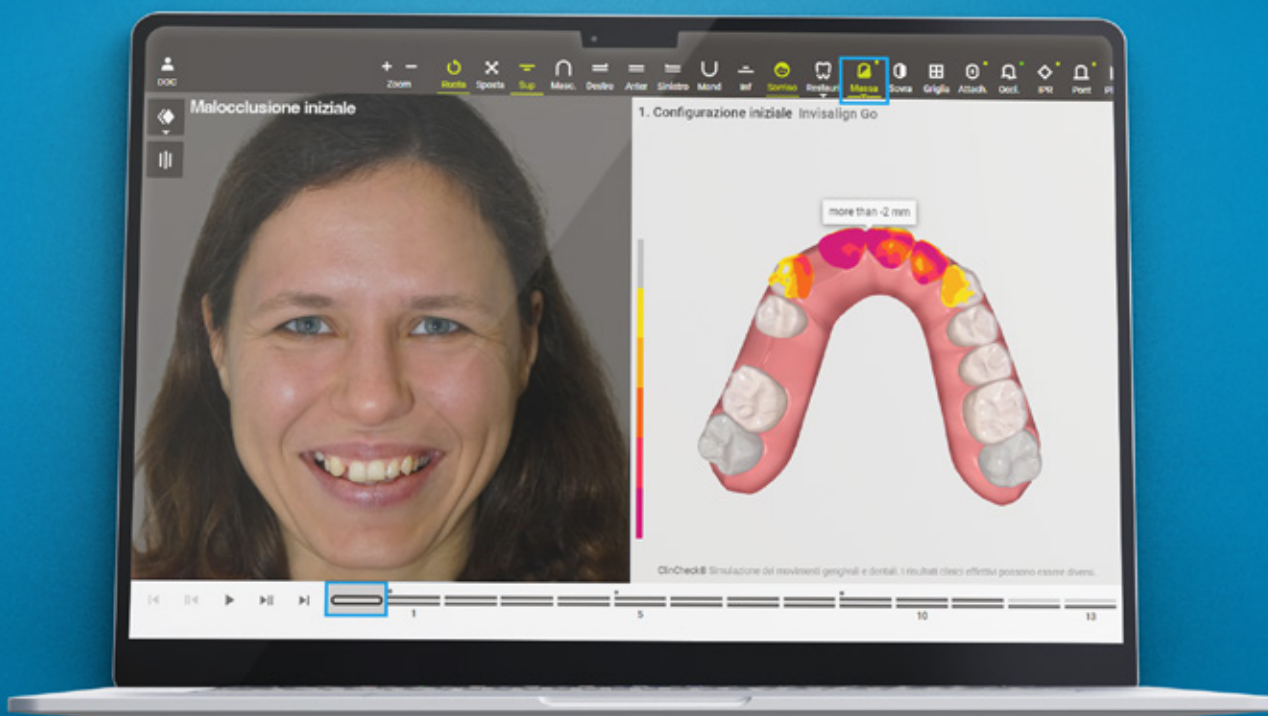


# INFODENT<sup>®</sup>

MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE

## Invisalign Smile Architect<sup>™</sup>

Software di pianificazione del trattamento



Il futuro dell'orto-restaurativa

align<sup>™</sup>

©2024 Align Technology, Inc. Align, Invisalign, iTero e iTero Lumina, tra gli altri, sono marchi registrati di Align Technology, Inc. A025994 Rev A

Redazionale a pag. 41

IN QUESTO NUMERO  
A CONFRONTO:

**GESTIONALI STUDIO**  
**GESTIONALI LABORATORIO**



INFODENT.IT

**Deflex<sup>®</sup>**  
LA PROTESI DA INDOSSARE  
www.1flex.it



# ANNI DI FUTAR®

Registrazione oclusale  
ai massimi livelli



COOOO SÌ SUPER CON **FUTAR®**

**REGISTRAZIONE OCCLUSALE**



**Non scendere a compromessi!** La famiglia di prodotti **Futar®** comprende sette diversi materiali per la registrazione oclusale a base di silicone A, per l'esatta registrazione delle condizioni oclusali.  
[kettenbach-dental.it](http://kettenbach-dental.it)

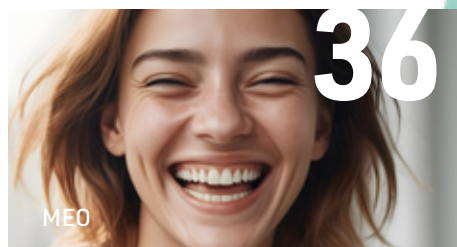
**CLICCA QUI PER  
I PRODOTTI**



**KETTENBACHDENTAL**

Simply intelligent

Non per l'uso la vendita e  
la distribuzione in Germania.



6 **A CONFRONTO**  
**Gestionali per lo studio**

**ATU PER TU**

- Soluzioni tecnologiche innovative per migliorare la pratica odontoiatrica quotidiana

**Intervista a Diego Pasquadibisceglia**

**TABELLE DI COMPARAZIONE**

**APPROFONDIMENTI**

- Orisdent: il partner ideale per il tuo studio odontoiatrico

28 **A CONFRONTO**  
**Gestionali per il laboratorio**

**ATU PER TU**

- Software gestionale per laboratorio: innovazioni, sfide e opportunità

**Dr. Marco Verzelloni**

**TABELLE DI COMPARAZIONE**

**APPROFONDIMENTI**

- Supera i limiti e ottieni prestazioni eccezionali dal tuo laboratorio
- OrisLab Q: il software gestionale che rivoluziona il tuo laboratorio odontotecnico

17

**PAGINE DI ODONTOIATRIA DIGITALE**

**DENTALTECH**

**A CURA DI DIGITAL DENTISTRY SOCIETY**

**#fullarches**

- La full arch su impianti: come eliminare gli errori?  
**Dr. Francesco Mangano**
- Come marinai al canto delle sirene: scorciatoie e compromessi per credibili insuccessi  
**Dr. Diego Penna, Odt. Giovanni Rossi**
- La riduzione delle aree di incertezza nel flusso digitale odontoiatrico  
**Francesco Biaggini**
- Facciamo protesi! E facciamo cure, cure di qualità come sappiamo di poter fare  
**Intervista a Francesco Biaggini**

- 34 **IGIENISTI AL CENTRO**  
 Approfondimenti clinici
- 35 **ZOOM**  
 Novità di prodotto
- 36 **MEO**  
 La tossina botulinica in MEO  
**Prof. Michele Cassetta**
- 41 **DALLE AZIENDE**  
 Prodotti e attrezzature del dentale
- 54 **PILLOLE DI ECONOMIA E FINANZA**  
 Dietro le quinte della finanza
- 56 **AGENDA**  
 Calendario dei corsi, congressi e fiere in Italia e all'estero. **Ottobre 2024**

**REPORT EXPONENTIAL MEETING 2024**

49

**Pareri & Opinioni**

- 39 **Prevenzione e mininvasività: l'impatto di CURODONT™ REPAIR**  
**Dr.ssa Lucia Lisi**
- 40 **Teethan® e Alifix®: quando la valutazione clinica incontra quella strumentale**  
**Dr. Stefano Montagna**
- 47 **Perché ho scelto VistaScan 2.0: i vantaggi della nuova versione**  
**Dr. Roberto Fornara**
- 48 **Medicalplant NOVAXA, "Tradition at its best"**  
**Dr. Riccardo Edoardo Combe**
- 53 **Approccio full digital: la rivoluzione della pratica odontoiatrica**  
**Dr. Giovanni Ioime**

## INFORMAZIONI GENERALI

# INFODENT

MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE

### Mensile d'informazione merceologica dentale

ANNO XXXVI - n. 8-9/2024

Copyright® Bplus S.r.l.

Registrazione del Tribunale di Viterbo

n. 341 del 7/12/1988

### Direzione e Redazione

**Direttore Responsabile:** Riccardo Chiarapini

[chiarapini@infodent.it](mailto:chiarapini@infodent.it)

**Direttore Editoriale:** Gisella Benedetti

[gisella.benedetti@bplus.srl](mailto:gisella.benedetti@bplus.srl)

**Segreteria di Redazione:** Debora Amato

[debora.amato@bplus.srl](mailto:debora.amato@bplus.srl)

### Redazione Scientifica

Dr. Francesco Mangano

### Hanno collaborato a questo numero:

Diego Pasquadibisceglia, Dr. Francesco Mangano, Dr. Diego Penna, Odt. Giovanni Rossi, Francesco Biaggini, Dr. Marco Verzelloni, Dr. Prof. Michele Cassetta, Dr.ssa Lucia Lisi, Dr. Stefano Montagna, Dr. Roberto Fornara, Dr. Riccardo Edoardo Combe, Dr. Giovanni Ioime, Prof. Pietro Andrea Cioffi

### ELENCO INSERZIONISTI

#### Copertina

**Invisalign** - [www.invisalign.com](http://www.invisalign.com)

Redazionale a pag. 41

#### Banner Copertina

**Deflex** - [www.1flex.it](http://www.1flex.it)

#### IV Copertina

**3M | Solventum** - [www.solventum.com](http://www.solventum.com)

- |           |             |            |                  |
|-----------|-------------|------------|------------------|
| • Il Cop. | Kettenbach  | • 43       | Amann Girschbach |
| • 5       | Osstem      | • 44       | Tekne Dental     |
| • 15      | OrthoDepot  | • 45       | Caes             |
| • 16      | Romadent 2c | • 56       | Zahnarztzentrum  |
| • 32      | vVARDIS     | • 57       | Whitech          |
| • 38      | Med Pharm   | • 58       | Bisecco          |
|           |             | • III Cop. | CADdent          |

### Editore



### Bplus srl - Comunicazione odontoiatrica e farmaceutica

Strada Teverina 64D - 01100 Viterbo

T. 0761.393.1 - [info@bplus.srl](mailto:info@bplus.srl) - [www.bplus.srl](http://www.bplus.srl)

### Pubblicità

[info@infodent.it](mailto:info@infodent.it) - T. 0761.393.327

### Stampa

Graffietti Stampati snc

S.S. Umbro Casentinese Km. 4,500 - Montefiascone (VT)

### Spedizione

Poste Italiane S.p.A. - Spedizione in abbonamento postale 70%

Roma C/RM/15/2018. Contiene IP e gadget.

Una copia Euro 0,77 - Tiratura presente numero 12.500

### Per informazioni

[info@infodent.it](mailto:info@infodent.it) - T. 0761.393.1

### AVVERTENZE IMPORTANTI

L'assenza di alcuni prodotti all'interno della rubrica "A Confronto" è da attribuire alla mancata comunicazione dei dati da parte delle case produttrici/importatrici. I dati e le informazioni presenti nella sopracitata rubrica e negli approfondimenti ad essa collegati, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributori, le quali si assumono completa responsabilità sulla veridicità e correttezza dei dati trasmessi alla redazione. L'Editore si dichiara esente da ogni responsabilità relativa alle dichiarazioni, ai prezzi comunicati dalle aziende e da eventuale esclusiva importazione o commercializzazione dei prodotti. Le aziende che forniscono alla redazione di INFODENT® dati tecnici sui prodotti pur non avendone la legittimità, si assumono ogni responsabilità nei confronti di un'azienda terza che si senta lesa o subisca danni da tale pratica. Eventuali rimostranze in merito dovranno essere rivolte DIRETTAMENTE all'azienda responsabile di aver fornito dati inesatti (vedi voci "Produttore o "Fornitore dati tecnici"). La rubrica "A Confronto" ha la sola finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale l'elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.

### ERRATA CORRIGE

Nel numero di INFODENT 6-7/2024, a pag. 25, il cognome corretto dell'intervistato è Prof. a.c. Alessandro Nanussi e non Natuzzi, come erroneamente riportato.



Testata volontariamente sottoposta a certificazione di tiratura e diffusione in conformità al Regolamento CSST Certificazione Editoria Specializzata e Tecnica

Per il periodo 1/1/2023-31/12/2023

Periodicità: Mensile

Tiratura media: 12.944

Diffusione media: 12.725

Certificato CSST n. 6708 del 20/2/2024

Società di Revisione: BDO Italia S.p.A.

### INFORMATIVA PRIVACY

Questo mensile ti è stato inviato tramite abbonamento gratuito, l'indirizzo in nostro possesso verrà utilizzato per: l'invio del mensile stesso e di altre riviste - l'inoltro di proposte di abbonamento - l'invio di informazioni tecniche e commerciali - la divulgazione di eventi formativi e promozionali - la cessione degli stessi a terze aziende per le medesime finalità. In ogni momento potrai esercitare i diritti di cui all'art. 7 del D. Lgs 196/2003, e ottenere la cancellazione, la rettifica, l'aggiornamento e l'integrazione dei tuoi dati, nonché opposti al loro utilizzo per le finalità sopra indicate. Qualora venisse esercitato il diritto alla cancellazione lo stesso comporterebbe il mancato invio della presente rivista. Il titolare del trattamento dei dati è Bplus srl, editore di INFODENT® con sede in Viterbo, Strada Teverina Km 3,600, nella persona del suo legale rappresentante.

### AVVERTENZE REDAZIONALI

La redazione non restituisce il materiale utilizzato.

In Associazione con

**ANES** ASSOCIAZIONE NAZIONALE  
EDITORIA DI SETTORE



Più di 6 milioni di impianti utilizzati in tutto il mondo

# TSIII SA



**OSSTEM<sup>®</sup>**  
**IMPLANT**

OSSTEM ITALIA SRL

Via Gallarate 211 - 20151 Milano - Tel. +39 0238247387 - email: info@osstem.it



## Soluzioni tecnologiche innovative per migliorare la pratica odontoiatrica quotidiana

**Diego Pasquadibisceglia**

COO di Henry Schein One Italia  
(OrisLine)

**Quanto è importante per uno studio odontoiatrico avvalersi di un software gestionale?**

Utilizzare un software gestionale è indispensabile per uno studio odontoiatrico moderno. Questi strumenti ottimizzano l'efficienza operativa, automatizzando attività amministrative, gestione degli appuntamenti, fatturazione e cartelle cliniche. Consentono di fidelizzare i pazienti e riducono il tempo speso per attività manuali e ripetitive. In questo modo, dentisti e staff possono concentrarsi sulla cura dei pazienti, piuttosto che sulle incombenze burocratiche.

**I software gestionali si adattano alle esigenze specifiche dello studio o costringono il professionista a conformarsi a flussi operativi preimpostati?**

I migliori software gestionali sul mercato devono essere altamente personalizzabili. È essenziale che si adattino alle specifiche esigenze dello studio, senza imporre flussi operativi rigidi. La flessibilità è cruciale per garantire che il software supporti efficacemente le operazioni dello studio. Il settore comprende realtà diverse per dimensioni, operatori e numero di poltrone.

Pertanto, il software deve rispondere alle esigenze degli studi monoprofessionali, delle grandi cliniche e dei poliambulatori.

I cambiamenti sono rapidi, quindi è fondamentale disporre di una struttura solida e competenze sempre aggiornate.

**Tra le innovazioni più recenti troviamo l'integrazione con l'Intelligenza Artificiale.**

**Quali sono i reali benefici di questa integrazione? Ci sono funzioni specifiche guidate dall'AI?**

L'integrazione dell'Intelligenza Artificiale (AI) nelle soluzioni gestionali offre numerosi benefici. Accenno brevemente ai principali ambiti di applicazione, anche se l'evoluzione in questo senso ha ritmi davvero rapidissimi.

- **Analisi predittiva e supporto diagnostico**

L'AI analizza le radiografie dei pazienti con altissima precisione, identificando patologie e trattamenti pregressi. È uno strumento efficace per spiegare ai pazienti il piano di trattamento, rendendoli consapevoli dell'importanza delle cure proposte.

- **Intelligenza Artificiale Generativa**

Attraverso strumenti avanzati, il gestionale genera testi accurati in pochi secondi per comunicazioni ai pazienti, spiegando preventivi e piani di cura, sollecitando pagamenti in sospeso e ricordando appuntamenti. Scrivere comunicazioni richiede competenze e tempo, e l'AI generativa è un supporto validissimo.

- **Riconoscimento dell'Impianto**

Alcuni tools particolarmente avanzati permettono di identificare la tipologia di impianto, il fabbricante, il modello, dalla radiografia in pochissimi secondi. Questa funzione è molto utile nel caso in cui si presenti un paziente che ha bisogno di assistenza su un impianto e sia sprovvisto di passaporto implantare.

### Questi strumenti informatici possono realmente diventare il centro nevralgico dello studio dentistico?

Assolutamente sì. Il software gestionale deve diventare il centro nevralgico dello studio dentistico, integrando tutte le funzioni cruciali in un'unica piattaforma anziché ricorrere a tools separati. Solo così si ottengono efficienza e organizzazione, gestendo l'intero ciclo di vita del paziente, dalla prenotazione alla fatturazione, ottimizzando i processi interni e la qualità del servizio complessivo.

### Come scegliere un software gestionale per il proprio studio? E quali sono le funzioni irrinunciabili?

Per scegliere un software gestionale, è importante prima di tutto valutare con attenzione le esigenze e le specifiche necessità dello studio dentistico. Identificare le soluzioni più adatte sul mercato e affidarsi a un'azienda seria e competente.



È fondamentale che il software garantisca la protezione dei dati del paziente e sia conforme alle normative vigenti. Preferire fornitori che offrano supporto efficiente, strumenti di formazione innovativi e aggiornamenti regolari. Le funzioni irrinunciabili includono certamente la Gestione Appuntamenti: un'agenda per ogni operatore, la possibilità di prenotare online gli appuntamenti e di inviare messaggi di promemoria. Poi la gestione delle Cartelle Cliniche che consente un accesso rapido e sicuro alle informazioni dei pazienti. Per la parte di Fatturazione e Contabilità tutto quello che permette di automatizzare le pratiche amministrative. Ultimo non per importanza la Comunicazione con i Pazienti: Sistemi di messaggistica e email per promemoria e follow-up.

### Quanto è importante preoccuparsi che il proprio gestionale sia aggiornato e allineato agli sviluppi della professione odontoiatrica?

Mantenere il gestionale aggiornato è essenziale per

allinearsi agli sviluppi della professione odontoiatrica e garantire la sicurezza dei dati. Gli aggiornamenti offrono nuove funzionalità, miglioramenti della sicurezza, conformità alle normative vigenti e aggiornamenti tecnologici di compatibilità con i sistemi integrati come i radiografici e gli scanner intraorali.

### Quali vantaggi per il paziente? Può rafforzare in qualche modo il rapporto di fiducia con il dentista?

Un software gestionale con le caratteristiche che ho citato serve per migliorare l'esperienza del paziente attraverso la riduzione dei tempi di attesa, messaggi multicanale utili ed efficaci per promemoria, follow-up e informazioni preziose sulla prevenzione e la salute orale. Questi vantaggi possono rafforzare la fiducia tra paziente e dentista, creando un rapporto più solido e duraturo.

### Come vengono gestiti e protetti i dati dei pazienti? Quali sono le principali sfide in termini di conformità alla privacy e sicurezza informatica?

La gestione dei dati dei pazienti deve rispettare le normative sulla privacy e la sicurezza informatica, come il GDPR. Le principali sfide includono la protezione contro le violazioni dei dati, ottenibile con sistemi di crittografia e misure di sicurezza avanzate che tutelano i dati sensibili dei pazienti. Da oltre un anno offriamo ai nostri utenti un sistema di cyber security che protegge l'odontoiatra, lo staff dello studio e i pazienti da attacchi informatici sempre più frequenti e sofisticati.

### I nuovi software gestionali offrono funzionalità mobile e di accesso remoto agli odontoiatri?

Molti software gestionali moderni offrono funzionalità mobile e accesso remoto, permettendo agli odontoiatri di accedere ai dati dei pazienti e gestire le operazioni dello studio da qualsiasi luogo. Questa flessibilità e reattività sono fondamentali, sia per le soluzioni cloud based che per i sistemi on premise installati sui computer.

### Qual è l'investimento medio necessario per l'adozione di questi software e quali sono i ritorni che gli studi possono aspettarsi?

L'investimento per l'adozione di un software gestionale varia in base alle funzionalità e alle dimensioni dello studio. È fondamentale comprendere che si tratta di un investimento cruciale per l'attività e che il valore percepito deve essere il criterio principale di scelta, non solo il prezzo. Il ritorno sull'investimento è proporzionale alle attività coinvolte e ai processi digitalizzati.

Gli ambiti di maggiore efficientamento includono la riduzione dei costi amministrativi, l'aumento della produttività generale e una maggiore soddisfazione e fidelizzazione del paziente.

# A CONFRONTO GESTIONALI DA STUDIO

Prodotto	AlfaDocs	ArchiMED Suite	BeebeeDoc
<b>Produttore</b>	<b>AlfaDocs GmbH</b>	<b>Digital Imaging S.r.l.</b>	<b>Poppix S.r.l.</b>
Cartelle gestite	Cartelle pazienti. Nella branca odontoiatrica c'è la cartella parodontale	Parodontale, ortodontica, status radiologico	Le cartelle sono completamente personalizzabili e si costruiscono in autonomia in base alle proprie esigenze senza limiti numerici
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici
Acquisizione e gestione immagini	✓	✓ Acquisizione diretta: rvg, pano e CBCT	✓
Integrazione con smartphone/tablet	✓ Tutti i dati in cloud	✓ Consensi, firma, immagini	✓
Acquisizione modelli 3D	✗	✓	✗
Gestione magazzino	Cat., numero identificativo, giacenza, scorta, valore	Carico, scarico	✗
Invio Whatsapp in automatico	✓	✓	✓
Impegni e riassunto operatività giornata	✓	✓	✓
Backup automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	✓ Sezione analisi e gestione dati	✓ Per trattamenti e categorie	✓
Preventivo multimediale	✓	✗	✗
Firma grafometrica	✓	✓	✓
APP IOS/Android	✓	✓	✗
Lettura Carte CNS	✓	✗	✗
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Verifica inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✓	✓	✓
Collegamento ai principali radiografici digitali	✓	✓ Tutti i più diffusi	✗
Tempo di esistenza	2016	1998	2016
Aggiornamento per Covid-19	✓	✓	✓
Trattamento dati a norma GDPR	✓	✓	✓
Invio/ricezione e-fatture allo SDI	✓	✗	✓
Prezzo di listino*	A partire da Euro 59,00	In base alla configurazione	A partire da Euro 300,00 / anno
Info azienda	✗	Tel. 011.6056962 Wa. 3292751057	Tel. 379.2259407 info@beebeeboard.com
Sito web	www.alfadocs.com	www.archimed.org	www.beebeeboard.com

Legenda: + approfondimento ⊕ focus prodotto ✗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

Biosfera Software	Cloud4Dentists	Confident Desktop	DBMedica
<b>Biosfera S.r.l.</b>	<b>LPYSoft</b>	<b>Media Lab S.p.A.</b>	<b>DBM Software S.r.l.s.</b>
Parodontale a 4 e 6 sondaggi, importazione cartelle implantari e gnatologiche a livello cartaceo	Stato dentale, stato paradontale, piani di cura, diario clinico, documenti, anamnesi, cartella ortodontica, medicina estetica	Clinica, dentale, parodontale, gnatologica, ortodontica, ortognatodontica	Odontoiatrica
Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, sala d'attesa, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici
✓ Collegamento ai software originali dei dispositivi	✓ Radiografie via plug-in	✓ Da radiografie, panoramici, webcam, scanner, telecamera	✓ Possono essere allegate alla cartella odontoiatrica
✓ Sincronizzazione automatica solo dell'agenda	✓ Accesso all'applicazione da qualsiasi device	✓ Dati sincronizzati automaticamente	✓
✓	✓	✓	✗
✓	✗	Gestione completa del magazzino	✗
✓	✗	✓	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓ Pazienti senza appuntamento	✓ Via dashboard	✓ Statistiche avanzate e Business Analytics per analizzare la produttività dello Studio	✓
✓	✗	✓	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✗	✓	✓
✓	✗	✓	✓
✓	✗	✓	✓
✓	✗	✓	✓
✓ Dürer, Carestream, Planmeca, Sirona, Myray	✓ Via agente locale	✓ Con i più diffusi sistemi di videografia	✓ Tramite PACS con standard FHIR
2003	2017	1996	2010
✓	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
A partire da Euro 897,00	A partire da Euro 100,00 / mese	A partire da Euro 900,00	In base alla configurazione
Tel. 0541.393561	Wa. +44 777. 8461107	Tel. 0187.517775 sales@mlsw.com	Tel. 0362.243411
www.biosferasoftware.it	www.cloud4dentists.com www.cloud4ortho.com	www.mlsw.com	www.dbmedica.it

\* I prezzi si intendono al netto di IVA

# A CONFRONTO GESTIONALI DA STUDIO

Prodotto	Dentina	Dentus	Facile.net
<b>Produttore</b>	<b>CompuNet &amp; Partner S.r.l.s.</b>	<b>jErgoSoft</b>	<b>INFOMEDICA S.r.l.</b>
Cartelle gestite	Clinica, parodontale, ortodontica	Anagrafica, stato iniziale, preventivi (piani di cure), cartella clinica, cartella parodontale, cartella ortodontica	Parodontale, ortodontica, impianti, estetica, cartella libera personalizzabile
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
Acquisizione e gestione immagini	✓	✓ Collegamento con gestionale e importazione copia immagine	✓ Visualizzatore gratuito per archiviazione
Integrazione con smartphone/tablet	✓ Sincronizzati in automatico	✓ Mediante Whatsapp	✓ Windows
Acquisizione modelli 3D	✗	✓	✓
Gestione magazzino	Ordini, carico e scarico, registro UDI	Materiale da ordinare, con ordine in corso, ricevuto, gestione scadenze e codici UDI con scarico automatico	Carico, scarico con codice a barre e/o qr code, tag rfid
Invio Whatsapp in automatico	✗	✓	✓
Impegni e riassunto operatività giornata	✓	✓	✓
Backup automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	✓	✓ Riepilogo di tutti i dati inseriti nel programma, anagrafiche, preventivi, cartelle cliniche, appuntamenti, ecc.	✓ Produzione ed incassi, operatori, pazienti
Preventivo multimediale	✗	✓	✓
Firma grafometrica	✓	✓	✓
APP IOS/Android	✓	✗	✗
Lettura Carte CNS	✓	✓	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Verifica inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✓	✓	✓
Collegamento ai principali radiografici digitali	✓	✓ Trophy-Carestream, Nnt, Sirona, Gendex, Visiodent, Romexis	✓ Lettura diretta mediante driver twain
Tempo di esistenza	1992	1999	1991
Aggiornamento per Covid-19	✓	✓	✓
Trattamento dati a norma GDPR	✓	✓	✓
Invio/ricezione e-fatture allo SDI	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	Euro 2.800,00	✗	A partire da Euro 72,78 / mese
Info azienda	Tel. 0473.424200	✗	Tel. 039.481604
Sito web	www.dental-software.it	www.dentus.it	www.imedica.it

Legenda: + approfondimento ⊕ focus prodotto ✗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

FELG App	FormatDental	Geod XP	Horizon Blue
<b>FELG Software</b>	<b>Tooseido S.r.l.</b>	<b>AlbaSoftware di Colombo A.</b>	<b>Caes Software S.r.l.</b>
Parodontale, diagramma orizzontale, piano di cura	Cartella medica completa	Clinica, parodontale, gnatologica, ortodontica	Odontoiatrica, ortodontica, parodontale, implantologica, medicina estetica, clinica generale
Richiami, solleciti o fattura proforma, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
✓ Gestione immagini e file	✓ Immagini	✓ Geod Image (add-in) gestisce tutte le immagini ed i file multimediali	✓
✓ App mobili, accesso con le stesse credenziali	✓ Agenda online	✓ Integrazione totale con tablet, pc, sincronizzazione Agenda e Anagrafica con Google Calendar/Contacts	✓ Modulistica, Google Calendar
✓	✗	✗	✗
✓ Alcuni moduli in elaborazione	✗	Fornitori, fatture acquisto, scad. pagamenti, carico/scarico aut., scorta min., sottoscorta, valorizz. magazzino, scad. prodotti	Gestione completa del magazzino
✓	✗	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓ Rapporti e analisi	✓	✓ Bilancio paziente, storico paziente, storico cure, cure e compensi operatore, cure totali, pazienti senza cure, statistiche fatturato, analisi costi/prestazioni	✓
✓	✗	✗	✗
✗	✗	✓	✓
✓	✗	✗	✗
✓	✗	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✗	✓	✓
✓ Carestream, Romexis, Sidexis, Myray, AIS, Soredex, Sopro, Owandy, EzDent, DBSWIN, Vistasoft	✗	✓ Geod XP si collega con le cartelle radiografiche dei principali software di gestione del sensore RVG e dell'ortopantomografo	✓
2014	2010	2003	2004
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
Euro 80,00	Euro 790,00	A partire da Euro 960,00	A partire da Euro 197,00 / anno
✗	Tel. 0931.453739	Tel. 039.6040909	Tel. 06.94316041 Wa. 349.7093510
www.felgdent.com	www.formatdental.it	www.albasoftware.it	www.caes.it

\* I prezzi si intendono al netto di IVA

# A CONFRONTO GESTIONALI DA STUDIO

Prodotto	Infostudio	Open Kanino	OpenStudio.Cloud
<b>Produttore</b>	<b>TecnoMobile</b>	<b>Lime Time Software SL</b>	<b>Open S.r.l.</b>
Cartelle gestite	Generale, parodontale, ortodonzia	Piano di cura interattivo, cartella parodontale con comandi vocali, anamnesi, diario clinico, stato iniziale	Visita medica odontoiatrica, odontogramma e parodontale
Gestione	Richiami, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici
Acquisizione e gestione immagini	✓	✓ Acquisizione immagini da file o fotocamera	✓ Import delle immagini
Integrazione con smartphone/tablet	✓ Agenda appuntamenti	✓ Sincronizzazione automatica immediata	✓ Front end responsive
Acquisizione modelli 3D	✗	✓	✓
Gestione magazzino	Carico, scarico, ordini	Gestione DM (UDI) con lettore QR / Barcode integrato	✗
Invio Whatsapp in automatico	✓	✓	✓
Impegni e riassunto operatività giornata	✗	✓	✓
Backup automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	✓	✓ Report studio e produttività collaboratori	✓
Preventivo multimediale	✗	✓	✗
Firma grafometrica	✓	✗	✓
APP IOS/Android	✓	✓	✓
Lettura Carte CNS	✓	✓	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Verifica inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✗	✗	✓
Collegamento ai principali radiografici digitali	✓	✗	✗
Tempo di esistenza	2001	2013	2018
Aggiornamento per Covid-19	✗	✓	✓
Trattamento dati a norma GDPR	✓	✓	✓
Invio/ricezione e-fatture allo SDI	✓	✗	✓
Prezzo di listino*	Euro 1.200,00	A partire da Euro 29,00 / mese	Euro 300,00
Info azienda	Tel. 351.7969005	Tel. 06.92959042	Tel. 02.87159070
Sito web	www.tecnomobile.net	www.openkanino.it	www.openstudio.cloud

Legenda: + approfondimento ⊕ focus prodotto ✗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

OrisDent Air in Cloud	OrisDent Q	OrthoTP Clinic	Quaderno Elettronico WINDENT
<b>OrisLine - Henry Schein One Italia</b>	<b>OrisLine - Henry Schein One Italia</b>	<b>Microlab di Angelo Vannella</b>	<b>Quaderno Elettronico-Zucchetti</b>
Clinica e situazione preesistente	Clinica, igiene, parodontale, gnatologica, ortodontica	Cartella clinica	Parodontali, implantologica, endodonzia, PSR, igiene, ortodonzia, gnatologia, ATM, estetica
Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
✓	✓	✓	✓ Anche da smartphone
✓	✓	✗	✓ Appuntamenti e pazienti
✗	✗	✗	✓
⊗	Carico e scarico automatico, codici a barre, ordini	⊗	Ordini, gestione UDI, carico e scarico anche con barcode
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓ Analisi su prestazioni, pazienti, appuntamenti	✓	✓ Percentuali accettazione, produzione, profittabilità
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✗	✗
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✗	✓
✓	✓ Collegamento diretto	✓ Vixwin, Carestream	✓ Integrato 70 software RVG-TC, scanner 3D
2019	2014	2009	1991
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
A partire da Euro 69,00 / mese	A partire da Euro 34,00 / mese	Euro 1.490,00	A partire da Euro 750,00
Tel. 02.89617547	Tel. 02.89617547	Tel. 039.6080924 info@avmicrolab.it	Tel. 055.982476
www.orisline.com	www.orisline.com	www.orthotp.com	www.quadernoelettronico.it

\* I prezzi si intendono al netto di IVA

# A CONFRONTO GESTIONALI DA STUDIO

Prodotto	SWMAIN	TGSpeedy-Dental	UNO
<b>Produttore</b>	<b>Simple Work</b>	<b>SIRIO Informatica Sas</b>	<b>Dental Trey S.r.l.</b>
Cartelle gestite	Ortodontica, gnatologica, implantologica, parodontale con vocale	Odontogramma, parodontale, gnatologia, altre schede da allegare in cartella personalizzabili	Igiene, parodontale, implantare, ortodontica, gnatologica
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti su fattura, sala d'attesa, consensi informati, scadenziario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
Acquisizione e gestione immagini	✓	✓ Tramite driver twain in ambiente Windows	✓ Il tool pilota dalla cartella clinica i dispositivi radiologici 2D e3D
Integrazione con smartphone/tablet	✓	✓ Versione web limitata	✓ App e moduli Cloud, utilizzabili sia dai pazienti che da segretarie e medici
Acquisizione modelli 3D	✗	✗	✓
Gestione magazzino	Carico, scarico, ordini, tracciamento dispositivi medici	Ciclo approvvigionamento completo	Riordino automatico in base a sottoscorta, scarico con lettore barcode, stampa inventario
Invio Whatsapp in automatico	✓	✓	✗
Impegni e riassunto operatività giornata	✓	✓	✓
Backup automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	✓	✓	✓ Analisi e report statistici personalizzabili, piattaforma MyBusiness Cloud con KPI e grafici
Preventivo multimediale	✓	✗	✓
Firma grafometrica	✓	✓	✓
APP IOS/Android	✗	✗	✓
Lettura Carte CNS	✗	✓	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Verifica inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✓	✓	✓
Collegamento ai principali radiografici digitali	✓	✓ Tramite driver twain in Windows	✓ Gestiti radiografici 2D e 3D, telcamere endorali, scanner, fotocamere
Tempo di esistenza	2001	2004	2013
Aggiornamento per Covid-19	✓	✓	✓
Trattamento dati a norma GDPR	✓	✓	✓
Invio/ricezione e-fatture allo SDI	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	A partire da Euro 1.500,00	Euro 1.000,00 / anno	A partire da Euro 950,00
Info azienda	Tel. 045.9251255	✗	Tel. 800.213730 soluzioni.uno@dental Trey.it
Sito web	www.simple-work.it	www.tgspeedy.it	www.unodentalsoftware.it

Legenda: + approfondimento ⊕ focus prodotto ✗ Non Fornito ✓ SI ✗ NO

XDENT	ZeroBase
<b>CGM Italia</b>	<b>T.I.M. S.r.l. (Tecnologie Informatiche Mediche)</b>
Conservativa, endodontica, implantare, parodontale, ortodontica, cartelle specialistiche generali personalizzabili per ogni specialità	Clinica, parodontale, ortodontica
Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pagamenti e piano pagamenti, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
✓ Certificazione MDR, acquisizione e gestione delle immagini diagnostiche	✓
✓ Versioni specializzate per iPad, iPhone e smartphone / tablet Android - integrazione con app Paziente XINFO.	✗
✓	✓
Ordini, carico, scarico gestione bar code, gestione più depositi, inventari, controllo delle scorte e degli scaduti, gestione prescrizioni laboratori	✓ Con lettura delle fatture XML per il carico magazzino
✓	✗
✓	✓
✓	✓
✓ Contabili, preventivazione, attività consulenti, pazienti, tempi di attesa e visita, cliniche, add-on di Business Intelligence	✓ Più di 100 con export in Excel
✓	✗
✓	✓
✓	✗
✓	✓
✓	✓
✓	✓
✓ CGM XRAY soluzione MDR per Mac e Windows, utilizzo di un solo programma per tutti i radiografici di studio	✓
2007	1991
✓	✓
✓	✓
✓	✓
A partire da Euro 29,00 / mese	A partire da Euro 2.300,00
Tel. 0932.681600	Tel. 0434.621900
www.cgm.com/it/xdent	www.zerobase.it



# Il superstore dell'ortodonzia

più di **23.000 articoli** a prezzi **eccezionalmente** convenienti



3M Health Care è ora Solventum



[www.orthodepot.it](http://www.orthodepot.it)



\* I prezzi si intendono al netto di IVA

## ORISDENT:

il partner ideale per  
il tuo studio odontoiatrico



OrisDent è un software gestionale tra i leader di mercato da oltre 25 anni, ideale per studi odontoiatrici di tutte le dimensioni, dalle cliniche monoprofessionali ai grandi network con sedi multiple. Disponibile in versione desktop, cloud o IaaS, OrisDent gestisce gli aspetti amministrativi, contabili e clinici, assicurando il rispetto delle normative vigenti, come l'invio delle spese sanitarie al sistema TS, i requisiti GDPR e la fatturazione elettronica.

### Gestione completa e automazione

OrisDent offre una gestione completa dello studio, includendo **comunicazioni automatiche** con i pazienti tramite **SMS, email e WhatsApp**. Con la funzione "reserved with Google", i pazienti possono prenotare online direttamente dalla Ricerca Google. Questa automazione riduce le visite mancate e ottimizza la gestione degli

appuntamento, migliorando l'esperienza dei pazienti.

### Innovazione e sicurezza

OrisPaperless permette la **firma elettronica avanzata** dei documenti, eliminando la necessità di stamparli e archivarli fisicamente. I display interattivi Wacom migliorano l'esperienza di firma e consentono la proiezione di **video educativi** per spiegare i trattamenti. È possibile far firmare i documenti al

paziente anche da casa tramite **OTP** (one time password).

### Conformità normativa

OrisDent include il **registro UDI** (Unique Device Identification) e il **passaporto implantare**, garantendo la conformità alle ultime normative sui dispositivi medici. Queste funzionalità assicurano una gestione completa e sicura degli impianti e degli strumenti utilizzati nello studio.

### Intelligenza Artificiale integrata

L'intelligenza artificiale di OrisDent supporta il riconoscimento degli elementi dalle radiografie, migliorando la diagnosi. **Maia**, l'assistente virtuale, offre **supporto e formazione**

**H24**, rispondendo alle domande degli utenti e generando testi per le comunicazioni ai pazienti.

### Conclusioni

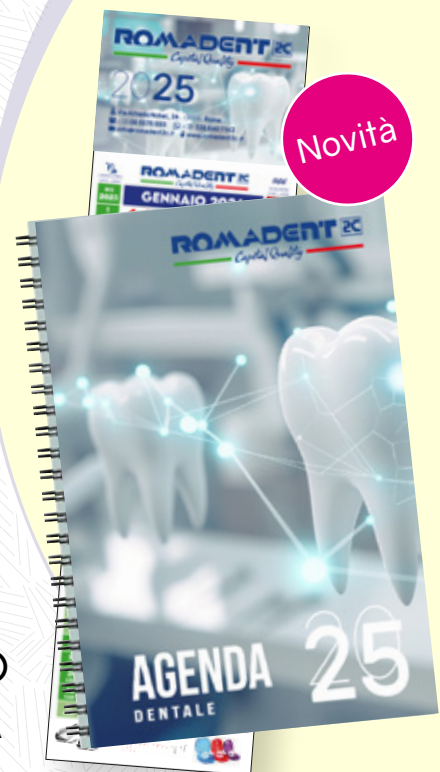
OrisDent rappresenta una **soluzione globale per la gestione e digitalizzazione dello studio odontoiatrico**, combinando innovazione, efficienza e conformità normativa. Scegliendo OrisDent, gli studi odontoiatrici possono ottimizzare le proprie attività e offrire un'esperienza esclusiva e di valore ai pazienti.

Per informazioni  
Henry Schein One Italia srl  
Tel. (+39) 02.89617547  
[info@orisline.com](mailto:info@orisline.com)  
[www.orisline.com](http://www.orisline.com)

**ROMADENT 2C**  
Capital Quality

RICHIEDI LA NUOVA  
**AGENDA DENTALE &  
CALENDARIO 2025**

**IN OMAGGIO** CON IL PRIMO  
ORDINE SUPERIORE A **€250,00** IVA ESCLUSA



## IL CASO CLINICO

Scorciatoie e compromessi per credibili insuccessi

## L'APPROFONDIMENTO

La riduzione delle aree di incertezza nel flusso digitale odontoiatrico

## L'INTERVISTA

Facciamo protesi! E facciamo cure, cure di qualità come sappiamo di poter fare



**Dr. Francesco Mangano**  
DDS, PhD

*\* Professore Associato, Digital Dentistry, Sechenov University, Mosca, Russia. Editore della Digital Dentistry Section del Journal of Dentistry (Elsevier) rivista Q1 con impact factor 4.8 e citescore 7.3. Socio Fondatore, Socio Attivo e Presidente (2024-2025) della Digital Dentistry Society (DDS) International. Direttore della Mangano Digital Academy (MDA), accademia che ha lo scopo di promuovere l'educazione nell'Odontoiatria Digitale. Ideatore del Corso "#ZEROMICRONS: la Precisione in Digital Dentistry". Autore di 151 pubblicazioni su riviste internazionali indicizzate Scopus e ad elevato impact factor, con un h-index di 56 (Google Scholar) e 42 (Scopus). Esercita la libera professione a Gravedona (Como), dedicandosi esclusivamente all'Odontoiatria Digitale, ed allo sviluppo ed all'applicazione di tecnologie innovative in Odontoiatria, come l'intelligenza artificiale, la realtà aumentata e la robotica.*

#fullarches

## La full arch su impianti: come eliminare gli errori?

Cari colleghi, in questo numero di DentalTech di settembre 2024 parliamo di **#fullarches** e quindi del flusso di lavoro digitale per la realizzazione di lavori complessi su impianti. Oggi tutti vogliono lavorare in digitale, anche quando realizzano lavori complessi come una full-arch su impianti. Come controllare, contenere, verificare, annullare gli errori? Esiste la possibilità di individuare dove si nascondono i problemi e gli errori, tra scansione, modellazione CAD e produzione, per poterli contenere e se possibile annullare? E per poter consegnare dei lavori perfetti? In questo special ne parliamo con Diego Penna, Giovanni Rossi e Francesco Biaggini, tre grandi esperti di digital workflow. Esistono già oggi dei sistemi efficienti per individuare, isolare, controllare gli errori, per poter arrivare al risultato finale estremamente soddisfacente, a partire dalla scansione intraorale. Vi auguro buona lettura!

Colgo infine l'occasione per invitarvi tutti al **Congresso Internazionale della Digital Dentistry Society (DDS)** (<https://conference.digital-dentistry.org/>) che organizzo a **Firenze dal 18 al 19 ottobre 2024**. Presenteremo novità atomiche che sconvolgeranno il mondo dell'odontoiatria implantare. Il Congresso consisterà in una serie di dibattiti tra i migliori ricercatori e clinici del panorama internazionale, sul tema delle tecnologie digitali nella pratica clinica. Un evento straordinario, di altissimo livello scientifico, in Italia. Vi aspetto tutti a Firenze!

*Francesco Mangano*

#fullarches



**Dr. Diego Penna**  
Odontoiatra, specialista  
in chirurgia orale



**Odt. Giovanni Rossi**  
Odontotecnico ed  
esperto di elettronica



## Come marinai al canto delle sirene: scorciatoie e compromessi per credibili insuccessi

*"Come i marinai al canto di sirene.  
Come falene al danzare della fiamma.  
Come un'opinione segregata in un pregiudizio"*

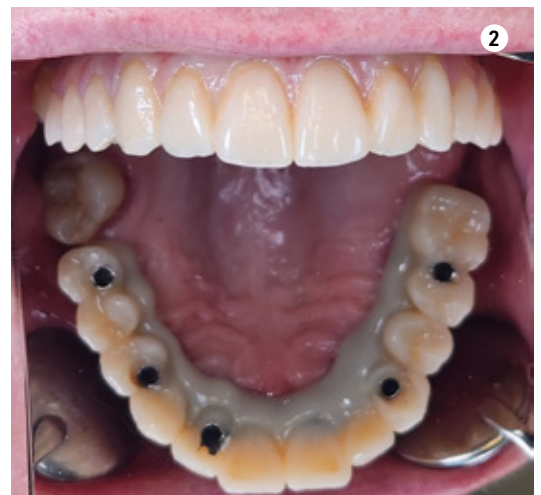
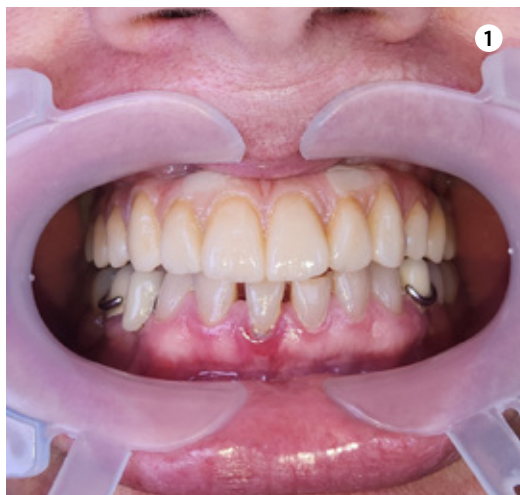
Oggi in questo racconto parleremo di protocolli. Sono loro i veri protagonisti, sono loro gli strumenti che oggi ci permettono di ottimizzare una già buona tecnica di scansione intraorale, semplificando e migliorando i dati acquisiti e garantendo una validazione finale indipendente dal flusso digitale utilizzato. Scevri da pregiudizi abbiamo cercato e probabilmente trovato, la miglior soluzione protesica per garantire al nostro paziente predicibilità, qualità e soprattutto una cura al suo problema. Perché prima di tutto siamo noi che curiamo, liberi da pregiudizi, in scienza e coscienza.

**ODT Giovanni Rossi:** Il paziente ci è ben noto, è una nostra conoscenza recente ma importante. Con lui abbiamo intrapreso un percorso di pianificazione chirurgica, riabilitato in carico immediato con una protesi stampata e caratterizzata nei toni rosa in composito. Dopo alcuni mesi abbiamo finalmente raggiunto la completa maturazione dei tessuti e la perfetta integrazione degli impianti. Il paziente è soddisfatto del suo provvisorio, tanto da chiedere

più volte: "Perché non lasciamo questa protesi? È perfetta!" (**Fig.1, Fig.2**).

Effettivamente, il provvisorio è molto piacevole. Le resine da stampa 3D e i moderni compositi stanno cambiando il nostro approccio alla produzione dei dispositivi protesici, ma avevamo bisogno di una sottostruttura che garantisse una durata adeguata per la protesi, mirata a sopravvivere oltre i 15-20 anni della vite utile di un impianto dentale. L'idea per il definitivo era quella di utilizzare una sottostruttura tipo I-Bar fresata in fibra di vetro Zantex, metal-free, e la parte estetica stampata in materiale definitivo certificato, ridotta solo sulla componente rosa, dove un composito a copertura risulta esteticamente più valido. Anche se i materiali scelti non hanno moduli di elasticità comparabili a metalli o zirconia, è necessario avere controlli lungo il flusso di lavoro e un sistema di validazione finale per incollare i tibase nella barra. Contrariamente a quanto si pensa, materiali "morbidi" possono nascondere i problemi, anche all'occhio esperto di un clinico come Diego. Le tensioni, nascoste, scaricano forze incontrollate sugli impianti, portando a problemi di integrazione delle fixture. I controlli di verifica lungo il flusso digitale sono permessi dalle procedure di scansione CSS | Strategy, riscansione Re | Scan e validazione De | Bug permessi tramite l'utilizzo del corpo di scansione Scan | Transfer (IPD Dental

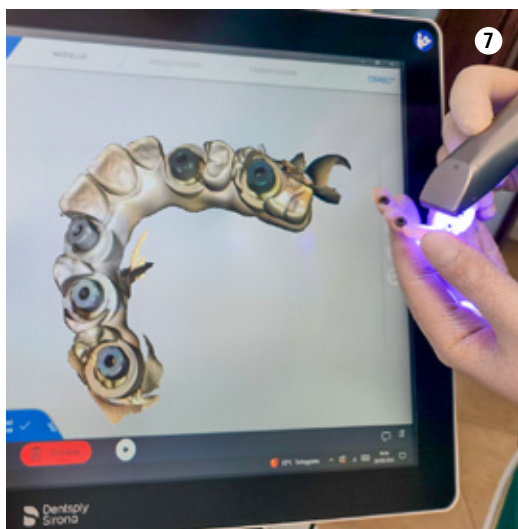
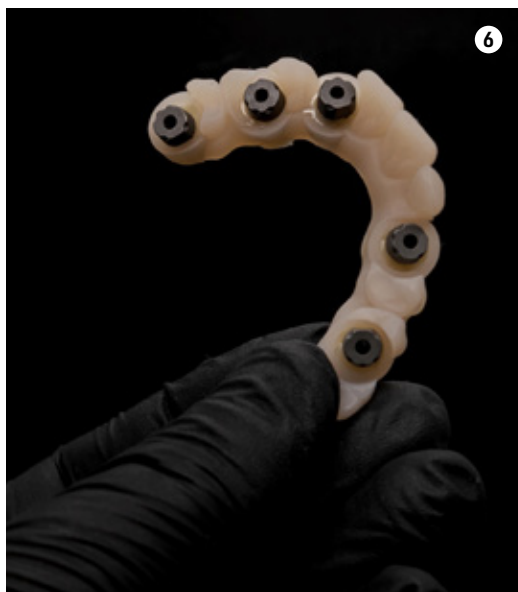
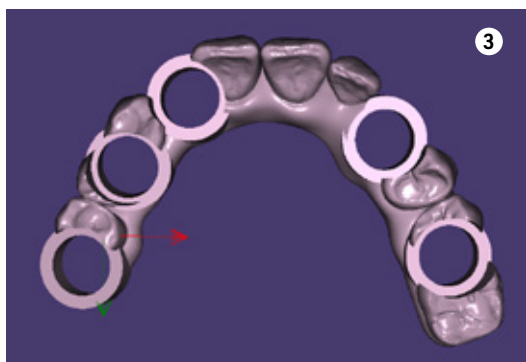
**Fig. 1,2.** Situazione clinica iniziale, protesi provvisoria a carico immediato dopo l'integrazione degli impianti.



Group/ AbutmentCompatibili.com). La scansione degli ScanBody avviene con una replica forata in prossimità degli impianti della protesi provvisoria (Fig.3). Questa procedura permette di riportare correttamente la posizione degli impianti, la mastica-zione, la dimensione verticale, la linea mediana e l'estetica per il definitivo (Fig.4). Il bloccaggio tra protesi forata e Scan|Transfer effettuato con compositi iniettati, eseguito da Diego sul paziente, ottimizza il processo di scansione creando aree facilmente rilevabili dallo scanner intraorale utilizzato, PrimeScan Sirona (Fig.5).

**Dr. Diego Penna:** Grazie per l'introduzione eloquente, Giovanni. Ora continuo io con le fasi clinico/operative. La maggiore difficoltà nella scansione delle arcate intere è la ripetibilità del processo. Piccole differenze, distrazioni o movimenti imprevisti del paziente possono causare errori di deformazione o di posizione. La capacità del paziente di permettere

l'accesso alle zone posteriori o di tollerare l'uso dello scanner intraorale può creare difficoltà. Molteplici situazioni possono inserire errori nella scansione. La procedura di ottimizzazione offerta da Scan|Transfer, la CSS|Strategy, consente al clinico di operare con grande sicurezza e fiducia nello strumento scelto. La CSS|Strategy, propedeutica alla successiva procedura, prevede la solidarizzazione degli ScanBody/Scan|Transfer con la protesi duplicata e forata, riducendo la scansione intraorale al minimo necessario, da canino a canino, continuando l'acquisizione fuori dal cavo orale senza mantenere il paziente in poltrona, Procedura di Re|Scan (Fig.6, Fig.7). La riscansione (Re|Scan) consente di aggiungere aree non acquisite inizialmente o verificare la sovrapposizione delle scansioni. È difficile anche per un operatore esperto individuare le piccole deformazioni dell'intero arco oppure arrivare in zone inaccessibili per la ridotta capacità del paziente di



**Fig. 3, 4.** Duplicato in cad e stampato del provvisorio usato come ferula di bloccaggio degli Scan|Transfer.

**Fig. 5.** Concetto di CSS|Strategy: creare un percorso facilmente leggibile dagli scanner attraverso il collegamento stabile, asciutto e prossimale alle teste degli scanbody.

**Fig. 6,7.** Concetto di Re|Scan: semplificare la scansione permettendo al clinico di aggiungere o correggere aree della scansione fuori dal cavo orale.

eseguire un'ampia apertura orale. Integrata, corretta e validata, la scansione viene inviata con le scansioni accessorie (tessuti, antagonista, buccal bite) al laboratorio. E qui torno a passare la parola, anzi, la penna a Giovanni.

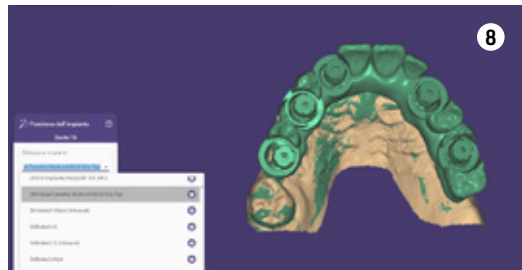
**ODT Giovanni Rossi:** Quando le scansioni arrivano al laboratorio, procediamo con due livelli di verifica: ripetiamo la scansione dell'arco per confrontare quelle del clinico con quelle del laboratorio e montiamo sull'arco di bloccaggio degli analoghi in gesso per creare una chiave di precisione (Fig.8, Fig.9, Fig.10). Le scansioni sono importate in Exocad per lo sviluppo del progetto protesico e per quello del modello stampato (Fig.11, Fig.12). Il progetto protesico

viene esportato da Exocad e importato in Blender per la riduzione della parte rosa e la separazione della barra primaria con il protocollo I-Bar (Fig.13, Fig.14, Fig.15).

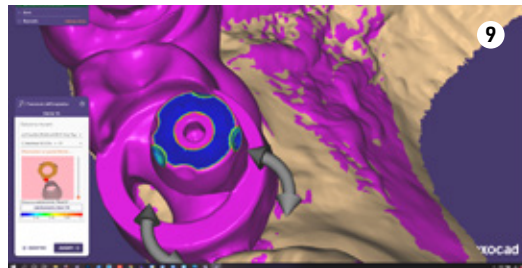
Il modello viene stampato con la stampante Dental Makers LB4K 2.0 e resina Dental Makers Pro Model e Dental Makers Gum Mask. Gli analoghi a doppia vite garantiscono una posizione corretta. Effettuiamo comunque un check di verifica del modello con l'arco di bloccaggio creato da Diego (Fig.16, Fig.17, Fig.18).

La struttura estetica in resina BEGO Triniq viene stampata sempre con la stampante Dental Makers LB4K 2.0. La parte "bianca" viene finita con Shofu

**Fig. 8,9.** Accoppiamento "Only Top" delle librerie sulla scansione importata in cad.



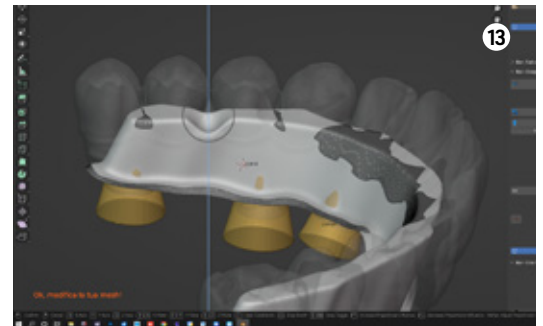
**Fig. 10.** Concetto di De | Bug: utilizzando la ferula che incorpora gli ScanTransfer si costruisce una chiave in gesso con la posizione degli analoghi da laboratorio.



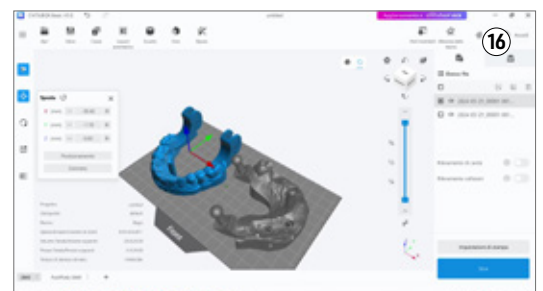
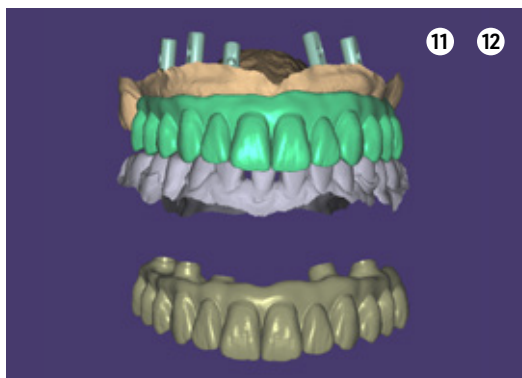
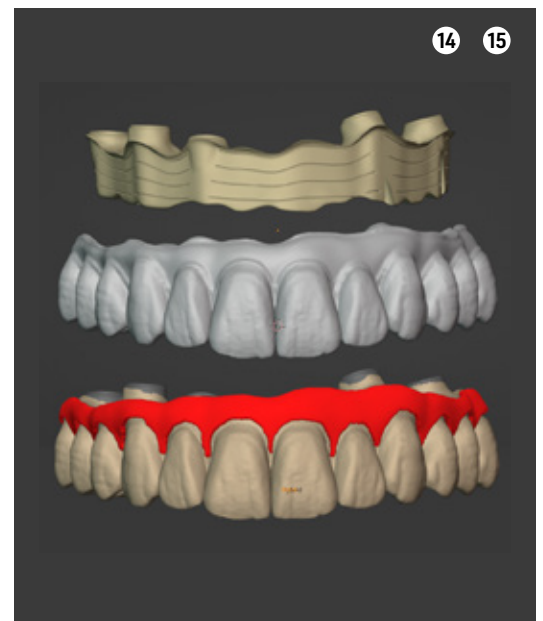
**Fig. 11,12.** Passaggi in cad per la costruzione della iBar.

**Fig. 13, 14, 15.**

Separazione della parte estetica da quella di supporto (iBar) in Blender.



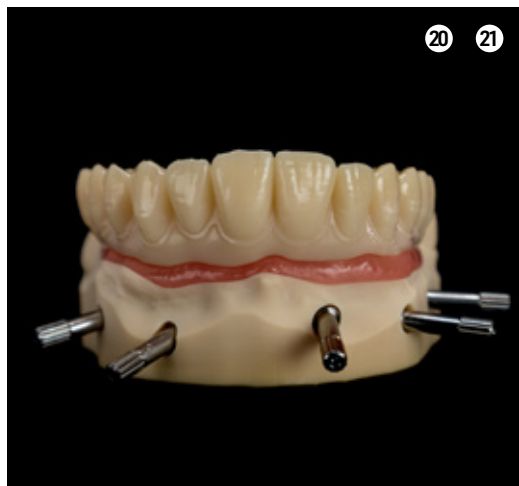
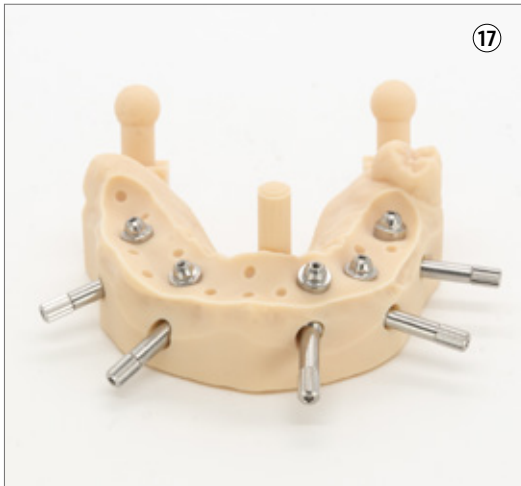
**Fig. 16.** Progettazione, stampa e validazione del modello stampato.



lite art e glasata, avendo già caratteristiche estetiche idonee, mentre la parte rosa viene caratterizzata con uno strato in composito Shofu Ceramage (Fig.19, Fig.20, Fig.21).

La barra, fresata in materiale metal-free su fresatore a 5 assi, sarà la trave portante della protesi, assem-

blata e incollata sul modello stampato (Fig.22). L'accoppiamento tra barra e impianti è affidato a TiBase Custom-Interface (IPD Dental Group / AbutmentCompatibili.com). I TiBase sono incollati con OT-Cem (Rhein83) sulla chiave in gesso di validazione finale per garantire la totale passività della



**Fig. 17,18** Progettazione, stampa e validazione del modello stampato.

**Fig. 19,20,21** Stampa della parte estetica definitiva e caratterizzazione tramite composito.

**Fig. 22** Barra fresata in 5 assi, verifica della passività su modello stampato con Tibase.

struttura sia in laboratorio che sul paziente (Fig.23, Fig.24). La consegna e la validazione finale avvengono con il serraggio della vite più distale e l'osservazione clinica della staticità struttura, seguita dal classico check radiologico mirato (Fig.25, Fig.26, Fig.27).

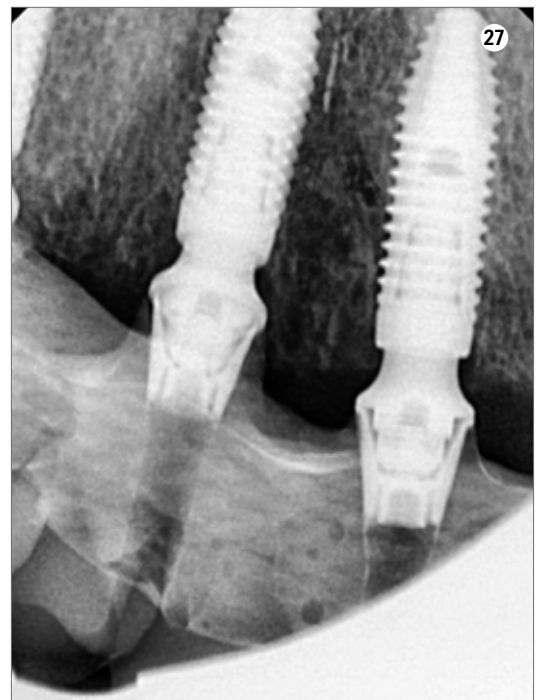
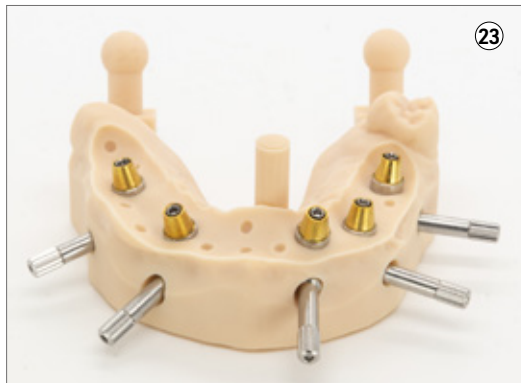
**Considerazioni finali**

**Dr. Diego Penna:** Da clinico ritengo che non possiamo, e non dobbiamo, radicalizzare il concetto di flussi digitali. Il digitale non è una fede ma un modo per ottenere di più, a un costo economico e temporale inferiore, con ripetibilità e maggiore comunicazione con il paziente. Qualsiasi strumento, analogico, digitale o ibrido, che permette di ottenere di più e in minor tempo, è apprezzabile. Ottenere dei sistemi di verifica indipendenti, ottimizzare i flussi esaltando le già buonissime caratteristiche dei nostri scanner intraorali e permettendo di integrare e confrontare più scansioni, sono procedure che un protesista non

può più ignorare o far finta che non esistano solo perché non sono presenti nel catalogo ufficiale di un'azienda che produce impianti dentali. Oggi vedo in Scan | Transfer e nelle procedure CSS | Strategy, Re | Scan e De | Bug un innegabile aiuto per clinici esperti e inesperti. Ottenere sistemi di verifica indipendenti, ottimizzare i flussi e migliorare le caratteristiche dei nostri scanner intraorali sono procedure indispensabili.

**ODT Giovanni Rossi:** Da odontotecnico, cerco sempre il prodotto che mi crea meno problemi con il miglior risultato, cerco il protocollo che mi permette di consegnare un lavoro senza doverci rimettere mano, cerco prodotti che mi consentano di utilizzare tecnologie predicibili per la realizzazione dei dispositivi protesici. I componenti protesici non originali sono una realtà che dobbiamo guardare con fiducia e interesse, senza pregiudizi, per le soluzioni innovative e la rassicurante semplificazione dei flussi che apportano all'odontoiatria.

**Fig. 22, 23** Barra fresata in 5 assi, verifica della passività su modello stampato con Tibase.  
**Fig. 24** Incollaggio dei TiBase su chiave in gesso master.  
**Fig. 25** Conclusione delle fasi di laboratorio su modello stampato.  
**Fig. 26, 27** Consegna e RX di controllo.



#fullarches

# La riduzione delle aree di incertezza nel flusso digitale odontoiatrico

Molti dentisti si trovano ad affrontare difficoltà nel flusso di lavoro digitale, spesso senza rendersi conto delle cause reali dei problemi.

*Ti sei mai chiesto perché, nonostante l'acquisto di nuove tecnologie, gli errori continuano ad emergere? Capire e gestire queste sfide è essenziale per assicurare che l'innovazione porti a miglioramenti concreti nelle cure per i pazienti. L'odontoiatria moderna ha abbracciato la rivoluzione digitale, trasformando radicalmente il modo in cui vengono eseguite le cure odontoiatriche. Tuttavia l'adozione di tecnologie avanzate da sola non garantisce risultati clinici ottimali.*

*Vi siete mai chiesti come evitare che gli errori si propaghino e si amplifichino lungo il flusso di lavoro?*

## LE QUATTRO AREE DI INCERTEZZA

Il flusso digitale odontoiatrico può essere suddiviso in quattro macrosfere procedurali:

SCANSIONE
PROGETTAZIONE CAD
STAMPA 3D
FRESATURA

Ognuna di queste aree contiene potenziali sotto aree di incertezza, dove possono nascere errori che, se non gestiti correttamente, si trasmettono e si amplificano nelle fasi successive.



Francesco Biagini

Amministratore  
Delegato di IPD  
AbutmentCompatibili.com



### 1. SCANSIONE INTRAORALE: il fondamento di tutto

La scansione intraorale è il primo passo cruciale. La precisione della scansione determina la qualità dei modelli digitali su cui si baseranno tutte le fasi successive. Un errore in questa fase può propagarsi e ingrandirsi, influenzando negativamente la progettazione CAD, la stampa 3D e la fresatura.

Sotto aree della scansione:

- **Tecnica dell'operatore**

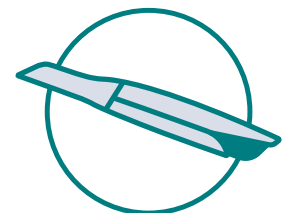
Errori comuni includono la mancata copertura completa delle superfici dentali e movimenti non uniformi dello scanner. Questi errori possono portare a scansioni incomplete o distorte, che a loro volta influenzano negativamente il modello digitale.

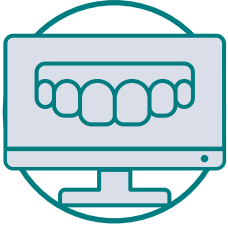
- **Condizioni ambientali**

L'umidità, la saliva e la placca possono interferire con la cattura dei dettagli. Questi fattori possono introdurre artefatti nella scansione che rendono difficile la corretta interpretazione dei dati durante la fase di progettazione.

- **Manutenzione e calibrazione dello scanner**

Strumenti non calibrati possono produrre scansioni imprecise. Questo può causare discrepanze nei dati iniziali che si amplificano nelle fasi successive, portando a modelli CAD inaccurati.





### 2. PROGETTAZIONE CAD: la traduzione dei dati

La fase di progettazione CAD è fondamentale per la creazione di un modello digitale preciso del dispositivo medico. Gli errori in questa fase possono compromettere l'intero processo successivo.

Sotto aree della progettazione:

- **Precisione dei modelli**

Errori di scansione iniziali portano a modelli CAD imprecisi. Queste imprecisioni possono includere dettagli mancanti o errati che influenzano la qualità finale del dispositivo.

- **Software e algoritmi**

I sistemi di accoppiamento ICP (Iterative Closest Point) possono introdurre errori durante l'allineamento delle scansioni. Questi errori, combinati con quelli della scansione intraorale, possono portare a un modello CAD distorto, influenzando negativamente la fase di stampa e fresatura.



### 3. STAMPA 3D: la realizzazione del modello

La stampa 3D è un passaggio critico in cui gli errori possono essere facilmente amplificati.

Sotto aree della stampa:

- **Dimensioni dei layer di stampa**

Scelte errate nello spessore dei layer possono causare variazioni nelle dimensioni e nella forma del modello. Questo può portare a discrepanze nel prodotto finale rispetto al modello CAD.

- **Orientamento dei layer**

Un orientamento errato può introdurre stress e deformazioni nel modello stampato. Questi difetti strutturali possono non essere evidenti fino alla fase di fresatura o all'uso clinico del dispositivo.

- **Processi di post-curing**

Errori nel post-curing possono influenzare le proprietà meccaniche del modello. Una cura insufficiente o eccessiva può portare a fragilità o deformazioni nel dispositivo finale.

- **Materiali di stampa**

La scelta del materiale può introdurre variabilità nelle proprietà del prodotto. Materiali inadeguati possono portare a problemi di compatibilità e durata del dispositivo.



### 4. FRESATURA: la fase critica finale

La fresatura è la fase finale in cui la precisione è cruciale. Gli errori accumulati possono diventare evidenti e compromettere il risultato finale.

Sotto aree della fresatura:

- **Tolleranze dei sistemi di fresatura**

La mancanza di tolleranze strette può portare a discrepanze nelle dimensioni e nella forma del dispositivo. Questo può causare un cattivo adattamento e richiedere aggiustamenti clinici costosi.

- **Strategie di fresaggio**

Strategie di fresaggio non ottimizzate possono causare errori di taglio e finitura. Questo può portare a superfici irregolari e ad una ridotta qualità estetica e funzionale del dispositivo.

- **Materiali e sinterizzazioni**

Errori nella scelta del protocollo di finitura del materiale ad esempio, una sinterizzazione non corretta della zirconia o del metallo, possono causare deformazioni o dimensionamenti errati del prodotto finito.

## ScanTransfer

### Un sistema di verifica multilivello

ScanTransfer rappresenta una soluzione innovativa per la gestione delle incertezze nel flusso digitale odontoiatrico.

Le sue tre procedure chiave:

- CSS|Strategy
- Re|Scan
- De|Bug

agiscono come varchi di validazione tra le diverse sfere procedurali.

#### • CSS|Strategy

##### *Ottimizzazione della scansione intraorale*

La CSS (Continuous Scan Strategy) ottimizza la fase di scansione intraorale su paziente. Utilizzando percorsi di scansione predefiniti e tecniche standardizzate, CSS riduce la variabilità tra le scansioni effettuate da diversi operatori o in momenti diversi. Questo approccio migliora la precisione delle scansioni e assicura che i dati acquisiti siano consistenti e affidabili, minimizzando così il rischio di errori nelle fasi successive del flusso di lavoro digitale.

#### • Re|Scan

##### *Semplificazione integrazione e correzione*

La procedura Re|Scan consente di effettuare scansioni aggiuntive in aree specifiche dove si riscontrano discrepanze o dettagli mancanti. Utilizzando il feedback in tempo reale fornito dal software CAD, gli operatori possono identificare rapidamente le aree problematiche e acquisire ulteriori dati per correggere eventuali errori. Questa capacità di correggere le scansioni incomplete o imprecise riduce la necessità di ripetere l'intero processo di scansione, risparmiando tempo e migliorando l'accuratezza complessiva.

#### • De|Bug

##### *Validazione dei dati CAD*

La procedura De|Bug valida il file proveniente dalla progettazione CAD che verrà stampato o fresato. Utilizzando la possibilità di creare una chiave in gesso di controllo, una chiave fisica che permette di validare fisicamente il prodotto finito, stampato o fresato che sia, tramite una procedura analogica e svincolata dagli errori del flusso digitale; un vero sistema di controllo indipendente.



**Fig. 1** Scan|Transfer: consente di ottimizzare, semplificare e validare le scansioni su impianti anche in casi estremamente complessi.

## Conclusione

### Verso un futuro senza errori

*Vi siete mai chiesti perché, nonostante l'acquisto di un avanzato scanner intraorale, i problemi nel flusso digitale persistono?*

Gli errori e le incertezze non risiedono in un'unica fase o in uno strumento specifico: sono distribuiti lungo tutto il processo, dalle scansioni iniziali alla fresatura finale.

*Ti sei mai chiesto perché una scansione apparentemente perfetta può portare a un dispositivo mal progettato? O perché un modello CAD apparentemente corretto non si traduce in un prodotto finale preciso?*

La realtà è che le incertezze e gli errori si trasferiscono da una fase all'altra, amplificandosi e mascherandosi, rendendo difficile capire dove si è verificato il problema. Questo effetto domino può compromettere l'intero risultato clinico, causando frustrazione e aumentando i costi operativi. ScanTransfer è qui per aiutarti a gestire queste sfide. Con le sue tre procedure chiave - CSS|Strategy, Re|Scan e De|Bug - possono migliorare la precisione in ogni fase del flusso di lavoro. CSS|Strategy ottimizza la scansione iniziale, Re|Scan ti permette di verificare e correggere i dati in tempo reale, mentre De|Bug assicura che i dati CAD siano accurati e pronti per la produzione. Adottando un approccio sistematico e utilizzando strumenti avanzati come ScanTransfer, puoi ridurre significativamente le variabili e migliorare la qualità complessiva dei tuoi trattamenti. La formazione continua, la calibrazione regolare degli strumenti e l'implementazione di protocolli standardizzati sono fondamentali per garantire risultati prevedibili e soddisfacenti. Non lasciare che le incertezze ti frenino. Hai la possibilità di percorrere la strada verso un futuro senza errori in odontoiatria digitale. Insieme, possiamo garantire ai nostri pazienti risultati clinici di eccellenza, migliorando la loro soddisfazione e la nostra efficacia operativa. La tecnologia è un potente alleato, ma solo se utilizzata con consapevolezza e competenza.

#fullarches



Francesco Biaggini

Amministratore  
Delegato di IPD  
AbutmentCompatibili.com



## Facciamo protesi!

### E facciamo cure, cure di qualità come sappiamo di poter fare

#### DentalTech intervista Francesco Biaggini, Amministratore Delegato di IPD AbutmentCompatibili.com

**Francesco Mangano**

Buongiorno Francesco, siamo nuovamente qui a parlare di digitale. Il concetto di "sfere di incertezza" è molto interessante, ma ritieni che sia compreso e accettato dai nuovi utenti digitali in odontoiatria?

**Francesco Biaggini**

Non penso sia una questione di accettazione, quanto piuttosto di conoscenza. Non si tratta di un'opinione, ma di un dato di fatto. Credo che molti non abbiano ancora una piena consapevolezza del concetto. Tutti sappiamo che un errore iniziale può compromettere il risultato finale, sia nei flussi analogici che digitali: un'impronta sbagliata porta ad un lavoro sbagliato. Tuttavia, oggi tendiamo a vedere ogni fase come separata. Se acquisto un ottimo scanner, mi aspetto risultati eccellenti senza considerare che la tecnica di scansione, il supporto dell'assistente e tutto il flusso produttivo in laboratorio possono aggiungere errori a quelli già commessi dal clinico.

**Francesco Mangano**

**La tua sembra una visione pessimistica dei processi digitali. Ritieni che il digitale sia peggiore rispetto all'analogico?**

**Francesco Biaggini**

Non direi che il digitale sia peggiore o migliore, è semplicemente diverso. Offre molti vantaggi, come quelli economici, la comunicazione con il paziente, il risparmio di tempo, l'uso di materiali differenti e la possibilità di riprodurre infinite volte lo stesso dispositivo medico. Ha molti aspetti migliori e altri meno, ma la selezione naturale dei prodotti e delle procedure sta decretando il flusso digitale o ibrido come vincente.

**Francesco Mangano**

**ScanTransfer è un flusso digitale ibrido?**

**Francesco Biaggini**

Esattamente, è una soluzione ibrida che integra caratteristiche analogiche in un flusso digitale, con sistemi di verifica indipendenti e svincolati tra loro. ScanTransfer è una procedura che non può essere ignorata oggi, così come non si può ignorare la correzione delle aberrazioni luminose sugli scanbody classici. Non possiamo più permetterci di nascondere i problemi protesici dietro ai marchi aziendali quando abbiamo delle soluzioni a portata di mano.

**Francesco Mangano**

**Ritieni che manchi della formazione specifica per i flussi digitali?**

**Francesco Biaggini**

Oggi c'è molta offerta di formazione e informazione, ma spesso di scarsa qualità. Gridare è diventato la norma e chi ascolta tende a proteggersi, incapace di filtrare il rumore. Questo vale per la formazione, i corsi e i congressi. Non possiamo collezionare strumenti sperando che risolvano i nostri problemi. Gli strumenti sono estensioni del nostro sapere e ingranaggi delle procedure adottate. "Siamo" protesisti, non marchi e prodotti aziendali. Non nascondiamo quello che siamo dietro ciò che possediamo.

**Francesco Mangano**

**Quindi? Facciamo protesi?**

**Francesco Biaggini**

Sì, facciamo protesi, belle protesi come noi italiani sappiamo fare meglio di tanti. E facciamo cure, cure di qualità come sappiamo di poter fare.

The Digital Dentistry Society

State of the Art Conference 2024



# THE ART OF DIGITAL DENTISTRY

Con il Patrocinio di:



18-19 Ottobre | Palazzo dei Congressi, Firenze

**39** Speaker  
Internazionali

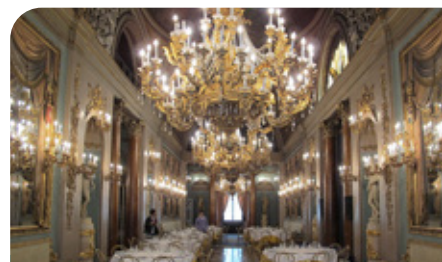
Il più grande evento scientifico al mondo sull'odontoiatria digitale vedrà la partecipazione di **esperti clinici e ricercatori di tutto il mondo** che discuteranno delle **tecnologie digitali** più innovative e delle **procedure cliniche** più consolidate.

Venerdì 18 Ottobre: TECNOLOGIE DIGITALI

**Scanner Intraorali:** Prof. Vygandas Rutkunas (LITUANIA)  
Prof. Dimitar Filtchev (BULGARIA) & Prof. Janos Vag (UNGHERIA)  
**Scanner Facciali e Paziente Virtuale:** Dr. Miguel Stanley (PORTOGALLO)  
Dr. Rodrigo Salazar (PERÙ) & Dr. Fouad Talic (ARABIA SAUDITA)  
**Articolatori Virtuali:** Prof. Guillermo Pradies (SPAGNA)  
Dr. Luca Lepidi (ITALIA) & Dr. Maxime Jaisson (FRANCIA)  
**Intelligenza Artificiale:** Prof. Reinhilde Jacobs (BELGIO)  
Prof. Antonin Tichy (REPUBBLICA CECA) & Prof. Sergio Uribe (LETTONIA)  
**Stampa 3D:** Prof. Burak Yilmaz (TURCHIA)  
Dr. Milos Ljubicic (SERBIA) & Prof. Ziad Salameh (LIBANO)  
**Realtà Mista:** Dr. Marcus Engelschalk (GERMANIA)  
Dr. Ariel Shusterman (ISRAELE) & Dr. Gerardo Pellegrino (ITALIA)  
**Microdentistry:** Dr. Roberto Fornara (ITALIA)  
Dr. Domenico Massironi (ITALIA) & Dr. Guido Picciocchi (ITALIA)

Sabato 19 Ottobre: APPLICAZIONI CLINICHE

**Faccette Digitali:** Dr. Mario Imburgia (ITALIA)  
Dr. Roberto Sorrentino (ITALIA) & Dr. Mahmoud Ezzat (EGITTO)  
**Ortodonzia Digitale:** Prof. Simona Tecco (ITALIA)  
Prof. Theodore Eliades (SVIZZERA) & Dr. Jasmine Piran (REGNO UNITO)  
**Restauro Full-Arch:** Dr. Jerome Lipowicz (FRANCIA)  
Dr. Henriette Lerner (GERMANIA) & Dr. Marco Tallarico (ITALIA)  
**Protesi Totale Digitale:** Prof. Murali Srinivasan (SVIZZERA)  
Dr. Piero Venezia (ITALIA) & Mdt. Fabrizio Molinelli (ITALIA)  
**Gestione dei Tessuti Duri e Molli in Chirurgia:** Dr. Alessandro Cucchi (ITALIA)  
Prof. Etyenne Schurr (GERMANIA) & Dr. Christian Monti (SVIZZERA)  
**Ricostruzione Maxillo-Facciale:** Prof. Ashraf Ayoub (REGNO UNITO)  
Dr. Ashwini Bhalerao (INDIA) & Prof. Pasquale Piombino (ITALIA)



## Gala Dinner

La cena di Gala è una tradizione iconica di ogni evento DDS: è uno dei momenti più esclusivi e rilassanti della conferenza.

Quest'anno si svolgerà a **Palazzo Borghese (Via Ghibellina 110)**, una splendida sede immersa nelle radici storiche di Firenze.



Per informazioni e registrazione:  
[conference.digital-dentistry.org](https://conference.digital-dentistry.org)

Tariffe di registrazione	Membri Attivi	Non Membri	Altri Ticket*
Fino al 14/07/2024	<b>250€</b>	<b>350€</b>	<b>200€</b>
Dopo il 15/07/2024	<b>350€</b>	<b>450€</b>	<b>250€</b>

\*Speciali ticket scontati per: Studenti; Odontotecnici; Igienisti Dentali; Assistenti Dentali.

# Software gestionale per laboratorio: innovazioni, sfide e opportunità

In che modo i software gestionali possono migliorare l'efficienza del laboratorio odontotecnico in termini di risparmio di tempo e snellimento dei processi interni?

Quali funzionalità ritiene siano indispensabili?

In un contesto in cui il sistema normativo risulta sempre più complesso, le nuove tecnologie devono essere in grado di semplificare e di gestire in modo adeguato il lavoro quotidiano del laboratorio odontotecnico; l'adozione di un software gestionale che sappia adattarsi e agevolare l'operatività, diventa per i laboratori odontotecnici una grande opportunità. **Dematerializzazione, automazione** dei processi, **pianificazione e monitoraggio** del lavoro, gestione del **magazzino**, supporto alla conformità normativa **MDR, integrazione con le attrezzature**, facilità di comunicazione tra i vari attori del processo e capacità di reportistica avanzate sono sicuramente le caratteristiche che un software gestionale deve avere oggi per dare slancio al lavoro. Se a tutto questo aggiungiamo anche la possibilità di gestire la contabilità, la **fatturazione elettronica** e **strumenti di marketing** utili alla promozione della propria attività, ecco che saremmo in presenza di uno strumento completo in grado di gestire davvero tutti i settori aziendali.

I recenti software gestionali, pensati per il laboratorio, sono in grado di gestire il nuovo MDR?

Se non ancora in grado, dovrebbero adoperarsi quanto prima per farlo. Poiché l'MDR è parte integrante del flusso di lavorazione, avere un unico software che gestisca anche questo aspetto rappresenta una funzionalità imprescindibile nonché un vantaggio competitivo molto importante per il laboratorio. Il sistema gestionale, tramite processi quanto più automatizzati, dovrebbe assistere l'odontotecnico nella produzione di tutta la documentazione necessaria per l'adempimento normativo ed assisterlo nella gestione della qualità e del rischio.

I software gestionali possono essere personalizzati per adattarsi alle esclusive esigenze del laboratorio?

I software gestionali devono rappresentare uno strumento per agevolare il lavoro quotidiano del laboratorio e non disperdere risorse. In alcuni contesti è **indispensabile che il software possa adeguarsi alle esigenze specifiche del laboratorio**, da qui la necessità di scegliere un partner che possa personalizzare - con investimenti e tempi certi - il sistema per adeguarlo alle procedure operative dell'azienda, ed anticipare quelli che sono gli sviluppi e le tendenze del mercato per garantire alti livelli funzionali.

Tra le funzionalità più avanzate, quanto è importante la funzione legata alla dematerializzazione e la conservazione del fascicolo tecnico?

I sistemi gestionali moderni devono necessariamente includere la totale conservazione digitale del fascicolo tecnico. Purtroppo, esistono ancora realtà in cui i processi del laboratorio non sono supportati da strumenti in grado di gestire la digitalizzazione, causando non solo costi certi per le aziende, ma anche costi nascosti che riducono l'efficienza operativa del laboratorio. Inoltre, con l'aumento delle impronte digitali, è difficile immaginare un laboratorio senza un sistema capace di gestire la grande mole di documenti digitali scambiati con clienti e collaboratori. A tutto ciò va aggiunto che l'adozione di un **sistema di gestione documentale dematerializzato** consente di rendere immediatamente disponibile - **anche in mobilità** - tutta la documentazione generata, con conseguenti risparmi in termini di tempo e risorse. Infine, importante non trascurare anche la tematica ambientale: la dematerializzazione ha un impatto ambientale positivo, eliminando completamente l'uso della carta e dei relativi prodotti chimici.

Possiamo parlare di benefici anche nello scambio di comunicazioni tra il laboratorio e lo studio?

Assolutamente sì. Sempre più oggi i laboratori si rapportano in un mercato in cui il digitale la fa da padrone anche nelle comunicazioni con gli studi. Scambiarsi file, chattare in *real time* con il medico, condividere i casi clinici rappresentano oggi abitu-



#### Dr. Marco Verzelloni

*Sales Manager Odontosoft® presso Eurosystem2000®  
Dal 2009 segue l'informatizzazione dei laboratori italiani  
diventando Product Specialist per i software e le applicazioni  
dedicate ai laboratori odontotecnici monitorando  
costantemente l'evoluzione del settore.*

dini alle quali è difficile rinunciare. Oggi, i software moderni dovrebbero dare la possibilità a studio e laboratorio di mettere a disposizione uno **strumento di collaborazione per centralizzare e condividere tutta la mole di informazioni che vengono scambiate**. Un **software che sia disponibile tramite APP** per smartphone e tablet rappresenta un valido aiuto per gestire questa nuova operatività del settore.

#### **In riferimento all'esperienza di usabilità, quanto sono intuitivi i nuovi software gestionali?**

Uno dei criteri più apprezzati dagli utenti è senza ombra di dubbio la facilità di utilizzo. Rispetto al passato, oggi le software house pongono grande attenzione alla *User Experience* utente, sviluppando prodotti che mirano a migliorare e semplificare l'usabilità del prodotto. Le aziende che riusciranno in questo intento, tramite l'adozione di tecnologie di sviluppo innovative, avranno sicuramente maggiori possibilità di incontrare la soddisfazione dei propri clienti.

#### **Quanto è impegnativa la formazione del personale? Viene offerto supporto educativo dalle aziende sviluppatrici?**

Prima di tutto va sottolineato che - come per le attrezzature presenti in laboratorio - anche per l'introduzione di un software gestionale la formazione ricopre un aspetto di primaria importanza. Spesso, ci troviamo di fronte ad utilizzatori che hanno ricevuto una formazione marginale o incompleta. Le aziende sviluppatrici devono condividere con il laboratorio un *Training Program* che consenta di definire gli obiettivi formativi da raggiungere e di monitorarne continuamente lo stato di acquisizione. Solo in questo modo il cliente potrà sfruttare il valore aggiunto del software raggiungendo in minor tempo l'efficienza operativa ed organizzativa desiderata.

#### **Quale è il costo medio di implementazione di questi strumenti informatici? E quali sono le considerazioni sul ritorno per un laboratorio odontotecnico?**

Il costo di implementazione di questi strumenti informatici generalmente varia in ragione delle funzionalità richieste e degli utenti utilizzatori. Va considerato che, rispetto al passato, oggi la tecnologia risulta molto più accessibile anche alle piccole aziende che una volta rimanevano escluse dalla possibilità di dotarsi di strumenti informatici avanzati e destinati alle grosse realtà. In aggiunta, **i gestionali in cloud** forniscono diversi vantaggi sia in termini operativi sia in termini economici perché non è previsto l'acquisto del software ma **un piccolo canone di noleggio mensile**. Il Cloud rappresenta una **opportunità enorme!** Tutti gli aspetti di gestione della piattaforma tecnologica (infrastruttura server, aggiornamenti software, backup dei dati, sicurezza dei dati) sono externalizzati e consentono al laboratorio di dedicarsi esclusivamente al proprio business. Tutto questo con canoni scalabili in funzione della dimensione aziendale e delle esigenze. Per un laboratorio odontotecnico il ritorno sull'investimento si traduce in una **riduzione fin da subito dei costi**, sulla scalabilità della soluzione e sulla sicurezza, mai visti in precedenza.

#### **Quali tendenze e sviluppi futuri si prevedono nel campo dei software per il laboratorio odontotecnico?**

Oltre al già citato utilizzo dei software in cloud, le tendenze e gli sviluppi futuri saranno di certo rivolti alla comunicazione con le macchine presenti in laboratorio, all'intelligenza artificiale, alla realtà aumentata, **all'utilizzo delle APP per la gestione della produzione**.

# A CONFRONTO GESTIONALI DA LABORATORIO

Prodotto	Easy Plus	ODONTICS V8	Odontosoft basic-cloud
<b>Produttore</b>	<b>Mediwork S.r.l.</b>	<b>Mediwork S.r.l.</b>	<b>Eurosystem2000 S.r.l.</b>
Scadenario	✓	✓	✓
Analisi/Statistiche	✗	✓ Modulo Statwork	✗
Protocolli di produzione	✓ 200 ortodonzia + 280 altri tipi	✓ 200 ortodonzia + 280 altri tipi	✓ Infiniti di qualsiasi lavorazione
Gestione	Ceramiche, attrezzature, fatture, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino, calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo (percentuale di utile), listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino, calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo (percentuale di utile), listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità
Possiede	Scheda impianti, scheda colore, schema dentale	Scheda colore, schema dentale	✗
Invio documentazione in pdf	✓	✓	✓
Acquisizione immagini	✓	✓	✗
Planning lavorazioni	✓ Qualsiasi	✓ Qualsiasi	✗
Back up	✓	✓	✓
Gestione in rete	✓	✓	✓
Estratto conto	✗	✓	✗
Dematerializzazione fascicolo tecnico	✓	✓	✗
Tempo di esistenza	1990	1990	1987
Segnalazione sostanze tossiche, mutagene, cancerogene o pericolose	✓	✓	✗
Aggiornamento per Covid-19	✓	✓	✗
Sincronizzazione Google Calendar	✗	✗	✗
Preventivo	✓	✓	✓
Ristampa Prescrizione	✓	✓	✗
Fatturazione elettronica	✓	✓	✓
Buono consegna	✗	✓	✓
Scheda carrello	✓	✓	✓
Moduli adempimento 93/42 e 2007/47 e 745-2017	✓	✓	✓
Controlli ISO 9001/9002	✓	✓	✓
Altre caratteristiche peculiari	Istruzioni d'uso a norma MDR745 sia professionali e profane, costo assist. Euro 150,00 / anno	Istruzioni d'uso a norma MDR745 sia professionali e profane, costo assist. Euro 300,00 / anno	Tracciabilità lotti
Prezzo di listino*	Euro 450,00	Euro 1.190,00	Euro 25,00 / mese
Info azienda	Tel. 049.7308940	Tel. 049.7308940	Tel. 059.452094
Sito web	www.mediwork.net	www.mediwork.net	www.odontosoft.it

Legenda: approfondimento focus prodotto Non Fornito SI NO

Odontosoft cloud professional	OrisLab Q	Primolab	SwMain
<b>Eurosystem2000 S.r.l.</b>	<b>OrisLine - Henry Schein One Italia</b>	<b>Fontana Davide</b>	<b>Simple Work</b>
✓	✓	✓	✓
✓ Fatturato, produzione, acquisti, non conformità	✓	✓ Analisi mensile	✓
✓ Infiniti di qualsiasi lavorazione	✓ Fissa, mobile, scheletrica, multiprotocollo	✓	✓
Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino, calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo (percentuale di utile), listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino, calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo (percentuale di utile), listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino, calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino, calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e in uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità
Scheda impianti, scheda colore, schema dentale	Scheda impianti, scheda colore, schema dentale	Schema dentale	Scheda impianti, schema dentale
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓ Giornaliero, settimanale, mensile	✓	✓ Giornaliero, mensile	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✗
1987	1999	2005	2015
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✗	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✗	✗	✓
App portale web, chat, contabilità, solleciti automatici e business intelligence	Modulo di scambio documenti e immagini con lo studio	Invio documentazione in pdf tramite posta elettronica	È possibile attivare lo scambio prescrizioni automatico con il programma odontoiatrico
Euro 55,00 / mese	Da Euro 23,00 / mese	Euro 17,00 / mese	Da Euro 540,00
Tel. 059.452094	Tel. 02.89617547	Tel. 333.7195257	Tel. 045.9251255
www.odontosoft.it	www.orisline.com	www.primolab.it	www.simple-work.it

\* I prezzi si intendono al netto di IVA

**Odontosoft®** è la suite più completa di strumenti integrati per la **gestione 5.0 del laboratorio** odontotecnico, focalizzata sull'integrazione con le macchine e la dematerializzazione dei documenti. Presente sul mercato dal 1987, si è adattato alle esigenze dei più grandi laboratori italiani, evolvendosi con le normative e introducendo costantemente innovazione. È un software potente ma semplice, adeguato anche a piccoli e medi laboratori. Odontosoft® offre una piattaforma integrata per gestire tutte le esigenze di un laboratorio moderno: **software in cloud, APP per comunicare** con lo studio e **acquisire lavori, CRM avanzato** e nuovi sistemi di **gestione della privacy**.

La nuova versione gestisce in modo sicuro e veloce l'MDR 2017/745, automatizzando i flussi con **algoritmi di AI** per velocizzare operazioni manuali e ripetitive.

## Odontosoft®: supera i limiti e ottieni prestazioni eccezionali dal tuo laboratorio

La App e il Portale web ottimizzano i flussi di lavoro, potenziano la collaborazione interna e le relazioni con i clienti per una gestione più efficiente e integrata.



**Portale WEB & APP:** centralizza il rapporto coi clienti, anche in mobilità.

Odontosoft® offre una piattaforma Web e APP integrata per

gestire il laboratorio in modo **SMART** e ottimizzato. Permette di ricevere prescrizioni digitali, acquisire in automatico immagini, file STL, video e gestire la

produzione da tablet. Inoltre, consente di comunicare in real time con **medici e colleghi** tramite una chat interna legata ai lavori. Disponibile su Portale Web e APP, semplifica e agevola il lavoro di odontotecnici e clinici.

Il software è anche in grado di ottimizzare lo **scadenario dei lavori**, produrre automaticamente **estratti conto e solleciti di pagamento**, e fornire **statistiche** per una gestione razionale delle scelte aziendali.

Scansiona il Qr code per una DEMO GRATUITA e SCONTI ESCLUSIVI!



Per informazioni Eurosystem2000® Srl  
Tel. 059.452094  
[www.odontosoft.it](http://www.odontosoft.it)  
[commerciale@es2000.it](mailto:commerciale@es2000.it)

V VARDIS  
SWITZERLAND

BIOMIMETIC DENTAL SCIENCE

CURODONT™ REPAIR

## Arrestare e far regredire la carie iniziale attraverso la rigenerazione dello smalto

- Arresta e fa regredire il 93% delle carie iniziali, fino alla dentina<sup>1</sup>
- Formulazione biomimetica brevettata e clinicamente provata del monomero-peptide P<sub>11</sub>-4
- Applicazione non invasiva, facile e indolore
- Per denti definitivi e decidui, comprese le superfici interprossimali
- Una sola applicazione necessaria



1. Godenzi D et al. J Am Dent Assoc. 2023;S0002-8177 (23)00416-6



# OrisLab Q: Il software gestionale che rivoluziona il tuo laboratorio odontotecnico

La gestione di un laboratorio odontotecnico richiede precisione, efficienza e un'attenzione costante alle normative in vigore. Con l'introduzione del nuovo Regolamento Europeo sui dispositivi medici, MDR 2017/745, l'importanza di un software gestionale all'avanguardia non è mai stata così cruciale. OrisLab Q è la soluzione ideale per affrontare queste sfide con sicurezza e velocità, garantendo una gestione impeccabile e un notevole risparmio di tempo e risorse.



## La soluzione scelta da migliaia di odontotecnici

OrisLab, da oltre 20 anni, è il software gestionale di riferimento per migliaia di odontotecnici italiani. Grazie alla consolidata esperienza nel settore, OrisLab Q, è progettato per rispondere alle esigenze più attuali dei laboratori odontotecnici, consentendo di **migliorare l'efficienza interna e semplificare i processi operativi**.

## Efficienza e sicurezza al primo posto

Oltre alle funzioni tipiche, come la gestione della fatturazione elettronica attiva e passiva, il magazzino, la scheda lavoro, OrisLab Q permette di esportare tutti i **documenti in formato PDF**, inviandoli tramite email e PEC direttamente agli studi dentistici. Non c'è più bisogno di intermediari per la **trasmissione dei documenti fiscali all'Agenzia delle Entrate**, riducendo i tempi e i costi associati.

## Innovazione tecnologica per protesi di Alta Qualità

L'integrazione con sistemi **CAD-CAM** permette di importare immagini STL direttamente nella scheda lavoro, facilitando la produzione di protesi fisse, mobili, scheletriche e ortodontiche con le ultime tecnologie 3D. Questo non solo migliora la qualità del lavoro, ma consente anche di risparmiare tempo prezioso.

## Gestione digitale con MyDoc e MyLab

Il servizio di dematerializzazione MyDoc **elimina la necessità di stampare il fascicolo tecnico**, gestendo tutto in formato digitale. Questo non solo riduce i costi, ma assicura che tutti i documenti, comprese le fatture, siano archiviati in conservazione sostitutiva, mantenendoli integri e protetti nel tempo. MyLab, la piattaforma web integrabile nel gestionale, permette di ricevere e trasmettere tutti i documenti allo studio dentistico, dalla prescrizione alle immagini. Con MyLab, hai accesso alle informazioni sui lavori in qualsiasi momento e da qualsiasi dispositivo, garantendo una gestione flessibile e sempre disponibile.

## Tre piani per soddisfare ogni esigenza

OrisLab Q è disponibile in tre diversi piani, adattabili alle specifiche necessità del tuo laboratorio. Questa flessibilità ti consente di scegliere le funzionalità più adatte alle tue esigenze, ottimizzando l'investimento e massimizzando i benefici.

## Formazione continua con OrisLine Academy

Per garantire un utilizzo ottimale del software, OrisLine Academy offre una **piattaforma di e-learning accessibile a tutti gli utenti senza costi aggiuntivi**. Qui, è possibile accedere a contenuti formativi multimediali che valorizzano ulteriormente la professionalità del tuo team.

**OrisLab Q** rappresenta un salto di qualità nella gestione dei laboratori odontotecnici, combinando innovazione, efficienza e conformità alle normative vigenti. Con questo software, potrai affrontare le sfide quotidiane con maggiore tranquillità, migliorando al contempo la qualità del lavoro e la soddisfazione dei tuoi clienti.

Per informazioni  
Henry Schein One Italia srl  
Tel. (+39) 02.89617547  
[info@orisline.com](mailto:info@orisline.com)  
[www.orisline.com](http://www.orisline.com)



# Osteonecrosi della mandibola e del mascellare superiore

(onj - osteonecrosis of the jaw)

Il riassunto che segue è un lavoro di revisione narrativa che focalizza l'attenzione su una condizione che seppur non molto frequente può essere molto debilitante, ossia l'osteonecrosi di mascella e mandibola.

Carmela Bafumi<sup>1</sup>

Annamaria Genovesi<sup>2</sup>

<sup>1</sup> Master di I livello, Unicamillus University presso Istituto Stomatologico Toscano

<sup>2</sup> Istituto Stomatologico Toscano, direttore master per igienisti dentali in ambito parodontale, implantare e pediatrico

La revisione narrativa è stata svolta durante il percorso del Master di I livello in "Trattamento Parodontale non Chirurgico" presso l'Università Unicamillus di Roma e l'Istituto Stomatologico Toscano, Camaiore. In particolare, nella prima parte del lavoro si analizzerà la patologia dell'osteoporosi. Si tratta di una malattia ossea che si sviluppa quando la densità minerale ossea e la massa ossea diminuiscono oppure quando la struttura e la resistenza dell'osso cambiano. Ciò può portare a una diminuzione della resistenza ossea che può aumentare il rischio di fratture (ossa rotte). L'osteoporosi è una malattia "silente" perché in genere non si presentano sintomi e il soggetto che ne è affetto potrebbe non sapere neanche di avere la malattia fin quando non incorre nella frattura di un osso. L'osteoporosi è la principale causa di fratture nelle donne

in post-menopausa e negli uomini anziani. Le fratture possono verificarsi in qualsiasi osso, ma si verificano più spesso nelle ossa dell'anca, nelle vertebre della colonna vertebrale e nel polso. L'osteonecrosi della mandibola è una condizione in cui le cellule ossee muoiono per varie cause. Viene classificata come osteonecrosi della mandibola indotta da farmaci, osteonecrosi traumatica, non traumatica e spontanea. I farmaci antiassorbitivi o antiangiogenici causano osteonecrosi indotta da farmaci. La combinazione di farmaci, contaminazione microbica e traumi locali induce questa condizione. L'osteonecrosi è un grave effetto collaterale della radioterapia che può colpire le persone affette da tumore della testa e del collo. Viene descritta come un'area ossea esposta che non guarisce per più di tre mesi dopo la fine del trattamento con radiazioni, senza alcuna indicazione di tumore originale, recidiva o metastasi. Il trauma (estrazione del dente), la sede del tumore, la dose di radiazioni che riceve il paziente, l'area dell'osso irradiata, l'igiene orale e altri fattori sono fattori di rischio per lo sviluppo dell'osteonecrosi. Meno frequentemente l'osteonecrosi può essere indotta anche da cause non traumatiche e traumatiche. L'osteonecrosi non traumatica è causata da infezioni, disturbi acquisiti e congeniti, nonché dall'impatto di sostanze chimiche. L'osteonecrosi traumatica è causata da danni termici, meccanici o chimici. Il trattamento dell'osteonecrosi può essere conservativo, che mira ad apportare benefici alla qualità della vita del paziente, e chirurgico, che prevede lo sbrigliamento dell'osso necrotico (Fig.1).



Fig.1. Osso esposto, paziente sintomatica per osteonecrosi grave.

## BIBLIOGRAFIA

1 Campisi G, Mauceri R, Bertoldo F, Bettini G, Biasotto M, Colella G, Consolo U, Di Fede O, Favia G, Fusco V, Gabriele M, Lo Casto A, Lo Muzio L, Marciànò A, Mascitti M, Meleti M, Mignogna MD, Oteri G, Panzarella V, Romeo U, Santarelli A, Vescovi P, Marchetti C, Bedogni A. Medication-Related Osteonecrosis of Jaws (MRONJ) Prevention

and Diagnosis: Italian Consensus Update 2020. *Int J Environ Res Public Health*. 2020 Aug 18;17(16):5998. doi: 10.3390/ijerph17165998.

2 Marconcini S, Giammarinaro E, Cosola S, Genovesi AM, Covani U. Mandibular Osteonecrosis Associated with Antacid Therapy (Esomeprazole). *Eur J Case Rep Intern Med*. 2019 Oct 14;6(10):001279. doi: 10.12890/2019\_001279.

**Le novità  
merceologiche**  
che rendono  
l'odontoiatria  
più facile



## TEETHAN

### Teethan®

Lo strumento digitale innovativo per l'analisi funzionale dell'occlusione dentale.

Teethan® è un dispositivo medico costituito da un sistema wireless a 4 sonde che, valutando l'attività dei principali muscoli masticatori (temporali e masseteri), è in grado di misurare oggettivamente i parametri clinici dell'occlusione dentale.

Teethan® include 2 protocolli per l'analisi statica (serramento) e dinamica (masticazione) del contatto dentale. L'esame Teethan® restituisce informazioni non rilevabili con i metodi tradizionali, dura meno di 1 minuto, è sicuro e non invasivo per i pazienti.

Teethan® è disponibile anche nella versione XT per la valutazione funzionale dell'occlusione dentale e della sua correlazione con le condizioni del distretto cervicale.

[teethan.com](http://teethan.com)



## GALASSIA 3D

### Stampanti EvoDent

Rivoluziona il tuo laboratorio con le stampanti 3D EvoDent.

Immagina di portare il tuo laboratorio odontotecnico nel futuro con la tecnologia più avanzata e accessibile del momento.

Galassia 3D è entusiasta di presentarti le rivoluzionarie stampanti 3D EvoDent, finalmente disponibili in Italia.

Le stampanti 3D EvoDent offrono una tecnologia LCD LED 2K e 8K all'avanguardia ad un prezzo estremamente accessibile, con possibilità di pagamento in comode rate mensili a partire da soli 53€ al mese.

- **Tecnologia avanzata**
- **Materiali di alta qualità anche biocompatibili**
- **Vantaggi economici**
- **Supporto tecnico e assistenza**

Scopri tutti i vantaggi delle stampanti 3D EvoDent.

[www.galassia3d.it](http://www.galassia3d.it)

## DENTALICA

### HELIOS 650

Scansione ancora più semplice e performante.

Helios 650, lo scanner intraorale che risponde ai migliori standard tecnologici del mercato, testato, selezionato e garantito da Dentalica. Migliora il tuo flusso digitale con uno degli scanner più evoluti del mercato:

- Libertà di movimento con la calibrazione automatica e adattiva.
- Confortevole e con una definizione di 16x14mm del campo visivo.

**I plus che fanno la differenza:**

- **Velocità garantita**
  - **Precisione assoluta**
  - **Profondità di campo**
  - **Face Scanner integrata**
  - **Assistenza e formazione 360°, per tutta la durata del possesso.**
- [www.dentalica.com](http://www.dentalica.com)

#ZOOMPRODOTTI



# La tossina botulinica in MEO

La svolta più importante



**Dott. Prof. Michele Cassetta**

Medico Chirurgo,  
Odontoiatria,  
Docente Universitario



## Prof. Cassetta, qual è la svolta più importante nella MEO, dopo l'approvazione della Legge 56/2023?

Da quando, dal maggio 2023, i laureati in Odontoiatria possono effettuare trattamenti di medicina estetica in tutto il volto, ho iniziato a girare l'Italia, per informare e formare i colleghi. In poco più di un anno, in occasioni diverse, ne ho incontrati circa duemila e ogni volta ho ricordato loro quanto sia importante apprendere l'utilizzo della tossina botulinica, vera svolta dopo l'approvazione della Legge 56/2023. I filler di acido ialuronico sono fondamentali per finalizzare molte terapie odontoiatriche, quando ad esempio li utilizziamo a livello delle labbra e della zona perilabiale e gli Odontoiatri potevano eseguirli anche prima, anche se con la limitazione della cura "correlata". Ma la vera innovazione in seguito all'approvazione della Legge 56/2023, sta sicuramente nella possibilità di utilizzare la tossina botulinica, sia a livello del terzo superiore, con eccellenti risultati dal punto di vista estetico, che nel terzo inferiore, per scopi estetici, ma anche funzionali.

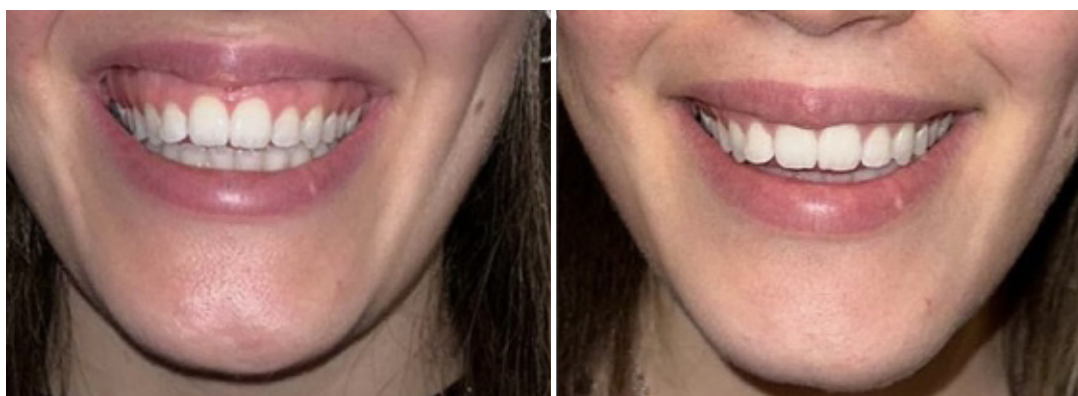
## Cos'è la tossina botulinica?

La tossina botulinica è una neurotossina prodotta da *Clostridium botulinum* che agisce attraverso una denervazione chimica a seguito dell'inibizione del rilascio dell'acetilcolina a livello delle placche neuro-muscolari. Tale meccanismo produce una riduzione della contrazione muscolare e quindi

l'attenuazione o la scomparsa delle rughe che da questa originano. Secondo un sondaggio svolto dall'International Society of Aesthetic Plastic Surgery (Isaps) i trattamenti con tossina botulinica, nel campo della medicina estetica del volto, rappresentano la procedura più utilizzata a livello mondiale e questa tendenza sembra sia in netto aumento. Ricordiamo che le procedure a livello del terzo inferiore, di grande interesse odontoiatrico, sono in modalità Off-Label.

## Cosa significa Off-Label?

Per indicazione ministeriale, la tossina botulinica è autorizzata in modalità On-Label per il terzo superiore del volto e in particolar modo per il trattamento delle rughe frontali, glabellari e periorculari. Tutte le applicazioni, a livello del terzo inferiore del volto, sono ancora in una modalità Off-Label, che si realizza cioè quando un farmaco viene somministrato diversamente dall'indicazione terapeutica prevista dallo schema posologico del Foglietto Illustrativo. La scelta spetta sempre e comunque all'Odontoiatra, secondo quanto previsto dalla Legge 94/98 (Legge Di Bella), basandosi sui risultati pubblicati nella letteratura scientifica, sotto la sua diretta responsabilità, dopo aver informato adeguatamente il paziente e averne ottenuto il consenso. È evidente che esiste una poderosissima documentazione scientifica e clinica a favore dell'utilizzo della tossina a livello del terzo inferiore e questa rappresenta uno straordinario strumento terapeutico nelle mani degli Odontoiatri, per finalizzare e migliorare i



Trattamento di gummy smile, a tre giorni dalla iniezione di tossina botulinica

trattamenti odontoiatrici, ma anche per intervenire nell'estetica del terzo superiore, considerando che il volto è unica cosa e non può essere considerato diviso in segmenti.

### Quali sono i trattamenti con la tossina botulinica che possono essere utili all'Odontoiatra?

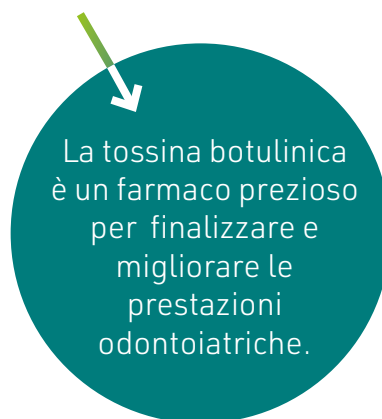
La tossina risulta indispensabile per intervenire sui muscoli mimici del volto, noti come pellicciai, che hanno la funzione di controllare le espressioni facciali. A differenza dei muscoli masticatori, si inseriscono con il loro capo terminale nel tessuto sottocutaneo e grazie a questa caratteristica, riescono a modificare l'espressività del volto. Tra quelli solitamente trattati con la tossina botulinica: muscolo frontale, corrugatori del sopracciglio, orbicolari dell'occhio, proceri, depressore del naso, buccinatore, depressore dell'angolo della bocca, mentale, risorio, depressore dell'angolo della bocca, elevatore del labbro superiore e dell'ala del naso. Su alcune rughe di espressione, che rappresentano il segno dell'invecchiamento, possiamo agire efficacemente grazie alla tossina botulinica, facendole scomparire o riducendone la presenza: rughe frontali, rughe periorbitali (zampe di gallina), rughe verticali del labbro superiore (codice a barre), rughe glabellari (del pensatore), rughe nasali (bunny lines). Inoltre con la tossina possiamo ottenere risultati utilissimi a finalizzare le prestazioni odontoiatriche: eliminazione del gummy smile, trattamento dell'ipertrofia del massetere e del bruxismo, sollevamento degli angoli della bocca. Ricordiamo che la durata dell'effetto della tossina è di circa quattro-sei mesi e lentamente si ripristina l'attività muscolare. Elementi determinanti nell'ottenere un risultato che soddisfi il paziente sono la modalità di ricostituzione del farmaco, la tecnica iniettiva e la selezione del paziente adatto.

### Perché alcuni pazienti sono intimoriti dalla tossina?

Questa è una domanda davvero interessante e a questo argomento dedico molta attenzione. Cre-

do nasca da un pregiudizio e da una mancata conoscenza dell'argomento. Certamente l'aspetto linguistico con il quale alcuni professionisti presentano la tossina non aiuta. Alcuni pazienti riferiscono di aver sentito che la tossina è *"un veleno che paralizza il muscolo per qualche mese"*. Mi sembra prevedibile un atteggiamento di diffidenza partendo da questa affermazione. Dovremmo tutti abituarci a chiamarla un *"farmaco che rilassa o modula"* l'attività muscolare.

Comunque, come sempre, basta fare le giuste domande per sapere il motivo di questa diffidenza e tranquillizzare i pazienti in modo preciso.



### Come proporre la tossina botulinica al paziente odontoiatrico?

A mio parere, per iniziare e fare questo passaggio, è indispensabile focalizzarsi sulle terapie che hanno a che fare con i trattamenti di natura odontoiatrica e che possono essere facilmente proposti in un piano di cura. Pensiamo a come possa essere utile risolvere un gummy smile o molte ipertrofie del muscolo massetere per migliorare parafunzioni come il bruxismo e alleggerire la forza muscolare in caso di riabilitazioni complesse.

Oppure come un trattamento del muscolo menta-

Trattamento gummy smile con tossina botulinica e rimodellamento labbra con filler acido ialuronico (Dott.ssa Marta Maci)



le possa migliorare la contrazione muscolare che tende a far assumere al paziente un'espressione contratta nella ricerca del sigillo labiale in posizione di riposo. Sarà semplice così proporre anche trattamenti al terzo superiore, di grandissima utilità estetica.

## Come si impara ad utilizzare la tossina botulinica?

Dopo il passaggio della Legge, si stanno moltiplicando percorsi formativi di ogni tipo: Master, Masterclass, Corsi, Scuole. L'importante è scegliere con accuratezza la proposta, assicurarsi che vi sia una solida preparazione scientifica e una esperienza verificabile.

Meglio preferire i percorsi che portano ad avere un titolo qualificante.

La Scuola che dirigo, MEO Academy, organizza Corsi monotematici sulla tossina botulinica, con il patrocinio della SIMEO (Associazione Italiana di Medicina Estetica Odontoiatrica), accreditata presso il Ministero della Salute e presieduta dal prof. Antonio Guida, che per più di un decennio si è impegnato affinché gli Odontoiatri fossero autorizzati a praticare la medicina estetica in tutto il volto.

Mi auguro che presto tutte le Università si organizzino per dare il loro contributo di conoscenza, nel corso di studi universitari.

La formazione è fondamentale al fine di percorrere questa nuova strada con prudenza e senso di responsabilità, ma senza paura.

UNA NUOVA GENERAZIONE DI **FILLER** A BASE DI ACIDO IALURONICO PER RISULTATI IMMEDIATI E DURATURI

**MED PHARM**  
Impegno per Salute

MED PHARM GROUP  
Via V. Monti, 81 - MILANO - T. 02 48012331  
Via d/Macere, 20 - FORMELLO (ROMA) - T. 06 9075230  
info@medpharm.it - [www.medpharm.it](http://www.medpharm.it)

a cura di vVARDIS

## Prevenzione e mininvasività: l'impatto di CURODONT™ REPAIR

Vantaggi del trattamento per la cura delle lesioni cariose iniziali



Dr.ssa Lucia Lisi

*Dopo aver conseguito la laurea con lode in Odontoiatria e Protesi Dentaria presso l'Università di Roma Tor Vergata nel 2017, ha iniziato l'attività lavorativa collaborando con vari studi nella provincia di Frosinone e di Roma*



### Intervista alla Dr.ssa Lucia Lisi

#### Dr.ssa Lisi, come ha conosciuto e perché ha deciso di utilizzare CURODONT™ REPAIR?

Ho conosciuto CURODONT™ REPAIR al corso Black&White di Cariologia e Sbiancamento Dentale tenuto dal Dottor Emiliani e dal Dottor Turrini, corso nel quale svolgo il ruolo di tutor. Sono rimasta talmente colpita dall'unicità e dalle immense potenzialità di questo prodotto così rivoluzionario, che ho deciso di ampliare le mie conoscenze iniziando a leggere studi scientifici a riguardo.

Il motivo principale per cui ho deciso di inserirlo nella mia pratica clinica quotidiana è che, come odontoiatra, la mia missione è sempre stata quella di individuare il miglior trattamento possibile da proporre ai miei pazienti, puntando sulla prevenzione e sulla mininvasività. E ho trovato tutto questo in CURODONT™ REPAIR!

CURODONT™ REPAIR ha infatti rivoluzionato il mio approccio al trattamento delle lesioni cariose iniziali non cavitate, che sappiamo essere il primo segno della malattia cariosa. Queste lesioni, infatti, fino a qualche tempo fa, non venivano trattate ma soltanto monitorate nel tempo, dicendo al paziente "aspettiamo e vediamo", sapendo però che molto probabilmente sarebbero diventate lesioni cavitate e quindi destinate ad un restauro conservativo; oppure venivano trattate eseguendo già da subito un restauro, andando inutilmente a rimuovere tessuto dentale sano, diventando un overtreatment.

#### Che cos'è CURODONT™ REPAIR e come funziona?

CURODONT™ REPAIR è un liquido contenente un peptide che, applicato su una lesione cariosa iniziale, riesce a penetrare fino in profondità.

Qui trova un microambiente acido che converte il liquido in un gel, arrestando subito la lesione e creando una matrice che, nel tempo, è in grado di attirare calcio e fosfato dalla saliva per formare nuovi cristalli di idrossiapatite, minerale che costituisce il 96% della struttura dello smalto.

È quindi un prodotto privo di tossicità che ci permette di arrestare la lesione e dare una possibilità allo smalto di rigenerarsi in maniera fisiologica.

#### Che vantaggi apporta l'uso di CURODONT™ REPAIR nella pratica clinica quotidiana?

Questa tecnologia ha permesso a me e al mio team di poter finalmente proporre ai pazienti un vero e proprio trattamento per le lesioni cariose iniziali, un trattamento rapido, efficace e indolore, che arresta la progressione della lesione cariosa e preserva la naturale struttura dentale. Ci ha permesso, inoltre, di lavorare insieme ad un obiettivo per noi molto importante, quello di ridurre drasticamente il rischio di carie nei nostri pazienti e aumentare la fidelizzazione, grazie al fatto che proponiamo, tutte le volte che è possibile, un trattamento molto meno costoso sia dal punto di vista biologico che economico.

La durata di questo trattamento è inoltre estremamente breve, potendo essere completata in massimo 10 minuti senza l'utilizzo di frese e senza la necessità di fare anestesia. Può essere quindi utilizzato in tutti i pazienti, adulti e bambini anche molto piccoli, negli adolescenti durante i trattamenti ortodontici, negli anziani o in quei pazienti che, trovandosi in condizioni di salute precarie, potrebbero non tollerare procedure invasive.

#### Qual è il riscontro dei suoi pazienti?

I nostri pazienti rimangono esterrefatti quando mostriamo loro, su un grande schermo, le lesioni cariose iniziali, utilizzando sistemi diagnostici di ultimissima generazione, come la transilluminazione. E sono estremamente stupiti quando comunichiamo loro la possibilità di poter ricevere un trattamento che dona una seconda possibilità al dente, permettendo di preservare la sua naturale struttura, in maniera non invasiva e senza dolore.

Ma la vera immensa soddisfazione ce la danno il loro sorriso e la loro gioia quando, durante i follow up, possono vedere con i loro occhi come la lesione cariosa si sia arrestata o sia addirittura regredita, preservando l'integrità della struttura dentale e non avendo subito quei trattamenti invasivi che oggi, troppo spesso fanno ancora paura.

a cura di Teethan

## Teethan® e Alifix®: quando la valutazione clinica incontra quella strumentale

Intervista al Dr. Stefano Montagna



**Dr. Stefano Montagna**

*Dopo la laurea nel 1986 presso l'Università degli studi di Parma, il Dott. Montagna si è concentrato sull'equilibrio della masticazione, la sua influenza su collo, occhi e postura. Nel 1991 fonda lo Studio di Ortodonzia, presso il quale opera ancora oggi, e nel 2009 deposita il brevetto del dispositivo medico Alifix®.*

### Stefano, parliamo da anni di Alifix®.

#### Come è nata quest'idea?

Mi occupo da tantissimo tempo di problemi disfunzionali e notavo che i pazienti miglioravano, ma che questo miglioramento non risultava stabile. Oggigiorno, le tensioni muscolari generate da altri fattori al di fuori della bocca (computer, cellulari, stress, ecc.) alterano l'equilibrio della muscolatura, determinando una sensazione di contatto non corretto tra i denti. Lo stress, soprattutto, può generare irritazione della muscolatura, rendendola molto più sensibile ai pre-contatti e complicando la valutazione occlusale. Da qui è sorta l'idea di creare un prodotto che, attraverso un allenamento muscolare, permettesse di riportare la muscolatura a un equilibrio.

#### In quali ambiti dell'attività di un odontoiatra trova applicazione Alifix®?

Indubbiamente nel controllo dell'occlusione. Quando il paziente avverte fastidio all'appoggio devo verificare che il problema sia veramente a livello dei denti. Consiglierei di utilizzare Alifix® alla fine di un trattamento ortodontico e in ambito protesico, soprattutto in fase provvisoria, per verificare che la muscolatura lavori correttamente. Nel caso in cui si riscontrino anomalie nell'attività muscolare, localizzare il problema a livello occlusale o muscolare tramite un protocollo standardizzato. In base al risultato, si agisce di conseguenza. Modifica occlusale (o su protesi) nel primo caso, allenamento con Alifix® nel secondo.

#### Teethan® fa parte della tua quotidianità operativa da tanti anni ormai. Cosa ti ha spinto ad adottare questa tecnologia?

Teethan® mi dà una valutazione oggettiva dell'equilibrio della muscolatura che, altrimenti, non sarebbe possibile

misurare. Questo mi permette di avvalorare o meno una diagnosi clinica: una volta visitato il paziente ed ipotizzato la problematica, verifico la mia intuizione attraverso l'esame strumentale.

#### Ci hai raccontato la tua esperienza con Teethan® e con Alifix®. Quale flusso operativo utilizzi nell'integrare i due sistemi?

Grazie alla sua conformazione, Alifix® è in grado di stimolare i muscoli Masseteri e Temporalis e, grazie a Teethan®, posso verificare in modo oggettivo e quantitativo la risposta muscolare espressa dal paziente. Questo mi permette di capire se un soggetto è un *Good Responder*, cioè un paziente con una muscolatura reattiva, o un *Bad Responder*, ovvero un paziente con una risposta muscolare alterata. Nel primo caso, generalmente il problema è di tipo occlusale, mentre nel secondo, molto spesso, la criticità è a livello muscolare, risolvibile facendo fare al paziente un allenamento muscolare con Alifix®.

#### Ripensando alla tua carriera da Odontoiatra, qual è l'occasione in cui Alifix® è stato un supporto insostituibile?

Anni fa è venuto in studio un bambino di 9 anni che soffriva di mal di testa. Era già andato da diversi specialisti, ma tutti gli esami avevano dato esito negativo e quindi non si riusciva a capire quale fosse l'origine del malessere. Sospettendo fosse un problema di natura muscolare, ho eseguito il test della stanchezza: se, masticando Alifix®, il paziente avverte stanchezza prima dei 5', allora la sua muscolatura è irritata. In questo caso il bambino ha espresso stanchezza dopo appena 15". Dopo il periodo di allenamento con Alifix®, il paziente non ha più avvertito fastidi. Vedere un bambino che, dopo anni di sofferenza, non aveva più quella sintomatologia è stata una soddisfazione immensa.

Leggi  
l'intervista online



Vuoi saperne di  
più su Teethan®?



# Invisalign Smile Architect™



Invisalign Smile Architect, la più recente innovazione di Align Technology nell'ambito della pianificazione interdisciplinare, permette di combinare gli obiettivi dell'allineamento con quelli della successiva terapia restaurativa.

parametri estetici del paziente mettendo in relazione gli elementi del sorriso con il viso del paziente. Questo strumento è estremamente utile per definire l'allineamento dentale, dal momento che permette di stabilire, con precisi riferimenti, la posizione più armonica del futuro sorriso del paziente. Grazie alla funzione **Sorriso** è infatti possibile vedere la posizione finale progettata sul modello 3D sul viso del paziente.

Diversi strumenti permettono di pianificare nel dettaglio i vari passaggi del trattamento.

• **STRUMENTO ANALISI DELLA MASSA DENTALE**

Questo strumento mostra lo spessore dei futuri restauri, permettendo di capire, grazie ad una scala colorimetrica, quanta massa dentale è necessario rimuovere senza un allineamento pre-restaurativo e quanta, invece, con un allineamento pre-restaurativo degli elementi dentali. Questo permetterà al medico di capire se l'allineamento programmato sarà consono o se saranno necessari ulteriori modifiche della posizione finale al fine di eseguire preparazioni non invasive o addirittura restauri puramente additivi.

• **STRUMENTO RESTAURI**

Un altro strumento è lo strumento **Restauri**, che riguarda la possibilità di pianificare la fase restaurativa. Il pulsante Restauri permette di eseguire una ceratura virtuale dei futuri restauri sulla posizione finale pianificata nell'allineamento. Questa funzione è estremamente utile perché permette di valutare se la posizione finale pianificata è funzionale ad un trattamento restaurativo minimamente invasivo.

• **STRUMENTO VISTA INTEGRATA**

Con la **Vista Integrata** invece, il modello 3D della dentatura viene sovrapposto al viso del paziente. Questo permette uno sviluppo del piano di trattamento integrando i vari elementi della pianificazione.

• **STRUMENTO LINEE FACCIALI**

Infine, abbiamo le **Linee Facciali**. Attraverso le fotografie extra-orali del sorriso allargato, è possibile visualizzare delle linee facciali che identificano i



**Strumento di analisi della massa dentale**

**Riduzione:**

Senza allineamento dentale

Post allineamento dentale



**Mapa:**

- ← Nessun suggerimento
- ← Riduci di 0,5 mm
- ← Riduci di 1,0 mm
- ← Riduci di 1,5 mm
- ← Riduci di 2,0 mm
- ← Riduci più di 2,0 mm

Per saperne di più inquadra il QR code





## Misura le performance del tuo studio con UNO e My Business Cloud

Con My Business Cloud (MBC), il software UNO ti offre un modulo su piattaforma cloud espressamente dedicato al controllo dell'andamento dello studio.

In questo ambiente si trovano gli indicatori di performance (KPI) e tutti gli elementi chiave del business odontoiatrico, schematizzati attraverso cruscotti di facile lettura. Ecco alcune delle cose che **My Business Cloud** può aiutarti ad analizzare:

- il comportamento dei tuoi **pazienti** (quanti sono attivi, fedeli, nuovi, persi o dormienti);
- lo stato dei tuoi **preventivi** (accettati, rifiutati, in attesa, per operatore);
- **l'eseguito** (per operatore e per specialità) a confronto con il tuo potenziale e con la media di mercato;
- **l'eseguito in proiezione** (per giornate, settimane o mesi);
- **il fatturato** (per operatore, specialità e paziente);
- **il confronto** tra l'anno corrente e quelli precedenti (per eseguito e fatturato);
- potrai tenere sotto controllo i **pazienti debitori** e capire se stanno aumentando o diminuendo.

Inoltre, puoi analizzare la performance di **studi singoli e multisedi** e permettere l'accesso ai dati a diverse tipologie di collaboratori (ad esempio il tuo consulente o commercialista), con **livelli di utenza personalizzati** e **permessi di modifica differenziati** a seconda della competenza.

**Con MBC ogni traguardo raggiunto è l'inizio di un nuovo obiettivo.**

MBC ti permette di monitorare nel tempo diversi aspetti dello studio: la saturazione dell'agenda e i volumi di fatturato, di produzione e del preventivo. Soprattutto, ti consente di prendere decisioni mirate e consapevoli in ogni momento, in quanto i dati sono accessibili **sempre, da remoto e in tempo reale**. In questo senso, pren-

dendo in prestito il termine dal Motorsport, MBC rappresenta la **telemetria** del tuo studio.

Che risultati puoi ottenere? Ad esempio, con la sinergia tra MBC e il Controllo di Produzione Giornaliera lo studio ha tutti gli strumenti per **aumentare la produttività fino al +30%** (fonte: clienti UNO).

Scansiona il QR Code →



Per informazioni  
**DENTAL TREY**  
Tel. 800 213.730 (opzione 3)  
soluzioni.uno@dental Trey.it  
[unodentalsoftware.it](http://unodentalsoftware.it)

## Benvenuto TRIOS Core!

3Shape presenta TRIOS Core, il nuovo e ultimo scanner entry-level introdotto sul mercato a giugno 2024.



Se siete abituati alla presa di impronta tradizionale, rimarrete impressionati dall'efficienza di TRIOS Core. Anche i vostri pazienti ne apprezzeranno la velocità ed il maggiore comfort.

### Tecnologia di scansione essenziale

TRIOS Core offre la tecnologia di scansione TRIOS nella sua forma più accessibile. Guida-to dall'intelligenza artificiale,

include tutte le funzionalità essenziali per una scansione precisa, rapida e facile da eseguire.

### Invio di scansioni al laboratorio

Il processo di invio delle impronte al laboratorio è stato progettato per essere semplice ed intuitivo. È sufficiente collegarsi al proprio laboratorio di fiducia, effettuare la scansione e inviarla. Nessun file da esportare. Nessun allegato. Solo un flusso di lavoro rapido e coerente.

### Lo scanner TRIOS più conveniente di sempre

Grazie ad un prezzo competi-

tivo, TRIOS Core è lo scanner perfetto per iniziare il vostro viaggio nel digitale o per dotare il vostro studio di un secondo scanner per i trattamenti di routine.

Prezzo totale da 12.400€ escl. TASSE e spedizione.

Se vuoi richiedere una demo o un preventivo senza impegno, scrivi a [italy@3shape.com](mailto:italy@3shape.com) o rivolgiti al tuo rivenditore di fiducia.

Per informazioni  
**3Shape Italy**  
Tel. 02 8900685  
[italy@3shape.com](mailto:italy@3shape.com)

# Tre decenni di registrazione occlusale ai massimi livelli **Futar di Kettenbach Dental festeggia il suo 30° anniversario**



È così che si immagina una storia di successo: il materiale per registrazione occlusale Futar di Kettenbach Dental è stato lanciato in Germania nel 1994, è diventato presto leader di mercato nel suo segmento (secondo GfK) ed è riuscito a mantenere questa posizione fino a oggi. Grazie alla sua chiara attenzione ai vantaggi per l'utente, al continuo sviluppo e alla qualità costantemente elevata dei prodotti, Futar ha dimostrato la sua validità nella pratica. Attualmente gli utenti possono scegliere tra sette prodotti della famiglia per trovare il materiale giusto per loro.

## Kettenbach Dental festeggia il suo 30° anniversario con Futar.

Con l'elastomero iniettabile A-silicone Futar, Kettenbach Dental ha sviluppato un materiale per registrazione occlusale che non lascia nulla a desiderare all'utente. L'innovazione viene introdotta nel 1994 e segna una pietra miliare nella storia dell'odontoiatria.

## Il materiale per registrazione occlusale giusto per ogni esigenza.

L'utente può scegliere il "suo" Futar: durezza finale elevata o extra-elevata, lavorabile con una fresatrice o rifilabile con un bisturi, con un'impostazione particolarmente rapida o con un lungo tempo di lavorazione, oppure preferibilmente un materiale con una bassa forza di scarico per una facile applicazione: il materiale

giusto è sempre disponibile nella famiglia Futar.

## Futar è leader di mercato dal 1996.

Sembrava che il mercato stesse aspettando Futar: a soli due anni dal suo lancio in Germania, Futar è riuscito a diventare il leader di mercato nel campo dei materiali per registrazione occlusale (secondo GfK), posizione che non ha più abbandonato fino a oggi. La famiglia Futar è molto popolare anche a livello internazionale e il materiale è molto apprezzato in numerosi mercati. La qualità esclusiva, la manipolazione semplice e sicura e i vantaggi per l'operatore e il paziente sembrano ripagare.

Per informazioni  
[www.kettenbach-dental.it](http://www.kettenbach-dental.it)

zolid bion

AMANNGIRRBACH

DENTISTRY UNIFIED



Zolid Bion entusiasma in tutto il mondo. Scopri di più sulle caratteristiche uniche del nostro nuovo materiale. [bit.ly/3ROmyW9](https://bit.ly/3ROmyW9)

Zolid Bion: Più di un semplice zirconio 3D.

# Addio ai compromessi

Dite addio ai compromessi tra la trasparenza e la resistenza: Zolid Bion combina un'estetica eccellente con una sicurezza funzionale per tutte le indicazioni\*. Più veloce che mai. Zolid Bion: **Il Gamechanger.**

Vuoi portare i tuoi restauri ad un livello superiore? Fatti conquistare dai nostri Zolid Naturals - conferisci rapidamente e facilmente ai tuoi lavori la base perfetta per una fornitura estetica.

\*conforme alla ceramica dentale tipo II, classe 5 secondo DIN EN ISO 6872

zolid naturals



**Estetica facile, ogni volta:**  
La soluzione di colorazione per ossido di zirconio!

Conferisci maggiore naturalezza ai restauri monolitici o anatomici ridotti con Zolid Naturals, con pochi colpi di pennello – per un'estetica personalizzata in un attimo.

Amann Girrbach AG // Austria // [amanngirrbach.com](http://amanngirrbach.com)

## Scopri le ultime innovazioni DEXIS! The Power of Choice



Con l'ecosistema digitale DEXIS, si ha accesso a una piattaforma di imaging aperta, completa di software di diagnostica e pianificazione del trattamento basato sull'IA, specificamente pensata per i flussi di lavoro degli impianti. DEXIS ha ampliato il suo porta-

foglio con nuovi flussi di lavoro digitali end-to-end pensati per incrementare la produttività dei professionisti e migliorare l'esperienza del paziente. Gli odontoiatri possono espandere l'offerta di servizi con nuovi trattamenti e la stampa in studio per fornire cure personalizzate

e innovative. Tra le novità, lo scanner intraorale wireless DEXIS™ IS 3800W, ideale sia per i neofiti che per gli esperti che desiderano maggiore libertà operativa. L'IS 3800W ha molti vantaggi, tra cui:

- Ultraleggero (240 g) e compatto
- Acquisizione ultra veloce in soli 25 sec\*
- Fino a un'ora di acquisizione continua con una singola carica della batteria
- Nessuna licenza, nessun costo aggiuntivo
- 2 anni di garanzia del produttore.

Scopri anche il nuovo: ORTHOPANTOMOGRAPH™ OP 3D™ LX che offre avanzate possibilità diagnostiche in 3D. Gli esperti di soluzioni DEXIS sono a disposizione per fornire dimostrazioni delle funzionalità chiave, tra cui:

- Dimensioni di volume maggiori, fino a 15 (H) X 20 (Ø) cm

- Perfetta integrazione con il software DTX Studio™ Clinic basato sull'IA;
- Facile posizionamento del paziente;
- Nitidezza costante dell'immagine;
- Connettività dei servizi basata su cloud.

DEXIS invita i professionisti del settore a scoprire di più sulle sue soluzioni attraverso dimostrazioni dal vivo per discutere le esigenze specifiche dei loro studi.

(\*Test in vitro eseguito su modello in gesso).

Scansiona il QR Code



Per informazioni DEXIS [dexis.com](http://dexis.com)

# TITANUS® LED

**TITANUS® LED ABLATORI PIEZOELETTRICI**

TITANUS ELED

CONNESSIONE COMPATIBILE EMS®PIEZON®LED

TITANUS SLED

CONNESSIONE COMPATIBILE SATELEC®NEWTRON®LED

SIMPLIFYING DENTAL MOTION

[www.teknedental.com](http://www.teknedental.com)

INGEGNERIA ITALIANA NEL DENTALE

44 8-9/2024 | INFODENT

## Ablatori Titanus di tkd: adesso disponibili anche con Led

**Nuovi ablatori piezoelettrici a ultrasuoni di design ergonomico, con connettore integrato nel corpo che permette una sicura e precisa presa.**

Sono dotati di luce LED integrata che garantisce una luce naturale e brillante sull'area operativa. Sono disponibili in due versioni: con la connessione compatibile EMS Piezon® LED e quella compatibile con Satelec Newtron® LED. Costruiti secondo le più moderne tecnologie, lo speciale trasduttore in titanio assicura una elevata affidabilità e una migliore resa in potenza, generando vibrazioni assoluta-

mente lineari e longitudinali. Gli inserti ultrasonici in dotazione sono perfettamente compatibili con quelli EMS e Satelec e sono fatti in acciaio di alta qualità assolutamente biocompatibili e pienamente conformi alla normativa riguardanti gli strumenti chirurgici. La filettatura interna è estremamente precisa in modo da permettere un accoppiamento perfetto e salvaguardare il trasduttore in titanio. I confezionamenti di vendita sono con 1 inserto oppure con 3 inserti ed entrambi dispongono della chiavetta dinamometrica. Nella versione completa "SET", oltre al tubo siliconato si trova la scheda elettronica USC60: questo generatore di ultrasuoni



Ablatore piezoelettrico  
Titanus Eled

è frutto di un'elevata ricerca tecnologica e produce un segnale di uscita molto delicato e sinu-

soidale che, in combinazione con le oscillazioni perfettamente lineari e con la superficie liscia degli inserti, permette di raggiungere alta precisione e comfort del paziente.

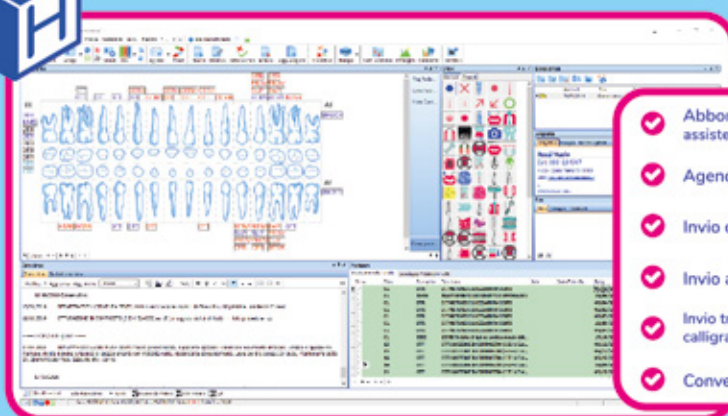
Il **generatore di ultrasuoni USC60** produce maggiore efficienza e controllo ottimale di potenza per tutte le applicazioni:

- ENDODONZIA
- PERIODONZIA
- ABLAZIONE
- RESTAURATIVA.

**Per informazioni**  
**TeKne Dental s.r.l.**  
**Tel. 055 882 5741**  
[info@teknedental.com](mailto:info@teknedental.com)  
[www.teknedental.com](http://www.teknedental.com)



## HORIZON BLUE L'evoluzione dei gestionali per dentisti



- ✓ Abbonamento annuale assistenza remota e aggiornamenti inclusi
- ✓ Agenda sincronizzata Google Calendar
- ✓ Invio di Whatsapp, Sms, Email
- ✓ Invio automatico al sistema TS e SDI
- ✓ Invio triage, anamnesi, consensi con firma calligrafa ai pazienti tramite Whatsapp o Sms
- ✓ Conversione gratuita da altri gestionali

**NEW**

### Pagina Web dello Studio gestita da Horizon

Horizon genera una Pagina Web personale per ogni Studio con i contatti, posizione, orari studio, social, prenotazione via email, che integrandosi alla messaggistica Whatsapp/Sms diventa un efficace strumento marketing

**Inquadra il QR Code  
per vedere un esempio**



[www.caes.it](http://www.caes.it) / [info@caes.it](mailto:info@caes.it)  
tel 06.94316041 / whatsapp 347.2535621 / FB @CaesSoftware

## Il match cromatico diventa semplice!

### 3M™ Filtek™ Easy Match composito universale

**Scopri come è diventato semplice ottenere il match cromatico ottimale.**

È finalmente possibile semplificare i restauri single-shade. Grazie a solo 3 colori, il composito universale Filtek Easy Match rende la scelta della tonalità giusta facile ed intuitiva. La tinta Natural copre la maggior parte dei restauri, per i rimanenti, seleziona la tinta Bright o Warm.

Ecco le caratteristiche che rendono 3M™ Filtek™ Easy Match un alleato a cui non vorrai più rinunciare:

- **Selezione intuitiva della tinta**

Osserva e seleziona una tra le 3 tonalità per ottenere un

match cromatico ottimale per la maggioranza dei sorrisi dei pazienti, senza dover ricorrere a complicate scale colori.

- **Opacità che si adatta naturalmente**

Trasparenza simile allo smalto dove serve – sul bisello e sul bordo incisale – ed opacità simile alla dentina altrove.

- **Ottimizza lo spazio e il tempo**

Che si tratti di anteriori o posteriori, potrai lavorare in modo intuitivo e senza l'uso di blocker.

Per informazioni  
Solventum Dental Solutions  
Tel. 02 38584090  
[www.solventum.com](http://www.solventum.com)



Grazie alla famiglia di compositi Filtek™, nessun sorriso è escluso.

I compositi universali 3M™ Filtek™ sono prodotti clinicamente testati e godono di una riconosciuta affidabilità da oltre 50 anni a livello mondiale. Sia che utilizzi un composito universale, fluido o bulk-fill, potrai ottenere un'estetica ottimale sia nei settori anteriori che in quelli posteriori. Scopri come, grazie ai compositi Filtek™ potrai semplificare le procedure, la tua pratica ed ottimizzare lo spazio.

Visita la pagina:  
[3Mitalia.it/FiltekEasyMatch](http://3Mitalia.it/FiltekEasyMatch)  
o scansiona il QR Code →



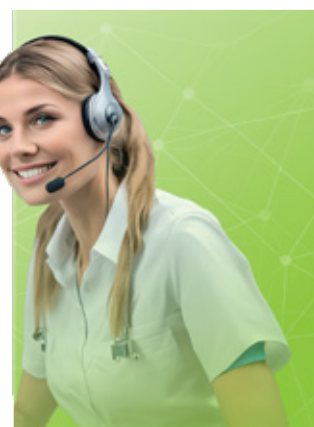
## CGM XDENT: la rivoluzione per lo studio dentistico e odontoiatrico

**Digitalizzare lo studio dentistico attraverso soluzioni altamente integrate, tenendo però sempre al centro il benessere dei propri pazienti: XDENT è la risposta di CGM Italia Group a tutte le esigenze dei professionisti del settore dentale.**

È un software gestionale multipiattaforma con soluzioni Cloud e in mobilità sviluppato sulle specifiche esigenze dello studio odontoiatrico per realiz-

zare una piena digitalizzazione e dematerializzazione delle attività. Tra le novità presentate da CGM Italia durante Expodental Meeting 2024 ci sono la Mobile Edition, che consente ai dentisti di lavorare in mobilità, avendo a disposizione su cellulare e tablet le principali funzionalità del gestionale; CGM XPAY, che permette ai pazienti di pagare le prestazioni mediche tramite l'invio di un link; e CGM XPATIENT, che consente di compilare il questionario anamnestico da remoto, ovunque si trovino. Per planning e gestione

degli appuntamenti, il software è integrato con CLICKDOC e CGM AIDA, l'innovativo assistente telefonico virtuale che utilizza l'intelligenza artificiale per interagire con i pazienti in modo naturale. Ma c'è di più oltre ai software: scegliere XDENT significa poter contare sul giusto partner tecnologico anche per la fornitura di prodotti hardware altamente performanti per il moderno studio dentistico, come il Kit Smile Line, le telecamere intraorali che supportano il professionista nell'acquisizione di immagini dentali



funzionali all'attività medica, e molto altro.

Per informazioni  
[www.xdent.it](http://www.xdent.it)

a cura di Dürr Dental

## Perché ho scelto VistaScan 2.0: i vantaggi della nuova versione



Dr. Roberto Fornara

Immediate Past President della Società Italiana di Endodonzia (SIE).



### Intervista al Dr. Roberto Fornara

Molta della mia attività clinica si svolge in ambito endodontico. È risaputo che fino a pochi anni fa, noi endodontisti prediligevamo le radiografie analogiche, ritenendole più dettagliate dal nostro punto di vista. Tuttavia, entrare nel mondo digitale provando, oltre un decennio fa, la prima versione del VistaScan di Dürr Dental è stato per me illuminante.

Da allora, sono orgoglioso di far parte della **comunità italiana composta da più di 12 mila colleghi** che utilizzano quotidianamente questo innovativo strumento. Voglio quindi condividere con voi le ragioni principali per cui ho scelto di passare al nuovo **VistaScan Mini View 2.0** e come questo strumento ha migliorato la mia pratica clinica.

Il primo aspetto che ha catturato la mia attenzione è stato il **completo aggiornamento del software VistaSoft 3**. Questo aggiornamento non solo ha reso il sistema più intuitivo e facile da usare, ma ha anche introdotto nuove funzionalità che ottimizzano il flusso di lavoro. Grazie al software aggiornato, è possibile gestire le immagini radiografiche con una precisione e una velocità senza precedenti, rendendo ogni fase del processo diagnostico più efficiente.

Il secondo motivo che mi ha spinto a scegliere VistaScan Mini View 2.0 è l'introduzione dell'**Intelligenza Artificiale (IA)**. L'IA ha rivoluzionato il modo in cui approccio le radiografie, consentendomi di **risparmiare tempo prezioso**. Uno dei vantaggi principali è la capacità del sistema di identificare automaticamente l'elemento inquadrato, posizionandolo correttamente in base al numero, tipo, lato (destra o sinistra) e arcata (superiore o inferiore). Questo automatismo elimina la necessità di selezioni manuali, riducendo il margine di errore e velocizzando il processo. Inoltre, l'IA interviene sulla qualità dell'immagine, migliorando significativamente la resa finale delle radiografie. Questo significa ottenere immagini più nitide e dettagliate, essenziali per una diagnosi accurata e tempestiva. La **qualità superiore delle immagini radiografiche** permette di individuare con maggiore facilità eventuali problematiche, facilitando il piano di trattamento e migliorando i risultati clinici.

Il terzo motivo riguarda la **versatilità** di VistaScan Mini View 2.0, che supporta tutti i formati delle radiografie en-

dorali. Personalmente, nella mia pratica clinica, utilizzo prevalentemente i formati 0 e 2, ma avere la possibilità di utilizzare qualsiasi formato mi offre una flessibilità senza precedenti. Questo aspetto è particolarmente utile in situazioni cliniche diverse, garantendo sempre la **massima precisione diagnostica** - n.d.r. con una risoluzione teorica di ben 40 LP/mm (2.000 dpi) e una scala di grigi a 16 bit.

Un ulteriore elemento fondamentale nell'utilizzo del VistaScan 2.0 è rappresentato dalle **nuove pellicole ai fosfori IQ**. In questo contesto, l'impiego dei **centratori originali Dürr Dental** si rivela essenziale. Questi centratori, dotati di un bite block appositamente studiato, offrono due vantaggi principali: **la preservazione della pellicola ai fosfori e la stabilità durante l'esame radiografico**. La preservazione della pellicola è cruciale per garantire una lunga durata e un'accuratezza costante delle immagini, mentre la stabilità assicura che le radiografie siano sempre di alta qualità, senza distorsioni o errori di posizionamento.

Infine, non posso non menzionare l'importanza di un **servizio post-vendita affidabile ed efficace**. Dürr Dental si distingue per la qualità del supporto offerto, assicurando che ogni esigenza venga prontamente soddisfatta e che eventuali problematiche tecniche vengano risolte in tempi brevi. Questo livello di supporto è fondamentale per chi, come me, fa un uso quotidiano intensivo di queste tecnologie e necessita di strumenti sempre perfettamente funzionanti.

In conclusione, VistaScan Mini View 2.0 rappresenta una scelta eccellente per qualsiasi professionista del settore odontoiatrico che desideri migliorare la propria pratica clinica. Le innovazioni introdotte, dal software aggiornato all'Intelligenza Artificiale, fino alla versatilità dei formati radiografici e alla qualità del servizio post-vendita, fanno di questo strumento un alleato indispensabile per offrire cure di altissimo livello ai propri pazienti. **Per questi motivi, ho scelto e continuo a scegliere Dürr Dental come partner tecnologico nella mia attività quotidiana.**

Entra nel mondo di VistaScan Mini View 2.0, scansiona il QR Code o visita <https://bit.ly/3LLUhlA>



a cura di Medicalplant

## Medicalplant NOVAXA, "Tradition at its best"

Intervista al Dr. Riccardo Edoardo Combe



**Dr. Riccardo Edoardo Combe**

*Direttore Generale di Medicalplant. È discendente di una storica famiglia Svizzera, attiva nel panorama dentale internazionale da più di mezzo secolo. Dopo gli studi in economia all'Università Cattolica del Sacro Cuore, si è dedicato alla consulenza aziendale in Svizzera entrando successivamente come advisor nelle numerose aziende dentali di famiglia.*

[info@qpmmedicalplant.it](mailto:info@qpmmedicalplant.it)

### **Dr. Riccardo, siamo lieti che ci voglia parlare di un marchio italiano storico del settore, ci racconta la NOVAXA oggi?**

Novaxa, il marchio storicamente riconosciuto a livello internazionale per il suo DNA legato all'importazione e alla distribuzione esclusiva dei più grandi brand del settore, rappresenta oggi, accanto al proprio marchio, le eccellenze italiane su tutto il territorio nazionale, con una numerosa rete commerciale e distributiva. La rappresentanza mondiale di Permedica SPA ci permette di avere a che fare con il primo produttore innovativo di Ortopedia Italiana. Abbiamo quaranta ingegneri a disposizione per strutturare al meglio la nostra offerta implantologica e chirurgica, con il famoso impianto ceramizzato Bioloy. Inoltre, attraverso una distribuzione mista, siamo attivi con la distribuzione della nostra linea endodontica. Una linea, un'intera gamma, messa a punto da NOVAXA, estremamente innovativa, che ingloba tutte le sistematiche presenti in commercio. E si sta confermando

vincente la scelta di entrare nel mercato delle alte tecnologie con gli scanner con AI della 3Disc, radiografici e telecamere con tecnologia Canon, è ampio il ventaglio di macchinari d'avanguardia che abbiamo in rappresentanza esclusiva. I prodotti che proponiamo al mercato sono totalmente in linea con il nostro concetto di altissima qualità.

### **Continuare a costruire e lavorare con un marchio come NOVAXA è una responsabilità che presuppone un'organizzazione protesa al futuro.**

#### **Lei cosa vede nel domani?**

Per anni abbiamo sentito e vissuto l'incapacità generazionale di veder trasferire il testimone tra anziani e giovani in maniera sana. Pensiamo che la convivenza di un management esperto e qualificato e giovani, possa essere un grande successo. Abbiamo riaperto la scuola dei consulenti, per questo motivo. Abbiamo un grande numero di venditori. A Rimini eravamo una ventina e, in questi mesi, abbiamo inserito altri professionisti, motivati dalla filosofia e dalle condizioni aziendali. Siamo sempre alla ricerca. Anche per i prodotti, con il dir. Scientifico e Tecnico e la direzione commerciale, siamo alla continua ricerca di nuovi produttori qualificati per tutti i mercati. Ad oggi, soprattutto sulle nuove tecnologie e sull'implantologia, siamo molto avanti. Abbiamo Scanner innovativi, con un posizionamento di qualità prezzo molto competitivo. Vale lo stesso per gli impianti ceramizzati. Sappiamo bene, dalle pubblicazioni scientifiche, dove sta andando il mercato dell'implantologia. Noi abbiamo impianti ceramizzati con vent'anni di esperienza nel campo dell'ortopedia.

### **Che progetti avete per il prossimo anno?**

#### **Ci può anticipare qualcosa?**

Per la Novaxa Educational abbiamo un calendario corsi importante, con associazioni stimate e professionisti illustri, conosciuti e giovani. È fondamentale puntare sulla parte educativa, seguendo il paradigma del ricambio: formare giovani odontoiatri e aggiornare i senior su tutte le novità. E a settembre il lancio della Linea Autoclavi e di quella Ablatori. Dalla Fiera di Rimini abbiamo dovuto ampliare notevolmente i magazzini e la merce è in pronta consegna. Non possiamo aspettare lungaggini produttive e puntiamo sulla velocità di risoluzione del quotidiano degli operatori.

### **Formare, innovare e costruire.**

#### **È questa la vostra filosofia?**

Sintesi perfetta. Questo settore va affrontato con competenza, solide basi scientifiche e ricerca di qualità e in numeri ci fanno ben sperare che anche i clienti ed il mercato stesso lo abbiano capito.



**EXPO  
DENTAL  
MEETING**  
[www.expodental.it](http://www.expodental.it)



# Post-Show **REPORT** 2024



## ➤ Expodental Meeting 2024 DÀ I NUMERI!

Expodental Meeting archivia l'edizione 2024 come un successo e si conferma la più importante manifestazione italiana del dentale e tra le più visitate in Europa.

### ➤ VISITATORI

# 20.000

### I numeri non mentono!

Sono oltre 20.000 i visitatori, segnando un +33% rispetto all'edizione 2022. Gli odontoiatri crescono, sempre paragonati alla stessa edizione, del 49% e gli odontotecnici del 66%.

Complice un **programma scientifico dedicato** per entrambe le categorie. Il programma scientifico ha accontentato **tutte le categorie professionali** con l'organizzazione di corsi specifici anche per **ASO** e **igienisti** e l'erogazione di ore certificate e crediti ECM anche per queste due categorie.

^  
**+33%**  
dal 2022

**+49%**  
odontoiatri

**+66%**  
odontotecnici

## > SUPERFICIE

Non meno interessante la parte espositiva che ha ospitato, per la prima volta, anche **aziende di medicina estetica** e rinnovato le presenze di aziende dell'odontotecnica per un totale complessivo di 388 aziende su una superficie di 60.000 mq e 8 padiglioni.

# 60.000 mq

x8  
PADIGLIONI

388  
AZIENDE

## > EXPODENTAL MEETING TV

Particolarmente apprezzate le iniziative di comunicazione e **Expodental Meeting TV** che ha nutrito un canale dedicato YouTube con le interviste ai protagonisti istituzionali della manifestazione e a tutte le aziende che hanno voluto raccontare le loro novità di prodotto o di servizio. Sono stati diversi gli ospiti in rappresentanza di Stato e Comune che hanno testimoniato la rinnovata attenzione del Governo nei confronti del settore dentale, eccellenza del Made in Italy confermando l'imprescindibilità di Expodental Meeting per Rimini e per tutto il territorio.

Puoi riascoltare gli interventi delle  
Autorità su Expodental Meeting TV



## > DEALER DA TUTTO IL MONDO

Grazie al **lavoro congiunto di ITA** (Italian Trade Agency), **UNIDI** e alla collaborazione di **IEG** (Italian Exhibition Group), anche quest'anno Expodental Meeting ha ospitato una interessante delegazione di circa **quaranta dealer**, provenienti da tutto il mondo. Nel corso della manifestazione, è stato organizzato un serrato programma di incontri, **oltre 500, tra i dealer e le aziende italiane espositrici** sulla base delle rispettive manifestazioni di interesse.

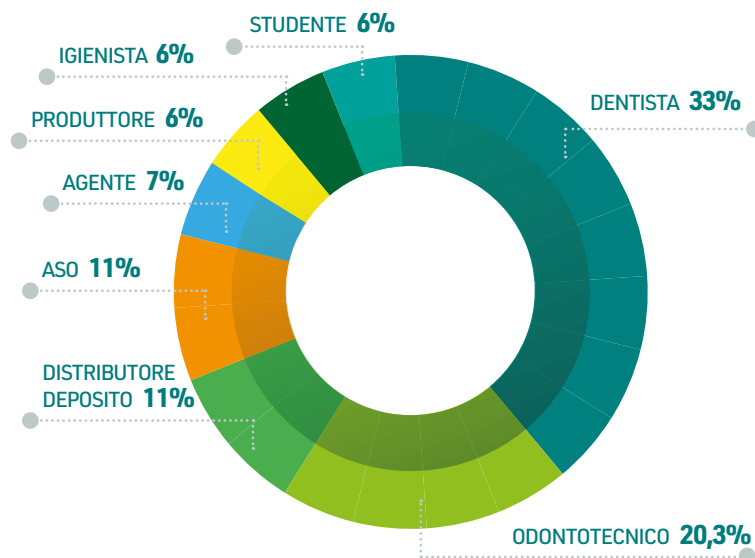


**Maurizio Forte**  
Vice Direttore Generale ITA

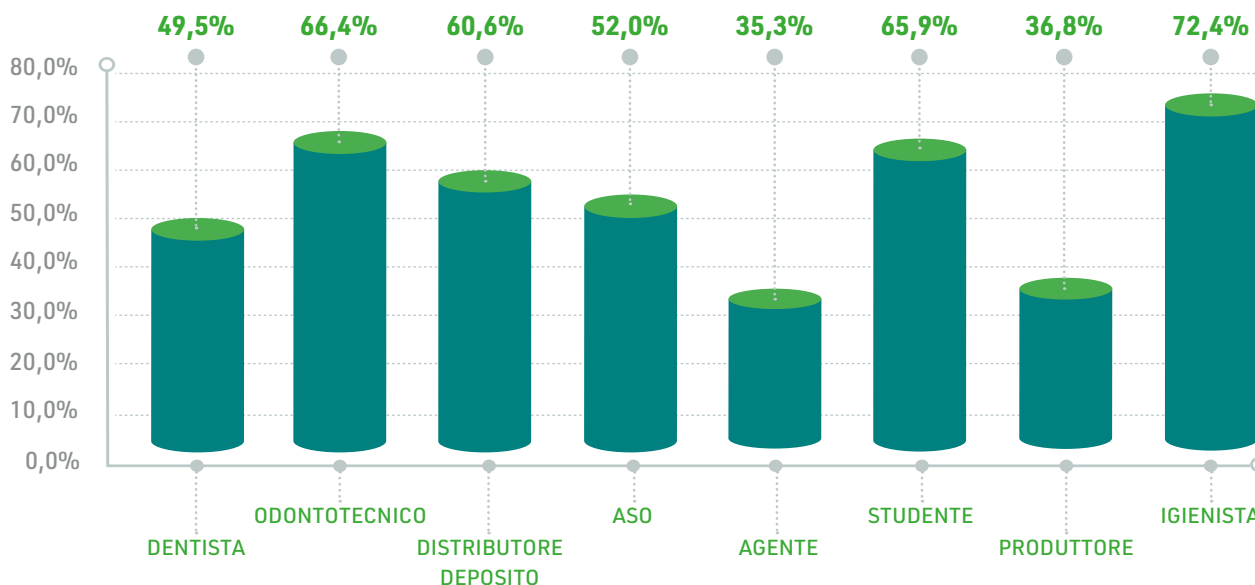
## VISITATORI: PRINCIPALI INDICATORI

Numero di presenze totali nei 3 giorni di fiera: 20.112

Ripartizione per giorni di visita		
% giovedì	% venerdì	% sabato
28,5%	50,4%	21,1%



Incremento percentuale per categoria rispetto al 2022



## TECNODENTAL MEDITERRANEO

Durante la manifestazione UNIDI ha svelato i contorni di un **progetto dedicato agli odontotecnici**, sorta di spin off di Tecnodental Forum: **Tecnodental Mediterraneo**, in programma l'8 e il 9 novembre al **Tari di Caserta**, centro orafa di eccellenza che apre le sue porte a manifestazioni di diversa natura e che riconosce nel mondo odontotecnico una vicinanza per l'uso dei materiali e delle tecnologie.

Il prossimo appuntamento, quindi, dopo la tappa casertana di Tecnodental Mediterraneo, è a Rimini con

**Expodental Meeting 2025, dal 15 al 17 maggio.**

a cura di Align Technology

## Approccio full digital: la rivoluzione della pratica odontoiatrica

Intervista al Dr. Giovanni Ioime



Dr. Giovanni Ioime

*Odontoiatra specializzato in endodonzia, conservativa, endodonzia chirurgica, odontoiatria estetica, implantologia, odontoiatria digitale.*

### Quando ti sei affacciato al mondo del digitale e perché?

La mia transizione verso il digitale è avvenuta nel 2015, spinto dalla convinzione che fosse il futuro dell'odontoiatria. La promessa di una rivoluzione digitale nella nostra professione era troppo allettante per essere ignorata. La mia precedente esperienza come programmatore mi ha dato una prospettiva unica, e ho colto l'opportunità di fondere questa competenza con la mia passione per l'odontoiatria non appena il digitale ha iniziato a emergere nel settore. La possibilità di migliorare l'efficienza e l'efficacia dei trattamenti attraverso la tecnologia digitale era un'opportunità che non potevo lasciarmi sfuggire.

### Quali sono i vantaggi che un approccio full digital ha portato alla tua pratica quotidiana?

L'adozione di un approccio completamente digitale ha rivoluzionato la mia pratica, migliorando la precisione, la velocità e il comfort dei trattamenti per i pazienti. Il flusso di lavoro digitale include l'acquisizione dei dati tramite scanner intraorali, fotografie, scanner facciali, etc., l'elaborazione dei dati con software CAD e la produzione con stampanti 3D e fresatrici. Questo processo integrato non solo aumenta l'efficienza e riduce i tempi di attesa, ma garantisce anche risultati personalizzati di alta qualità. Un aspetto fondamentale di questo flusso di lavoro è la collaborazione con il mio team. Utilizzare un flusso di lavoro significa poter trasmettere le mie conoscenze e collaborare efficacemente con la mia squadra. Quando non riesco a completare un lavoro da solo per motivi di tempo o capacità, mi avvalgo dei miei collaboratori. Insieme abbiamo costruito un team ben rodato, che è il segreto per sfruttare al meglio le nostre tecnologie. La capacità di istruire e demandare compiti specifici assicura che ogni fase del trattamento sia eseguita con precisione e dedizione, mantenendo sempre elevati gli standard di cura.

### Qual è il tuo protocollo protesico oggi?

Il mio protocollo protesico odierno si avvale delle più moderne tecnologie digitali, come lo scanner intraorale iTero™. Ritengo che sia estremamente performante nei casi di edentulia e nei casi in cui devo riabilitare un paziente con delle faccette, oltre ad aprirmi le porte per il trattamento con il sistema Invisalign Go™. Ad oggi, infatti, circa il 90% dei miei pazienti riceve trattamenti pre-protesici con allineatori che riducono l'invasività e migliorano l'efficacia biologica ed estetica del risultato finale. Inoltre, sfrutto stampanti 3D e fresatrici per la produzione dei restauri, che mi permettono di realizzare lavori personalizzati in modo veloce e preciso. Questi strumenti integrano perfettamente il flusso di lavoro digitale dalla progettazione alla realizzazione fisica, garantendo risultati ottimali e su misura per ogni paziente.

### Utilizzi software di progettazione del sorriso?

Utilizzo vari software per la progettazione, ma quello che trovo particolarmente impressionante è Invisalign Smile Architect™. Questa piattaforma unica nel suo genere mi permette di integrare la pianificazione protesica con l'allineamento dentale, promuovendo trattamenti minimamente invasivi e preservando la salute dentale a lungo termine. Le sue funzionalità chiave, come le modifiche 3D specifiche per il restauro, la visualizzazione multistrato orto-restaurativa e l'analisi della massa dentale, migliorano notevolmente l'esperienza del clinico e del paziente. La pianificazione del trattamento in 3D mi consente di vedere e modificare il risultato restaurativo finale in tempo reale, aumentando la predicibilità e l'efficacia del trattamento. Tra tutte le funzioni quella che amo di più è il pulsante **massa**, che offre una guida visiva indispensabile per la preparazione del dente, indicando attraverso una scala colorimetrica la quantità esatta di tessuto da rimuovere. Questo strumento è fondamentale perché ottimizza l'allineamento in funzione della preparazione necessaria, rendendo il trattamento non solo indolore per il paziente, ma anche deontologicamente etico. L'uso di Invisalign Smile Architect™ rappresenta un passo avanti significativo nel modo in cui gli odontoiatri come me pianificano il trattamento, adottando un approccio restaurativo e minimamente invasivo alla cura del paziente. È una piattaforma intuitiva e integrata che apre le porte ad opportunità di collaborazione interdisciplinare, migliorando non solo l'efficienza del flusso di lavoro ma anche l'esperienza complessiva del paziente.

### Qual è il tuo approccio nella comunicazione del piano di trattamento al paziente?

La mia comunicazione è incentrata sulla tangibilità. Gli strumenti diagnostici dello scanner intraorale iTero™ insieme a quelli di visualizzazione, tutti racchiusi nell'Align™ Oral Health Suite, mi consentono di avere una conversazione con il paziente che comprende tutti gli aspetti della sua salute orale. In più, offro ai pazienti un mockup fisico che può essere esportato e stampato dal software Invisalign Smile Architect™. Questo permette loro di toccare con mano il potenziale risultato finale del trattamento. Il mockup non è solo una previsualizzazione, ma una promessa tangibile del risultato finale, e vedere l'emozione sui volti dei pazienti è sempre gratificante. Questo è il cuore del flusso digitale: la maggior parte del lavoro viene svolta in anticipo, riducendo drasticamente il tempo trascorso alla poltrona.



# Stati Uniti: recessione sì, recessione no.

Sono più di due anni che gli operatori di mercato si chiedono se ci sarà o meno una recessione negli Stati Uniti.



**Pietro Andrea Cioffi**  
Esperto di gestioni patrimoniali



Fondatore nel 1982, poi presidente e AD della TC sistema poi quotata in borsa nel 2000; dal 2004 al 2016 direttore e consulente alla clientela c/o la Julius Baer di Lugano; Senior private Banker dal 2016 al 2019 in Swan Asset Management e dal 2019 in Extrafid SAT; dal 2016 presidente e business developer di Teethan Spa; Dal 2017 al 2022 nel board di BTS Spa; Dal 2002 al 2006 Presidente del golf di Carimate.

Le opinioni sono molto discordanti: alcuni sono convinti che la recessione ci sarà e vivremo un "hard landing", altri pensano che l'economia rallenterà ma in modo "morbido", altri sostengono che non ci sarà nessun rallentamento dell'economia. Giusto così; se le opinioni fossero concordi non ci sarebbe mercato. Tutti comprerebbero o tutti venderebbero. In effetti qualche indicatore di una possibile recessione lampeggia ormai da tempo. Ad esempio, storicamente (con una probabilità di pre-

in cui gli spread di rendimento sono stati negativi. Mostra anche i periodi di recessione, contrassegnati in grigio. Come si può vedere, l'inversione della curva dei rendimenti è un indicatore di recessione abbastanza affidabile. Un altro utile indicatore di recessione è il P/E di Shiller (Fig.2). È una metrica di valutazione che confronta le attuali valutazioni di mercato con gli utili medi a 10 anni rettificati per l'inflazione. Permette di vedere se il mercato azionario è sopravvalutato rispetto agli utili medi gene-



Fig.1

visione corretta del 100%) quando il differenziale tra il tasso di interesse delle obbligazioni americane a 10 anni e quello delle obbligazioni a 2 anni diventa negativo, si è sempre verificata una recessione. In effetti, questo differenziale è oggi negativo da più di due anni, il che è abbastanza preoccupante. La tabella seguente (Fig.1) mostra i periodi

rati dalle società quotate. Sembra che il rapporto P/E in questo momento sia ancora più alto di quanto non fosse poco prima della Grande Depressione del '29 e un po' più basso rispetto al periodo della bolla Dot.com. In altre parole, le valutazioni sono troppo alte e le attività sono troppo sopravvalutate, il che è rischioso.



Fig.2

### Ecco perché ci sono due possibili scenari

Il primo è che l'economia entrerà in recessione se i tassi rimarranno alti per troppo tempo. Il secondo è che ci sarà un "atterraggio morbido" per l'economia. Gli indicatori economici mostrano un quadro misto. In primo luogo, il mercato del lavoro è forte. In secondo luogo, i numeri dell'inflazione sono migliorati ma sono ancora al di sopra dell'obiettivo della Fed del 2%. Il PMI manifatturiero statunitense è debole, mentre i numeri PMI non manifatturiero sono ragionevoli. Alcuni indicatori suggeriscono che una recessione è imminente, l'inversione della curva dei rendimenti ci dice che una recessione è statisticamente probabile, i prezzi delle attività (P/E di Shiller) sono troppo elevati.

### Strategie di portafoglio

Come professionista del settore, percepisco che sia un "atterraggio morbido" che una recessione sono possibili scenari per l'economia statunitense. Se come investitore immagini che ci possa essere presto una recessione, allora sarebbe meglio parcheggiare i tuoi soldi in oro e obbligazioni di alta qualità e titoli del Tesoro degli Stati Uniti perché storicamente hanno funzionato meglio durante le recessioni. Se ti aspetti invece che l'economia statunitense faccia bene, le obbligazioni ad alto rendimento, le materie prime e le azioni di società "rischiose" hanno mostrato prestazioni migliori durante i giorni di economia in crescita rispetto alle attività conservatrici. Se accetti che entrambi gli scenari siano abbastanza possibili (come penso io), allora combinare due strategie potrebbe essere la cosa migliore e sicuramente più prudente. Ciò significa che la diversificazione sarebbe appropriata. In altre parole, è meglio acquistare titoli del Tesoro e oro, così come alcune azioni e materie prime come il petrolio e il rame che si basano sulla prosperità economica.

### Rischi

Il rischio più grande è che è molto difficile prevedere cosa succederà all'economia in futuro. Nessuno si aspettava la pandemia di COVID nel 2019. È stato un perfetto evento "cigno nero". Qualcosa di simile potrebbe accadere ora. In alternativa, la Fed potrebbe ammorbidire ulteriormente la sua posizione, grazie alle statistiche sull'inflazione di maggio. Quindi, gli indicatori macroeconomici potrebbero migliorare sostanzialmente e i prezzi delle attività potrebbero aumentare ulteriormente. Secondo me, è meglio essere preparati per qualsiasi scenario.

### Conclusione

A mio avviso, tutto è possibile, visti gli attuali indicatori macroeconomici. Questi dipingono un quadro misto. Da un lato, le condizioni monetarie sono strette, mentre alcuni indicatori suggeriscono che l'economia è surriscaldata, mentre altri indicatori, come il calo dei numeri dell'inflazione, suggeriscono che la guerra della Fed contro l'inflazione sarà finita molto presto. Personalmente rimango cauto sulla salute dell'economia statunitense. Non dico "stiamo per entrare in una recessione", né che l'economia andrà alla grande. Ecco perché sceglierei personalmente la diversificazione per il mio portafoglio.



VUOI RICEVERE UNA NEWSLETTER  
CON ULTERIORI APPROFONDIMENTI?  
CONTATTA L'AUTORE:  
[pietroandrea@mac.com](mailto:pietroandrea@mac.com)

## Congressi e Fiere **in Italia**

### OTTOBRE

**04-05 Pisa, PI**  
**IPA 2024 - IX Congresso Nazionale**  
 ipa2024.congresso@gmail.com

**10-12 Verona, VR**  
**26° Congresso Internazionale di Terapia Implantare e Ortodontica**  
 info@biomax.it

**11-12 Bologna, BO**  
**Congresso Nazionale AISOD**  
 www.aisod.it  
 Tel. 029462227  
 aisodsegreteria@idea-z.it

**12 Piacenza, PC**  
**Convegno Nazionale S.I.O.H.**  
 segreteria.sioh@gmail.com

**17-19 Montichiari, BS**  
**Italian Dental Show Colloquium Dental**  
 redazione@teamwork-media.com

**17-19 Firenze, FI**  
**55th SIDO International**

**Congress**  
 segreteriasido@sido.it

**18-19 San Benedetto del Tronto, AP**  
**XXX Convegno Nazionale I.A.P.N.O.R.**  
**La nutraceutica quale ausilio alle terapie neuromiofasciali**  
 Tel. 3714770270  
 iapnor@iapnor.org

**18-19 Firenze**  
**DDS International State of Art Meeting 2024**  
 francesco@francescomangano.com

**19 Cernobbio, CO**  
**Congresso Culturale ANDI Lombardia**  
 Tel. 035 231401  
 segreteria@andilombardia.it

**24-26 Milano, MI**  
**SIdP - Congresso congiunto con EAP e IAO**  
 segreteria@sidp.it

**25 Milano, MI**  
**Congresso congiunto con EAO**  
 iao@mvcongressi.it

## Congressi e Fiere **all'Estero**

### OTTOBRE

**03 - 05 Bruxelles, Belgio**  
**Dentex 2024 - International Dental Equipment Exhibition**  
 dentex@easyfairs.com

**04 - 05 Londra, Regno Unito**  
**Dentistry Show London**  
 dentistryops@closerstillmedia.com

**08 - 10 Almaty, Kazakistan**  
**Central Asia Dental Expo 2024**  
 koordinator@cadex.kz  
 manager@cadex.kz

**09 - 11 Dar es Salaam, Tanzania**  
**DentExpo Africa 2024**  
 www.expogr.com

**10 - 12 Budapest, Ungheria**  
**Dental World 2024**  
 info@dentalworld.hu

**14 - 16 Barcellona, Spagna**  
**DentalForum EMEA 2024**  
 Tel. +44 20 7348 5765

**17 - 19 New Orleans, Stati Uniti**  
**ADA SmileCon 2024**  
 SmileCon@ada.org

**24 - 26 La Mecca, Arabia Saudita**  
**Makkah International Dental Conference and Exhibition**  
 Tel. +971 4 520 8888  
 info@Makkahdental.com

**24 - 25 St. Louis, Stati Uniti**  
**MCDC 2024 - Annual Mid-Continent Dental Congress**  
 www.mcdcstl.org

**24 - 27 Shanghai, Cina**  
**DenTech China 2024**  
 jeffrey.feng@informa.com

**24 - 27 Antalya, Turchia**  
**World Symposium 2nd Edition mia Academy**  
 info@miacademy.com.tr

**31 - 03 Manama, Bahrein**  
**DLS Bahrain 2024 International Dental Conference Exhibition**  
 Tel. +973 37772247  
 www.dlsbahrain.com

Il tuo futuro presso il numero 1 in Svizzera.



**zahnarzt  
zentrum.ch**

**Lavora  
con noi**

Siamo il più grande gruppo di studi Odontoiatrici in Svizzera, con le nostre 35 sedi e oltre 300 dentisti. Il benessere dei nostri pazienti è la nostra priorità. Il nostro gruppo dirigente è costituito da Dentisti, perchè noi amiamo l'odontoiatria.

Richiesta buona conoscenza della lingua tedesca o francese.

Per maggiori informazioni:

-  [www.zahnarztzentrum.ch](http://www.zahnarztzentrum.ch)
-  [de.wikipedia.org/wiki/Zahnarztzentrum.ch](https://de.wikipedia.org/wiki/Zahnarztzentrum.ch)
-  [@zahnarztzentrum.ch](https://www.facebook.com/zahnarztzentrum.ch)

Inviare la propria candidatura a  
[zahnarzt-stellen@zahnarztzentrum.ch](mailto:zahnarzt-stellen@zahnarztzentrum.ch)

DENTISTI

OTTOBRE

ORTODONZIA

Data: 01  
Roma, RM  
corsi@romadent2c.it  
Tel. 065576993

**Workshop teorico-pratico  
Termo-formatura nello  
studio odontoiatrico**  
Pace E.

ESTETICA

Data: 04 - 05  
Napoli, NA  
alignacademy2024@  
mjeventi.eu  
**Corso di riabilitazione  
estetica con faccette dentali**  
Venezia P., Agnini A., Agnini  
A., D'Arcangelo C., Plotino  
G., Lavorgna L., Grammatica  
A., De Giovanni F., Maffei S.

Data: 12 - 13  
Milano, MI  
Tel. 0692928476  
3406648843  
info@massimofrabotta.it  
**Corso Dr Filler TFT Rossani  
con ACME**  
Rossani

Data: 18 - 19  
Acireale, CT  
Tel. +39 051811375  
info@bebdental.it  
**Corso di ricostruzione degli  
archi estetici del volto  
mediante fili di trazione e  
idratazione**  
Ippolito V.

Data: 19 - 20  
Roma, RM

Tel. 0692928476  
3406648843  
info@massimofrabotta.it  
**Corso tossina botulinica**  
Rossani

IMPLANTOLOGIA

Data: 01  
Modena, MO  
Tel. +39 059 454255  
info@jdentalcare.com  
**Corso di formazione  
JD-IGITAL GUIDE: software  
per l'implantologia  
computer guidata**  
Luppi S.

Data: 05  
Bologna, BO  
Tel. +39 051811375  
info@bebdental.it  
**Corso luxta con live surgery**  
Morella E., Vaira L. A.,  
Banzi C.

Data: 07 - 08  
Cremona, CR  
Tel. +39 031 2759092  
info@craniofacial-academy  
.com  
**Corso di anatomia  
dissettiva: tecniche di base  
e avanzate in implantologia  
orale - modulo due**  
Testori T. Rosano G.,  
Invernizzi M.  
Crediti ECM 27.9

Data: 11 - 12  
Firenze, FI  
Tel. 055-577871  
csoedu@gmail.com  
**Implant prosthetics**  
Batalocco G.  
Crediti ECM 36,8

Data: 12  
Savona, SV  
Tel. 019489966  
info@  
studiodentisticocosello.it  
**La moderna rigenerativa  
ossea tridimensionale**  
Cosello V.

Data: 12  
Bergamo, BG  
info@komet.it  
**Analógico e digitale.  
Strategie cliniche e di  
laboratorio al servizio della  
stabilità tissutale su denti e  
impianti**  
Lombardo S., Di Felice A.

Data: 12  
Modena, MO  
Tel. +39 059 454255  
info@jdentalcare.com  
**Chirurgia implantare  
guidata con il protocollo JD**  
Grandi T, Luppi S.

Data: 19  
Argelato, BO  
Tel. +39 051811375  
info@bebdental.it  
**Corso Conometria hands on**  
Baldini M.

Data: 24 - 25  
Due Carrare, PD  
education@  
sweden-martina.com  
**Corso di formazione  
continua in implantologia  
avanzata**  
Csonka M.

Data: 26  
Modena, MO  
Tel. +39 059 454255  
info@jdentalcare.com  
**Impianto post estrattivo  
in zona estetica: dalla  
pianificazione alla  
finalizzazione**  
Casotto F.

PROTESI

Data: 01  
Bologna, BO  
marketing@rhein83.it  
corsi@rhein83.it  
**Corso Master protesi fissa**  
Damiano F.

Data: 09 - 11  
Bologna, BO

Ivoclar Academy Bologna  
Tel. +39 051 6113581  
**Equilibrio in protesi fissa**  
Rappa R., Miceli G. P.

Data: 10  
Bologna, BO  
marketing@rhein83.it  
corsi@rhein83.it  
**Corso Master protesi  
rimovibile**  
De Stefani G. L.

Data: 18 - 19  
Milano, MI  
Tel. 0761 228317  
**La protesi fissa su dente  
naturale**  
Prosper L.  
Crediti ECM 22

Data: 23  
Bologna, BO  
Ivoclar Academy Bologna  
Tel. +39 051 6113581  
**Invotion Denture System  
Day con l'uso del Software  
exocad**  
Nanni M.

ENDODONZIA

Data: 11 - 12  
Roma, RM  
info1@accademiaitaliana  
endodonzia.it  
Tel. 055 576856  
**Corso di Aggiornamento  
Focus on Biomaterials**  
Bellucci F., Breschi L.,  
Castagnola R., Guglielmi  
D., Marcoli P. A.,  
Martignoni M., Plotino G.,  
Putignano A., Ricucci D.,  
Sorrentino R., Zarone F.

Data: 24 - 26  
Verona, VR  
corsi@komet.it  
**Endodonzia e restauri post  
endo nei settori anteriori e  
posteriori**  
Parducci F., Pradella S.  
Crediti ECM 30

**WHITECH**  
Assistenza tecnica  
per l'odontoiatria

**LA TUA  
AUTOCLAVE È  
???FERMA???**

**Contattaci**

- Riparazione autoclavi multimarca
- Autoclave sostitutiva o riparazione
- Supporto tecnico telefonico gratuito

049.0998372

Data: 26  
Roma, RM  
ami.gestionecorsi@ecm@gmail.com  
**Sicurezza e mininvasività nella sagomatura canalare**  
Giansiracusa A.  
Crediti ECM 18

## CHIRURGIA

Data: 11 - 12  
Bologna, BO  
Tel. +3933357840719  
marketing@rhein83.it  
**La chirurgia protesicamente guidata, protocolli semplici ed efficaci**  
Borromeo C., Catapano S., Di Paola D.  
Crediti ECM 25,1

Data: 12  
Modena, MO  
Tel. +39 059 454255  
info@jidentalcare.com  
**Riabilitazione impianto protesica del mascellare artrofica con la chirurgia zigomatica**  
Giorgi M.

Data: 18  
Milano, MI  
Tel. 0761 228317  
**Tecniche chirurgiche per denti naturali e impianti.**  
Abundo R.  
Crediti ECM 11

Data: 18 - 19  
Mantova, MN  
Tel. 0521 290191  
emanuela@mvcongressi.it  
**Essential in implantology Digital - Corso di chirurgia guidata e protesi digitale**  
Rivara F., Dallari G.

Data: 19  
Milano, MI  
Tel. 0761 228317  
**Tecniche di avanzamento passivo dei lembi...**

**dalla Chirurgia plastica parodontale alla rigenerazione ossea**  
Abundo R.  
Crediti ECM 11

Data: 26  
Catania, CT, Italia  
corsi@komet.it  
medeamedica2@gmail.com  
**Le procedure cliniche: dalla chirurgia alla preparazione protesica**  
Ruga E.

## GNATOLOGIA

Data: 11 - 12  
Milano, MI  
Tel. 0761 228317  
**Occlusione, ATM e postura**  
Vanini L.  
Crediti ECM 18

## PEDODONZIA

Data: 12  
Bologna, BO  
info@ildentistadeibambini.it  
**Corso di odontoiatria infantile**  
Mocenigo R. O.

## CONSERVATIVA

Data: 17 - 19  
Due Carrare, PD  
education@sweden-martina.com  
**Corso teorico pratico di Odontoiatria Conservativa Diretta Adesiva dei settori anteriori e posteriori**  
Allegri M. A.  
Crediti ECM 50

Data: 18 - 19  
Bologna  
Ivoclar Academy Bologna  
Tel. +39 051 6113581  
**Faccette minimamente invasive in ceramica: protocollo clinico tecnico**  
Jakovac M., Temperani M.

Data: 25 - 26  
Bologna  
Ivoclar Academy Bologna  
Tel. +39 051 6113581  
**Tecnica B.O.P.T. Il cammino orizzontale**  
Loi L., Bruguera A.

## SEDAZIONE

Data: 18 - 19  
Roma, RM  
Tel. 0692928476  
3406648843  
info@massimofrabotta.it  
**Sedazione clinica senza farmaci con ipnosi**  
Rossani

## GESTIONE

Data: 25 - 26  
Milano, MI  
Tel. 0761 228317  
**Approccio semplice e sicuro per il trattamento dei pazienti bruxisti e/o con denti abrasivi**  
D'Arcangelo C.  
Crediti ECM 22

## IGIENISTI

## OTTOBRE

### PARODONTOLOGIA

Data: 04  
Milano, MI  
www.edizioniacme.it  
**Parodontologia non chirurgica**  
Roncati M.  
Crediti ECM 11

Data: 05  
Milano, MI  
www.edizioniacme.it  
**Il laser nel trattamento parodontale non chirurgico**

Roncati M.  
11 Crediti ECM

## IGIENE

Data: 11 - 12  
Firenze, FI  
Tel. 055 5530142  
segreteria@sidp.it  
**Corso annuale SidP Igienisti Dentali**  
Barbato L., Bernardelli F., Calzolari D., Castellani R., Crea A., Discepoli N., Donghi C., Galano C., Gemmiti R., Giraudi M., Giulianelli E., Gualini G., Landi L., Lenzi E., Perri A., Rizzi F., Tomasi C.

Data: 19  
Milano, MI  
www.edizioniacme.it  
**Lo sbiancamento come strumento di marketing**  
Ardizzone V. C.  
Crediti ECM 11

Data: 19  
Vicenza, VI  
aidiveneto.iscrizioni@gmail.com  
**Utilizzo delle resine infiltranti nelle alterazioni discromiche dello smalto**  
Modesti D.  
Crediti ECM 6

## ODONTOTECNICI

## OTTOBRE

### ORTODONZIA

Data: 01  
Roma, RM  
corsi@romadent2c.it  
Tel. 065576993  
**Workshop teorico-pratico Termo-formatura nello studio odontoiatrico**  
Pace E. - Erkodent



**Bisecco**  
ELETTROMEDICALI

SOLUZIONI TECNICHE COMPLETE  
PER L'ODONTOIATRIA

ADDIO CARICA BATTERICA, SPORCIZIA E POLVERE,  
SCOPRI L'ELEGANTE TASTIERA  
IN VETRO HI TECH IGIENIZZABILE AL 100%

Bisecco Srl - Este (Padova) Tel. 0429 670776 www.bisecco.net




## TASTIERA IN VETRO HI-TECH IGIENIZZABILE





„Con CADdent al nostro fianco, abbiamo spazio per crescere“

*Niels Hedtke, Tim Dittmar, HD Zahntechnik, Ober-Mörlen*



LASERMELTING



FRESATO



STAMPA 3D



SERVIZI



Venite a conoscerci di persona!  
Saremo presenti al Colloquium Dental 2024 di Montichiari (BS)  
Pad. 2 | Stand A2

WWW.CADDENT.IT



# 55° SIDO INTERNATIONAL CONGRESS



**Vieni a trovarci al nostro stand per scoprire tutte le novità di Solventum!**



Sede del Congresso, Fortezza da Basso,  
Viale Filippo Strozzi 1 - 50129 Firenze (FI)



17, 18, 19 Ottobre 2024



Soluzioni e prodotti ortodontici  
avanzati | 3M Italia

per sapere di più