacone da 2,5 L e 1 L
Stabilità del prodotto dopo apertura o diluizione	Nessuna controindicazione se conservato secondo indicazioni	Scadenza indicata sulla tanica	24 ore
Temperatura di stoccaggio (°C)	5 - 25	2 - 27	5 - 25
Compatibilità con sistemi di aspirazione	Sistema a secco, sistema a umido	Sistema a secco, sistema a umido	Sistema a secco, sistema a umido
Azione antischiuma	✓	✓	✓
Azione sul biofilm	Non specificato	Rimuove il biofilm esistente	Previene la formazione del biofilm
Materiali compatibili a contatto con il prodotto	Silicone, gomma, plastica, metallo, ceramica, nylon, alluminio, policarbonato, materiali compositi	Silicone, gomma, plastica, metallo, ceramica, nylon, policarbonato, materiali compositi	Silicone, gomma, plastica, metallo, ceramica, nylon, alluminio, policarbonato, materiali compositi
Spettro d'azione	Battericida, virucida, fungicida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida
Prodotto testato secondo	Test dell'OECD	UNI EN 14476, UNI EN 14561, UNI EN 14563, UNI EN 14562	UNI EN 13727, UNI EN 13624, UNI EN 14476, UNI EN 14561, UNI EN 14562, UNI EN 17111, linee guida DVV/RKI
Frequenza di utilizzo	Giornaliera	Giornaliera	Giornaliera
Compatibilità con disinfettanti enzimatici/ detergenti pretrattanti	Non specificato	✓	Non specificato
DPI raccomandati per l'uso	Guanti	Guanti, visiera/occhiali protettivi, mascherina	Guanti
Indicazioni per lo smaltimento	Smaltire il prodotto secondo la regolamentazione EWC	Le soluzioni esauste in qualità di refluo possono defluire in fognatura	Direttiva 2008/98/CE (Direttiva quadro sui rifiuti)
Prezzo di listino*	Euro 55,00/flacone	Euro 23,90	Euro 67,00 (Flacone da 2,5 L)
Info azienda	Schülke & Mayr GmbH distribuito da De Marco Srl Tel. 02.719065 www.demarco.biz	Negri Srl distribuito in esclusiva da Medical Care Tel. 049.7385175 www.medicalcareitalia.it	Tel. 039.5970300 www.duerrdental.com

Legenda: approfondimento focus prodotto Non Fornito SI NO

Precisept Suction	Sporicidin Aspirazione
Dentalica SpA	Virasect
Dentalica SpA	Virasect srl
Diottil dimetil ammonio cloruro	Derivati fenolici
Concentrato	Concentrato
13,25	10 - 11
1%, 15 min	2%, da 15 a 30 min
Tanica 5 L	Tanica da 5 L (si ottengono 250 L di soluzione disinfettante)
✘	12 mesi
5 - 25	Temperatura ambiente
Sistema a secco, sistema a umido	Sistema a secco, sistema a umido
✓	✓
Previene la formazione del biofilm	Rimuove il biofilm esistente
Silicone, gomma, plastica, metallo, alluminio, policarbonato	Silicone, gomma, plastica, metallo, ceramica, nylon, alluminio, policarbonato, materiali compositi
Battericida, virucida, fungicida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida
UNI EN 13727, UNI EN 13624, UNI EN 14476, UNI EN 14348	UNI EN 13727, UNI EN 13624, UNI EN 14476, UNI EN 14348
Giornaliera, settimanale	Giornaliera
✘	✓
Guanti, mascherina, camice	Guanti, visiera o occhiali protettivi, mascherina, camice
Secondo la normative vigenti per i rifiuti pericolosi	Secondo la normativa vigente
Euro 77,90	Euro 45,00
Tel. 800.707172 www.dentalica.com	Tel. 06.92947667 www.virasect.com

BRUFEN[®]

nel trattamento del dolore^{1,2}



Informazioni di classe, prezzo e rimborsabilità

BRUFEN 400mg Compresse rivestite, 30 compresse Classe A Nota 66 - € 4,64 RR¹
 BRUFEN 600mg Compresse rivestite, 30 compresse Classe A Nota 66 - € 6,77 RR¹
 BRUFEN 600mg Granulato, 30 bustine Classe A Nota 66 - € 7,50 RR¹
 BRUFECOD 400mg/30mg Compresse rivestite con film, 30 compresse Classe A Nota 66 - € 6,79 RNR²

Per ulteriori informazioni cliniche e sul profilo di sicurezza dei medicinali, fare riferimento al Riassunto delle Caratteristiche di Prodotto.



RCP Brufen 400 e 600



RCP Brufecod

1. BRUFEN 400 e 600 Riassunto delle caratteristiche del prodotto
2. BRUFECOD Riassunto delle caratteristiche del prodotto

Depositato in AIFA il 25/11/2024 - Codice AIFA: IT-MUL-2024-00027

Grazie al contributo di



* I prezzi si intendono al netto di IVA

A CONFRONTO DISINFEZIONE STRUMENTI



Prodotto	Dema Drox	Gigasept Instru AF	ID 212
Produttore	De Marco	Schülke	orochemie GmbH + Co KG (Dürr Dental)
Fornitore dati tecnici	De Marco	De Marco	Dürr Dental
Principio/i attivo/i	Acido paracetico	Cocospropylene diamineguanidine diacetate	100 g: 9 g alchil-benzil-dimetil ammonio cloruro, 0,1 g guanidina
pH soluzione pronta all'uso	9,0 ± 0,3	9,1 - 9,5 / 100% / 20 °C	10 - 11
Tipo di formulato	In polvere	Liquido concentrato	Liquido concentrato
Formati e confezionamenti disponibili	Barattolo da 1 Kg	Flacone da 2 L, tanica da 5 L	Flacone da 2,5 L
Temperatura di stoccaggio consigliata (°C)	Conservare in luogo ventilato	-5 - 25	5 - 25
Stabilità del prodotto dopo apertura o diluizione	Stabile alle condizioni di stoccaggio raccomandate	⊗	7 giorni
Materiali su cui è applicabile	Acciaio inox, termolabili, plastica, alluminio, silicone, resine, gomma, vetro, titanio, ceramica	Acciaio inox, strumenti rotanti, termolabili, plastica, alluminio, silicone, resine, gomma, vetro, titanio, ceramica	Acciaio inox, strumenti rotanti, termolabili, plastica, alluminio, silicone, resine, gomma, vetro, titanio, ceramica, frese in carburo di tungsteno brasate, pietre in corindone, gommini lucidanti
Modalità di utilizzo	Immersione, immersione con ultrasuoni	Immersione, immersione con ultrasuoni	Immersione, immersione con ultrasuoni
Spettro d'azione	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida, sporicida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida, sporicida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida
Tempo minimo di efficacia	10 min	5 min	1 min
Incompatibilità chimico-fisiche	Evitare di mescolare con altri prodotti, si decompone al contatto con l'umidità e il calore	Incompatibile con gli acidi	Nessuna
Fattori interferenti	✗	✗	✔ acidi
Compatibilità con sterilizzazione successiva	✔ con risciacquo	✔ con risciacquo	✔ con risciacquo
DPI raccomandati per l'uso	Guanti	Guanti	Guanti, visiera, mascherina, camice
Conformità alle norme di qualità	DLgs 28/09/90	VAH e standard europei	VAH, EN 13727, EN 13624, EN 14348, EN 14561, EN 14562, EN 14476
Proprietà tossicologiche	Provoca irritazione oculare	Provoca irritazione oculare	Irritante per gli occhi e la pelle
Profumazione	✔ pulito	✔ fresco	✗
Classificazione normativa	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)
Indicazioni per lo smaltimento	I residui del prodotto sono da considerare rifiuti speciali pericolosi	Eliminare il prodotto secondo la regolamentazione EWC	Direttiva 2008/98/CE (Direttiva quadro sui rifiuti)
Prezzo di listino*	Euro 54,00/barattolo	Euro 84,00/flacone	Euro 77,00 (flacone da 2,5 L)
Info azienda	Tel. 02.719065 marketing@demarco.biz www.demarco.biz	Schülke & Mayr GmbH distribuito da De Marco s.r.l. Tel. 02.719065 marketing@demarco.biz www.demarco.biz	Tel. 039.5970300 www.duerrdental.com

Legenda: approfondimento focus prodotto Non Fornito SI NO

Precisept Instruments	Sporicidin Dec	Sporidin Ferri
Dentalica SpA	Virasect	Virasect
Dentalica SpA	Virasect Srl	Virasect Srl
N- (3-aminopropil)-N-dodecilpropano-1,3-diaminas	Sistema enzimatico, Clorexidina, Propionato	Sodio Perborato, TAED
11,6	Neutro	10 ± 0,5
Liquido concentrato	Liquido concentrato	In polvere
Flacone 1 L, tanica 5 L	Flacone dosatore da 1 L	Barattolo da 1 Kg, secchiello da 2 Kg
5 - 25	Ambiente	Temperatura ambiente
14 giorni	24 ore	Fino a 24 ore
Acciaio inox, strumenti rotanti, plastica, alluminio, gomma, vetro, ceramica	Acciaio inox, strumenti rotanti, termolabili, plastica, alluminio, silicone, resine, gomma, vetro, titanio, ceramica	Acciaio inox, strumenti rotanti, termolabili, plastica, silicone, resine, gomma, vetro, ceramica
Immersione, immersione con ultrasuoni	Immersione, immersione con ultrasuoni	Immersione, immersione con ultrasuoni
Battericida, virucida, fungicida, micobattericida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida	Battericida, virucida, fungicida, micobattericida, sporicida
15 min	15 min	10 min
Non note	Nessuna	Particolare attenzione deve essere rivolta a alluminio, rame e corrispondenti leghe e gomme naturali
✓ non combinare con altri detergenti e disinfettanti	✓ tensioattivi anionici	✗
✓ con risciacquo	✓ con risciacquo	✓ con risciacquo
Guanti, mascherina, camice	Guanti, visiera, mascherina, camice	Guanti, visiera, mascherina, camice
ISO 13485, EN 14885	ISO 9001, ISO 13485, ISO 14001, EN 14885	ISO 9001, ISO 13485, ISO 14001, EN 14885
Irritazione oculare, cutanea, corrosività, tossicità ambientale	Non tossico	Non tossico
✗	✗	✗
Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)	Dispositivo medico classe IIa/IIb (marchio CE)
Rispettare norma per smaltimento residui pericolosi	Secondo le normative vigenti	Secondo le normative vigenti
Euro 33,50	Euro 55,00	Euro 55,00 barattolo da 1 Kg, Euro 75,00 secchiello da 2 Kg
Tel. 800.707172 www.dentalica.com	Tel. 06.92947667 www.virasect.com	Tel. 06.92947667 www.virasect.com

VISITA IL PORTALE INFODENT.IT

NELL'AREA CONFRONTI POTRAI COMPARARE LE CARATTERISTICHE TECNICHE E LE PROPRIETÀ FISICHE DELLE ATTREZZATURE E DEI MATERIALI PER VALUTARNE LE DIFFERENZE E LE DIVERSE INDICAZIONI.



* | prezzi si intendono al netto di IVA

Sistema Igiene Dürr Dental: sicurezza, protezione e innovazione da 60 anni



Nell'odontoiatria moderna cresce la necessità di processi di disinfezione pratici, efficienti ed economici. Al tempo stesso, gli standard igienici nello studio dentistico diventano sempre più complessi, così come la varietà di strumenti e materiali utilizzati. Dürr Dental, da 60 anni pioniere nel settore, propone un concetto di pulizia e disinfezione completo che copre ogni esigenza grazie al Sistema Igiene Dürr Dental, una gamma coordinata di prodotti per strumenti, superfici, mani e sistemi di aspirazione.

Orotol: 60 anni di eccellenza nella disinfezione

Nel 1965 Dürr Dental ha introdotto **Orotol**, il primo disinfet-



tante specifico per impianti di aspirazione, che ancora oggi rappresenta lo standard di riferimento per sicurezza, efficacia e protezione a lungo termine. La formula concentrata (al 2%) garantisce massima resa e ridotti consumi. In abbinamento, **MD 555 Cleaner** assicura una pulizia profonda del sistema di aspirazione, rimuovendo e prevenendo anche depositi **non organici**, come le **polveri per**

profilassi, mantenendo l'impianto sempre efficiente.

Il futuro dell'igiene è green

Dürr Dental guarda alla sostenibilità con una nuova linea ecologica che unisce alte prestazioni e rispetto per l'ambiente:

- **Orotol pH 7**, versione eco-friendly a pH neutro;
- **MD 555 Cleaner Organic**, detergente biodegradabile

per impianti di aspirazione;
• **FD 350 Green**, panni disinfettanti in materie prime rinnovabili e prive di plastica.

Un sistema completo e intuitivo

Dal 1986 Dürr Dental utilizza una chiara **codifica per colori**, per un uso semplice e sicuro dei prodotti:

Blu

Strumenti

ID 212 per disinfettare in modo sicuro e protettivo dello strumento stesso.

Verde

Superfici

FD 333 per una disinfezione pratica e veloce delle superfici dello studio.

Rosa

Mani e pelle

HD 435 detergente lenitivo per la pelle e le mani.

Giallo

Impianti di aspirazione

La storica linea Orotol.

Questi sono solo alcuni esempi di un sistema completo che copre ogni esigenza. Da sei decenni, Dürr Dental è sinonimo di efficienza, sicurezza e sostenibilità, garantendo agli studi odontoiatrici un futuro più pulito e protetto.

Per informazioni
Dürr Dental

duerrdental.com
italia@duerrdental.com

ENTRA NELLA NUOVA ERA DIGITALE DELLA GESTIONE ODONTOIATRICA



Calendario moderno

Scheda paziente

Telefonia VoIP

Modulo di pagamento

Calcolatore delle ore operative della poltrona

Report e analisi

DIGITALIZZA IL TUO STUDIO AL PREZZO DI UN CAFFÈ AL GIORNO!

FELG è un sistema moderno e completo basato sul cloud, pensato per gli studi medici di oggi: dalla registrazione dei pazienti alla gestione dei pagamenti. Estremamente flessibile, **perfetto sia per un piccolo studio individuale che per una grande clinica con più sedi.**

Creato grazie alla conoscenza e all'esperienza dei dentisti italiani dell'Università Tor Vergata di Roma. **Le origini italiane hanno dato la direzione**, la determinazione polacca ha dato il ritmo. Sviluppato da specialisti polacchi del settore IT - **apprezzato dai professionisti dell'ambito odontoiatrico.** Da oltre **10 anni supporta la gestione degli studi odontoiatrici** in Europa e nel mondo!

FELG È UNA SOLUZIONE COMPROVATA SU CUI PUOI CONTARE!



Oltre
28 000
utenti



Oltre
4 000
studi e cliniche



Oltre
11 milioni
di schede paziente



Oltre
13 000
poltrone
odontoiatriche



Oltre
40 000
appuntamento
prenotati ogni giorno

FELG è nato da reali esigenze riscontrate in uno studio medico in Italia.

Scansiona il codice QR e scopri come può aiutare la tua struttura a gestire lo studio con la stessa efficienza con cui tu ti prendi cura dei tuoi pazienti!



CREATO GRAZIE ALLA CONOSCENZA E ALL'ESPERIENZA DEI DENTISTI ITALIANI

Oppure visita il sito:
https://ciao.felgdent.it/UNA_NUOVA_DIMENSIONE

a cura di Align Technology



Dr. Gianluca Plotino

Gianluca Plotino, si è laureato nel 2002, nel 2009 ha ottenuto il titolo di Dottore di Ricerca, nel 2017-18 ha conseguito l'abilitazione a Professore di I e II fascia. Svolge a Roma la libera professione.

Una nuova era diagnostica: l'integrazione AI che cambia il rapporto con il paziente

Intervista al Dr. Gianluca Plotino.
Il Dr. Plotino è coinvolto nella Limited Market Release dell'integrazione del software Align™ X-ray Insights nello scanner intraorale iTero™

In che modo Align™ X-Ray Insights integrato all'interno dello scanner iTero™ ha migliorato la tua capacità di rilevare precocemente patologie come carie, perdita ossea o lesioni periapicali?

Nel mio studio l'integrazione di Align™ X-Ray Insights nello scanner iTero™ ha rappresentato un cambiamento reale nel modo di fare diagnosi. La possibilità di visualizzare le radiografie intraorali direttamente all'interno del flusso digitale, con il supporto dell'intelligenza artificiale, mi consente di individuare in modo immediato segni iniziali di carie interprossimali, perdita ossea o lesioni periapicali. Il valore aggiunto sta nella fusione tra le immagini radiografiche e la scansione 3D, che offre una visione tridimensionale e completa del dente e dei tessuti circostanti. Questo è particolarmente utile per aumentare la precisione diagnostica, fondamentale al giorno d'oggi. In molti casi, questa integrazione mi ha permesso di anticipare problematiche che, con una valutazione tradizionale, sarebbero emerse solo più tardi.

Utilizzi Align™ X-Ray Insights come supporto per standardizzare le diagnosi tra i membri del tuo team?

Sì, ed è uno degli aspetti che ho apprezzato di più. L'uso di Align™ X-Ray Insights ha reso le diagnosi più uniformi e condivisibili all'interno del team. L'intelligenza artificiale fornisce un'analisi coerente e ripetibile, riducendo la soggettività e aiutandoci a parlare tutti lo stesso linguaggio clinico. Quando discutiamo

un caso o pianifichiamo un trattamento, possiamo contare su un punto di partenza comune, supportato da dati e immagini oggettive. Questo è prezioso anche per la formazione dei colleghi più giovani, che possono confrontarsi con un sistema capace di evidenziare automaticamente le aree critiche e facilitare la comprensione diagnostica.

Ritieni che l'integrazione di Align™ X-Ray Insights all'interno di Align™ Oral Health Suite migliori la comunicazione visiva e renda le consultazioni più coinvolgenti?

Assolutamente sì. Da quando utilizziamo Align™ X-Ray Insights all'interno della Align™ Oral Health Suite, la comunicazione con i pazienti è diventata molto più chiara e coinvolgente. Le immagini, accompagnate dagli indicatori visivi generati dall'AI, permettono di mostrare in modo immediato ciò che prima dovevo spiegare solo a parole. I pazienti comprendono meglio la loro situazione clinica e partecipano più attivamente alla decisione terapeutica. Spesso mi capita di vedere come un semplice colore o una marcatura evidenziata renda evidente una carie o una zona di perdita ossea: non c'è bisogno di lunghe spiegazioni, l'immagine parla da sola. Questo aumenta la fiducia e rende la consultazione un momento di reale condivisione.



Hai riscontrato un risparmio di tempo o una maggiore efficienza nella gestione delle visite grazie all'automazione e all'analisi AI?

Sì, e in modo molto concreto. L'automazione e il supporto dell'intelligenza artificiale hanno snellito il flusso di lavoro quotidiano. Oggi posso analizzare le immagini, visualizzare le scansioni e gestire i dati del paziente in un unico ambiente digitale, senza passaggi da un software all'altro. L'AI effettua un primo screening, evidenziando le aree di interesse, e questo mi consente di concentrarmi sulle decisioni cliniche e sulla comunicazione con il paziente. In pratica, risparmio tempo, riduco gli errori e posso dedicare più attenzione alla parte davvero importante della visita: la relazione e la pianificazione terapeutica personalizzata.

Nuovi Colour Liquid Prettau® Aquarell Boost®

Per restauri in zirconia autentici e naturali

Il colore è l'anima di ogni restauro di successo: la capacità di riprodurre sfumature e trasparenze realistiche è ciò che distingue un'opera di precisione estetica.

Con i nuovi **Colour Liquid Prettau® Aquarell Boost®**, Zirkonzahn introduce una generazione di liquidi che ridefinisce gli standard della colorazione della zirconia, offrendo risultati autentici e naturali. I nuovi liquidi, biocompatibili e a base d'acqua, vengono applicati prima della sinterizzazione con speciali pennelli in nylon, ottimizzati per la tecnica ad acquerello.

per i tecnici più esperti. L'elevata viscosità limita al minimo l'infiltrazione del liquido nella struttura e consente di visualizzare chiaramente ogni pennellata, permettendone la valutazione e l'eventuale correzione (**Fig. 1**). Dettagli come mamelloni, zone cervicali e spazi interdentali possono così essere riprodotti in modo mirato e coerente con l'estetica naturale del dente.

PRECISIONE INTUITIVA PER TUTTI

Questa modalità garantisce un assorbimento uniforme dei pigmenti, massima precisione nei dettagli e un utilizzo intuitivo, ideale sia per chi muove i primi passi sia

IL SET

Il set **comprende 14 tonalità** perfettamente assortite per l'intera linea di zirconia **Prettau®** (**Fig. 2**), offrendo un'ampia libertà di personalizzazione e un controllo cromatico

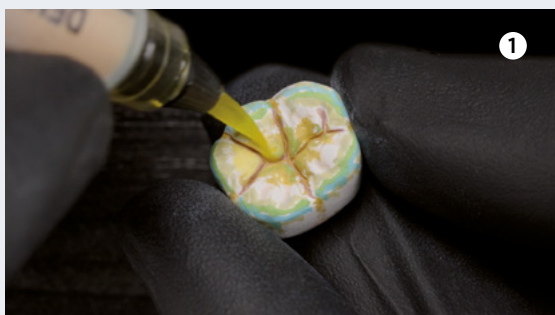


Fig. 1 Pennellate precise, con infiltrazione minima del liquido nella struttura



Fig. 2 Un unico set per dettagli di straordinaria precisione e maestria artistica

ottimale. I fogli per esercitazioni inclusi consentono inoltre di affinare manualità e sensibilità.

no, aprendo la strada a restauri che catturano la profondità, vivacità e personalità unica di un sorriso.

CREATIVITÀ LIQUIDA NEL RESTAURO

Con la pratica, le potenzialità creative dei liquidi si amplia-

Per informazioni
Zirkonzahn
www.zirkonzahn.com



ProXlma X6 e Neowise: la nuova frontiera dell'imaging digitale nello studio odontoiatrico

Tecnologia 2D/3D avanzata, automazioni AI e workflow semplificato per una diagnosi più rapida, precisa e condivisa con il paziente.

Nel panorama dell'odontoiatria digitale, la qualità dell'immagine e la rapidità del flusso diagnostico sono determinanti per offrire prestazioni cliniche avanzate. Il sistema **ProXlma X6**, abbinato al software intelligente **Neowise**, introduce una nuova generazione di imaging extraorale 2D/3D, integrando tecnologia, ergonomia e intelligenza artificiale a supporto del clinico. Compatto, moderno e dotato

di interfaccia full-touch da 7", ProXlma X6 si inserisce facilmente in qualsiasi studio, offrendo un posizionamento del paziente semplice e preciso. La funzione **MultiFOV** permette di selezionare il campo di vista ideale per ogni esigenza: dai piccoli volumi dedicati all'endodonzia fino all'ampio FOV utile per implantologia e ortodonzia. Le tecnologie di ottimizzazione della dose, tra cui il sistema **MRT**, garantiscono immagini nitide riducendo l'esposizione del paziente. Il vero valore aggiunto è il software **Neowise**, progettato per unire in un'unica piattaforma radiografie panoramiche, immagini

intraorali, CBCT e dati clinici. Le funzioni AI integrate supportano attività complesse come la segmentazione anatomica, il tracciamento automatico del nervo mandibolare, la cefalometria e gli strumenti di Smile Design. Queste automazioni rendono più fluido il lavoro quotidiano e migliorano la comunicazione con il paziente grazie a visualizzazioni intuitive e percorsi diagnostici più chiari. **ProXlma X6 e Neowise** rappresentano così una solu-

zione completa per lo studio che desidera potenziare la propria pratica verso un modello digitale evoluto: immagini ad alta definizione, workflow semplificato, maggiore sicurezza operativa e un'esperienza paziente più coinvolgente.

Per informazioni
Cefla
Tel. 0542.653111
www.cefla.com/it









RESINE MODELLI 3D





STAMPANTI 3D

PHOTON MONO M7 PRO



NOBEL SMILE
MATERIALI TERMOSTAMPABILI

Triple TPU
TPU
PET-G



· RESINE PER MODELLI 3D · STAMPANTI 3D
· MATERIALI PER TERMOFORMATURA ·



Capital Quality

Via A. Nobel, 24 - 00146 Roma | Tel. 06 5576 993
info@romadent2c.it | www.romadent2c.it





ViQi: il robot collaborativo che trasforma l'esperienza dello studio dentistico

Accoglienza intelligente, supporto operativo e coinvolgimento del paziente in un'unica soluzione hi-tech



Nell'odontoiatria moderna, efficienza, qualità della comunicazione ed esperienza del paziente sono elementi strategici. In questo scenario, Saratoga presenta ViQi, un robot collaborativo pensato per integrarsi in cliniche e studi dentistici, offrendo un supporto concreto e innovativo.

Cosa fa ViQi?

ViQi accoglie i pazienti con il suo sorriso e li guida nei primi passi, dalla registrazione all'accompagnamento alla poltrona. Le sue funzioni intuitive - attivabili anche con comando vocale - rendono l'esperienza più fluida e moderna. All'interno dello studio, ViQi trasporta strumenti e materiali, liberando il team da attività ripetitive

e permettendo ai professionisti di concentrarsi su ciò che conta davvero: la cura del paziente. Grazie al suo "schermo-volto" sorridente, ViQi trasforma l'ambiente in un luogo più sereno, riducendo l'ansia, migliorando l'attesa e comunicando informazioni utili in modo semplice e accogliente. Una soluzione innovativa che eleva l'esperienza del paziente e la produttività dello studio.

Benefici per lo studio dentistico

• Maggiore efficienza operativa

Il personale può concentrarsi sulla cura clinica mentre il robot gestisce compiti di supporto.

• Migliore esperienza paziente

La presenza di un assistente tecnologico e amichevole ri-

sulta particolarmente efficace con bambini e pazienti sensibili.

• Posizionamento innovativo

Adottare ViQi comunica attenzione al comfort e investimento in soluzioni avanzate.

• Personalizzazione

grazie al team interno di sviluppatori.

• Accesso a contributi

per la digitalizzazione (4.0/5.0 e bandi locali).

Perché scegliere il robot ViQi?

Saratoga, con sede a Pordenone, è riconosciuta per la sua capacità innovativa nel settore dentale. ViQi rappresenta un'eccellenza in tal senso: un assistente robotico progettato specificamente per migliorare sia l'efficienza operativa che la relazione con il paziente.

Per gli studi che desiderano distinguersi, ViQi diventa un reale valore aggiunto: più tempo per la cura, accoglienza potenziata e un'immagine di studio moderno e tecnologico.

Per maggiori informazioni tecniche, condizioni d'installazione o demo in sede, è possibile contattare direttamente Saratoga.

Per informazioni

Saratoga

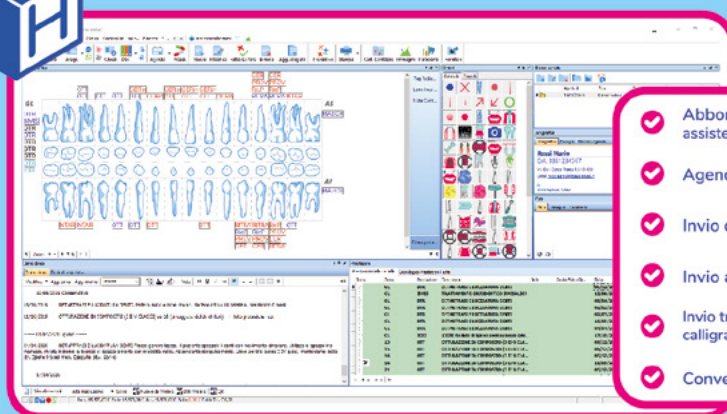
Tel. 0434.572600

info@saratogadental.it

www.viqirobot.com

HORIZON BLUE

L'evoluzione dei gestionali per dentisti



- ✓ Abbonamento annuale assistenza remota e aggiornamenti inclusi
- ✓ Agenda sincronizzata Google Calendar
- ✓ Invio di Whatsapp, Sms, Email
- ✓ Invio automatico al sistema TS e SDI
- ✓ Invio triage, anamnesi, consensi con firma calligrafa ai pazienti tramite Whatsapp o Sms
- ✓ Conversione gratuita da altri gestionali

NEW

Pagina Web dello Studio gestita da Horizon

Horizon genera una Pagina Web personale per ogni Studio con i contatti, posizione, orari studio, social, prenotazione via email, che integrandosi alla messaggistica Whatsapp/Sms diventa un efficace strumento marketing

Inquadra il QR Code per vedere un esempio



www.caes.it / info@caes.it
tel 06.94316041 / whatsapp 347.2535621 / FB @CaesSoftware

Infiltrazione resinosa per il trattamento non invasivo delle lesioni ipocalcifiche: valutazione clinica e fluorescenziale a un mese

Giuseppe Cernigliaro
 Silvia Pelle
 Annamaria Genovesi
 Saverio Cosola

Il presente case report descrive il trattamento di lesioni ipocalcifiche dello smalto in un paziente maschio di 25 anni mediante resina infiltrante, senza terapie aggiuntive, con monitoraggio strumentale tramite GrayCam Pro in tre tempi: pre-trattamento, immediato post-trattamento e controllo a un mese. I valori di fluorescenza (ΔF) sono passati da circa $-47,8/-56,1\%$ nella fase iniziale a $-13,4\%$ subito dopo il trattamento, fino a stabilizzarsi tra $-6,2\%$ e $-8,5\%$ al controllo, con una marcata riduzione dell'area di white spot (da 4007 px^2 a meno di 200 px^2). I dati indicano che la sola infiltrazione può migliorare l'estetica e che l'uso di un sistema di quantificazione per fluorescenza consente di documentare il risultato in modo oggettivo.

INTRODUZIONE

Le lesioni bianche da ipocalcificazione o demineralizzazione iniziale rappresentano un'evenienza frequente nei pazienti giovani, soprattutto quando sono localizzate nel settore frontale. In passato la gestione prevedeva approcci microabrasivi o restaurativi, con sacrificio, seppur minimo, di tessuto sano. L'infiltrazione con resine a bassa viscosità consente invece di penetrare nelle microporosità subsuperficiali dello smalto, saturarle e ridurre la differenza di indice di rifrazione tra smalto sano e smalto ipomineralizzato, con un duplice effetto: blocco della progressione della lesione e miglioramento estetico immediato. La possibilità di affiancare alla valutazione clinica una documentazione per fluorescenza con

dispositivi come il GrayCam Pro permette inoltre di quantificare il grado di demineralizzazione attraverso parametri numerici (ΔF , ΔR , area di lesione), rendendo dimostrabile e ripetibile il risultato nel tempo.

CASO CLINICO

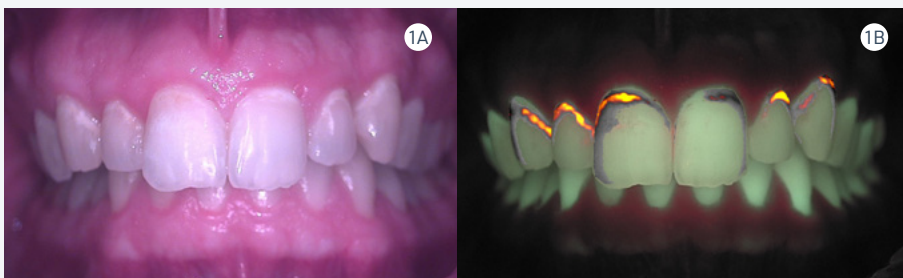
Paziente maschio, 25 anni, militare, riferisce fastidio estetico causato dalla presenza di aree bianche opache persistenti sugli incisivi superiori. All'esame obiettivo in luce bianca si osservano white spot a livello degli elementi 11, 12, 21 e 22. L'esame in fluorescenza con GrayCam Pro conferma la presenza di zone a ridotta mineralizzazione con perdita di fluorescenza compresa tra $-47,8\%$ e $-56,1\%$ e area di white spot fino a 4007 px^2 .

Figura 1A

Situazione iniziale in luce bianca: aree bianche opache su 11, 12, 21 e 22.

Figura 1B

Fluorescenza pre-trattamento. Valori ΔF medi intorno a $-47,8\%$, indicativi di demineralizzazione.



VEDI TABELLA

Tabella 2

Report GrayCam Pro pre-trattamento: area white spot pari a 4007 px^2 con perdita di fluorescenza compresa tra $-47,8\%$ e $-56,1\%$.

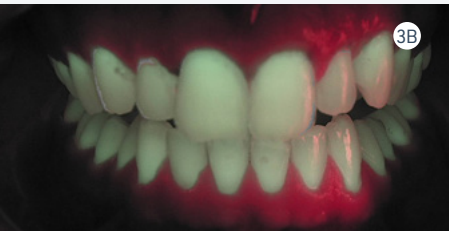
TRATTAMENTO

Si è deciso di intervenire con sola resina infiltrante per valutare l'efficacia del protocollo senza fattori confondenti.

Dopo isolamento e pulizia della superficie, è stata eseguita la mordenzatura localizzata, quindi la resina a bassa viscosità è stata applicata e lasciata pene-

trare nelle micro-porosità, quindi fotopolimerizzata secondo protocollo.

Non sono state eseguite terapie complementari (nessuna mousse remineralizzante, nessun fluoruro topico finale), in modo da valutare l'efficacia del solo infiltrante.



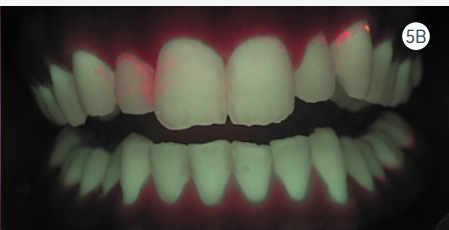
VEDI TABELLA

Tabella 4
Report QrayCam Pro immediato: area di white spot ridotta da 4007 px² a circa 257 px².

FOLLOW-UP A UN MESE

Il paziente è stato richiamato a un mese per la rivalutazione. La situazione clinica risulta stabile: le aree precedentemente opache mantengono un aspetto più uniforme e meno evidente.

La nuova acquisizione con QrayCam Pro mostra valori ΔF compresi tra $-6,2\%$ e $-8,5\%$ e una ulteriore riduzione dell'area di white spot a meno di 200 px², a conferma di una stabilizzazione del risultato.



VEDI TABELLA

Tabella 6
Report QrayCam Pro a un mese: area di white spot <200 px² e stabilità dei valori.

TABELLA DEI VALORI

Fase	ΔF medio (%)	Area white spot (px ²)
Pre-trattamento	-47,8 / -56,1	4007
Subito dopo il trattamento	-13,4	257
Follow-up a 1 mese	-6,2 / -8,5	<200

SINTESI QUANTITATIVA

Tra la fase iniziale e il controllo a un mese si osserva:

- una riduzione complessiva della perdita di fluorescenza di circa l'85%;
- una riduzione dell'area di white spot superiore al 90%;
- una stabilità clinica e strumentale del risultato senza terapie aggiuntive.

DISCUSSIONE

La resina infiltrante consente una gestione minimamente invasiva delle white spot, il principio è ben noto e con un duplice beneficio: arresto o rallentamento della progressione della lesione e miglioramento estetico legato alla riduzione del contrasto ottico. Nel caso descritto, la sola infiltrazione ha determinato il passaggio

da ΔF fortemente negativi ($-47,8/-56,1\%$) a valori prossimi alla normalità ($-6,2/-8,5\%$) già al primo mese. La documentazione QrayCam Pro ha reso possibile dimostrare il risultato con dati numerici, caratteristica particolarmente utile in ambito pubblicabile e formativo.

CONCLUSIONI

Il caso mostra che, in un paziente giovane, la gestione delle white spot con la sola resina infiltrante se usata nella maniera corretta può produrre risultati estetici evidenti e stabili nel breve termine. L'associazione con un sistema di quantificazione per fluorescenza permette di documentare l'efficacia del protocollo e di renderlo standardizzabile anche per altri operatori.

Figura 3A

Luce bianca subito dopo l'infiltrazione: evidente omogeneizzazione cromatica rispetto al pre.

Figura 3B

Fluorescenza immediata post-trattamento: ΔF ridotto a circa $-13,4\%$, segno di saturazione dei micro-pori.

Figura 5A

Controllo a un mese in luce bianca: mantenimento dell'uniformità cromatica.

Figura 5B

Fluorescenza a un mese: ΔF tra $-6,2\%$ e $-8,5\%$, con quadro stabile.

Fonti scientifiche

1. Meyer-Lueckel H, Paris S. Infiltration of natural caries lesions with experimental resins differing in penetration coefficients and ethanol addition. *Caries Res.* 2010;44(4):408-414. <https://doi.org/10.1159/000316541>

2. Kim BI, Lee H, Kwon HK, Kim J. Evaluation of QLF-D imaging for detection and quantification of enamel demineralization. *J Dent.* 2013;41(1):29-35. <https://doi.org/10.1016/j.jdent.2012.10.004>

3. Paris S, Meyer-Lueckel H. Infiltrant technique for the treatment of white spot lesions and mild enamel defects: A review. *Quintessence Int.*

2020;51(10):830-839.

4. Kim J, Lee ES, Kwon HK. Clinical evaluation of quantitative light-induced fluorescence for monitoring remineralization of early enamel lesions. *Lasers Med Sci.* 2022;37(7):3195-3202. <https://doi.org/10.1007/s10103-022-03528-1>

IL RUOLO DELL'ASO IN MEO

Le nuove competenze in medicina estetica del volto



**Dr. Prof.
Michele Cassetta**

*Medico Chirurgo,
Odontoiatria,
Docente Universitario*



A seguito dell'approvazione della legge 34, dal 30 maggio 2023 i laureati in Odontoiatria possono eseguire trattamenti di medicina estetica, non invasivi o minimamente invasivi, al terzo superiore, al terzo medio e al terzo inferiore del viso. Praticamente, potendo trattare tutto il volto, si è aperta una enorme possibilità di migliorare e perfezionare i trattamenti odontoiatrici, grazie a quelli di medicina estetica. Molti Odontoiatri stanno cogliendo la grande opportunità, seguendo percorsi di formazione che permettono loro di acquisire le informazioni e le competenze adeguate.

I momenti più importanti nell'inserimento della medicina estetica nello Studio Odontoiatrico sono rappresentati dalla proposta al paziente e dal coinvolgimento del team dello Studio: ASO (Assistente di Studio Odontoiatrico) e personale di Segreteria. È infatti difficile proporre i nuovi trattamenti e i nuovi protocolli appresi, senza formare anche le professionalità che ogni giorno collaborano con l'Odontoiatria in Studio; se queste risorse non hanno informazioni e conoscenze adeguate, molto spesso si blocca il delicato processo di inserimento della medicina estetica. È in corso un profondo cambiamento del ruolo dell'ASO e questo si sta evolvendo, al fine di supportare l'Odontoiatra nei trattamenti di medicina estetica del volto e garantire un'esperienza positiva per il paziente.

COMPETENZE DELL'ASO IN MEO

- **Competenze tecniche:** avere buona conoscenza delle procedure odontoiatriche e dei trattamenti estetici, come i peeling, i filler e la tossina botulinica. È essenziale che l'ASO comprenda le tecniche e i materiali utilizzati e sappia gestirne la preparazione, la conservazione e il riassortimento.
- **Empatia e comunicazione:** l'ASO deve avere la capacità di interagire con i pazienti in modo rassicurante, saper ascoltare le preoccupazioni ed essere in grado di fornire informazioni chiare riguardo ai trattamenti. In molti casi è proprio l'ASO che, in virtù della qualità di rapporto con il paziente, può co-

municare la nuova attività dello Studio e motivare al trattamento estetico.

- **Precisione e attenzione ai dettagli:** le procedure estetiche richiedono una grande attenzione ai dettagli. L'ASO deve essere in grado di seguire le indicazioni dell'Odontoiatra con precisione e mantenere un ambiente di lavoro pulito e funzionale.
- **Conoscenza della conservazione dei materiali e dei prodotti:** molti materiali e prodotti utilizzati in medicina estetica devono essere conservati al freddo (tra 2 e 8 gradi centigradi) ed è necessario conoscerne le caratteristiche di conservazione e utilizzo. Alcuni materiali (come ad esempio i filler di acido ialuronico) sono dispositivi medici iniettabili e, in quanto tali, soggetti a registrazione UDI.
- **Capacità di lavorare in team:** collaborare con l'Odontoiatra e il resto del team, anche nel campo della medicina estetica, è fondamentale per garantire un flusso di lavoro efficiente e un'esperienza gratificante per il paziente.
- **Conoscenza delle emergenze mediche:** comprendere le potenziali complicazioni e reazioni avverse legate ai trattamenti estetici, come reazioni allergiche, infezioni o effetti collaterali imprevisti.
- **Formazione in Pronto Soccorso:** possedere certificazioni in pronto soccorso e rianimazione cardiopolmonare (BLS) è fondamentale per intervenire in situazioni di emergenza.
- **Gestione dello stress:** essere in grado di mantenere la calma e gestire lo stress in situazioni ad alta pressione, per garantire decisioni rapide ed efficaci.

MANSIONI DELL'ASO IN MEO

Sono molteplici le funzioni dell'ASO impegnata nell'assistenza in trattamenti di medicina estetica:

- **gestione appuntamenti:** per programmare correttamente un appuntamento è necessario conoscere il tipo di prestazione e la sua durata. Questa competenza permette di dedicare il giusto tempo alla prestazione stessa, senza creare ritardi o tempi morti.
- **Accoglienza e gestione dei pazienti:** l'ASO è il primo punto di contatto per i pazienti e deve essere



in grado di gestire le loro domande, controllare le loro preoccupazioni, guidandoli durante il processo di cura.

- **Preparazione dell'ambiente e dei carrelli:** prima dell'arrivo del paziente, l'ASO prepara l'ambulatorio e la postazione e si assicura che sia pronto tutto il necessario. Ogni prestazione prevede la preparazione di un carrello con i materiali e i prodotti per quello specifico trattamento. L'ASO garantisce inoltre che tutte le procedure vengano eseguite mantenendo elevati standard di igiene e sicurezza.
- **Controllo documentazione:** è importante che prima di un trattamento l'ASO controlli sempre che tutta la documentazione necessaria e indispensabile sia stata compilata dal paziente (anamnesi, consenso, privacy...)
- **Supporto durante le procedure:** durante i trattamenti, l'ASO fornisce supporto all'Odontoiatra, gestendo gli strumenti, preparando i materiali e monitorando il comfort del paziente.
- **Compilazione del passaporto estetico:** alla fine di quasi tutti i trattamenti estetici, viene compilato un passaporto che registra il tipo di prestazione, la data e l'operatore. Molti prodotti di medicina estetica (ad esempio i filler) sono dotati di etichette adesive da applicare sul passaporto estetico.
- **Gestione amministrativa:** in alcuni Studi è l'ASO ad occuparsi anche della fatturazione e della gestione dei pagamenti. In questo caso la formazione è particolarmente importante, in funzione del fatto che i trattamenti di natura estetica sono con Iva al 22%.
- **Educazione del paziente:** dopo la terapia estetica, l'ASO può fornire informazioni sul post-trattamento, come le cure da seguire a livello domiciliare e i comportamenti consigliati.
- **Sistemazione postazione:** alla fine del trattamento

to l'ASO sistema la postazione, eliminando il monouso e controllando se tutti gli aghi e taglienti utilizzati siano stati riposti nell'apposito contenitore.

- **Richiami periodici ai pazienti:** molti trattamenti di medicina estetica, soprattutto i cicli di biorivitalizzazioni non iniettive e iniettive, prevedono una cadenza periodica. In questi casi, analogamente a quanto avviene nei richiami periodici di igiene ambulatoriale, l'ASO avrà cura di richiamare il paziente per i cicli successivi programmati.

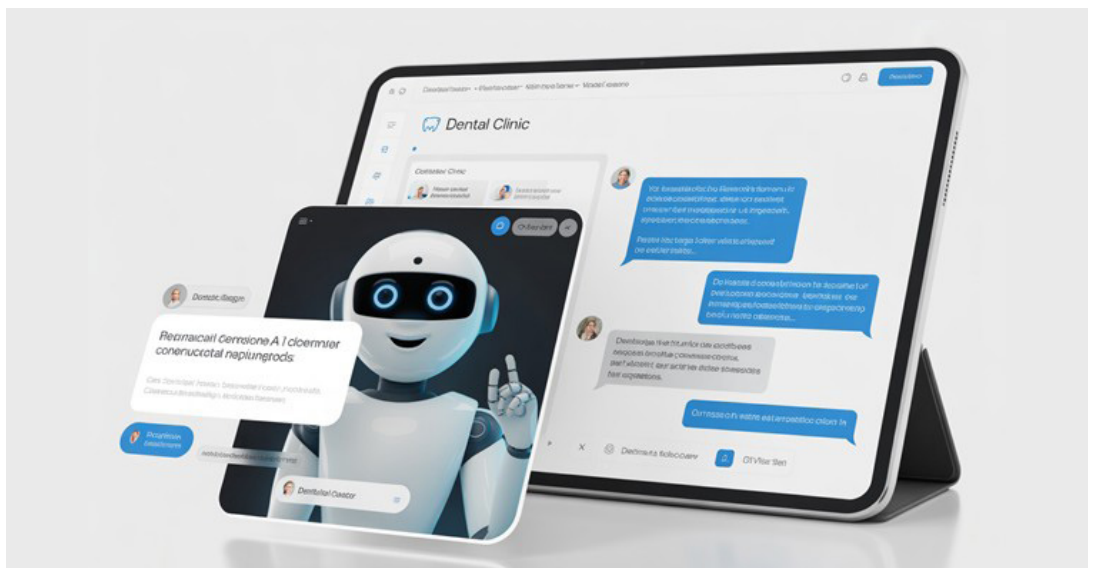
FORMAZIONE DELL'ASO IN MEO

La medicina estetica è un campo in continua evoluzione e il mondo odontoiatrico si è da poco avvicinato ai trattamenti di tutto il volto. Pertanto, per acquisire competenze specifiche in questo ambito, è consigliabile che l'ASO frequenti corsi di formazione in medicina estetica, sia online che in presenza. L'esperienza sul campo è fondamentale e i tirocini in Studi Odontoiatrici che offrono anche trattamenti estetici possono essere molto utili per acquisire le competenze pratiche. Partecipare a conferenze, seminari e corsi di aggiornamento è inoltre essenziale per rimanere informati sulle nuove tecniche e pratiche nel campo della medicina estetica e condividere esperienze con colleghe e colleghi.

Con la crescente domanda di trattamenti estetici e con l'aumento di Odontoiatri che se ne occupano, la figura dell'ASO si sta sempre più affermando come un elemento indispensabile in questo settore in espansione. Le ASO che decideranno di formarsi in modo specifico nel campo della medicina estetica, aumenteranno la loro autorevolezza nello Studio e potranno trovare più facilmente occupazione in Studi che ricercano professionalità già adeguatamente formate.

Intelligenza Artificiale e sanità integrativa: il bot che trasforma l'accoglienza nello studio odontoiatrico

Un assistente virtuale intelligente per semplificare la burocrazia, migliorare l'esperienza del paziente e liberare tempo prezioso per la cura



Una sfida, un'opportunità

Abbiamo visto nella serie degli articoli precedenti che negli ultimi anni, l'odontoiatria ha vissuto una trasformazione significativa, spinta dalla crescente diffusione delle coperture di sanità integrativa. Sempre più pazienti oggi beneficiano di piani sanitari che rimborsano, in parte o totalmente, le cure dentali. Per gli studi odontoiatrici, questo rappresenta un'importante opportunità di crescita, ma anche una notevole sfida gestionale. La gestione manuale di un numero crescente di pazienti assicurati può infatti appesantire il personale amministrativo, che dedica più tempo alle pratiche burocratiche che all'accoglienza.

LA COMPLESSITÀ DA GESTIRE: piani, casse e procedure diverse

Se da un lato l'aumento dei pazienti con coperture integrative porta nuove opportunità, dall'altro la varietà di piani, compagnie assicurative, TPA (Third Party Administrator) e casse sanitarie rende complesso per gli studi gestire le differenze ope-

rativo. Spesso il paziente stesso ha una conoscenza confusa della propria copertura, non sapendo esattamente quali prestazioni siano incluse, quali siano i massimali o quale sia l'ente gestore. Questo genera incertezza e richiede un dispendio di tempo significativo da parte del personale di studio per verificare le coperture e spiegare le procedure, tempo sottratto alla cura del paziente. Qui entra in gioco l'intelligenza artificiale come supporto concreto ed efficiente.

LA SOLUZIONE: il bot, assistente virtuale per studio e paziente

Immaginiamo un assistente virtuale (chatbot) integrato direttamente nel sito web dello studio, attivo 24/7. Questo strumento non è una semplice chat, ma un vero e proprio consulente digitale programmato per semplificare l'intero processo di onboarding del paziente assicurato. Guida l'utente passo dopo passo, dall'identificazione alla prenotazione, raccogliendo tutte le informazioni necessarie in modo rapido e preciso.



Dr. Corrado Centrone



L'assistente deve essere collegato ad una "knowledge base" ovvero un base di conoscenza che comprenda informazioni e procedure dei piani per i quali lo studio ha una convenzione, i dati degli assistiti, le procedure dello studio, il calendario degli appuntamenti.

I VANTAGGI QUANTITATIVI: più tempo per la cura, meno per la burocrazia

L'adozione di un assistente virtuale intelligente non è solo una questione di modernità, ma un investimento strategico con ritorni misurabili.

ALCUNE STIME CONCRETE DEL POTENZIALE IMPATTO

Riduzione del tempo di gestione per singolo paziente

Si stima che la raccolta manuale di informazioni e la verifica della copertura richiedano in media 10-15 minuti per ogni nuovo paziente assicurato. Un bot può completare questo processo in 2-3 minuti.

Risparmio di tempo per la segreteria

Uno studio che gestisce 10 nuovi pazienti con sanità integrativa a settimana può risparmiare dalle 8 alle 12 ore di lavoro al mese. Questo tempo può essere reinvestito in attività a più alto valore, come l'accoglienza personalizzata e il follow-up post-trattamento.

Aumento delle conversioni

La disponibilità 24/7 del bot per gestire le richieste di informazioni e prenotazione può tradursi in un potenziale aumento del 15-20% delle richieste di primo contatto, catturando pazienti anche fuori orario di apertura.

ASPETTI TECNICI: come si integra un bot con i sistemi dello studio?

L'efficacia di un chatbot dipende dalla sua capacità di comunicare con i software già in uso.

L'integrazione è oggi più semplice di quanto si pensi. Il processo si basa principalmente su tre elementi chiave:

• API (Application Programming Interface)

La maggior parte dei moderni software gestionali per studi medici espone delle API, dei "ponti" software che permettono al bot di scambiare dati in modo sicuro (es. leggere un'anagrafica o creare un nuovo contatto).

• Standard di interoperabilità (es. FHIR)

Standard internazionali come HL7 FHIR assicurano che i dati sanitari siano scambiati in un formato universale, rendendo il bot compatibile con diversi gestionali che supportano lo stesso standard.

• Piattaforme di sviluppo e connettori

Non è necessario costruire tutto da zero. Piattaforme specializzate nella creazione di chatbot offrono "connettori" pre-costruiti che semplificano l'integrazione, riducendo tempi e costi.



CASO D'USO PRATICO: LA CONVERSAZIONE TRA MARCO E IL BOT

Per capire meglio il funzionamento, simuliamo una conversazione tipo.

Contesto: Marco, un nuovo potenziale paziente, visita il sito dello studio e avvia la chat.

- Bot:** "Benvenuto! Sono il tuo assistente virtuale. Sei già un nostro paziente?"
- Marco:** "No, è la prima volta."
- Bot:** "Benvenuto, Marco! Per aiutarti al meglio, hai una copertura di sanità integrativa (fondo, cassa o assicurazione)?"
- Marco:** "Sì, credo sia Vitasalute."
- Bot:** "Perfetto. Qual è il motivo della tua visita?"
- Marco:** "Una pulizia dei denti e un controllo."
- Bot:** "Ottimo. In base alla convenzione con Vitasalute, la visita e la pulizia annuale sono solitamente coperte. Vuoi prenotare un appuntamento?"
- Marco:** "Sì, grazie."
- Bot:** "Certo. Ecco le disponibilità: Martedì 18 alle 15:30 o Giovedì 20 alle 10:00. Quale preferisci?"
- Marco:** "Giovedì alle 10:00."
- Bot:** "Perfetto, appuntamento confermato! Riceverai un SMS di riepilogo. Ho già inviato tutte le informazioni alla segreteria per una verifica preliminare della tua copertura. A presto!"

Marco ha prenotato la visita in pochi minuti e la segreteria ha ricevuto automaticamente tutte le informazioni necessarie, senza alcuno sforzo.

CONCLUSIONE: efficienza, chiarezza e cura al centro

L'adozione di un bot basato sull'intelligenza artificiale è una soluzione concreta che automatizza le attività ripetitive, riduce i tempi di attesa e migliora l'organizzazione dello studio. I pazienti ricevono risposte rapide e chiare, il personale viene alleggerito e lo studio può dedicare più risorse alla relazione e alla cura. Un supporto innovativo per gestire con maggiore efficacia la crescente complessità della sanità integrativa.

Contattaci per approfondire o condividere idee sulla sanità integrativa: il tuo contributo può aiutarci a migliorare il posizionamento nel settore. Connettiamoci su LinkedIn per un dialogo diretto e costruttivo: <https://www.linkedin.com/in/corradocentrone>

EVENTI

Expodental Meeting 2026: dove nasce l'eccellenza dentale

Innovazione, competenze e relazioni al centro dell'evento leader del settore

L'edizione 2026 di Expodental Meeting è in programma dal **14 al 16 maggio 2026**, nei tradizionali padiglioni di Porta Sud della Fiera di Rimini, uno dei più grandi e all'avanguardia quartieri espositivi d'Italia. Archiviata l'edizione 2025, con oltre 21.000 visitatori e più di 400 aziende espositrici, l'evento si presenta in grande forma con l'obiettivo di rafforzare ulteriormente la sua posizione come piattaforma d'eccellenza per formazione, innovazione tecnologica e incontro fra professionisti.

Per odontoiatri, igienisti dentali, odontotecnici, ASO e operatori del comparto, Expodental Meeting 2026 è più di una fiera, un'esperienza che unisce business e formazione. È il luogo dove si scoprono i materiali e le tecnologie che disegneranno il futuro della professione, si seguono corsi mirati, si partecipa a dimostrazioni pratiche e si stabiliscono contatti preziosi per ampliare la propria rete. Il programma culturale si distingue per aree tematiche ben strutturate: dal flusso digitale in odontoiatria di Expo 3D, al programma per odontotecnici, Tecnodental Forum, fino a sessioni dedicate all'igiene professionale all'interno di Expodental RDH e all'impor-

tante programma di medicina estetica in odontoiatria di Medaesthetica. Expodental Live on Stage, inoltre, propone interventi live di chirurgia, medicina estetica e oral care.

La location stessa, Rimini, aggiunge valore all'evento: facile da raggiungere, è capace di offrire anche momenti di relax e confronto informale all'interno di un contesto accogliente e stimolante. Con il suo mix di tecnologia, formazione e networking, Expodental Meeting 2026 si conferma l'evento strategico del dentale, per il professionista che voglia distinguersi in un contesto competitivo e dinamico.



SANITÀ

Diabete e gengive: un legame che mette a rischio anche il sistema sanitario

Il legame tra diabete e salute gengivale è stretto e bidirezionale. Non si tratta solo di una correlazione generica, ma di una relazione clinicamente rilevante. Le malattie gengivali, soprattutto la parodontite, possono infatti aumentare fino a tre volte il rischio di sviluppare il diabete di tipo 2. Allo stesso tempo, chi è già diabetico tende a manifestare forme più gravi di parodontite e a gestire con maggiore difficoltà i livelli glicemici. Le conseguenze non riguardano soltanto il cavo orale: la parodontite non trattata nei pazienti diabetici è associata a un incremento delle complicanze renali e cardiovascolari, rendendo la gestione complessiva della malattia più complessa e rischiosa. Questo circolo vizioso ha anche un impatto significativo sul sistema sanitario, perché un peggior controllo del diabete porta a costi più elevati e a una maggiore richiesta di cure. Il messaggio è chiaro: per affrontare davvero il diabete bisogna includere anche la salute orale all'interno dei percorsi diagnostici e preventivi. Una maggiore attenzione alle gengive, visite regolari e trattamenti tempestivi possono migliorare non solo la qualità di vita del paziente, ma anche alleggerire il carico sul sistema sanitario.

RICERCA

Ortodonzia e Generazione Z: un nuovo modello educativo

La Generazione Z, oggi sempre più presente nei corsi di odontoiatria, sta cambiando le dinamiche della formazione ortodontica.



Questi studenti, nati tra il 1997 e il 2012, portano con sé aspettative nuove: preferiscono ambienti digitali, modalità di apprendimento attive e maggiore autonomia nei percorsi formativi. Per rispondere a queste esigenze, risultano più efficaci approcci come la flipped-classroom, l'apprendimento basato su problemi o casi clinici, la gamification e l'uso di strumenti digitali interattivi. Questo cambiamento richiede che i docenti acquisiscano nuove competenze pedagogiche e tecnologiche, mentre le istituzioni devono investire in risorse adeguate e programmi di aggiornamento. Il quadro complessivo mostra una trasformazione profonda e non temporanea: adattarsi alle caratteristiche della Generazione Z diventa essenziale per garantire una formazione ortodontica di qualità e realmente efficace.

Gennaio

DENTISTI

CHIRURGIA

15 - 17 Trapani, TP
studiosancisrl@gmail.com
Tel. 0923.871766
Chirurgia orale complessa - Corso avanzato di perfezionamento - I° incontro
Barone R.

29 - 31 Firenze, FI
aggiornamenti.corsi@gmail.com
Chirurgia orale - Nuovo corso formativo annuale - II° incontro
Barone R., Clauser C., Baleani A.
50 ECM

CONSERVATIVA

16 - 17 Brescia, BS
geocorsi@gmail.com
Tel. 340.5047129
Restauri diretti e indiretti: qualità & ottimizzazione dei tempi - I° modulo
Tacchini L.

ENDODONZIA

15 - 17 Roma, RM
studio@grandeplostinotorsello.com
Tel. 06.42020595
Tel. 339.6910098
Endodonzia: come ottenere l'eccellenza nella pratica quotidiana
Grande N. M., Plotino G.

30 - 31 Feletto di Tavagnacco, UD
riepialberto@libero.it
Moderni concetti in endodonzia
Rieppi A.

ESTETICA

12 Bologna, BO
info@medicinaesteticaodontoiatrica.it
Tel. 377.5783106
Tel. 389.6127449
MEO One Day Tossina botulinica
Cassetta M.

17 - 18 Roma, RM
info@massimofrabbotta.it
Tel. 06.92928476
Tel. 340.6648843
Corso Dr Filler TFT con MFS e ISIR
Rossani F.

24 Bari, BA
info@medicinaesteticaodontoiatrica.it
Tel. 377.5783106
MEO One Day Terapie di superficie e bioristrutturazione
Cassetta M.

26 - 31 Bologna, BO
info@medicinaesteticaodontoiatrica.it

Tel. 377.5783106
Tel. 389.6127449
MEO One Week Full immersion in medicina estetica del volto
Cassetta M.

31 Roma, RM
info@massimofrabbotta.it
Tel. 06.92928476
Tel. 340.6648843
Corso tossina botulinica con MFS e ISIR
Rossani F.

ORTODONZIA

16 Sesto Fiorentino, FI
iso@leone.it
Tel. 055.304458
Il ruolo dell'ortodontista nella gestione dei pazienti OSAS
Celli D.

PEDODONZIA

30 - 31 Roma, RM
corsi@ildentistadeibambini.it
Tel. 06.21119395
Corso di ipnosi clinica in odontoiatria
Poli R., Masoero V., Propezi B.

PROTESI

10 Pozzuoli, NA
segreteria@antlo.it
Tel. 351.4525232
Giornata culturale ANTLO Campania
Zambelli U., Piacentini A., Esposito S.

30 - 31 Roma, RM
segreteria@dentalcampus.it
Tel. 071.918469
Corso di protesi con approccio moderno e minimamente invasivo - III° modulo
Batalocco G.
18 ECM

SEDAZIONE

23 - 24 Melzo, MI
dmazzaggio@aonimplants.com
Tel. 342.6617179
Tecniche di sedazione cosciente in Odontostomatologia e gestione ambulatoriale delle emergenze - III° incontro
Malaguti O., Macchi A.

Febbraio

DENTISTI

CHIRURGIA

05 - 07 Verona, VR
segreteria@sidp.it
Tel. 055.5530142

Cadaver Lab - La chirurgia implantare: sfide anatomiche e ricostruttive

12 - 14 Verona, VR
info@pierreservice.it
Tel. 050.8054968
Chirurgia orale nel bambino, nell'adolescente e nella prima età adulta
Barone R.
23 ECM

20 - 21 Roma, RM
info@corsiodontoiatriaecm.it
Tel. 800.592432
Errori, complicanze e insuccessi in chirurgia orale e implantare: come evitarli, come gestirli
Tarquini G.

26 - 28 Firenze, FI
aggiornamenti.corsi@gmail.com
Chirurgia orale III° incontro
Barone R., Clauser C., Baleani A.
50 ECM

CONSERVATIVA

12 - 14 Bologna, BO
segreteria@aiconservativa.it
Tel. 055.4089445
Tel. 331.1011801
AIC Continuing education 2026

ESTETICA

01 Roma, RM
info@massimofrabbotta.it
Tel. 06.92928476
Tel. 340.6648843
Corso rinfiller TFT con MFS e ISIR
Rossani F.

21 Bari, BA
info@medicinaesteticaodontoiatrica.it
Tel. 377.5783106
MEO One Day Filler labbra e periorale
Cassetta M.

IMPLANTOLOGIA

19 - 20 Due Carrare, PD
education@sweden-martina.com
Tel. 049.9124300
Corso teorico-pratico di implantologia chirurgica e protesica con live-surgery 2026
Csonka M.

20 Vicenza, VI
angelanegri@biomax.it
Tel. 0444.913410
La metodica First Biological Respect "FR"
Rizzuto F.

ORTODONZIA

02 - 03 Sesto Fiorentino, FI
iso@leone.it

Tel. 055.304458
Metodologia della ricerca e preparazione di un lavoro scientifico in odontoiatria
Franchi L., Neri M., Pagliaro U., Clauser T.

19 - 21 San Benedetto del Tronto, AP
iapnor@iapnor.org
Tel. 0735.781520
Elevatore linguale biattivo "E.Li.Ba." dispositivo terapeutico polifunzionale in odontoiatria/ ortodonzia neuromiofasciale
Morgese F., Mattei G., Zobot S., Bertoldo C.

PARODONTOLOGIA

21 Bologna, BO
eventi@mectron.com
Tel. 348.7126606
Terapia eziologica parodontale e Peri implantare: nuovi orientamenti e strategie
Stefanini M., Grusovin M. G.
11 ECM

SEDAZIONE

20 - 21 Melzo, MI, Italia
dmazzaggio@aonimplants.com
Tel. 342.6617179
Tecniche di sedazione cosciente in Odontostomatologia e gestione ambulatoriale delle emergenze - IV° incontro
Malaguti O., Macchi A.
18 ECM

IGIENISTI

IGIENE

13 - 14 Nembro, BG
info@centrodaina.it
Tel. 035.521049
Strumenti concreti per la pratica quotidiana - I° incontro
Sironi A., Prete C.
35 ECM

ORTODONZIA

19 - 21 San Benedetto del Tronto, AP
iapnor@iapnor.org
Tel. 0735.781520
Elevatore linguale bioattivo "E.Li.Ba." dispositivo terapeutico polifunzionale in odontoiatria/ortodonzia neuromiofasciale
Morgese F., Mattei G., Zobot S., Bertoldo C.

PARODONTOLOGIA

21 Bologna, BO, Italia
eventi@mectron.com
Tel. 348.7126606
Terapia eziologica parodontale e Peri implantare: nuovi orientamenti e strategie
Stefanini M., Grusovin M. G.
11 ECM.

Italia

Gennaio

17-18 Roma, RM
Convegno Nazionale SIMEO
 segreteria@simeo.org

23-24 Viareggio, LU
13° Congresso Istituto Stomatologico Toscano "L'implantologia immediata"
 congressi@tueorservizi.it
 Tel. 011.3110675
 Tel. 350.0590951

28-30 Bologna, BO
La soluzione clinica ai disturbi cranio-facciali in adulti e bambini

angelanegri@biomax.it
 Tel. 0444.913410

Febbraio

26-28 Bologna, BO
3° Congresso Internazionale e 34° Congresso Nazionale AIE
 aie@accademiaitalianaendonzia.it

26-28 Bologna, BO
27° Congresso Internazionale di Medicina e Chirurgia Estetica SIES
 info@valet.it
 Tel. 051.6388334

28 Padova, PD
ANTLOmeeting - Congresso NordEst
 segreteria@antlo.it
 Tel. 0444.340605

Estero

Gennaio

15-17 Las Vegas, Stati Uniti
NADL Vision 21
 meetings@nadl.org
 Tel. 800.9501150

17-18 Dubai, Emirati Arabi Uniti
Dubai World Dental Meeting 2026

registration@aeedc.com

19-21 Kuala Lumpur, Malaysia
33rd MDA Scientific Convention & Trade Exhibition 2026
 mdaassocia@mda.org.my
 WhatsApp +6017.7887644

19-21 Dubai, Emirati Arabi Uniti
AEEDC 2026
The 30th edition of the UAE International Dental Conference & Arab Dental Exhibition

info@aeedc.com
 Tel. +971.45208888

22-24 Denver, Stati Uniti
Rocky MountainDental Convention 2026
 mdds@mddsdentist.com
 Tel. 303.4889700 - 800.8100140

23-25 Phoenix, Stati Uniti
AAO Winter Conference 2026
 info@aaortho.org
 Tel. +1314.9931700

28-31 São Paulo, Brasile
CIOSP 2026
 atendimento.congressista@apcdcentral.com.br
 WhatsApp +5511.975480837

29-30 Salt Lake City, Stati Uniti
UDA 2026
 Tel. +1801.2615315

29-31 Boston, Stati Uniti
Yankee Dental Congress 2026
 yankeedental@massdental.org

NOVITÀ

Smartee®

Sleep Aligners

Il 1° allineatore trasparente con funzione anti-russamento

Disponibile dal 1° ottobre 2025

www.smarteealigners.com

Ultra sottile
1mm
spessore



#EM26

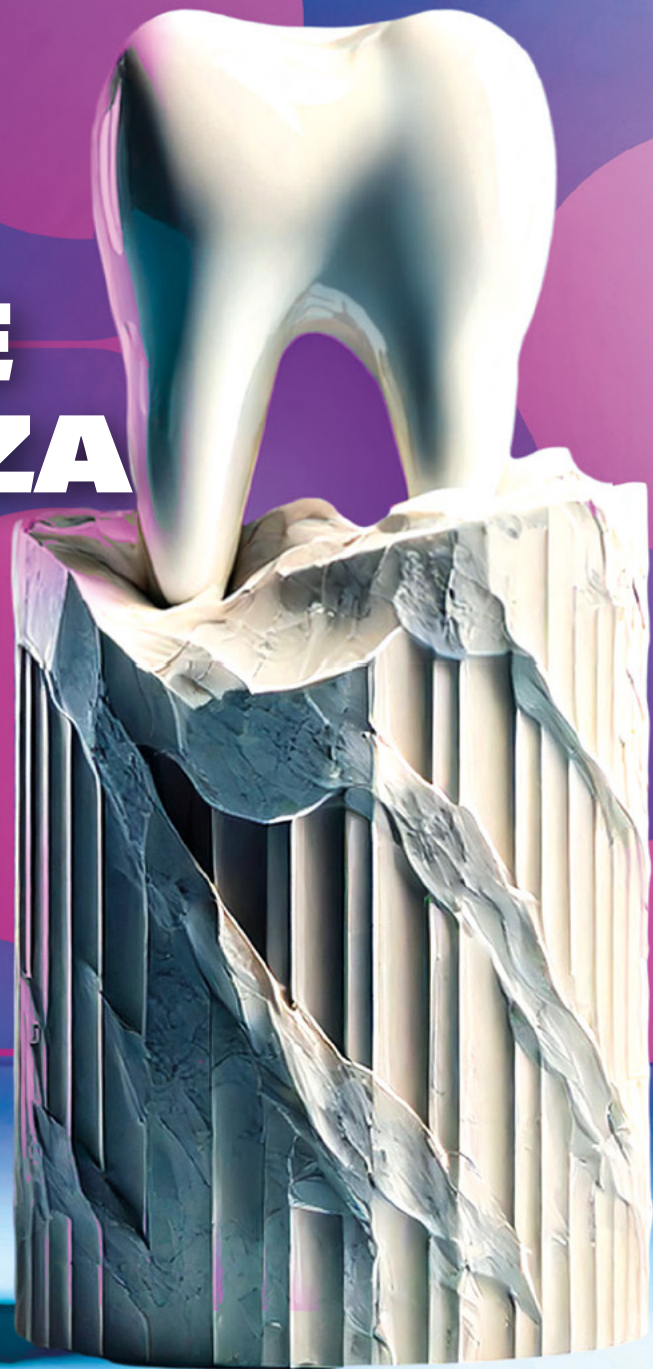
expodental.it



EXPO | 14-15-16
DENTAL | MAGGIO 2026
MEETING | RIMINI - ITALIA

DOVE NASCE L'ECCELLENZA DENTALE

Disegna il futuro e vinci le sfide
di oggi e di domani



UNIDI
Italian Dental Industries Association

EXPO DENTAL **LIVE ON STAGE**

EXPO DENTAL **RDH**

EXPO**3D**

TECNO DENTAL
FORUM

MEDAESTHETICA

vVARDIS

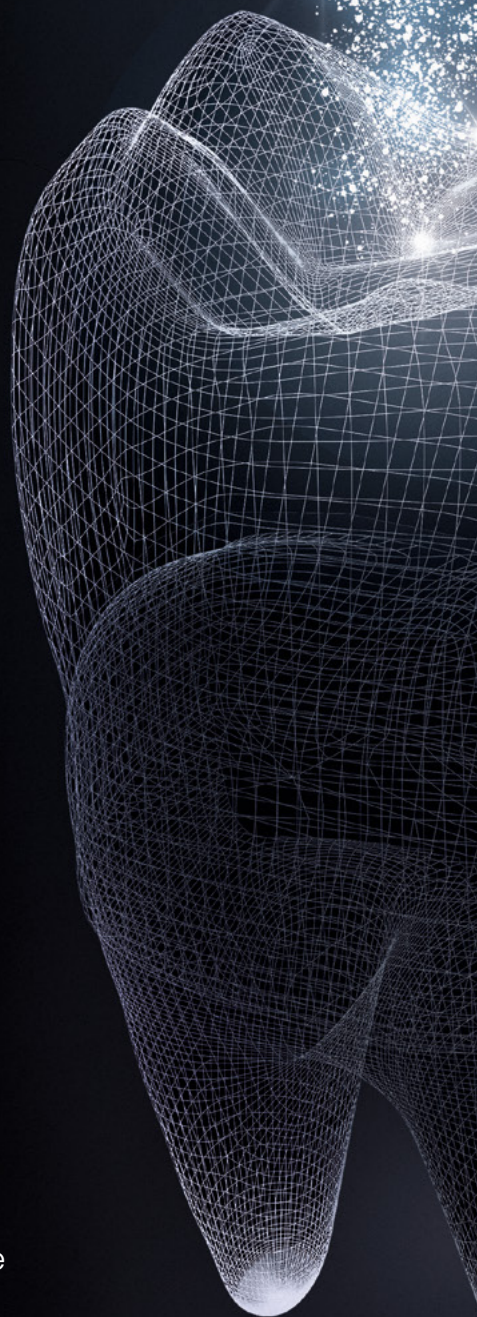
SWITZERLAND

BIOMIMETIC DENTAL SCIENCE



Il Clinic Locator di vVARDIS è online

Il cuore del trattamento biomimetico per le carie iniziali con Curodont™ Repair



Unisciti alla community dedicata alle cliniche certificate Curodont™ che mette in contatto i pazienti con i professionisti che utilizzano il trattamento biomimetico e non-invasivo di Curodont™ Repair per arrestare e far regredire le lesioni cariose iniziali.

Entra nel Clinic Locator vVARDIS grazie alla promo Curodont™: acquista 2 confezioni di Curodont™ Repair, ricevi 1 confezione di Curodont™ Protect in omaggio e con il tuo consenso sarai inserito di diritto nella mappa ufficiale delle cliniche certificate Curodont™.



2 CURODONT™ REPAIR



165€ IN OMAGGIO



1 CURODONT™ PROTECT

PROMO
~~725€~~
560€



ACCEDI ALLA PROMO