

# INFODENT®

MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE

BPlus s.r.l. - S.P. Teverina, 64D - 01100 Viterbo - Tel. 0761.393.1 - Fax 0761.393.222 - Poste Italiane S.p.A. - Spedizione in abbonamento postale - 70% Roma C/RM/15/2018 - Contiene IP+ gadget



Distributore Italia








Redazionale pag. 51

Scarica la nostra app 

info@1flex.it    www.deflexitalia.it    0775/202311




## DENTAL TECH NUOVO

DENTAL TECH | PAGINE DI ODONTOIATRIA DIGITALE

IL CASO CLINICO  
L'APPROFONDIMENTO  
DALLA LETTERATURA

Da pag 19

## PRODOTTI A CONFRONTO

- SOFTWARE GESTIONALI STUDIO
- SOFTWARE GESTIONALI LABORATORIO

## LE RUBRICHE

Sondaggi/Approfondimenti/ Dental Tech/Analisi di mercato/Dalle Aziende/Attualità/Agenda Corsi e Congressi/Pillole di Economia&Finanza/Focus prodotto/Annunci economici

**3Dfast**  
FUSIONE LASER SELETTIVA



# Fai sorridere i tuoi clienti con un finanziamento Deutsche Bank Easy.

Proponi **dbEasy Sorriso**, il prestito  
per le cure odontoiatriche **dedicato**  
ai pazienti fino al 90° anno\* di età.

**100% digitale:** con la firma digitale, semplice, sicura e veloce, il processo di richiesta di finanziamento diventa completamente paperless\*\*.

**Personalizzabile:** dbEasy Sorriso può coprire le spese preventivate fino ad un massimo di 20.000 euro, con una rateizzazione massima di 72 mesi.



Con **dbEasy Sorriso**,  
**Deutsche Bank Easy**  
ha vinto ai **Milano**  
**Finanza Global Awards**  
**2018** il Premio **"MF**  
**Innovazione"** per  
finanziamenti dedicati  
alla clientela senior.

Convenzionati presso  
il Punto Vendita Deutsche Bank **Easy** più vicino.



Vieni a trovarci a ExpoDental,  
Rimini 16-18 maggio 2019, pad. C3!  
[expodental.it](http://expodental.it)

[www.dbeasy.it](http://www.dbeasy.it)

\* All'atto dell'estinzione del prestito.

\*\* In alternativa, il cliente può scegliere di sottoscrivere il contratto in modalità cartacea.

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Prima dell'adesione al convenzionamento, leggere attentamente le condizioni economiche e contrattuali disponibili presso i Punti Vendita Deutsche Bank Easy o i Financial Shop degli agenti in attività finanziaria autorizzati che operano per conto di Deutsche Bank S.p.A. in forza di un mandato agenziale che prevede l'esclusiva unicamente in relazione a prodotti e/o servizi offerti da Deutsche Bank S.p.A.  
Deutsche Bank S.p.A. - Sede Sociale e Direzione Generale: Piazza del Calendario, 3 - 20126 Milano  
Tel.: 02.4024.1 - Indirizzo Telegrafico: CENTMERIT Milano - [www.db.com/italia](http://www.db.com/italia) - Indirizzo S.W.I.F.T.: DEUT IT MM - Telex: 311350 BAIDIR I - Telefax: S.T.M.: 02.4024.2510  
PEC: [dbspa3@actaliscertymail.it](mailto:dbspa3@actaliscertymail.it) - Capitale Sociale Euro 412.153.993,80 - Numero iscrizione al Registro delle Imprese di Milano, Codice Fiscale e Partita IVA: 01340740156 - Aderente al Fondo Interbancario di Tutela dei Depositi e al Fondo Nazionale di Garanzia ex art. 59 decreto legislativo n. 58/1998 - Iscritta all'Albo delle Banche e Capogruppo del Gruppo Deutsche Bank iscritto all'Albo dei Gruppi Bancari - Aderente al servizio SEDDA, Creditor ID IT890030000001340740156 - Soggetta all'attività di direzione e coordinamento della Deutsche Bank AG - Cod. Az. 3104.7

**Direttore responsabile** Riccardo Chiarapini

**Segreteria di redazione** Diana Carbonetti

**Direzione grafica** Gisella Benedetti

**Impaginazione a cura di:** BPlus srl

**Marketing e Pubblicità** T. 0761.393327

**Hanno collaborato a questo numero:**

Dr. Francesco Guido Mangano,  
Dr. Mahmoud Ezzat, Dr. Pietro Andrea Cioffi

Mensile d'informazione merceologica dentale

ANNO XXXI - n. 4 / 2019

Viterbo - Autorizzazione del Tribunale di Viterbo  
n. 341 del 7/12/88



**Editore BPlus s.r.l.**

Strada Teverina 64D - 01100 Viterbo  
T. 0761.393.1 - info@infodent.it

**Stampa** - Graffietti Stampati snc - S.S. Umbro  
Casentinese Km. 4,500 - Montefiascone (VT)



**Testata volontariamente sottoposta a  
certificazione di tiratura e diffusione  
in conformità al Regolamento CSST**

**Certificazione Editoria Specializzata e Tecnica  
Per il periodo 1/1/2018-31/12/2018**

Periodicità: mensile

Tiratura media: 15.978

Diffusione media: 15.804

Certificato CSST n. 2706 - del 26/2/2019

Società di Revisione: Fausto Vittucci

Una copia Euro 0,77

Tiratura presente numero 16.300

**AVVERTENZE**

La redazione non restituisce il materiale utilizzato.

**SONDAGGIO** pag 5  
- Software gestionali da studio

**A CONFRONTO** pag 6  
- Tabelle di comparazione

**APPROFONDIMENTI** pag 14  
- XDENT dà più valore alla tua professione  
- Orisident Q: un software gestionale tutto nuovo, GDPR e fattura elettronica compresa  
- CONFIDENT gestionale ruggente  
- SWDENTAL: il gestionale da studio che risponde a tutte le vostre esigenze

**DENTAL TECH** NUOVO pag 19  
- La scansione intraorale: problemi e soluzioni  
- Dallo Smile Design alla Funzione: un caso clinico  
- La lettura dei margini della preparazione protesica nel dente naturale. Come fare?  
- Protocolli di scansione su denti naturali. Come leggere sottogengiva nei casi difficili

**PILLOLE DI ECONOMIA&FINANZA** pag 31  
- Il profilo di rischio

**FOCUS** pag 33

**SPECIALE ANTEPRIMA  
EXPEDENTAL MEETING 2019** pag 37

**SONDAGGIO** pag 45  
- Software gestionali da laboratorio

**A CONFRONTO** pag 46  
- Tabelle di comparazione

**APPROFONDIMENTI** pag 49  
- ORISLAB X3: per il tuo laboratorio odontotecnico è una certezza  
- SWLAB: lo strumento indispensabile per il tuo laboratorio

**DALLE AZIENDE** pag 51  
- PEEK Evoluzione verso un'odontoiatria senza metallo  
- Allineatori SORRIDI. Un nuovo protocollo senza attachments più preciso ed estetico  
- 3Dfast - Hybrid Technology 2.0  
- 3Shape: le novità presentate a IDS 2019!  
- 3M presenta un nuovo materiale da restauro dentale universale

- Igitmax: professionalità al servizio del cliente  
- InVisible  
- COPEGA - Soluzione al problema Legionella

**ATTUALITÀ DENTALE** pag 60  
- Accordo tra il Comune di Sassari e ANDI: Parte l'iniziativa sociale dedicata ai bambini  
- Nuova Filiale KaVo Kerr  
- Un batterio della placca dentale svolge una funzione nociva nel tumore al colon  
- Igienisti Dentali: un corso AIDI-AIO per coronare il 10° Congresso Internazionale di Chia  
- Sedazione cosciente: una soluzione per grandi e piccini  
- Congresso Internazionale ModelGuide 5.0: la rivoluzione della chirurgia guidata  
- Infodent®Co-Exhibition: Workshop Infodent ad Expodental 2019  
- Expodental Meeting 2019: Business e formazione di qualità, a Rimini dal 16 al 18 maggio

**AGENDA Giugno** pag 67  
- Congressi e Fiere in Italia e all'estero  
- Calendario dei Corsi

**ANNUNCI ECONOMICI** pag 74

INSERZIONISTI - 1Flex Technology pag. 1 • Cop • 3D Fast pag. 1 • Cop • 3Diemme pag. 29 • 3M pagg. 18/IV Cop • AIO pag. 50 • Air Nivol pag. 60 • Amann Girrba pag. 58 • Biomeccanica pag. 71 • Blind pag. 17 • Bplus pagg. 13/36 • Caes pag. 16 • CGM pag. 14 • CMS 2000 pag. 52 • Copega pag. 53 • Dental Lab pag. 65 • Dental Network pag. 33 • Dental PR Adin pag. 32 • Deutsch Bank pag. 11 • Cop • Digital Dentistry Society pag. 30 • EMS pag. 54 • Expadent pag. 66 • For You HQ pagg. 34/3 • IAO pag. 73 • Igitmax pag. 56 • Linea Diretta pag. 70 • LTS Leoni pag. 15 • Media Lab pagg. 4/16 • Orisline pagg. 15/49 • PNG pagg. 17/49 • Sorridi pag. 55 • Syntonia pag. 72 • Tecnologica pag. 74 • Tekne Dentat pag. 57 • Unid pagg. 35/37/III Cop • Xo Care pag. 67 • Yndetech pag. 69 • Wilocs pag. 59

INFORMATIVA - Questa rivista Le è stata inviata tramite abbonamento, l'indirizzo in nostro possesso verrà utilizzato per l'invio della rivista, per l'invio di altre riviste, per l'invio di proposte di abbonamento, per l'invio di informazioni tecniche e commerciali, nonché per la divulgazione di eventi formativi e promozionali e per la cessione degli stessi a terze aziende per le medesime finalità. In ogni momento potrete esercitare i diritti di cui all'art. 7 del D. Lgs 196/2003, e quindi conoscere, ottenere la cancellazione, la rettifica, l'aggiornamento e l'integrazione dei Vostri dati, nonché opporvi al loro utilizzo per le finalità su indicate. Qualora venisse esercitato il diritto alla cancellazione lo stesso comporterebbe il mancato invio della presente rivista. Il titolare del trattamento è BPlus srl con sede in Viterbo, Strada Teverina Km 3,600, nella persona del suo legale rappresentante.

**ONE**  
Banco da lavoro  
ergonomico-posturale  
per odontotecnici

**“for you” HIGH QUALITY SRL**  
made in Italy

**NEW HORIZONS**

il nuovo concept di articoli  
professionali per odontotecnici  
ed odontoiatri

Visita: [bit.ly/foryou\\_one](http://bit.ly/foryou_one)

“For you” High Quality - T. +39 335 5717888 / +39 339 4378247 - E. [marketing@foryouhq.com](mailto:marketing@foryouhq.com)

# ConfiDent

GESTIONALE PER IL TUO STUDIO

**ConfiDent**  
NUOVA VERSIONE



**VERSATILE**

**SEMPLICE**

**EFFICIENTE**

- ConfiDent è adeguato alla nuova normativa **Privacy GDPR**
- ConfiDent genera le fatture nel formato XML (**Fatture Elettroniche**)

Software  
di gestione integrata  
dello Studio Dentistico

[www.mls.w.com](http://www.mls.w.com)



**Media Lab S.p.A.**

Sede legale/Registered office:  
Piazza IV Novembre, 4  
20124 MILANO • Italy

Sede operativa/Head office:  
Via Trieste, 4  
19020 Follo • La Spezia • Italy

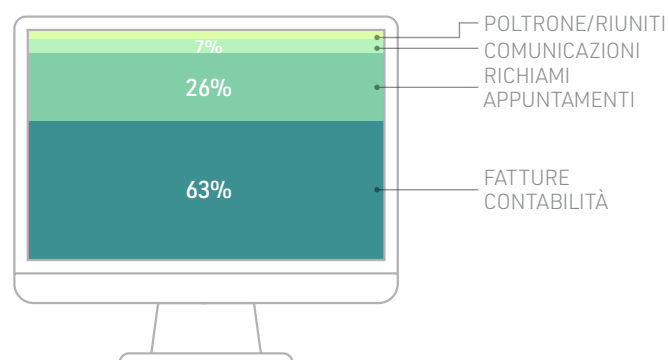
Ph (+39) 01.87.51.77.75 r.a. • Fax: (+39) 01.87.51.18.33

## Software gestionali da studio

### Sondaggio su **340** responder

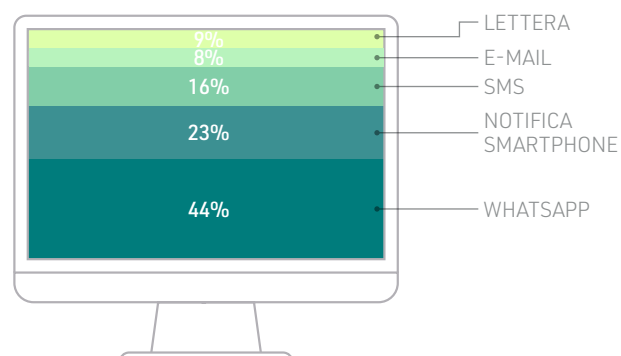
#### Quale attività dello Studio crede che un software dovrebbe necessariamente gestire?

Gestione richiami e appuntamenti	<b>88</b>	26%
Gestione fatture e contabilità	<b>214</b>	63%
Poltrone/riuniti	<b>24</b>	7%
Comunicazioni ai pazienti	<b>14</b>	4%



#### Quale strumento ritiene che sia migliore per comunicare con i pazienti?

E-mail	<b>27</b>	8%
Notifica su smartphone	<b>78</b>	23%
Lettera cartacea	<b>31</b>	9%
Whatsapp	<b>150</b>	44%
SMS	<b>54</b>	16%




#### È importante che il gestionale sia integrato con palmare/smartphone/tablet?

Si	<b>238</b>	70%
No	<b>102</b>	30%






Il presente sondaggio ha solo valore informativo e rappresenta una manifestazione di opinioni degli iscritti al portale Infodent.it



## ➤ A CONFRONTO

SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO	Archimed Suite	Atrix3	 Confident (Basic e Pro)
Produttore	Digital Imaging srl	GST Italia srl	Media Lab spa
Cartelle gestite	Parodontale, ortodontica	Parodontale, conservativa, endodonzia, implantologia	Clinica e dentale
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano di pag., prima nota, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici, altro	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, comunicazioni mirate ai pazienti, invio sms automatici
Acquisizione e gestione delle immagini	✓ in modo diretto tutti i sensori intraorali di maggior diffusione. È previsto l'utilizzo di drivers TWAIN o il collegamento a programmi esterni. Acquisizione da videocamera e creazione di modelli FMX (status dentale). Acquisizione e visualizzazione esami CBCT (3D)	✓ sia da scanner, da supporti diversi. Importazione radiografie indiretta e diretta (driver TWAIN)	✓ da radiografici, panoramici, webcam, scanner, telecamera, elaborazione avanzata e gestione immagini, formato dicom, collegamento con software di pianificazione implantare Implant3D
Integrazione con palmare/smartphone/tablet	✓ il tablet è utilizzabile per la firma digitale dei documenti e come scanner per acquisire immagini e trasformarle in un documento PDF	✓ APP per Gestione Pazienti CRM, gestione Promozioni e comunicazioni, richiesta e gestione appuntamenti. Agenda medici su tablet o PC remoto	✓ in cloud
Certificati visita, richiesta esami, ricette mediche	✓	✓	✓
Gestione magazzino	✓ Logistica	Acquisto materiali, gestione dei carichi e valorizzazione, scarichi interni, a deposito, ecc. Analisi dei fabbisogni e delle scorte, definizione scorte minime, rotazioni, ecc. Importazioni cataloghi da fornitori	✗
Impegni e sunto operatività della giornata	✓	✓	✓
Back up automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	✓ per tipo di trattamento, per categoria e per operatore valutando anche i tempi di esecuzione dei trattamenti	✓ analisi preventivato, analisi e statistiche su portafoglio pazienti, analisi potenzialità e produttività dello studio, analisi costi prodotti e servizi, analisi qualità dei servizi erogati, altro	✗
Preventivo multimediale	✗	✗	✓
Versione per Mac	✗	✓	✓
APP IOS/Android	✓	✓	✓
Lettura Carte CNS	✗	✓	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Strumenti per verificare inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✓	✓	✓
Collegamento ai principali radiografici digitali	✓ gestiti in modo diretto tutti i sensori di maggior diffusione. È previsto l'utilizzo di drivers TWAIN o il collegamento a programmi esterni	✓ Tutti con utilizzo driver TWAIN - OPT, VistaScan, RVG	✓ con i più diffusi sistemi di videoradiografia
Anni di esistenza del programma	21	5	23
Trattamento dati a norma GDPR2016	✓	✓	✓
Invio/ricezione fatture elettroniche SDI	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	✗	A partire da euro 990,00	Euro 389,00 - 900,00
Info azienda	www.digitalimaging.it	Tel. 02.37901344 www.atrrix3.it	Tel. 0187.517775 www.mslw.com

### AWERTENZE IMPORTANTI PER IL LETTORE

L'assenza di alcuni prodotti all'interno del Confronto è dovuta alla mancata comunicazione dei dati da parte delle case Produttrici/Importatrici oppure perché la redazione non ha avuto notizia della presenza sul mercato italiano dei prodotti di determinate aziende. I dati e le informazioni presenti in questa sezione e negli eventuali approfondimenti pubblicati nella successiva collegata, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributrici dei prodotti, le quali si assumono tutte le responsabilità legate alla loro veridicità e correttezza. Le responsabilità fanno a capo alle aziende che appaiono nella voce "Fornitore dati tecnici". Se tale campo è vuoto la responsabilità è dell'azienda che appare alla voce "Produttore". In particolare Infodent si dichiara esente da ogni responsabilità relativa ai prezzi comunicati dalle aziende nella scheda fornita e dalla eventuale esclusiva che dovesse avere un'azienda nel poter importare o commercializzare il

Legenda:  approfondimento  focus prodotto  non fornito  SI  NO

 Confident Cloud	 Confident Full	Delta-Dent	Dentina
Media Lab spa	Media Lab spa	Outside Format	CompuNet & Partner srls
Clinica, dentale, parodontale, gnatologica, ortodontica, ortognatodontica	Clinica, dentale, parodontale, gnatologica, ortodontica, ortognatodontica	Parodontale, ortodontica	Clinica, parodontale e ortodontica
Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici, altro
✓	✓ da radiografici, panoramici, webcam, scanner, telecamera, elaborazione avanzata e gestione immagini, formato dicom, collegamento con software di pianificazione implantare Implant3D	Confronto, realizzazione cefalometrie, presentazioni, esportazioni powerpoint	✓ fotografia digitale, scanner, telecamera, da archivio esterno
✓ Mac Apple, Windows PC	✓ in cloud	✓ ipad per gestione immagini e cefalometrie. Sincronizzazione manuale	✓ Smartphone e Tablet-PC
✓	✓	✓	✓
Movimentazione carico e scarico, valorizzazione, inventario, calcolo scorta minima, gestione ordini a fornitori	Movimentazione carico e scarico, valorizzazione, inventario, calcolo scorta minima, gestione ordini a fornitori	Ordini, carico, scarico, manuale, scarico da diario, scadenza articoli	Carico, scarico, scorta minima, fornitori, scadenze prodotti, HIBC (Healthcare Barcode con lettore di codice a barre), rintracciabilità prodotti/lotto
✓	✓	✓	✓
✓	✓ in cloud	✗	✓
✓ statistiche con ricerca per paziente, prestazioni e cassa, studi di settore su incassi e acquisti	✓ statistiche con ricerca per paziente, prestazioni e cassa, studi di settore su incassi e acquisti	✓ cicli cura aperti, cure preventivate, cure eseguite, interventi effettuati in giornata da tutti i medici	✓ numerose contabili e gestionali, export vs Excel, PDF ecc.
✓	✓	✗	✗
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✗	✗
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✗	✓
✓	✓	✗	✓
✓ con i più diffusi sistemi di videoradiografia	✓ con i più diffusi sistemi di videoradiografia	✓ configurabili	✓ Kodak/Trophy, Sirona, Durr, Instrumentarium, Planmeca ecc. È possibile collegare più di un programma di radiografia
23	23	11	28
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
A partire da euro 59,00/mese	A partire da euro 1.950,00	A partire da euro 529,20 (in funzione dei moduli scelti)	Modulare: diritto d'uso a partire da euro 70,00/mese o acquisto a partire da euro 2.400,00
Tel. 0187.517775 www.mls.com	Tel. 0187.517775 www.mls.com	Tel. 037.3965490 www.outsideformat.com	Tel. 338.4888004 www.dental-software.it

prodotto, non potendo verificare se esiste per ogni prodotto un prezzo imposto dalla casa madre o un'esclusiva nella distribuzione. Le aziende che forniscono i dati tecnici pur non avendone la legittimità si assumono ogni responsabilità direttamente nei confronti di un'azienda terza che si senta lesa o riceva danni da tale pratica. Eventuali rimostranze in merito dovranno essere rivolte DIRETTAMENTE all'azienda responsabile di aver fornito i dati, mandando solo per conoscenza ad Infodent eventuali comunicazioni. Gli eventuali errori materiali o di trascrizione commessi dalla redazione dovranno essere comunicati all'indirizzo info@infodent.it e saranno divulgati sui numeri successivi come Errata Corrige. Se gli errori di comunicazione fanno capo alla azienda, la redazione, valutando il caso specifico, deciderà se procedere alla pubblicazione della errata corrige. La presente rubrica ha finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale la elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.

\* I prezzi si intendono al netto di IVA

## ► A CONFRONTO

SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO	Dentix	Dentix Easy	Dentus
Produttore	Quartex Informatica sas	Quartex Informatica sas	jErgoSoft snc
Cartelle gestite	Parodontale, ortodontica, medica	Parodontale, ortodontica, medica	Stato iniziale, preventivi, conservativa, endodontica, protesica, implantare, parodontale, ortodontica, anamnestica
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, consensi informati, sondaggio parodontale	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici, altro
Acquisizione e gestione delle immagini	✓ anche 3D	✗	✓ apertura diretta dei gestionali radiografici, importazione di immagini e PDF
Integrazione con palmare/smartphone/tablet	✓ su piattaforma microsoft	✓ su piattaforma microsoft	✓ visione monitor remoto su tablet, compilazione moduli digitali, agenda
Certificati visita, richiesta esami, ricette mediche	✓	✓	✓
Gestione magazzino	Ordini, carico e scarico automatico, scadenziario materiali, sottoscorta automatico, gestione costi e ricavi	✗	Ordine, ordinato, ricevuto, scadenze materiali, utilizzo lettore codice a barre
Impegni e sunto operatività della giornata	✓	✓	✓
Back up automatico dei dati	✗	✗	✓
Statistiche studio	✓ per prestazioni, eseguite, da eseguire, non eseguite, per dottori, per preventivi, per costi ed altro	✗	✓, report annuali e mensili sui parcella emesse e rate, preventivi fatti, pazienti, insolventi, operatività medici e collaboratori, nuovi appuntamenti, analisi economica dell'attività, sms e email inviati, prescrizioni laboratorio, ricerche incrociate, export su excel
Preventivo multimediale	✗	✗	✓
Versione per Mac	✗	✗	✓
APP IOS/Android	✗	✗	✗
Lettura Carte CNS	✗	✗	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Strumenti per verificare inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✓	✓	✓
Collegamento ai principali radiografici digitali	✓	✗	✓ Gendex, Trophy, Kodak, Carestream, Romexis, NNT, altri integrabili via linea di comando
Anni di esistenza del programma	26	26	19
Trattamento dati a norma GDPR2016	✓	✗	✓
Invio/ricezione fatture elettroniche SDI	✓	✗	✓
Prezzo di listino*	✗	✗	A partire da euro 40,00/mese
Info azienda	Tel. 02.4984998 www.quartex.it	Tel. 02.4984998 www.quartex.it	www.dentus.it

### AWERTENZE IMPORTANTI PER IL LETTORE

L'assenza di alcuni prodotti all'interno del Confronto è dovuta alla mancata comunicazione dei dati da parte delle case Produttrici/Importatrici oppure perché la redazione non ha avuto notizia della presenza sul mercato italiano dei prodotti di determinate aziende. I dati e le informazioni presenti in questa sezione e negli eventuali approfondimenti pubblicati nella successiva collegata, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributtrici dei prodotti, le quali si assumono tutte le responsabilità legate alla loro veridicità e correttezza. Le responsabilità fanno a capo alle aziende che appaiono nella voce "Fornitore dati tecnici". Se tale campo è vuoto la responsabilità è dell'azienda che appare alla voce "Produttore". In particolare Infodent si dichiara esente da ogni responsabilità relativa ai prezzi comunicati dalle aziende nella scheda fornita e dalla eventuale esclusiva che dovesse avere un'azienda nel poter importare o commercializzare il

Legenda: approfondimento focus prodotto non fornito SI NO

Deor Euro/SQL	Deornet	Facile.net	Geod XP Basic
Intermedical srl	Dental Technologies	Infomedica srl	AlbaSoftware di Colombo A.
Anamnesi gen, odont., esame obiettivo+odontogramma, parodontale, xray, diario clinico	Anamnesi gen, odont., esame obiettivo, parodontale, conserv., endodontica	Parodontale, tutte con interfaccia personalizzata per le esigenze del singolo utilizzatore	Clinica, parodontale, gnatologica, ortodontica
Richiami, solleciti o fattura proforma, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., sondaggio parodontale, invio sms automatici
✔ tramite x-ray tutti i formati standard+foto+status	✔ modulo gest. rx foto + pano anche su PT	Visualizzatore gratuito per archiviazione di immagini associate al paziente. Con IMAGES. NET gestibili funzioni di import automatico, drag & drop multiplo, Status, Misure, Template 2D, Filtri di elaborazione immagine, registro radiografico	Geod Image (add-in) gestisce tutte le immagini ed i file multimediali provenienti dai vari dispositivi di acquisizione video digitale. Cataloga i file per paziente e per genere, modifica l'aspetto grafico a livelli consentendo il roll-back all'immagine originale
✘	✔ su tutti i dispositivi via Chrome, ipad, android	✔ compilazione anagrafica/anamnesi su Tablet WIFI, software configurabile per uso su tablet	✔ totale con Tablet PC; sincronizzazione appuntamenti e anagrafica pazienti con smartphone
✔	✘	✔	✔
Ordini, carico, scarico, sottoscorta	Ordini, carico, scarico	Carico scarico, Tag RFID, sottoscorta, scorta minima, ordine a fornitore	✘
✘	✘	✔	✔
✔	✔	✔	✔
✔ sia su pt correnti che su fatturato o singole prestazioni	✔ riepiloghi + tracciabilità	✔ elaborabili su tutti i dati inseriti, esportate in Excel	✔ bilancio paziente, storico paziente, storico cure, cure e compensi operatore, cure totali
✘	✘	✔	✘
✘	✘	✘	✘
✘	✔	✔	✘
✔	✔	✔	✔
✔	✔	✔	✔
✔	✔	✔	✔
✔ Gendex, Kodak, Carestream, Vatech, Owandy, Eva, Sidexis	✔ Gendex, Kodak, Carestream	Lettura diretta mediante driver twain, interfaccia con rx library, collegamento con i principali software di diagnostica	Cartelle radiografiche dei principali software di gestione del sensore RVG e dell'ortopantomografo. Collegamento contemporaneo con più di un programma RVG
24	6	28	16
✔	✔	✔	✔
✔	✔	✔	✔
A partire da euro 990,00	A partire da euro 36,00/mese	A partire da euro 980,00 (comprensivo di 1 anno di assistenza, teleassistenza, aggiornamenti)	Euro 960,00 (lic. monoutente) - Euro 250,00 (lic. aggiuntiva) - Euro 684,00 (lic. competitive upgrade - destinata a chi passa a Geod XP)
Tel. 0471.066024 www.int-software.it	Tel. 0471.066024 www.deornet.com www.intermedical.dental	Tel. 039.481604 www.imedica.it	Tel. 039.6040909 www.albasoftware.it

prodotto, non potendo verificare se esiste per ogni prodotto un prezzo imposto dalla casa madre o un'esclusiva nella distribuzione. Le aziende che forniscono i dati tecnici pur non avendone la legittimità si assumono ogni responsabilità direttamente nei confronti di un'azienda terza che si senta lesa o riceva danni da tale pratica. Eventuali rimostranze in merito dovranno essere rivolte DIRETTAMENTE all'azienda responsabile di aver fornito i dati, mandando solo per conoscenza ad Infodent eventuali comunicazioni. Gli eventuali errori materiali o di trascrizione commessi dalla redazione dovranno essere comunicati all'indirizzo info@infodent.it e saranno divulgati sui numeri successivi come Errata Corrige. Se gli errori di comunicazione fanno capo alla azienda, la redazione, valutando il caso specifico, deciderà se procedere alla pubblicazione della errata corrige. La presente rubrica ha finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale la elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.

\* I prezzi si intendono al netto di IVA




## ► A CONFRONTO

SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO	Geod XP Professional	Gest Pratic	Horizon Blue 2
Produttore	AlbaSoftware di Colombo A.	OdontoProgram	Caes Software srl
Cartelle gestite	Clinica, parodontale, gnatologica, ortodontica	Parodontale, ortodontica, odontogramma	✘
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scaden-zario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, contabilità libero professionisti, poltrone/riuniti, consensi informati, scaden-zario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scaden-zario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
Acquisizione e gestione delle immagini	Geod Image (add-in) gestisce tutte le immagini ed i file multimediali provenienti dai vari dispositivi di acquisizione video digitale. Cataloga i file per paziente e per genere, modifica l'aspetto grafico a livelli consentendo il roll-back all'immagine originale	✔ anche da CD-DICOM	✔
Integrazione con palmare/smartphone/tablet	✔ totale con Tablet PC; sincronizzazione appuntamenti e anagrafica pazienti con smartphone.	✘	✘
Certificati visita, richiesta esami, ricette mediche	✔	✔	✔
Gestione magazzino	Schede fornitori, fatture acquisto e scad. pagamenti, carico e scarico automatico per prestazione, scorta minima, sottoscorta, valoriz. magazzino, scadenze prodotti	Carico, scarico, barcode, scorta minima, scadenze	Carico, scarico, ordini
Impegni e sunto operatività della giornata	✔	✔	✔
Back up automatico dei dati	✔	✔	✔
Statistiche studio	✔ bilancio paziente, storico paziente, storico cure, cure e compensi operatore, cure totali, pazienti senza cure, analisi costi/prestazioni	✔ per entrate/prestazione, incassi periodici, per uscite, provvigioni	✔
Preventivo multimediale	✘	✘	✘
Versione per Mac	✘	✘	✘
APP IOS/Android	✘	✘	✘
Lettura Carte CNS	✔	✔	✔
Recupero dati da altri gestionali	✔	✔	✔
Strumenti per verificare inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✔	✔	✔
Collegamento ai principali radiografici digitali	Con le cartelle radiografiche dei principali software di gestione del sensore RVG e dell'ortopantomografo. Collegamento contemporaneo con più di un programma RVG	✔	✔
Anni di esistenza del programma	16	12	20
Trattamento dati a norma GDPR2016	✔	✔	✔
Invio/ricezione fatture elettroniche SDI	✔	✘	✔
Prezzo di listino*	Euro 1.890,00 (lic. monoutente) - Euro 360,00 (lic. aggiuntiva) - Euro 1.344,00 (lic. competitive upgrade - destinata a chi passa a Geod XP)	A partire da euro 899,00 (acquisto)	Da Euro 160,00 annuo per postazione
Info azienda	Tel. 039.6040909 www.albasoftware.it	Tel. 0541.691345 www.odontoprogram.com	Tel. 06.94316041 www.caes.it

### AWVERTENZE IMPORTANTI PER IL LETTORE

L'assenza di alcuni prodotti all'interno del Confronto è dovuta alla mancata comunicazione dei dati da parte delle case Produttrici/Importatrici oppure perché la redazione non ha avuto notizia della presenza sul mercato italiano dei prodotti di determinate aziende. I dati e le informazioni presenti in questa sezione e negli eventuali approfondimenti pubblicati nella successiva collegata, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributrici dei prodotti, le quali si assumono tutte le responsabilità legate alla loro veridicità e correttezza. Le responsabilità fanno a capo alle aziende che appaiono nella voce "Fornitore dati tecnici". Se tale campo è vuoto la responsabilità è dell'azienda che appare alla voce "Produttore". In particolare Infodent si dichiara esente da ogni responsabilità relativa ai prezzi comunicati dalle aziende nella scheda fornita e dalla eventuale esclusiva che dovesse avere un'azienda nel poter importare o commercializzare il

Legenda: approfondimento focus prodotto non fornito SI NO

Infostudio	 OrisDent Qp	 OrisDent Qr	 OrisDent Qx
TecnoMobile	Orisline	Orisline	Orisline
Generale, parodontale, implantologica, ortodontica	Clinica, parodontale, igiene, ortodontica	Clinica, parodontale, ortodontica	Clinica, parodontale, igiene, ortodontica
Richiami, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, consensi informati, prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
✓	✓ da fotocamera, telecamera endorale e radio videografia	✓ da fotocamera, telecamera endorale e radio videografia	✓ da fotocamera, telecamera endorale e radio videografia
✓ agenda appuntamenti sincronizzata in automatico	✓ agenda web sempre sincronizzata, MySmile l'app per comunicare da OrisDent con il paziente da smartphone iOS e Android	✓ agenda web sempre sincronizzata, MySmile l'app per comunicare da OrisDent con il paziente da smartphone iOS e Android	✓ agenda web sempre sincronizzata, MySmile l'app per comunicare da OrisDent con il paziente da smartphone iOS e Android
✓	✓	✗	✓
Carico, scarico, ordini	Elenco materiali e attrezzature, carico e scarico materiali, scadenze prodotti	Elenco materiali e attrezzature	Elenco materiali e attrezzature, carico e scarico materiali, scadenze prodotti
✗	✓	✗	✓
✓	✓	✓	✓
✓ gestionali e contabili	✓ modulo business monitor	✓ modulo business monitor	✓
✗	✓	✓	✓
✗	✗	✗	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
✗	✓	✗	✓
✓ tutti i radiografici in commercio	Con apertura diretta da OrisDent nella cartella del paziente	Con apertura diretta da OrisDent nella cartella del paziente	Con apertura diretta da OrisDent nella cartella del paziente
15	Nuovo	Nuovo	Nuovo
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓
Euro 1.400,00	A partire da euro 75,00 al mese	A partire da euro 33,00 al mese	A partire da euro 95,00 al mese
Tel. 06.9130478 www.tecnomobile.net	Tel. 02.27409521 www.orisline.com	Tel. 02.27409521 www.orisline.com	Tel. 02.27409521 www.orisline.com

prodotto, non potendo verificare se esiste per ogni prodotto un prezzo imposto dalla casa madre o un'esclusiva nella distribuzione. Le aziende che forniscono i dati tecnici pur non avendone la legittimità si assumono ogni responsabilità direttamente nei confronti di un'azienda terza che si senta lesa o riceva danni da tale pratica. Eventuali rimostranze in merito dovranno essere rivolte DIRETTAMENTE all'azienda responsabile di aver fornito i dati, mandando solo per conoscenza ad Infodent eventuali comunicazioni. Gli eventuali errori materiali o di trascrizione commessi dalla redazione dovranno essere comunicati all'indirizzo info@infodent.it e saranno divulgati sui numeri successivi come Errata Corrige. Se gli errori di comunicazione fanno capo alla azienda, la redazione, valutando il caso specifico, deciderà se procedere alla pubblicazione della errata corrige. La presente rubrica ha finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale la elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.


\* I prezzi si intendono al netto di IVA

## › A CONFRONTO

SOFTWARE GESTIONALI DA STUDIO	Sanosoft	Start gestionale	Studio FE
Produttore	Sanosoft Dent	Biosfera srl	Caes Software srl
Cartelle gestite	Parodontale, dentale	Clinica, parodontale, ortodontica	Contabilità
Gestione	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenzario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Contabilità libero professionisti, poltrone/riuniti
Acquisizione e gestione delle immagini	✓ editor, note aggiuntive	Importazione file, interfaccia twain, crea cataloghi, keywords, editor immagini	✗
Integrazione con palmare/smartphone/tablet	✓	✓ su tablet con dati sincronizzati onsite	✗
Certificati visita, richiesta esami, ricette mediche	✓	✓	✓
Gestione magazzino	Carico scarico, scadenzario, lotti	Carico, scarico, scorta minima, scadenzario, inventario	✗
Impegni e sunto operatività della giornata	✓	✓	✗
Back up automatico dei dati	✓	✓	✓
Statistiche studio	✓ fatturato, prestazioni, pazienti, acquisizione	✓ incassi spese, produzione operatori, debitori, punto pareggio, listino profittevole, budget	✗
Preventivo multimediale	✓	✗	✗
Versione per Mac	✗	✗	✗
APP IOS/Android	✗	✗	✗
Lettura Carte CNS	✓	✓	✓
Recupero dati da altri gestionali	✓	✓	✓
Strumenti per verificare inserimenti/cancellazioni effettuate dal personale	✓	✓	✗
Collegamento ai principali radiografici digitali	✓	Tramite interfaccia twain, per alcuni modelli collegamento diretto al database	✗
Anni di esistenza del programma	14	6	1
Trattamento dati a norma GDPR2016	✓	✓	✓
Invio/ricezione fatture elettroniche SDI	✓	✓	✓
Prezzo di listino*	Euro 1.900,00	A partire da euro 790,00	Gratuito, a pagamento invio fatture
Info azienda	Tel. 0472.200225 www.sanosoft.com	Tel. 0541.393561 www.startgestionale.it	Tel. 06.94316041 www.caes.it

### AVVERTENZE IMPORTANTI PER IL LETTORE

L'assenza di alcuni prodotti all'interno del Confronto è dovuta alla mancata comunicazione dei dati da parte delle case Produttrici/Importatrici oppure perché la redazione non ha avuto notizia della presenza sul mercato italiano dei prodotti di determinate aziende. I dati e le informazioni presenti in questa sezione e negli eventuali approfondimenti pubblicati nella successiva collegata, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributrici dei prodotti, le quali si assumono tutte le responsabilità legate alla loro veridicità e correttezza. Le responsabilità fanno a capo alle aziende che appaiono nella voce "Fornitore dati tecnici". Se tale campo è vuoto la responsabilità è dell'azienda che appare alla voce "Produttore". In particolare Infodent si dichiara esente da ogni responsabilità relativa ai prezzi comunicati dalle aziende nella scheda fornita e dalla eventuale esclusiva che dovesse avere un'azienda nel poter importare o commercializzare il prodotto, non potendo verificare se esiste per ogni prodotto un prezzo imposto dalla casa madre o un'esclusiva nella distribuzione. Le aziende che forniscono i dati tecnici pur non avendone

Legenda:  approfondimento  focus prodotto  non fornito  SI  NO

 SWDental	Uno	 XDent
Png Services Srls	Dental Trey srl	CGM XDENT software srl
Parodontale con vocale, gnatologica, implantologica, ortodontica	Generica, igiene, implantare, parodontale	Conservativa, endodontica, implantare, parodontale, ortodontica, cartelle specialistiche generali personalizzabili
Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, contabilità libero professionisti, sala d'attesa, poltrone/riuniti, prontuario farmacologico, consensi informati, scadenziario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale	Richiami automatici, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenziario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici	Richiami, solleciti o fattura proforma, solleciti su fattura, sala d'attesa, poltrone/riuniti, consensi informati, scadenziario incassi/pag. e piano pag., prima nota e riepilogo economico, comunicazioni mirate ai pazienti, sondaggio parodontale, invio sms automatici
✓	✓ totalmente integrato il tool imaging consente di pilotare dispositivi 2D e 3D, visualizzare ed editare immagini allegarle nelle cartelle e nel diario clinico. Il modulo Gipsoteca permette di gestire file standard STL generati dagli scanner ed inviarti al laboratorio	✓ con visualizzazione su tutte le postazioni di studio e sui dispositivi mobili, gestione CD Pazienti e status radiografici, registro radiografico
✓ agenda sincronizzata con calendario google	✓ con diverse tipologie di APP utilizzabili sia dai pazienti che da segretarie e medici (studio digitale e paperless)	✓ versioni specializzate per iPad, iPhone e Smartphone/Tablet Android, integrazione con App Paziente XINFO. Dati sempre sincronizzati in tempo reale
✓	✓	✓
Ordini, carico, scarico, lotti, scadenza prototti	Ordini (anche automatici da webstore Dental Trey), movimenti carico/scarico, riordino automatico se sottoscorta, saldi e scadenze	Ordini, carico, scarico gestione bar code, gestione più depositi, inventari, controllo delle scorte e degli scaduti, gestione prescrizioni laboratori
✗	✓	✓
✓ molte possibilità di ricerca, con il modulo Web è possibile richiedere personalizzazioni e vederle da qualunque dispositivo con connessione internet	✗	✓
✓ molte possibilità di ricerca, con il modulo Web è possibile richiedere personalizzazioni e vederle da qualunque dispositivo con connessione internet	✓ reports statistici (personalizzabili), grafici e cruscotti con i principali indicatori di business (analisi costi, ricavi, marginalità)	✓ reportistica completa sui dati contabili, di prevenzione e sulla redditività, sulle attività dei consulenti, sulle tipologie di pazienti, sui tempi di attesa e visita, sugli acquisti e sui dati clinici
✗	✓	✗
✗	✗	✓
✗	✓	✓
✗	✓	✓
✓	✓	✓
✓	✓	✓
✓ con oltre 35 marchi	✓ è possibile integrare panoramici 2D (anche cefalometrici) e 3D, sensori RX intraorali, telecamere intraorali, scanner ai fosfori, fotocamere	✓ soluzioni per Mac e Windows per i principali radiografici, utilizzo di un solo programma per tutti i radiografici di studio e memorizzazione immagini in formati standard non proprietari. Integrazione con server PACS per immagini DICOM
17	6	12
✓	✓	✓
✓	✓	✓
A partire da euro 480,00 (modulare)	Euro 950,00-2.920,00 (secondo configurazione, 3 di base)	Soluzioni in cloud e in locale a partire da euro 59,00/mese
Tel. 045.9251255 www.swht.it	Tel. 0543.929111 www.dental Trey-uno.it	Tel. 0932.681600 www.cgm.com/it/xdent



ilmiodentista.it

**Il motore di ricerca pensato per il paziente e la valorizzazione professionale del dentista.**

PRESTO ONLINE!



bplus srl ©2019

la legittimità si assumono ogni responsabilità direttamente nei confronti di un'azienda terza che si senta lesa o riceva danni da tale pratica. Eventuali rimostranze in merito dovranno essere rivolte DIRETTAMENTE all'azienda responsabile di aver fornito i dati, mandando solo per conoscenza ad Infodent eventuali comunicazioni. Gli eventuali errori materiali o di trascrizione commessi dalla redazione dovranno essere comunicati all'indirizzo info@infodent.it e saranno divulgati sui numeri successivi come Errata Corrige. Se gli errori di comunicazione fanno capo alla azienda, la redazione, valutando il caso specifico, deciderà se procedere alla pubblicazione della errata corrige. La presente rubrica ha finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale la elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.

\* I prezzi si intendono al netto di IVA

### XDENT dà più valore alla tua professione

Soluzioni software affidabili, sempre aggiornate e moderne.

La tua professione merita il software gestionale più evoluto del mercato. XDENT è sempre disponibile, dedicato a te, indipendentemente dal computer che usi, che sia un Mac o un PC con sistema operativo macOS, Windows o Linux. Ogni versione è in grado di sfruttare al massimo le caratteristiche e l'efficienza dei diversi ambienti operativi. Con le soluzioni XDENT per Smartphone e Tablet, puoi utilizzare il sistema informatico dello studio in mobilità usando i dispositivi portatili Apple e Android.

Hai sempre una App XDENT distinta, specializzata, progettata appositamente per la modalità d'uso del dispositivo che stai usando, sia esso un PC, uno Smartphone o un Tablet.

Dalla prenotazione degli appuntamenti alla diagnostica per immagini, la velocità, l'immediatezza e l'estrema facilità d'uso di XDENT permettono di ottimizzare i tempi e ridurre i costi. XDENT è la soluzione che semplifica sia la tua attività che quella dei tuoi assistenti. E migliora la qualità dei servizi offerti ai pazienti.

#### Fatturazione Elettronica

XDENT integra in maniera trasparente e semplificata la gestione delle Fatture Elettronica, una normativa che diventa una opportunità per ottimizzare i processi e avere il pieno controllo della tua attività. Produci le fatture nel formato XML e hai la possibilità di gestire sia le fatture emesse verso i pazienti, con il deposito nel cassetto fiscale del contribuente e la gestione degli errori, sia la ricezione delle fatture fornitori, con la registrazione diretta della fattura e l'aggiornamento automatico dello scadenziario dei pagamenti. Il tutto con un processo automatico che consente di ridurre drasticamente il tempo di registrazione delle fatture emesse e ricevute e di conservare i documenti a norma per tutto il tempo stabilito dalla Legge.

#### GDPR & Security

XDENT è in linea con le specifiche della Commissione Europea in materia di protezione dei dati personali. I dati sono memorizzati in forma crittografata con assoluta garanzia



di sicurezza e riservatezza. La crittografia garantisce l'impossibilità a terzi di leggere i tuoi dati, sia nel caso di accesso al disco del tuo computer, sia nel caso di accesso ai dati trasmessi sulla rete internet. Con XDENT sei in grado di rispondere alle richieste dei Pazienti previste dalla norma. Tra-

mite un pannello di controllo dedicato puoi gestire tutte le operazioni che il GDPR impone: dalla gestione dei consensi, all'obbligo di informazione e al diritto all'oblio. Il tutto in maniera flessibile e personalizzata secondo le tue esigenze in qualità di Titolare del Trattamento.

Con l'integrazione di **XINFO**, XDENT ha completamente ridisegnato l'interazione assistiti e studio dentistico. Lo studio ha ora a disposizione uno strumento completo, ma allo stesso tempo semplice, per gestire informazioni e documenti e dialogare con i pazienti, indipendentemente dalla tipologia comunicativa. Tramite le notifiche si possono visualizzare allarmi su smartphone o tablet dell'assistito per ricordare appuntamenti o i richiami di terapie. Ma non solo, con questo strumento di comunicazione integrata, lo studio può inviare news e notifiche personali che rappresentano uno strumento di marketing mirato. Con **XINFO Waiting Rooms** migliori il servizio al paziente e l'immagine dello studio. Si trat-



ta di una moderna applicazione che lavora in autonomia, agganciata all'agenda, in grado di informare i pazienti sullo stato di attesa per la visita. Visualizza le informazioni su monitor in sala d'attesa o sullo smartphone del paziente tramite App gratuita. **XINFO Self CheckIn** aiuta a ridurre i tempi di segreteria. Si tratta di una nuova

soluzione che consente al paziente di registrarsi autonomamente all'arrivo in studio. Il personale interno potrà così porre maggiore attenzione ad attività che hanno un più elevato valore. La soluzione è composta da un elegante totem multimediale wireless, con a bordo il software XINFO Self CheckIn, pronto per essere posizionato

in sala di attesa o a fianco del banco di accettazione. XDENT non è semplicemente una soluzione gestionale, ma una gamma di prodotti scelti dai professionisti che guardano al futuro come un'opportunità di crescita ed evoluzione. XDENT fa parte della multinazionale CompuGroup Medical, che conta in Italia oltre 30.000 clienti professionisti della salute e 500 collaboratori. Una garanzia di sviluppo e futuro. Siamo impazienti di presentare anche a te l'eccellenza delle nostre soluzioni software.

➤ **PER INFORMAZIONI**  
**CGM XDENT Software Srl**  
**Piazza Cairolì, 1 97100 Ragusa**  
**Tel. 0932.681600 - Fax 02.335178053**  
**www.cgm.com/it/xdent**  
**commerciale@xdent.it28887**

## OrisDent Q: un software gestionale tutto nuovo, GDPR e fattura elettronica compresa

La grande novità del momento sul mercato è il nuovissimo software gestionale rilasciato dal Gruppo OrisLine: OrisDent Q. OrisDent Q è il programma di ultima generazione dedicato allo studio dentistico per organizzare le attività cliniche ed amministrative, adempiere alle nuove normative ed integrarsi con i sistemi più avanzati. OrisDent Q sfrutta la profonda esperienza della precedente versione OrisDent evo, integrando innovazione tecnologica, funzioni avanzate e design moderno. Il nuovo motore garantisce ottime prestazioni sia sul singolo pc che su reti informatiche complesse. Il linguaggio di sviluppo soddisfa le esigenze di elevate prestazioni e scalabilità. La tecnologia di protezione e criptazione del database, conforme al nuovo regolamento Privacy, assicura massima protezione e sicurezza dei dati. OrisDent Q è pronto per gestire la Fatturazione Elettronica. Attualmente per tutto il ciclo passivo: le fatture elettroniche dei fornitori si ricevono in automatico in OrisDent e vengono trasformate in fatture di acquisto. È già pronto anche per la fatturazione elettronica attiva. Tra qualche mese, quando sarà obbligatorio per tutti, è possibile utilizzare OrisDent per creare le fatture, inviarle all'agenzia delle entrate e ri-



cevere quelle passive, gli esiti e gli scarti, tutto integrato in un unico sistema. Comodo, veloce e sicuro senza dover ricorrere a servizi esterni o a terzi. OrisDent Q è adeguato al nuovo regolamento per la tutela dei dati sensibili ed include tutti gli strumenti e la modulistica necessaria per consentire allo studio di essere conforme. L'interfaccia del software, completamente ridisegnata, è veloce da utilizzare ed estremamente intuitiva anche per i principianti, assicurando livelli di produttività mai raggiunti prima. La grafica essenziale e le nuove icone sono scelte estetiche orientate a migliorare l'esperienza degli utenti. Nuove funzionalità migliorano l'ergonomia e l'usabilità del sof-

tware da parte di tutto lo staff: la possibilità di avere l'agenda sempre aperta sul secondo monitor mentre si lavora in altre sezioni del programma, consente di essere molto più rapidi nella gestione delle attività quotidiane dello studio. Il nuovo modello 3d della bocca e delle prestazioni in cartella clinica rappresenta il piano di cura in un modo innovativo per una comunicazione di grande impatto ed una visione delle prestazioni immediata e completa. Avanzati strumenti implementati nel Business Monitor Evoluto calcolano la marginalità sulle prestazioni e sui preventivi, analizzando i costi e i ricavi. Nuove statistiche riescono a risalire al ROI (ritorno dell'investimento) sulle campagne

di marketing effettuate dallo studio. Queste nuove funzioni solo alcune delle novità pensate per una gestione manageriale dello studio ed un aumento della redditività. OrisDent Q è realizzato per soddisfare le esigenze della clinica di qualsiasi dimensione, dallo studio monoprofessionale al poliambulatorio.

**+** PER INFORMAZIONI  
**Gruppo OrisLine**  
**Tel. 02/27409521**  
**info@orisline.com**  
**www.orisline.com**



**Disponibile da oggi anche  
il nuovissimo sistema di riprese**

Scopri come fare per provarlo nel tuo studio. Contattaci

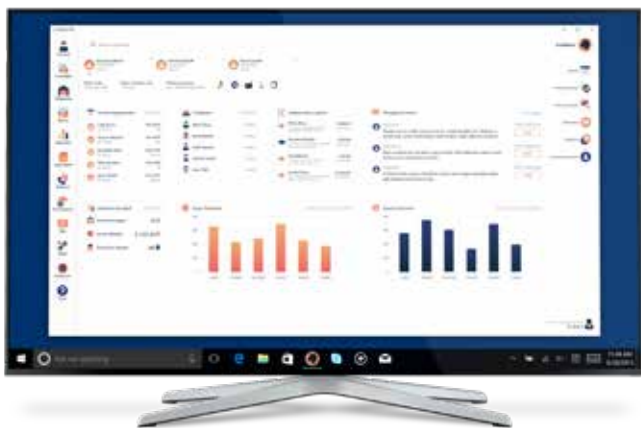
**LABOMED LTS** L'unico a fornire dotazione di serie completa

Via Livia Drusilla 12, Roma T. 06.768472 F. 06.76984002 www.lts-srl.com - info@lts-srl.com



## CONFIDENT gestionale ruggente

Confident è il software più completo per la gestione integrata dello Studio Dentistico.



Le diverse versioni di Confident permettono di scegliere un software gestionale che rispecchi le esigenze del vostro Studio Dentistico, sia per **piccoli studi** sia per **grandi cliniche**, grazie alle nostre quattro versioni: **Basic, Pro, Full e Cloud**. Con i servizi aggiuntivi WhatsDent e SMS Confident potete essere sempre **in contatto con i vostri pazienti** inviando messaggi per ricordare gli appuntamenti e per informarli sulle novità dello studio. Confident si caratterizza, rispetto ad altri gestionali, per **tre qualità**:

**Versatile:** Confident si adatta in modo flessibile alle vostre esigenze e permette di lavorare in modo ordinato in realtà dinamiche e strutturate.

**Semplice:** il tempo è prezioso! Con pochi click Confident vi consente di velocizzare la gestione dello studio dentistico, dedicando più tempo al vostro paziente

**Efficiente:** Confident è l'unico software per la gestione dello Studio che coniuga valori come semplicità, intuitività e professionalità in unico software gestionale.

### Novità ruggenti

Noi di Media Lab, da sempre, siamo attenti agli adeguamenti normativi e sin da subito ci siamo occupati dell'invio dei dati al Sistema tessera sanitaria 730 precompilato, dell'adeguamento di Confident alla nuova normativa privacy GDPR e in questi ultimi mesi della fatturazione elettronica. Confident permette al Dentista di generare la fattura nel formato XML e di inviarla all'Agenzia delle Entrate. La nuova versione di Confident è stata creata grazie alla continua partnership con i nostri Clienti e ha reso Confident l'unico gestionale in grado di soddisfare ogni esigenza del Dentista.

### CHI SIAMO?

Media Lab nasce nel 1994 con l'obiettivo di realizzare servizi informatici per il settore dentale. L'obiettivo unico, fin dalla sua costituzione, è stato realizzare prodotti e servizi informatici, esclusivamente rivolti a Medici Dentisti e Odontoiatri, puntando sulla qualità, sull'innovazione e sulla soddisfazione del Cliente. La soddisfazione del cliente rappresenta un obiet-

tivo costantemente perseguito da Media Lab. Il call-center bilingue (Italiano e Inglese) consente di offrire un **servizio post vendita altamente professionale con personale dedicato esclusivamente al supporto di Confident**.

FOTOGRAFA  
IL QR CODE



PER SCOPRIRE  
IL NUOVO CONFIDENT

### ➤ PER INFORMAZIONI

Media Lab S.p.A.  
Piazza IV Novembre 4  
20124 Milano (MI)  
Tel. 0187517775  
info@mlsw.com  
www.mlsw.com

**Software gestionali Incomprensibili?**  
Hai avuto esperienze negative o hai semplicemente paura che il nuovo software che vorresti acquistare sia troppo complicato?

**Noi siamo a tua Completa Disposizione!**  
Oltre a proporti software all'avanguardia, il nostro obiettivo è quello di seguirti a 360°, sia per problemi tecnici che nel supporto sull'utilizzo.

**Ti aiutiamo noi!**  
Dopo l'acquisto non ti lasceremo solo! Contatta il nostro team, e in tempo reale riusciremo ad assisterti per qualsiasi dubbio o chiarimento.

www.caes.it/horizon Tel. 06.94316041 Whatsapp 347.2535621 info@caes.it Caes Software

## SWDENTAL: il gestionale da studio che risponde a tutte le vostre esigenze

SWDental è il software gestionale progettato per rispondere alle esigenze del singolo professionista e dello studio associato. L'immediatezza e la facilità d'uso del software permettono di ottimizzare i tempi ed i costi, aumentando la qualità dei servizi professionali del cliente. La struttura modulare di SWDental, consente agli studi di scegliere le funzioni necessarie al proprio studio, riducendo gli sprechi e massimizzando l'investimento.

Il nostro programma è in costante innovazione e i nostri clienti continuano a beneficiare di nuove funzioni, come la possibilità di creare e inviare le fatture elettroniche al Sistema d'Interscambio, trasformando un processo per molti complicato e spaventoso in una routine fluida.

Di recente, abbiamo introdotto nel nostro software una cartel-



la parodontale che può essere attivata tramite comandi vocali al microfono, permettendo al professionista di lavorare più velocemente e senza fatica.

Fiore all'occhiello del nostro servizio sono gli strumenti di ricerca e statistica, che permettono di monitorare i pro-

gressi dello studio, migliorando le proprie prestazioni e distinguendosi dalla massa dei concorrenti, in un mercato sempre più globalizzato e competitivo dove ormai non è più sufficiente fare bene il proprio mestiere. Il nostro lavoro sul web si è tradotto in nuove

funzionalità, come il servizio di prenotazioni on-line, perfettamente integrato con l'agenda del programma, che permette al paziente di selezionare un appuntamento disponibile a seconda delle proprie preferenze. Sempre sul web, abbiamo messo a disposizione degli studi una innovativa piattaforma per la gestione della Privacy GDPR in modo sicuro e certificato. Come clienti SWDental, sarete seguiti dal nostro servizio di assistenza, pronto a seguirvi al telefono e con connessione remota.

**PER INFORMAZIONI**

**PNG srls**  
**Via Mantovana, 90F**  
**37137 Verona**  
**Tel. 045.9251255 / Fax 045.9250152**  
**info@swht.it**  
**www.swht.eu**

## Arriva la primavera è tempo di cambiamenti

Vieni a visitare il nostro showroom  
troverai tante idee  
per far **rifiorire** il tuo studio

**Aperti anche il sabato e la domenica**  
(previo appuntamento)



Blind S.r.l. - Via Attilio Lenticchia 8 - 22100 Como  
 Tel. 031590756 - Fax 0315004402 - Numero Verde 800974062  
 info@blindgroup.com - www.blindgroup.com



# Clarity™

Esthetic Orthodontic Solutions



Nuovi attacchi estetici self-ligating 3M™ Clarity™ Ultra

## Una soluzione chiara che ispira sorrisi.

Gli attacchi Clarity Ultra sono una soluzione estetica pensata per rispondere ai bisogni dei pazienti e offrirti tutta la flessibilità, l'efficienza e il controllo sul trattamento di cui hai bisogno per ottenere risultati precisi e predicibili. Scopri l'eccellenza nella qualità e l'innovazione tecnologica che solo 3M è in grado di offrire.

Per maggiori informazioni visita il sito [3mitalia.it/ClarityUltra](https://3mitalia.it/ClarityUltra) o contattaci.



Disponibili con l'esclusivo adesivo predosato **3M™ APC™ Flash-Free** per un'efficienza e una qualità superiori del processo di bonding.

1 IL CASO CLINICO  
#SCAN! Dallo smile design  
alla funzione: un caso clinico

2 L'APPROFONDIMENTO  
#SCAN! La lettura dei margini  
della preparazione protesica  
nel dente naturale. Come fare?

3 DALLA LETTERATURA  
#SCAN! Protocolli di scansione  
su denti naturali. Come leggere  
sottogengiva nei casi difficili

## #SCAN! La scansione intraorale: problemi e soluzioni

Che differenza c'è tra la scansione  
su impianti e quella su denti naturali?  
È possibile leggere sottogengiva?



Dr. Francesco Mangano  
DDS, PhD, FICD\*

*\*Professore, Digital Dentistry, Sechenov University, Mosca, Russia; Section Editor, BMC Oral Health, Digital Dentistry; Socio Fondatore e membro del Board of Directors, Digital Dentistry Society (DDS); Fellow dell'International College of Dentists (ICD); Autore di 100 pubblicazioni su riviste internazionali indicizzate Pubmed e ad elevato impact factor; Esercita la libera professione a Gravedona (Como), dedicandosi esclusivamente all'Odontoiatria Digitale.*

Cari Amici e Colleghi,

bentornati su #SCANPLANMAKEDONE, spazio che INFODENT dedicherà, per tutto l'anno, all'Odontoiatria Digitale. All'interno di questo spazio troverete, ogni mese, contributi originali, casi clinici, approfondimenti e reports dalla letteratura, il tutto su diversi argomenti connessi all'impiego delle tecnologie digitali in odontoiatria.

Nello scorso numero, abbiamo iniziato ad affrontare il tema della scansione intraorale (#SCAN!), introducendo alcuni dei concetti che stanno alla base dell'impronta ottica: l'accuratezza (somma di veridicità e precisione) e la risoluzione di acquisizione. L'accuratezza è elemento imprescindibile nella scansione, sia nella protesi su impianti che su denti naturali. Un'impronta ottica deve essere accurata, per poter essere utilizzata dal clinico con successo: senza accuratezza nell'acquisizione, il fit e la chiusura marginale del restauro protesico risulteranno comunque inadeguati, a prescindere dalla qualità delle fasi di lavoro successive (CAD e CAM).

Nella protesi su impianti, dove si cattura un'impronta di posizione, l'accuratezza è di fatto l'unico elemento da considerare; alla mesh dello scanbody ricostruita dal software 3D dello scanner, il tecnico sostituisce nel CAD i corrispettivi files da libreria, sui quali modella senza doversi preoccupare dell'individuazione dei margini protesici. Lavorando su files di libreria, infatti, le chiusure sono automatiche. Proprio per questo, nella protesi su impianti oggi i risultati sono predicibili, ed è possibile ottenere delle chiusure clinicamente eccellenti, controllabili a livello micrometrico, almeno nel caso di restauri short-span (corone singole e ponti sino a 3 elementi).

Nel caso dei denti naturali, però, le cose si complicano, perché l'accuratezza da sola non basta. Bisogna catturare in ogni dettaglio il margine della preparazione protesica (e, possibilmente, anche una piccola area oltre), ed è necessario che questo margine sia chiaramente visibile al tecnico, che deve disegnare su di esso in CAD la chiusura del proprio restauro. Per poter visualizzare il margine, diventa importante la risoluzione di acquisizione dello scanner, cioè il numero di triangoli che compongono la mesh. E può essere necessario ricorrere a dei piccoli trucchi, soprattutto se il margine è subgengivale. Vediamoli insieme.

*Francesco Mangano*

# DALLO SMILE DESIGN ALLA FUNZIONE: UN CASO CLINICO

Riabilitazione estetico-funzionale complessa attraverso Digital Smile Design (DSD)



Dr. Mahmoud Ezzat, BDS, MGDS RCSEd, FICOI, FLD\*

*\* Ambassador of the Digital Dentistry Society (DDS) Arab Union, CEO and Founder of The International Academy of Esthetic and Restorative Dentistry (IAERD), Deputy MRD course Director (Future University in Egypt), Member of the Royal College of Surgeons of Edinburgh (Scotland), Fellowship in Laser Dentistry University of Genua (Italy), Fellow of the International Congress of Oral Implantologists, Certified DSD Instructor for Egypt, since 2004 he keeps a full time private practice in Cairo specialized in Digital Esthetic and Implant Dentistry.*

Questo caso clinico delinea un nuovo approccio per ripristinare sia l'estetica che la funzione in una paziente con perdita generalizzata di sostanza dentale. Questi tipi di casi, in particolare se combinati con una perdita di dimensione verticale rappresentano uno dei dilemmi più impegnativi dell'odontoiatria, poiché di solito richiedono l'uso di arco facciale e articolatore semi-regolabile per ripristinare l'occlusione del paziente in una nuova dimensione verticale, in relazione centrica.

È necessaria una chiara comprensione sia della forma che della funzione per valutare adeguatamente ciascun caso, comprendere le limitazioni sia estetiche che occlusali, eseguire una valutazione del rischio migliore, stabilire una buona prognosi e soddisfare le aspettative dei pazienti.

Per ottenere un risultato prevedibile e coerente, è d'obbligo una chiara visione della progettazione protesica finale nella fase di pre-trattamento, che verrà utilizzata come riferimento per guidare tutte le fasi della riabilitazione, soddisfare le aspettative dei pazienti e guidare tutti gli specialisti clinici e tecnici di laboratorio coinvolti nel trattamento.

Questo report mostra come tale approccio aiuti a trasformare complicati casi di riabilitazione dell'occlusione in semplici casi di riparazione, utilizzando l'analisi dinamica facciale e sostituendo apparecchiature sofisticate con un flusso di lavoro digitale predicibile.

## Panoramica del caso clinico:

Una donna di 34 anni si presentava alla mia attenzione per cure odontoiatriche, insoddisfatta dell'aspetto del suo sorriso. L'esame intraorale rivelava una perdita generalizzata di sostanza dalla superficie dei denti, che coinvolgeva sia le superfici incisali superiori che inferiori, e le superfici occlusali (Fig. 1 A).

L'anamnesi della paziente rivelava che era in buona salute generale.

La sua storia dentale rivelava una diminuzione della lunghezza dei suoi denti anteriori nel tempo, senza ipersensibilità dentinale.

## Diagnosi:

**Parodontale:** sanguinamento al sondaggio vestibolare a carico dei denti anteriori superiori, con profondità di sondaggio nella norma. La valutazione radiografica non rivelava perdita ossea o di attacco.

La paziente era classificata come BPE (basic periodontal evaluation) grado 1.

**Biomeccanica:** la paziente non aveva carie, con un restauro in amalgama intatto sul dente 16.

**Funzionale:** si evidenziava perdita generalizzata della superficie del dente di grado 3 (indice di usura dei denti Smith & Knight) TWI.

Eziologia: logoramento confermato da sfaccettature di usura coincidenti su occlusione ed erosione

estrinseca (Fig. 1 B,C,D,E,F).  
Perdita nello spazio riparativo.  
Occlusione molare di classe I.

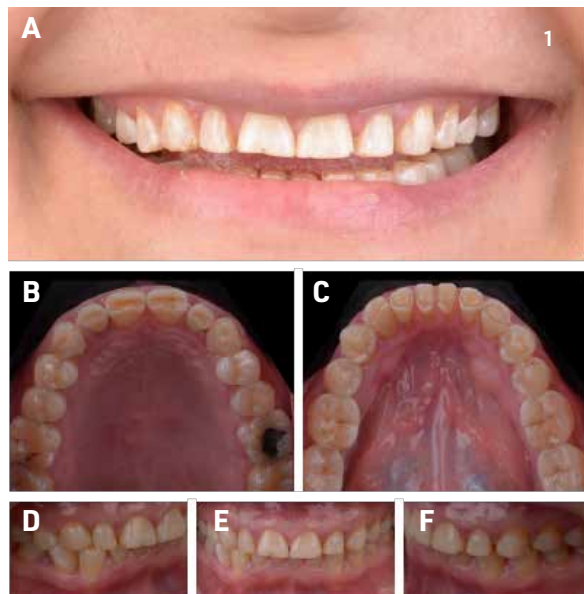


Fig. 1. (A) close up smile photo; (B,C) vista oclusale superiore e inferiore; (D,E,F) viste intraorali laterali e frontali in occlusione.

**Dentofacciale:** dal momento che il modo più efficace per dare al sorriso della paziente un aspetto naturale è usare il viso come riferimento, partendo da una visione generale di massima (macro-analisi) e progressivamente lavorando fino ai dettagli (micro-analisi), si partiva qui dal viso della paziente, e da lì si arrivava alla valutazione delle forme individuali dei denti. Questa valutazione può essere effettuata facilmente utilizzando il concetto del Digital Smile Design (DSD), che prevede una protocollo di fotografie ed analisi digitale.

Questo protocollo consente al dentista di eseguire un'analisi dentofacciale, disegnando linee di riferimento su fotografie digitali extraorali su una piattaforma 2D, per poter visualizzare correttamente dettagli difficili da notare clinicamente.

Record iniziali necessari:

- Foto del sorriso frontali: utilizzate per l'analisi dentofacciale (orientamento orizzontale, linea mediana dentofacciale, posizione del bordo incisale, curva del sorriso, proporzioni della larghezza interdentale, rapporto altezza-larghezza dei centrali, livelli dei margini gengivali e livelli della papilla) (Fig. 2 A);
- Video facciale casuale: usato come riferimento per visualizzare il movimento dinamico delle labbra in diverse posizioni della testa;
- Piattaforma 2D: keynote, PowerPoint, photoshop o applicazioni 2D specifiche.

**Diagnosi: (Fig. 2 B)**

- La linea mediana non può essere spostata a destra;
- Curva di sorriso inverso;

- Corone cliniche corte che coinvolgono i denti da 13 a 22;
- Asimmetria nelle ampiezze mesiodistali.

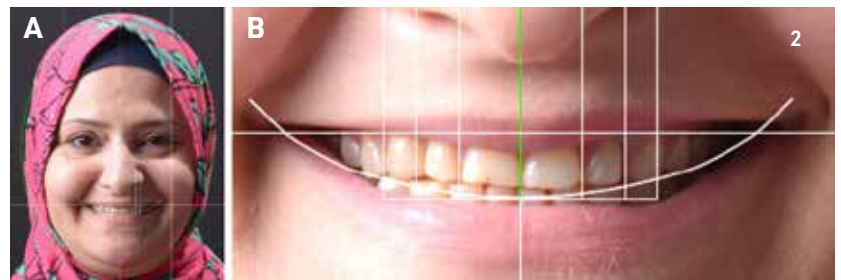


Fig. 2. (A,B) 2D Smile Design.

**Piano di trattamento:**

- Misure preventive per arrestare la perdita di sostanza dei denti mediante la modifica della dieta e la fabbricazione di una protezione notturna;
- Periodo di monitoraggio per garantire un arresto completo del processo attivo;
- Una ceratura digitale guidata dal design del sorriso 2D:
  - per motivare la paziente ed assicurarsi che le sue aspettative siano soddisfatte;
  - per guidare tutte le fasi cliniche e garantire che il risultato finale sia il più vicino possibile al wax-up;
  - per guidare il tecnico di laboratorio durante la fabbricazione dei restauri finali;
- Ripristinare la sostanza dentale perduta e modificare il sorriso della paziente utilizzando faccette anteriori e table-tops oclusali, secondo un approccio minimamente invasivo;
- Aumentare la dimensione verticale di occlusione della paziente per creare spazio per i futuri restauri e preservare la struttura dei denti rimanenti;
- Sviluppare uno schema oclusale riorganizzato che stabilisca l'occlusione ideale che comprende: coincidenza della massima posizione intercuspale con relazione centrica, libertà nell'occlusione centrica, guida anteriore.

**Fasi cliniche e di laboratorio**

**Fase 1, Digital wax-up:**

Una scansione intraorale (Trios, 3-Shape) era catturata ed inviata al tecnico di laboratorio insieme ad una screenshot del disegno del sorriso 2D, per guidare le posizioni esatte dei denti futuri per la fabbricazione di un wax-up da utilizzare per la motivazione della paziente. Il tecnico di laboratorio importava la foto del disegno del sorriso in 2D e le scansioni intraorali in uno specifico software 3D (Nemocast, Nemotec) che consentiva un allineamento accurato tra foto 2D e scansioni 3D (Fig. 3 A). Dopo aver assicurato il corretto allineamento, le linee tracciate sulla foto 2D che riflettono l'analisi dentofacciale venivano automaticamente sovrapposte al modello 3D garantendo una ceratura accurata e completa (Fig. 3 B). Le forme naturali dei denti erano quindi scelte dalla libreria software contenente la tessitura superficiale per garantire un sorriso dall'aspetto naturale per la paziente (Fig. 3 C). La ceratura digitale veniva quindi fabbricata

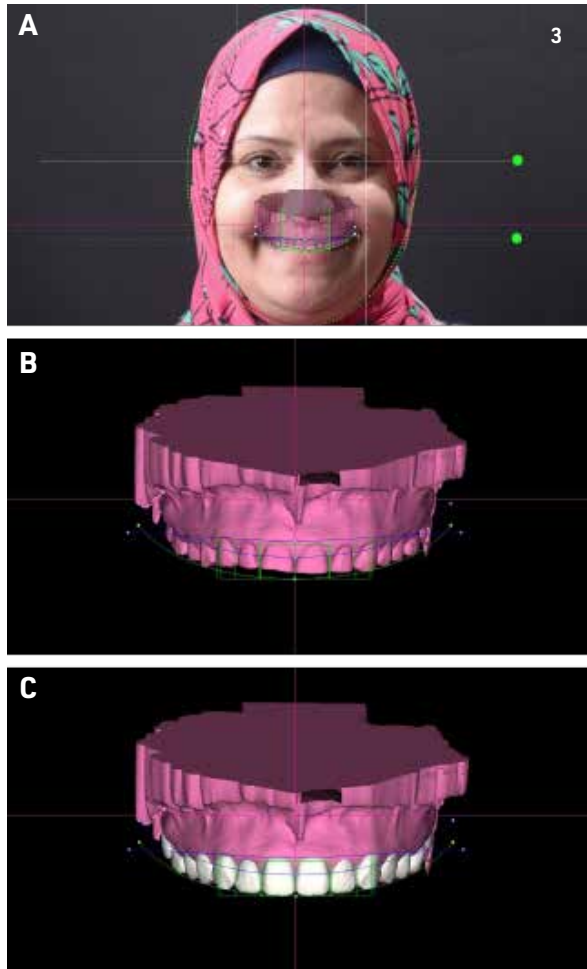


Fig. 3. (A) allineamento del disegno del sorriso 2D alla scansione 3D; (B) sovrapposizione di linee 2D sulla scansione 3D; (C) ceratura digitale utilizzando forme naturali completamente guidate dal disegno preliminare 2D.

utilizzando una stampante 3D (Form2, Formlabs) su cui era ricavata una chiave in silicone per garantire la rimozione completa del materiale bisacrilico in eccesso e facilitare il processo di motivazione. Il materiale bisacrilico (Protemp, 3M ESPE) veniva iniettato nell'indice di silicone e applicato intraoralmente senza alcuna preparazione dentale. Venivano quindi presentate alla paziente le foto del viso prima e dopo l'applicazione del wax-up. Tale confronto motivava fortemente la paziente al trattamento e garantiva il consenso per la progettazione estetica e il piano completo proposto (Fig. 4 A,B).

### Fase 2, Raggiungere la nuova dimensione verticale in relazione centrica:

Tradizionalmente, in questi casi, l'arco facciale viene utilizzato per montare il modello superiore su un articolatore semi-regolabile, e una serie di cere sono prese in relazione centrica per montare il modello inferiore in relazione al modello superiore. Le registrazioni laterali e protrusive vengono quindi prese per regolare la guida condilare e l'angolo del Bennett sull'articolatore, al fine di simulare i movimenti mandibolari, e riprodurli come se fossero nella bocca del paziente. Il perno incisale viene quindi spostato

per aumentare la dimensione verticale per garantire spazio sufficiente per i futuri restauri. Viene eseguito un wax-up manuale superiore e inferiore sui modelli che regolano l'occlusione sia statica che dinamica. Viene quindi provato un mock-up funzionale nella bocca del paziente e le regolazioni intraorali vengono quindi trasferite ai restauri finali. Tuttavia, anche se tutte queste registrazioni sono state prese, ci sono ancora alcuni aggiustamenti che devono essere eseguiti nella bocca del paziente, a causa di distorsioni a carico delle impronte e di piccoli errori riportati nei modelli in gesso; inoltre, gli articolatori semi-regolabili non sono in grado di mimare le esatte posizioni e movimenti come nella bocca del paziente, e il trasferimento delle regolazioni intraorali del wax-up funzionale alla ceramica finale non è mai una procedura precisa. Secondo l'opinione dell'autore molte procedure in odontoiatria possono essere semplificate in un modo predicibile e ripetibile usando raziocinio (chiedendo semplicemente a se stessi perché? E quando?) e naturalmente sfruttando le potenzialità delle moderne tecnologie digitali.

#### Domanda 1.

*Perché abbiamo bisogno dell'arco facciale?*

*Risposta 1. Per regolare l'orientamento orizzontale del modello superiore alla faccia usando riferimenti facciali. Per rilevare la linea mediana del viso usando riferimenti facciali (glabella, philtrum, mento). Per mettere in relazione la posizione del modello superiore con i condili.*

#### Domanda 2.

*Quando è necessario mettere in relazione la posizione del modello superiore con i condili su un articolatore semi-regolabile?*

*Risposta 2. Quando il perno incisale deve essere spostato per cambiare la dimensione verticale di occlusione.*

**Soluzione 1 e 2: L'orientamento orizzontale e verticale del modello superiore utilizzando riferimenti facciali è già stato raggiunto durante il disegno del sorriso 2D (arco facciale digitale) e correlato alla scansione superiore quando è allineato su software 3D (Fig. 7-10). La nuova dimensione verticale sarà accuratamente scandita nella bocca della paziente nella nuova relazione centrica nel passaggio seguente, quindi alleggerendo la necessità di un record di arco facciale.**

#### Domanda 3.

*Perché abbiamo bisogno di mettere in relazione i modelli superiore e inferiore con un articolatore semi-regolabile?*

*Risposta 3. Per poter trasferire le relazioni e i movimenti statici e dinamici dalla bocca della paziente all'articolatore.*

**Soluzione 3: l'articolatore più preciso è la bocca del paziente dato che jigs intraorali possono essere fabbricati e utilizzati per assicurare che la mandibola sia in relazione centrica, l'occlusione dinamica può essere infine facilmente regolata intraoralmente dato che abbiamo oggi a disposizione dispositivi**



Fig. 4. Confronto fra prima (B) e dopo (A) a scopo motivazionale.

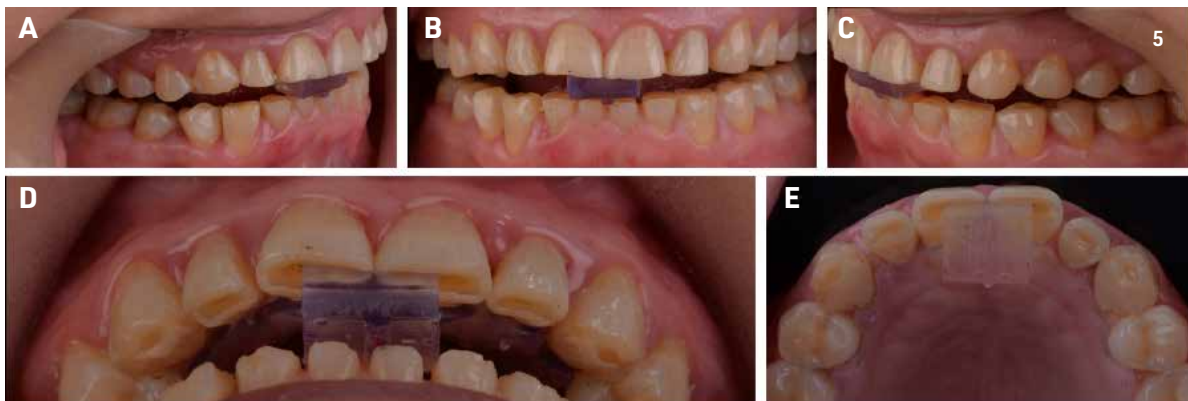


Fig. 5. (A,B,C,D,E) jig digitale.

**per la rilevazione dell'occlusione (T-scan, Tekscan) assai precisi e che sostituiscono le classiche cartine di registrazione occlusale.**

**Fase 3, Mock-up funzionale:**

Poiché il modello superiore è già orientato sia orizzontalmente che verticalmente alla foto 2D sul software 3D, la dimensione verticale viene aumentata preliminarmente utilizzando un articolatore digitale per garantire spazio sufficiente per i futuri restauri. In questa nuova dimensione verticale di occlusio-

ne veniva progettato un deprogrammatore digitale (jig), che era poi stampato in 3D utilizzando resina trasparente (Fig. 5 A,B,C,D,E). Il jig era aggiustato intraoralmente per garantire un contatto a un punto più vicino alla linea mediana e utilizzato dalla paziente per 6 ore al giorno, per un periodo di 1-2 settimane. Ciò garantiva il rilassamento dei muscoli masticatori e automaticamente portava la mandibola in relazione centrica. Una seconda scansione del morso della paziente veniva quindi registrata garantendo una registrazione accurata della relazione centrica alla nuova dimensione verticale di occlusione. Questa relazione era quindi importata nel software 3D in cui un wax-up digitale inferiore (wax-up funzionale) era progettato in relazione al primo wax-up digitale superiore (Fig. 6). Il wax-up inferiore veniva quindi stampato in 3D e trasferito nella bocca della paziente utilizzando entrambe le chiavi in silicone superiore e inferiore. (Fig. 7 A,B,C). Le interferenze statiche e dinamiche erano facilmente rilevabili utilizzando una carta di articolazione digitale (T-scan, Tekscan) e erano eseguite regolazioni precise sul model-

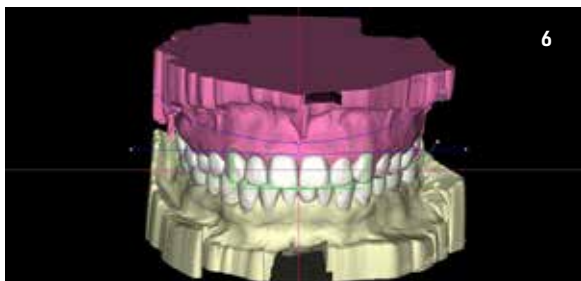


Fig. 6. Design mock-up funzionale superiore e inferiore.



Fig. 7. (A,B,C) modello funzionale intraorale.

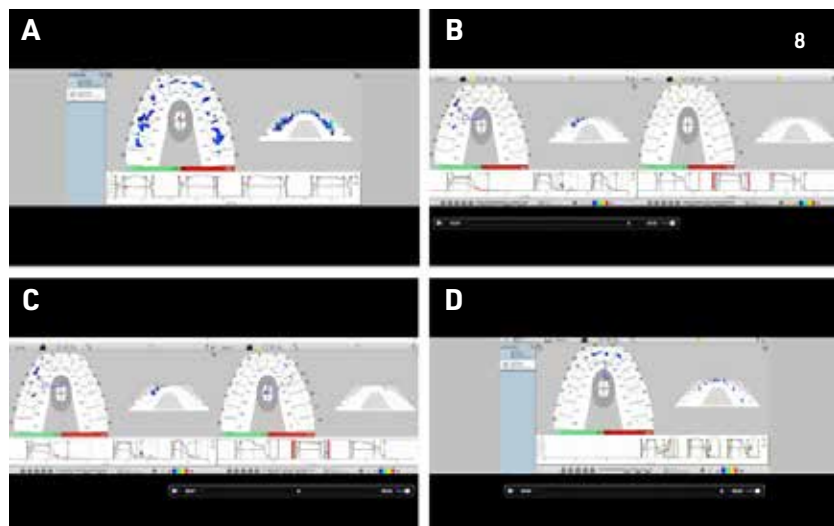


Fig. 8. (A) occlusione statica; (B) lateralità sinistra; (C) lateralità destra; (D) protrusione.



Fig. 9. (A,B,C,D,E) preparazione dei denti



regolazioni necessarie (Fig. 8 A,B,C,D), ed il mock-up funzionale era quindi scandito.

**Fase 4, Preparazione dei denti:**

La preparazione dei denti era minimamente invasiva e veniva eseguita utilizzando una guida di preparazione progettata e fabbricata dal laboratorio, con dei limitatori di profondità per garantire risultati prevedibili. Era quindi eseguita la retrazione gengivale con la scansione finale dei denti preparati. (Fig. 9 A,B,C,D,E) La temporizzazione era quindi eseguita utilizzando le stesse chiavi in silicone fabbricate sui wax-up funzionali.

**Fase 5, Progettazione e produzione dei Veneers e Table-tops:**

La scansione finale e la scansione del mock-up funzionale erano allineate ai wax-ups preliminari su un software CAD (DentalCAD, Exocad) per copiare il progetto estetico originale, la consistenza e le forme naturali e le regolazioni occlusali intraorali apportate al prototipo funzionale. Veneers e table-tops erano fresati utilizzando multi-blocchi (Vita-Emanic HT 1M2, VITA), (Fig. 10 A,B), i restauri fresati erano quindi lucidati, caratterizzati e glasati per dare un aspetto più naturale. I restauri fresati non venivano ritoccati con fresa poiché erano una copia esatta della ceratura digitale preliminare, e non dovevano perdere la tessitura superficiale e le forme.

**Fase 6, Cementazione e aggiustamenti finali:**

I denti della paziente erano isolati usando la diga di gomma e veniva eseguito il normale protocollo di cementazione. Il jig occlusale era posizionato nella bocca della paziente per assicurare che la mandibola fosse posizionata in CR e ancora una volta sia l'occlusione statica che quella dinamica erano rilevate usando T-scan.

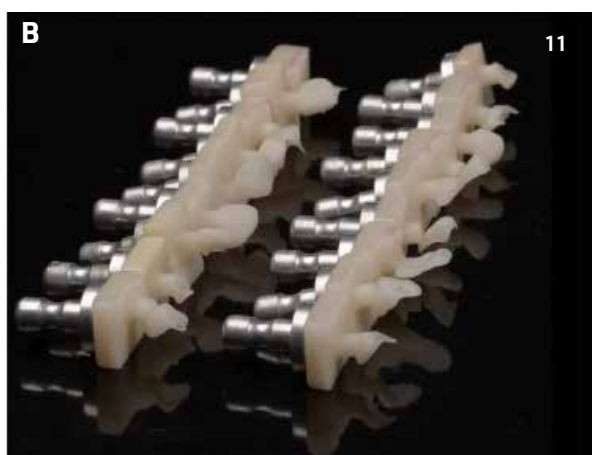


Fig. 10. Blocchi Vita Enamic (A,B) fresati.

lo funzionale in quanto il dispositivo rilevava con precisione non solo la posizione delle interferenze ma anche la percentuale di forza nel tempo in quel punto specifico. Ciò mostrava l'esatta quantità di

**Conclusioni:**

La tecnologia digitale è sempre più popolare in ambito odontoiatrico, poiché fornisce risultati predicibili oltre che accurati. L'utilizzo della tecnologia digitale

in questo caso forniva alla paziente molti vantaggi, assicurandole lo stesso design estetico, forme e consistenza che aveva visto e approvato durante la fase di motivazione. La tecnologia digitale migliorava la comunicazione tra il tecnico di laboratorio e il clinico, e garantiva la minima invasività del tratta-

mento utilizzando le guide per la preparazione dei denti. Infine, permetteva di procedere attraverso un flusso di lavoro semplificato e ripetibile per la corretta regolazione della funzione (Fig. 11 A,B; Fig. 12 A,B; Fig. 13 A,B,C,D,E,F; Fig. 14 A,B; Fig. 15 A,B; Fig. 16; Fig. 17 A,B,C).



Fig. 11. Foto del viso: (A) prima; e (B) dopo.



Fig. 12. Foto del sorriso: (A) prima; e (B) dopo.



Fig. 13. Foto in occlusione: (A,B,C) prima; e (D,E,F) dopo.



Fig. 14. Foto occlusale superiore: (A) prima; e (B) dopo.



Fig. 15. Foto occlusale inferiore: (A) prima; e (B) dopo.



Fig. 16. Tessitura e forme superficiali naturali.

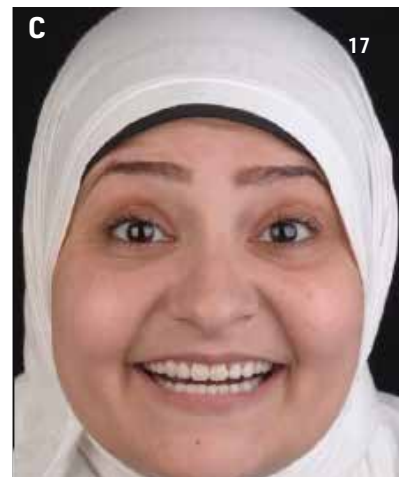


Fig. 17. Foto finali del viso e del sorriso (A,B,C)

L'autore Dr. Mahmoud Ezzat dichiara di aver ottenuto il consenso informato del paziente per la pubblicazione del caso e delle foto.

## #SCAN!

## Gli scanners intraorali

# La lettura dei margini della preparazione protesica nel dente naturale. Come fare?

Dr. Francesco Mangano

Ad oggi, i due principali limiti nell'uso degli scanners intraorali sono rappresentati dalla difficoltà nel catturare impronte sufficientemente accurate per fabbricare restauri tipo full-arch, e dalla difficoltà nel rilevare correttamente i margini delle preparazioni protesiche nei denti naturali [1].

Nel caso dei restauri full-arch, questa limitazione si applica sia alle impronte su denti naturali che a quelle su impianti, ed è determinata dalla difficoltà, da parte dello scanner, di ricostruire accuratamente, in 3D, aree estese come quella di un arco dentale completo [2,3]. Tuttavia, tale problema è oggi limitato a questa specifica applicazione e non impedisce al clinico di rilevare impronte sufficientemente accurate per fabbricare corone singole e protesi fisse parziali. Invece, il problema della cattura dei margini delle preparazioni protesiche dei denti naturali può essere rilevante anche per le corone singole. Quando si utilizza uno scanner intraorale, la visualizzazione corretta dei margini delle preparazioni protesiche dei denti naturali può essere difficile, soprattutto laddove questi siano sub-gengivali, ma anche laddove siano iuxta-gengivali (in presenza di sanguinamento, per esempio). In protesi, i margini dovrebbero idealmente essere mantenuti iuxta-gengivali e quindi nel solco. Questo è vero in presenza di monconi non discromici e sostanza adeguata ad ottenere una buona ritenzione del restauro. In questi casi non è necessario penetrare troppo in profondità nel solco; spostare coronalmente il margine protesico, laddove possibile, può aiutare ad ottenere una buona scansione intraorale. Tuttavia, nel caso di monconi discromici nelle aree anteriori, il clinico è costretto a posizionare i margini sottogengiva, per evitare spiacevoli effetti cromatici e il fallimento estetico del restauro; allo stesso modo, in assenza di adeguata ritenzione, il clinico può essere costretto a preparare in profondità. Tutto ciò crea problemi nella lettura dei margini, se lo strumento utilizzato è uno scanner intraorale. Luce strutturata e laser non possiedono le proprietà dei materiali da

impronta convenzionali, che sono in grado di penetrare nel solco, scostando gentilmente i tessuti molli e quindi registrando i dettagli dei margini protesici, compresa un'area oltre la preparazione. La luce strutturata ed il laser leggono fin dove arrivano, ma non sono in grado di "scostare" i tessuti. Allo stesso modo, nell'impronta ottica, il sanguinamento dei tessuti molli può mascherare il margine. Tralasciando il fatto che i tessuti molli dovrebbero essere adeguatamente preparati all'impronta in fase di provvisorizzazione, e non dovrebbero sanguinare, ad oggi vengono utilizzate diverse tecniche per la corretta visualizzazione dei margini delle preparazioni protesiche sui denti naturali; tra queste il posizionamento di uno o due fili retrattori, l'uso di paste di retrazione, gel o strisce, laser a CO2.

Sebbene con tutte queste tecniche sia possibile, attraverso una corretta gestione dei tessuti, ottenere impronte ottiche soddisfacenti, catturare i margini di preparazione con scanner intraorale rimane un problema. Non a caso, il dibattito attorno a questo argomento è molto acceso, come testimoniano le lunghe discussioni tra dentisti ed odontotecnici nei vari gruppi di Facebook dedicati all'odontoiatria protesica. Molto spesso, gli odontotecnici si lamentano della scarsa nitidezza del margine protesico catturato tramite impronta ottica. Non si tratta di vane lamentazioni: il problema è serio. In assenza di un margine leggibile, l'odontotecnico può incontrare difficoltà nella progettazione di un restauro che chiuda e si adatti perfettamente alla preparazione protesica esistente. Ciò può comportare la fabbricazione di un restauro incongruo. Un restauro che possieda un adattamento non ottimale (discrepanze marginali orizzontali, verticali o assolute) può causare una maggiore ritenzione di placca e quindi infiammazione (gingivite) che può evolvere nella formazione di tasca parodontale; inoltre, a lungo termine possono verificarsi complicanze come la carie secondaria e, nei biotipi sensibili, recessioni. Per tutti questi motivi, la precisione della chiusu-

ra marginale non rappresenta esclusivamente la ricerca di una transizione ottimale tra l'elemento naturale e la protesi, ma è la chiave per la longevità del restauro stesso.

### Come risolvere dunque questo problema?

Ci sono colleghi che suggeriscono di adottare, come unica tecnica di preparazione, quella a finire (preparazione verticale). Essi asseriscono che se il margine non può essere letto, la cosa migliore è eliminarlo: il problema della lettura verrà a decadere. Questo approccio è semplicistico. Anzitutto, pensare di poter risolvere casi clinici profondamente diversi con un unico tipo di preparazione può essere un errore: la scelta del tipo di preparazione protesica non dovrebbe avvenire a priori sulla base di una scelta filosofica, ma piuttosto sulla base di un'attenta analisi del caso clinico con le sue indicazioni specifiche. Inoltre, non ci sono studi in letteratura che dimostrino come il tipo di preparazione (e in particolare la preparazione verticale) possa influenzare la capacità di lettura dello scanner intraorale. Piuttosto, la capacità di leggere dipende da dove viene posizionato il margine o l'area di chiusura (più profondo è il margine, peggiore è la lettura) e dalle caratteristiche intrinseche dello scanner utilizzato, ovvero accuratezza, risoluzione di acquisizione, tessellation e topografia. In uno studio in vitro, Nedelcu e colleghi [4] hanno sottolineato come la posizione del margine abbia una forte influenza sulla qualità della lettura, e come diversi scanners forniscano letture qualitativamente diverse. Gli autori hanno costruito un modello con una preparazione del margine in parte iuxtae in parte sub-gengivale, e lo hanno scandito con un potente scanner industriale e con 7 diversi scanners intraorali. Hanno poi sovrapposto le scansioni intraorali con la scansione di riferimento (desktop), per valutare l'accuratezza dei diversi scanners con particolare interesse per l'area critica del margine; hanno infine confrontato tutte le mesh ottenute, per capire in quale di queste il margine protesico e quindi la linea di chiusura fosse più facilmente visibile, e identificabile per l'odontotecnico. Ebbene, diversi scanners non erano in grado di rappresentare l'area del margine in modo sufficientemente accurato, specialmente sottogengiva. Inoltre, al di là dell'accuratezza, solo in presenza di un numero adeguato di triangoli nella mesh (di un'adeguata risoluzione di acquisizione) era possibile visualizzare bene il margine; tale visualizzazione era comunque più difficile nelle aree sottogengivali. Questo esperimento, con tutti i limiti dell'approccio in vitro (nessun sanguinamento) ha descritto come la capacità di lettura dipenda dalla posizione del margine e dallo scanner utilizzato. Non vi è ad oggi alcuna prova scientifica, al contrario, che il tipo di preparazione (verticale vs. orizzontale) possa influenzare in qualche modo la capacità di lettura dello scanner intraorale.

### Come risolvere il problema dunque, nel caso di un margine profondo e sub-gengivale?

Ci viene in aiuto un interessante studio di Mandelli e

collegli [5], che presenta una tecnica mista (analogico-digitale) per la cattura del margine sub-gengivale. Questa tecnica si basa sulla scansione con scanner intraorale, al di fuori della bocca, di una impronta parziale analogica (in polietere); questa impronta viene scandita, le normali sono invertite e il file viene sostituito all'interno della mesh derivante da scansione intraorale. Ciò al fine di consentire una visualizzazione adeguata dei margini di preparazione. È fondamentalmente il recupero della vecchia tecnica di impressione parziale descritta da Casartelli (tecnica dell'anello di rame), integrata in un flusso di lavoro digitale. Personalmente, ho adottato questa metodica nella mia pratica quotidiana, per poter aumentare la qualità delle impronte volte alla fabbricazione di restauri definitivi. Il mio protocollo prevede il disegno, in CAD, di un cucchiaio portaimpronte individualizzato, che viene stampato in 3D. Tale cucchiaio è impiegato per ribasare, selettivamente nell'area di interesse, del polivinilsilossano (light) sui monconi preparati, secondo tecnica

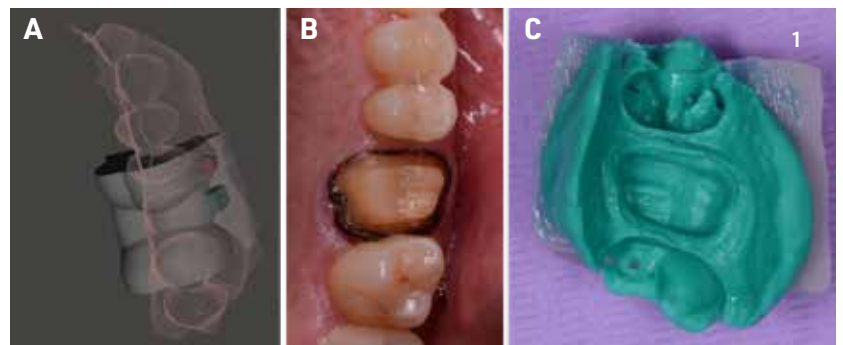


Fig. 1. (A) disegno in CAD di un tray parziale individualizzato; (B) filo retrattore in sede; (C) ribasatura del tray personalizzato con light di polivinilsilossano

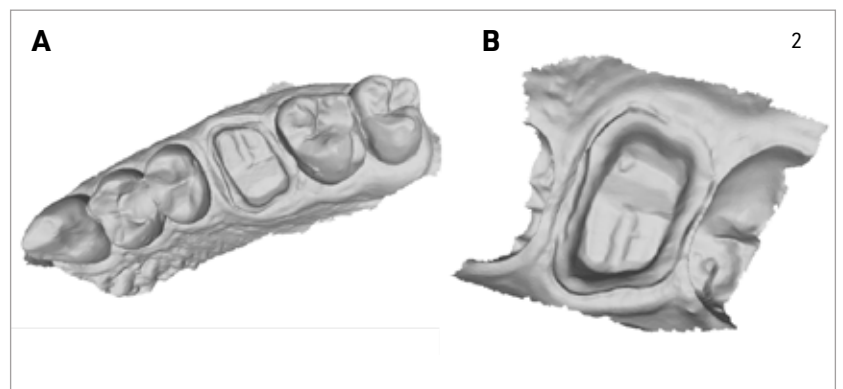


Fig. 2. (A) scansione intraorale dell'emiarcata; (B) scansione extraorale della parte interna della ribasatura.

convenzionale (rimozione filo retrattore ed iniezione nel solco) (Fig. 1). Ad avvenuto indurimento, tale impronta viene scandita al di fuori della bocca, con scanner intraorale (Fig. 2); nel CAD, le normali vengono invertite e si procede a sostituzione della porzione interessata sul framework dell'impronta ottica catturata in bocca (Fig. 3,4,5). In questo modo, la visualizzazione corretta dei margini è possibile, ed il tecnico può disegnare un restauro congruo (Fig. 6).

Naturalmente questa tecnica è mista, parzialmente analogica, in quanto fa uso di materiali da impronta convenzionali; tuttavia, il paziente non percepisce tale procedura come un'impronta classica, ma piuttosto come una ribasatura. In futuro, l'introdu-

zione sul mercato di scanners intraorali in grado di leggere attraverso i tessuti molli dovrebbe risolvere definitivamente, ed una volta per tutte, il problema della corretta lettura dei margini delle preparazioni protesiche.



Fig. 3. Inversione delle normali.

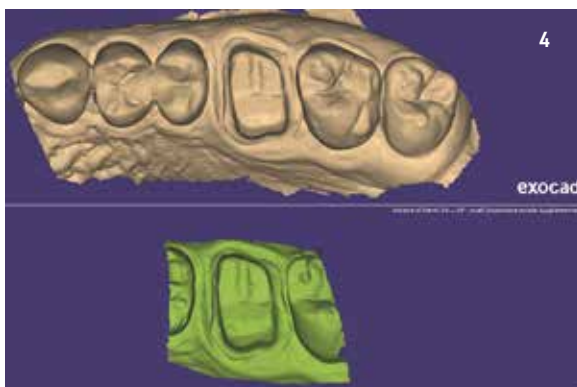


Fig. 4. Sovrapposizione del dettaglio da ribasatura sulla scansione dell'emiarcata.

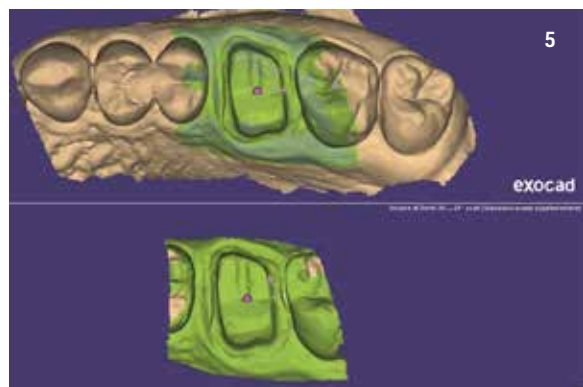


Fig. 5. L'algoritmo di sovrapposizione è estremamente potente.

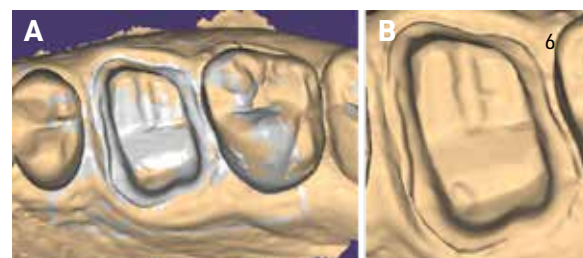


Fig. 6. (A) la sovrapposizione è completata; (B) i margini sono ben visibili in ogni dettaglio.

## BIBLIOGRAFIA ESSENZIALE

1. Mangano F, Gandolfi A, Luongo G, Logozzo S. Intraoral scanners in dentistry: a review of the current literature. *BMC Oral Health*. 2017; 17 (1): 149.
2. Imburgia M, Logozzo S, Hauschild U, Veronesi G, Mangano C, Mangano FG. Accuracy of four intraoral scanners in oral implantology: a comparative in vitro study. *BMC Oral Health*. 2017; 17 (1): 92.
3. Khraishi H, Duane B. Evidence for use of intraoral scanners under clinical conditions for obtaining full-arch digital impressions is insufficient. *Evid Based Dent*. 2017; 18 (1): 24-25.
4. Nedelcu R, Olsson P, Nyström I, Thor A. Finish line distinctness and accuracy in 7 intraoral scanners versus conventional impression: an in vitro descriptive comparison. *BMC Oral Health*. 2018; 18 (1): 27.
5. Mandelli F, Ferrini F, Gastaldi G, Gherlone E, Ferrari M. Improvement of a Digital Impression with Conventional Materials: Overcoming Intraoral Scanner Limitations. *Int J Prosthodont*. 2017; 30 (4): 373-376.

DALLA LETTERATURA

#SCAN!

## Protocolli di scansione su denti naturali. Come leggere sottogengiva nei casi difficili

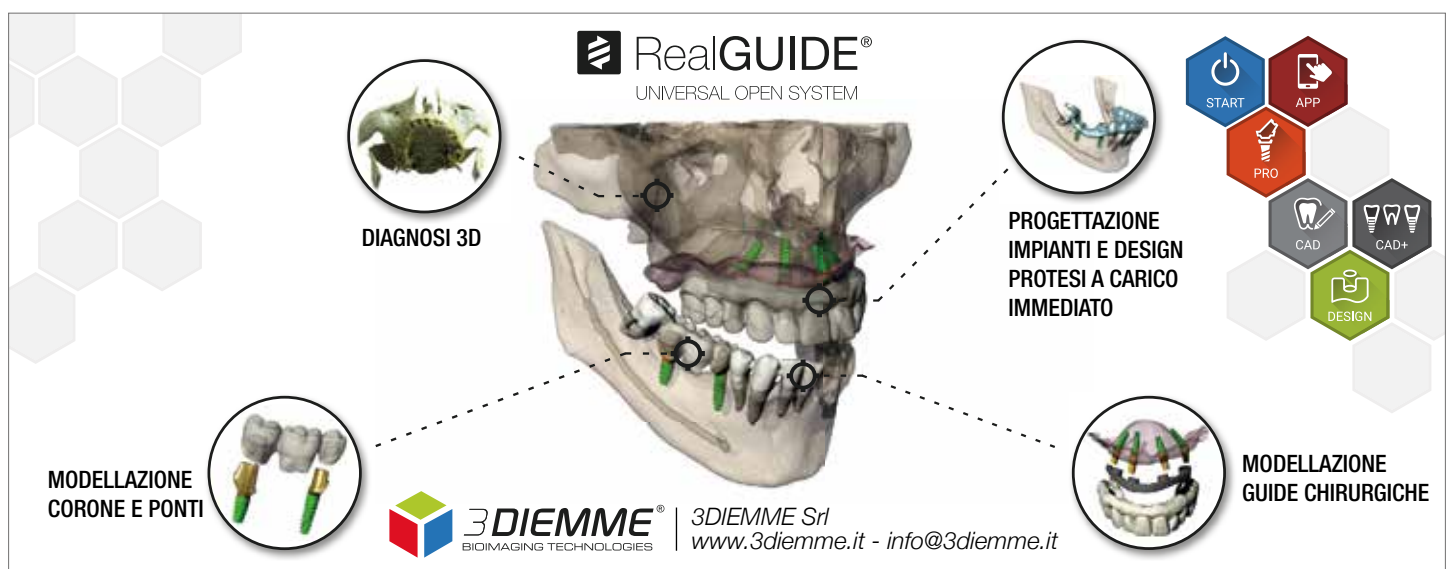
Dr. Francesco Mangano

La cattura, tramite impronta ottica, dei margini di preparazione protesici dei denti naturali può essere complessa, specialmente laddove questi siano collocati sottogengiva. Eppure, questa è un'evenienza possibile in protesi, per esempio in presenza di monconi discromici in area estetica. Un'adeguata gestione dei tessuti molli già nella fase di provvisorizzazione e poi durante l'impronta, con l'aiuto dei fili retrattori, permette di gestire bene la maggior parte dei casi clinici. Ma non bisogna dimenticare che la luce non possiede le proprietà dei convenzionali materiali di impronta: non è in grado, infatti, di infiltrarsi nel solco ed occupare quello spazio, scostando i tessuti. La luce legge fin dove arriva e non scosta i tessuti; può soffrire dell'interferenza data dal fluido crevicolare e, naturalmente, dal sangue. Esiste un'alternativa possibile alla scansione diretta, per poter permettere di leggere i margini delle preparazioni protesiche, anche quando subgengivali?

Il primo studio ad offrire una possibile soluzione a questo problema, attraverso un flusso di lavoro misto analogico-digitale, è questo di Mandelli e colleghi:

Mandelli F, Ferrini F, Gastaldi G, Gherlone E, Ferrari M.  
*Improvement of a Digital Impression with Conventional Materials:  
Overcoming Intraoral Scanner Limitations.*  
*Int J Prosthodont.* 2017; 30 (4): 373-376.

Questo articolo descrive un metodo efficace per leggere sottogengiva con gli scanner intraorali. Tale metodo si basa sulla cattura, al di fuori della bocca e con scanner intraorale, di una ribasatura o impronta parziale (con materiale da impronta convenzionale) dei monconi naturali. Si procede quindi all'inversione delle normali ed il file dell'impronta parziale è sovrapposto all'impronta ottica catturata in bocca. In questo modo, è possibile "accendere" e "spegnere" i tessuti gengivali, e visualizzare correttamente i margini di preparazione anche se subgengivali.





# #SCAN #PLAN #MAKE #DONE

## CORSO PRATICO IN ODONTOIATRIA DIGITALE

**3 MODULI DA 3 GIORNI**

16-17-18 MAGGIO 2019

20-21-22 GIUGNO 2019

11-12-13 LUGLIO 2019

### 4 FASI

acquisizione,  
progettazione,  
produzione,  
applicazione

### 3 FLUSSI

di lavoro in  
chirurgia guidata,  
protesi digitale,  
ortodonzia digitale

### 9 GIORNATE

con Carlo, Francesco,  
Alessandro Mangano  
e una serie di ospiti  
prestigiosi



STUDIO MANGANO:  
Piazza Trento 4,  
Gravedona ed Uniti,  
22015, (CO) Italia



IL CORSO GARANTISCE:  
Certificazione Internazionale  
della Digital Dentistry Society  
e l'Accesso a corso FAD  
per crediti ECM

### CONTATTI

[info@drnmangano.com](mailto:info@drnmangano.com)

[www.digital-dentistry.it](http://www.digital-dentistry.it)

+39 0344 85524

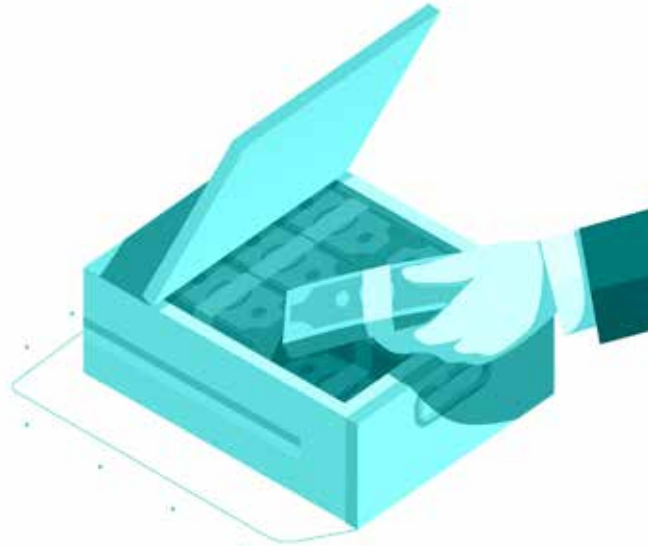
### SOCIAL

[StudioManganoEducation](https://www.facebook.com/StudioManganoEducation)

[StudioManganoEducation](https://www.instagram.com/StudioManganoEducation)



## Il profilo di rischio



### Pietro Andrea Cioffi

Esperto di gestioni patrimoniali - [pietroandrea@mac.com](mailto:pietroandrea@mac.com)

Laureato in Ingegneria biomedica al politecnico di Milano nel 1980; Ricercatore presso il Centro di Bioingegneria di Milano dal 1980 al 1982; Fondatore nel 1982, poi presidente e AD della TC sistema poi quotata in borsa nel 2000; Dal 1998 al 2004 Professore incaricato presso l'Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano per il Corso di Strategia e Politica Aziendale; 2003 Professore incaricato per il corso di specializzazione : "gestione d'impresa e nuove tecnologie" presso ISTUD (istituto per gli studi direzionali - Milano); 2002 Docente all'Executive Master "Learning, Leadership & Change" - corso di General Management presso la libera Università di Castellanza (MI); dal 2004 al 2016 direttore e consulente alla clientela c/o la Julius Baer di Lugano; Dal 2016 Senior private Banker in Swan Asset Management; Dal 2016 presidente e business developer di Teethan Spa; Dal 2017 nel board di BTS Spa; Dal 2002 al 2006 Presidente del golf di Carimate.

Chiunque abbia mai avuto una relazione di private banking con una banca si ricorderà certamente il momento in cui che gli/le è stato chiesto di definire il proprio profilo di rischio. Se avete una relazione di private banking e non vi ricordate questo importante passaggio c'è qualcosa che non va: vuol dire che il vostro private banker ha definito un profilo di rischio senza sensibilizzarvi appropriatamente sul tema e questo, per i vostri investimenti, potrebbe essere particolarmente problematico. Vediamo perché. Nel momento in cui ci si siede al tavolo per definire il proprio profilo di rischio - passaggio cruciale di una relazione di private banking quasi sempre affrontata come una inutile e fastidiosa attività burocratica - vi sentireste rivolgere domande apparentemente un po' bizzarre:

1. Quale è la sua performance attesa?  
*Che domanda penserete voi, ovviamente la massima possibile.*
2. Qual è la perdita massima per lei tollerabile?  
*Perdita? Io non sono qui per perdere soldi. Non sono disposto a tollerare perdite.*
3. Se in un anno lei perdesse il 5% come reagirebbe?  
*Ovviamente non sarei molto felice. Il 5% è una enormità! (lo scorso anno profili prudenti hanno perso tra il 5 e il 10%).*
4. Quanto dei suoi risparmi le serve per vivere?

L'elenco di domande non finisce qui, sono molto di più. E per quanto bizzarre possano apparire, sono di fondamentale importanza nella definizione di un profilo di rischio poiché ciascuna di esse ha uno specifico punteggio. Il risultato della somma finale defini-

rà quindi il profilo di rischio che meglio rappresenta il vostro profilo di investitore. Prima di svelare il risultato viene di solito chiesto al cliente in quale profilo si riconoscerebbe. Quasi tutti rispondono con un profilo prudente. Ovvio, sarebbe davvero difficile pensare che senza essere adeguatamente informato sull'argomento qualcuno possa spontaneamente rispondere "adoro il rischio, mi piace pensare di perdere i miei risparmi e non vedo l'ora di vedere i mercati scendere per sentire l'adrenalina che sale". Alzi la mano chi ha mai avuto il coraggio di pensare una risposta di questo genere. Infatti, se il punteggio risultante dalla somma dei punti di ogni singola risposta porta a un profilo di rischio differente da quello che ciascuno si autoassegnerebbe, le domande sono nuovamente riformulate e vengono "meglio ponderate" (per non dire suggerite) affinché il risultato sia coerente con l'intenzione del cliente che, quasi sempre, coincide con un profilo prudente.

Ma a cosa serve e perché è così importante definire un profilo di rischio?

Questo passaggio è di fondamentale importanza poiché in base al risultato verrà definita e pianificata una personale e specifica strategia di investimento.

Siete un cliente molto prudente?

Allora nel vostro portafoglio avrete pochissime azioni e molti strumenti finanziari basati sul reddito fisso.

Siete un cliente con un profilo di rischio medio?

Allora verrete classificati con una strategia bilanciata e nel vostro portafoglio ci sarà circa il 40% di strumenti



basati su azioni o similari. E così a seguire con gli altri profili di rischio (sono generalmente almeno 5). Definire una strategia adeguata per un determinato profilo di rischio sembra semplice, quasi logico. Ma non è così scontato. La definizione secondo cui gli strumenti finanziari basati sul credito (obbligazioni e similari) sono investimenti prudenti non è più una definizione attuale. Ce lo insegna l'andamento del mercato durante tutto il 2018, periodo storico in cui questa tipologia di investimenti non sono risultati poi così sicuri, facendo addirittura registrare delle perdite.

E allora, che fare? Facciamo un esempio.

Andare a 70 km/h in una via cittadina e centrale è rischioso? Certamente sì! Andare a 70 km/h in autostrada completamente libera è prudente? Secondo me no, ma soprattutto, perché andare a 70 se posso andare a 130? Con queste immagini intendo dire che la definizione del profilo di rischio non dovrebbe essere univoca, ma relativa. Relativa alle condizioni di mercato che si stanno vivendo. I mercati dal 2008 al 2017 hanno registrato performance importanti e chi aveva un profilo di rischio prudente ha perso queste opportunità. I mercati del 2018, soprattutto negli ultimi 3 mesi, hanno vissuto una situazione molto negativa che non si vedeva da tanti anni e, anche chi, aveva un profilo di rischio prudente ha comunque perso. E allora, per quale ragione si cerca di fissare un profilo di rischio buono per tutte le stagioni?

1. Perché modificarlo continuamente è obiettivamente complicato
2. Perché i mercati cambiano più velocemente del tempo necessario al vostro consulente ad adattare il profilo del cliente
3. Perché è più economico e richiede meno lavoro
4. Perché protegge la vostra banca.

I mercati azionari vanno guardati nel lungo periodo. Facciamo qualche esempio. Se aveste investito 1.000 dollari sul Nasdaq vent'anni fa oggi avreste circa 3.500 dollari. Se aveste investito 1.000 dollari sullo S&P americano 30 anni fa oggi avreste 10.000 dollari circa. Come è facile immaginare nel 2002, nel 2008 e nel 2011 i mercati hanno "ballato" parecchio, vivendo un'importante instabilità e lasciando tutti gli inve-

stitori con il fiato sospeso. Eppure, chi ha scelto di non uscire dal mercato, oggi potrebbe festeggiare un guadagno percentuale di tutto rispetto.

Sareste stati poco prudenti a fare questa scelta?

Tutto dipende da queste due semplici considerazioni:

1. Se non sapete quando vi potranno servire i vostri soldi (tempo) è consigliabile non investire in un mercato volatile
2. Se invece siete sicuri che una parte dei vostri risparmi non vi serviranno nel lungo periodo (ancora c'entra il tempo) entrate pure in questo tipo di mercati perché è lì che si genera il valore vero.

La vera variabile da definire con estrema attenzione è quindi il tempo. A questo si aggiunge un aspetto psicologico di cui tener conto. La vostra emotività vi permetterà di dormire sonni tranquilli anche quando i mercati "ballano"? Chi non sopporta queste montagne russe è meglio che non investa in mercati così volatili. Ed infine la performance. Non è possibile definire una performance attesa. Perché nessuno è in grado di governare la performance. In ogni caso vi suggerisco di essere dinamici, interagendo di continuo con il vostro banker così da gestire molto attentamente e frequentemente il vostro profilo di rischio, anche se lui vi sconsiglierebbe di agire in questo modo. Cercate di essere molto presenti e molto flessibili nel farvi applicare un profilo di rischio. Se ci sono le condizioni si può aumentare se non ci sono le condizioni bisogna ridurlo. Mantenere sempre lo stesso profilo di rischio nel tempo è un errore perché vuol dire assumersi sempre il massimo rischio per quel profilo di rischio. E ricordate alla vostra banca che la liquidità (il cash per intenderci) non è una seccatura ma un'asset Class strategica che serve a modulare il vostro rischio. Avete mai visto il vostro conto con il 50% di liquidità o anche più? Se affermo di no sono sicuro che non mi sto sbagliando. A chi conviene essere costantemente investiti?

Nel prossimo articolo approfondiremo il tema della performance.

## &gt; Scheda Prodotto

PRODOTTO	CATEGORIA	PRODUTTORE	<b>PLANMECA</b>
<b>PLANMECA CREO™ C5</b>	<b>Stampante 3D</b>	<b>PLANMECA OY</b>	

## &gt; Presentazione

## Il futuro della stampa 3D è arrivato

Planmecca Creo™ C5 è la nostra nuova e rivoluzionaria stampante 3D. Creo™ C5 è il perfetto accompagnamento per la stampa 3D in studio, così come per i laboratori e le grandi cliniche che vogliono espandere le loro capacità produttive e aumentare l'efficienza. Planmecca Creo™ C5 è una vantaggiosa soluzione per la stampa 3D: riesce a stampare una dima o un modello in meno di 10 minuti e 50 - 60 elementi provvisori in appena 10-15 minuti in base alla risoluzione scelta.

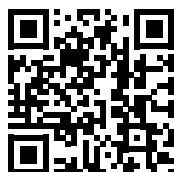


## &gt; Approfondimenti Web

Per informazioni dettagliate su PLANMECA CREO™ C5 visita la pagina <http://infodent.it/focus/creoc5> in cui potrai trovare:

-  **Brochure**
-  **Photogallery**
-  **Link e contatti Azienda**

## &gt; Link interattivo



**FOTOGRAFA IL QR CODE  
E VAI AGLI APPROFONDIMENTI**

Potrai accedere in tempo reale alla scheda e al sito del prodotto.

Visita la pagina del focus  
<http://infodent.it/focus/creoc5>

 Caratteristiche e vantaggi

**Qualità.** Tecnologia LCD photomask, layers UHD, risoluzione spaziale sull'asse Z fino a 25 µm e su X, Y inferiore ai 50 µm.  
**Velocissima.** Stampa in <10 minuti.  
**Intuitiva.** Plug & Play e senza calibrazione preventiva o programmata. Display touch e costi di stoccaggio ridotti.  
**Open.** La piattaforma OPEN di Romexis accetta file STL e PLY.

**Applicazioni.** Planmecca Creo™ C5 offre una stampa ad alta velocità per supportare procedure specifiche per:

- Dime chirurgiche
- Modelli da studio o per allineatori termoformati
- Provvisori

## &gt; Biglietto da visita

DENTAL NETWORK SRL  
Agenzia esclusiva Planmecca per l'Italia  
Viale del Lavoro, 36/38 - 36100 Vicenza  
Tel. 0444.963200/Fax 0444.568586  
[info@dentalnetwork.it](mailto:info@dentalnetwork.it)  
[www.planmecca.com/it](http://www.planmecca.com/it)

➤ Scheda Prodotto

PRODOTTO	CATEGORIA	PRODUTTORE	
<b>BANCO DA LAVORO "ONE" AROMATIZZATORI "AIR"</b>	<b>Accessori studio e laboratorio</b>	<b>"FOR YOU" HIGH QUALITY</b>	

➤ Presentazione

## Un nuovo concept di prodotti

"for you" High quality adotta il valore simbolico della linea dell'orizzonte per rappresentare il passaggio da analogico a digitale, un momento di grande cambiamento nel mondo dentale dal quale nasce "NEW HORIZONS", un nuovo concept di prodotti per l'odontotecnico e l'odontoiatra.

Primo fra tutti è il **banco da lavoro "ONE"**, pensato per soddisfare le esigenze dell'odontotecnico; attraverso un design **ergonomico-posturale**, permette di **regolarne l'altezza e ruotarlo di 360°**, consentendo l'utilizzo di **4 diverse postazioni**, stando fermi sulla propria seduta: postazione di modellazione, di rifinitura, di lucidatura-colorazione e di fotografia still life. Costruito in **Corian dopont**, di colore nero per avere sempre un fondo che fa da contrasto con i nostri manufatti chiari, dandoci la possibilità di una visione migliore e un minor affaticamento della vista, è disponibile anche con base in metallo e/o superficie in mogano, sia nella versione statica che in quella dinamica.

Un altro esempio del progetto "New Horizons" è l'**aromatizzatore "AIR"**, un diffusore di fragranze con **sistema di evaporazione computerizzato programmabile** che aiuterà il **marketing olfattivo** del tuo studio o del tuo laboratorio.

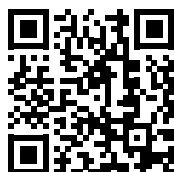


➤ Approfondimenti Web

Per informazioni dettagliate sui prodotti "For you" HQ visita la pagina <http://infodent.it/focus/foryouhq> in cui potrai trovare:

-  **Brochure**
-  **Link e contatti Azienda**
-  **Link shop online**

➤ Link interattivo



**FOTOGRAFA IL QR CODE  
E VAI AGLI APPROFONDIMENTI**

Potrai accedere in tempo reale alla scheda e al sito del prodotto.

Visita la pagina del focus <http://infodent.it/focus/foryouhq>

 **Caratteristiche e vantaggi**

**"ONE" Banco da lavoro odontotecnico Ergonomico - Posturale**

- Diverse altezze e rotazione di 360° del piano di lavoro.
- 4 postazioni di lavoro dalla propria seduta: Modellazione con zona umidificata; Rifinitura ceramica con trapano KaVo (k5), aspirazione/aria e cassette porta frese; Lucidatura e colorazione ceramica; Postazione still life per fotografare.
- Materiale di costruzione è il Corian dopont.
- Misure 165x165cm h.88/110cm

**"AIR" Aromatizzatore computerizzato programmabile**

- Area di copertura ambiente chiuso 200/250mq
- 8 essenze a scelta nella collezione "Season"

➤ Biglietto da visita

"FOR YOU" HIGH QUALITY  
Borgo Palazzo, 87 - Bergamo  
Tel. 335 5717888 / 339 4378247  
marketing@foryouhq.com  
www.foryouhq.com

## &gt; Scheda Evento

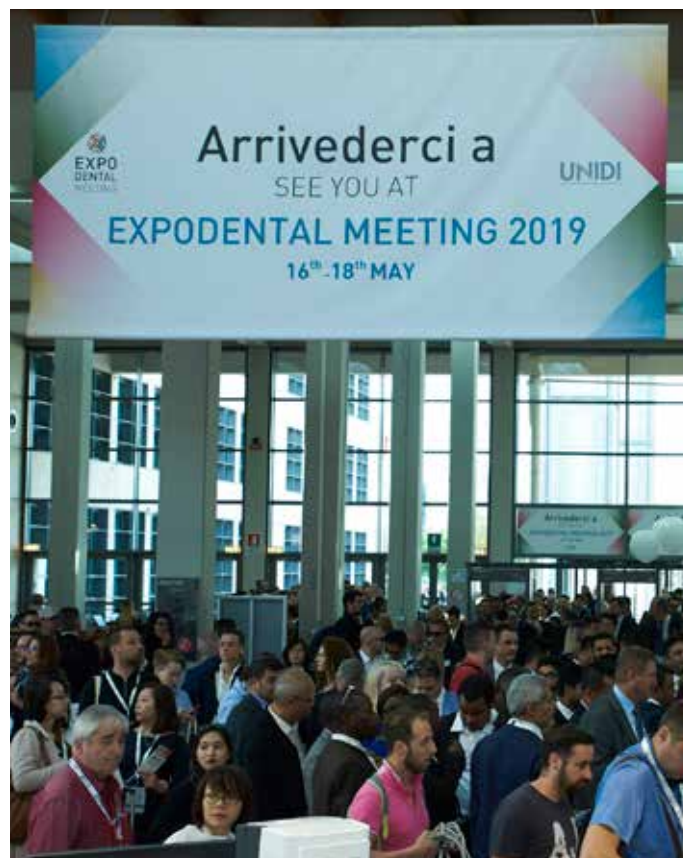
EVENTO	CATEGORIA	ORGANIZZATORE	
<b>EXPODENTAL MEETING</b>	<b>Evento</b>	<b>UNIDI - Unione Nazionale Industrie Dentarie Italiane</b>	 <b>EXPO DENTAL MEETING</b>   16-17-18 MAGGIO 2019 RIMINI-ITALIA

## &gt; Presentazione

**Esposizione, Formazione, Innovazione**

*L'eccellenza del dentale vi aspetta a Rimini, dal 16 al 18 maggio 2019*

Il meglio dell'industria dentale italiana e internazionale sarà in mostra negli splendidi padiglioni di **Rimini Fiera dal 16 al 18 maggio 2019**, affiancata da tanti eventi formativi di qualità rivolti a tutte le categorie della professione dentale. **Expodental Meeting** è l'evento di riferimento del dentale in Italia. **Tre giorni di business, innovazione, networking e formazione** in una location d'eccezione: Rimini Fiera, quartiere fieristico ricco di fascino oltre che logisticamente ottimale, è la perfetta cornice per una 3 giorni di intenso scambio professionale ed emozionale tra gli addetti ai lavori. Innovazione ed esperienza sono le parole d'ordine per Expodental Meeting 2019 e per le iniziative speciali dedicate ai visitatori. Torna **EXPO3D**, il progetto formativo dedicato alle nuove tecnologie digitali; **TECNODENTAL** è invece l'iniziativa dedicata all'odontotecnica: "Abbiamo guardato alla storia, ai successi degli anni d'oro di Expodental per trovare l'idea che ci aiutasse a sfatare un mito: quello che Expodental sia la fiera dell'odontoiatria" afferma Gianna Pamich, Presidente UNIDI "In realtà i numeri raccontano una storia diversa: la percentuale di odontotecnici presenti a Rimini è cresciuta esponenzialmente negli ultimi due anni, avvicinandosi molto a quella degli odontoiatri".

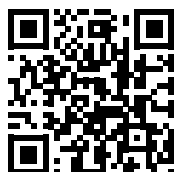


## &gt; Approfondimenti Web

Per informazioni dettagliate su Expodental Meeting visita la pagina <http://infodent.it/focus/expodental2019> in cui potrai trovare:

	<b>Brochure</b>
	<b>Photogallery</b>
	<b>Atti congressuali</b>
	<b>Link e contatti Azienda</b>

## &gt; Link interattivo



**FOTOGRAFA IL QR CODE  
E VAI AGLI APPROFONDIMENTI**

Potrai accedere in tempo reale alla scheda e al sito del prodotto.

Visita la pagina del focus  
<http://infodent.it/focus/expodental2019>

**EXPO3D**

Una sala posta all'ingresso della manifestazione ospiterà un ricco programma di conferenze scientifiche a cura delle principali Società Scientifiche e dei più importanti esperti sul tema *digital dentistry*.

**TECNODENTAL**

L'odontotecnica è la professione che più di tutte sarà travolta dalla rivoluzione digitale in atto ormai da qualche anno: a Expodental 2019 ci saranno diverse iniziative scientifiche e formative dedicate a questa professione.

In attesa di maggio, appuntamento su [www.expodentalmeeting.com](http://www.expodentalmeeting.com) e sui canali social dell'evento per rimanere aggiornati su tutte le novità che ci aspettano a Rimini.

## &gt; Biglietto da visita

PROMUNIDI SRL  
Viale E. Forlanini, 23 - Milano, 20134  
Tel. 02. 7006121/Fax 02.70006546  
[expodental@expodental.it](mailto:expodental@expodental.it)  
[www.expodentalmeeting.com](http://www.expodentalmeeting.com)

> Scheda Evento

EVENTO	CATEGORIA	ORGANIZZATORE	
<b>INFODENT® COLLECTIVE EXHIBITION</b>	<b>Fiere e congressi</b>	<b>BPLUS SRL</b>	

> Presentazione

## NOI SIAMO UNO! La forza del gruppo per offrirti di più

Il mensile INFODENT® è lieto di confermare la sua partecipazione all'Expodental Meeting 2019 dove, anche in questa edizione, allestirà uno **stand collettivo** con l'intento di fornire alle aziende presenti la possibilità di sfruttare il valore aggiunto del marchio INFODENT® ed usufruire dei servizi di allestimento a costi decisamente più vantaggiosi rispetto alla partecipazione singola. La postazione diventerà un punto di riferimento per tutti gli operatori del settore che avranno la possibilità di incontrare nuovi possibili clienti e comunicare le ultime novità.

Il nostro stand raccoglierà **16 aziende del settore dentale**, offrendo ai visitatori l'opportunità di potersi informare e confrontare in un'unica area.

Stand INFODENT®  
Padiglione A3, Corsia 3/4, Postazione 114

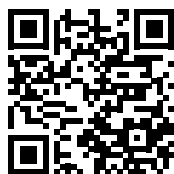


> Approfondimenti Web

Per informazioni dettagliate su Infodent Co-Exhibition visita la pagina <http://infodent.it/focus/collettiva2019> in cui potrai trovare:

-  **Presentazione co-espositori**
-  **Video post-evento**
-  **Calendario workshop**
-  **Link e contatti Azienda**

> Link interattivo



**FOTOGRAFA IL QR CODE  
E VAI AGLI APPROFONDIMENTI**

Potrai accedere in tempo reale alla scheda e al sito del prodotto.

Visita la pagina del focus  
<http://infodent.it/focus/collettiva2019>

 **CO-ESPOSITORI**

3Tem, Ars & Technology Srl, Bioactiva, Ceka Preci-Line, Cortex, Dentalcad, Dentalmore, Dtu, "For You" High Quality, Garrison Dental Solutions, Johnson&Johnson, Lh Amedics, P&P Dental, Sivp Dental, Sorridiamo, Tecnologica

 **WORKSHOP "SALA FERMI"**

I workshop sono organizzati direttamente dai nostri co-espositori: DentalCad, P&P e Vita. Scopri il **programma completo a pag. 64** della rivista.

> Biglietto da visita

**BPLUS SRL - INFODENT®** - Mensile d'informazione merceologica del dentale  
Strada Teverina, km 3,600  
Tel. 0761.3931 - Fax 0761.393222  
roberta.friggi@bplus.srl  
[www.infodent.it](http://www.infodent.it)

# È INIZIATO IL COUNTDOWN!

Preparati all'appuntamento più importante  
dell'anno per i professionisti del dentale italiano



## EXPO DENTAL MEETING

RIMINI - ITALY  
16 - 17 - 18  
MAGGIO 2019

#expodentalmeeting  
#expodental2019  
#UNIDI50

20.000

MQ ESPOSITIVI  
LORDI 6 PADIGLIONI

+300

ESPOSITORI  
ITALIANI ED ESTERI

12

SALE  
CONFERENZA

+40

EVENTI CLINICI  
ED EXTRA CLINICI

+100

RELATORI  
QUALIFICATI

Registrati su  
[www.expodentalmeeting.com](http://www.expodentalmeeting.com)

L'ingresso con registrazione online è gratuito

L'ingresso con registrazione in loco, assistita  
dallo staff di fiera, ha un costo di 10 €.

### ORARI

- Giovedì e Sabato  
dalle 10.00 alle 18.00
- Venerdì  
dalle 10.00 alle 19.00

**UNIDI**  
50 Years of Italian Dental Industry



Promunidi Srl | T. +39 02 7006121

## EXHIBITORS LIST



Guarda l'elenco aggiornato sul sito [www.expodentalmeeting.com](http://www.expodentalmeeting.com)



book your stand

## PROGRAMMA SCIENTIFICO - CULTURALE 2019

**EXPO3D** Eventi dedicati al digital workflow

**TECNODENTAL** Eventi d'interesse per la professione odontotecnica

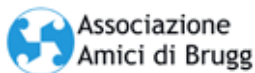
### ODONTOTECNICA

**TECNODENTAL**



**NUOVO CONCETTO PER LE STRUTTURE AVVITATE IN ZIRCONIA. GLI STEP PER AVERE SUCCESSO NELLE ALL ON FOUR / NEW CONCEPT FOR SCREW RETAIN ZIRCONIA BRIDGE! ALL THE STEP TO CREATE SUCCESSFUL IN ALL IN FOUR**  
Odt J. Chiha

- Venerdì 17 maggio 10.30 - 13.30  
Sala Diotallevi 2



Sessione congiunta odontoiatri-odontotecnici

- 14.45-16.30 | **DAL DENTE SINGOLO AI FULL ARCH TRA CLINICA E LABORATORIO**  
Odt. A. Conti, Odt. D. Bertazzo  
- 16.30-18.00 | **BRUGG'S GYMNASIUM**

- Venerdì 17 maggio 14.45 - 18.15  
Sala Diotallevi 1-2



**AESTHETIC LIVE**

Odt. H. J. Joi; Odt. R. Iafrate

- Sabato 18 maggio, 10.30 - 17.30  
Sala Ravezzi 1-2

### IMPLANTOLOGIA

**ECM**



**IMPLANTOLOGIA ZIGOMATICA NELLE RIABILITAZIONI DEI MASCELLARI ATROFICI PER RIASSORBIMENTO ENDOGENO, POST BRONJ E POST ONCOLOGICO. DAL PROGETTO ALLA FINALIZZAZIONE**

Odt. F. Riva, Prof. F. Grecchi

- Giovedì 16 maggio, 14.00 - 18.00  
Sala Volta (Pad. C2)



**FATTORI DI PREDICIBILITÀ NEL CARICO IMMEDIATO: IL RUOLO COMPLEMENTARE DELLA RIGENERAZIONE GUIDATA NATURALE**

Odt. A. Cipollina, Prof. A. Mascolo;  
Moderatore: Dott.ssa M. G. Cannarozzo

- Venerdì 17 maggio, 14.45 - 17.30  
Sala Volta (Pad. C2)



**ASPETTI BIOLOGICI E CLINICI DEL SUCCESSO A LUNGO TERMINE DEGLI IMPIANTI OSTEOINTEGRATI**

Prof. R. Di Lenarda, Dott. C. Stacchi,  
Dott.ssa T. Lombardi, Dott. F. Bernardello,  
Prof. S. Salgarello

- 10.00 - 10.30 | Osteointegrazione: il mantenimento del delicato equilibrio fra salute e malattia - Dott. C. Stacchi
- 10.30 - 11.15 | Influenza della tecnica chirurgica sulla stabilità dell'osso marginale  
Dott.ssa T. Lombardi
- 11.15 - 12.00 | Influenza della riabilitazione protesica sulla stabilità dell'osso marginale  
Dott. F. Bernardello
- 12.00 - 12.45 | La prevenzione ed il trattamento delle patologie peri-implantari  
Prof. S. Salgarello
- 12.45 - 13.00 | Tavola rotonda  
Prof. R. Di Lenarda, Dott. C. Stacchi,  
Dott.ssa T. Lombardi, Dott. F. Bernardello,  
Prof. S. Salgarello

- Venerdì 17 maggio, 10.00 - 13.00  
Sala Ravezzi (Ingresso Hall Sud)

### PARODONTOLOGIA

**ECM**

Università La Sapienza

**IL PRE E IL POST IN CHIRURGIA PARODONTALE/IMPLANTARE**

Prof. A. Pilloni

- Il paziente "candidato" alla chirurgia e al mantenimento parodontale.
- Il paziente "candidato" alla chirurgia e al mantenimento implantare.
- Farmacologia parodontale e implantare e i suoi luoghi comuni.
- Discussione di un caso clinico insieme ai partecipanti.

- Venerdì 17 maggio, 10.30 - 13.30  
Sala Caravaggio (Pad. A2)

### PROTESI

**ECM**



- 10.30-11.00 | **QUANDO LA PROTESI TRADIZIONALE INCONTRA LA PROTESI ADDITIVA, MITO O REALTÀ?**

Odt. G. Armani

- 11.00-11.30 | **PIANIFICAZIONE E RISOLUZIONE NEI CASI DI EROSIONE DENTALE** - Dott. G. Dallari

- 11.30-13.00 | **SPEED UP THERAPY, APPROCCIO ADDITIVO, REVERSIBILE E FUNZIONALE ALLE RIABILITAZIONI ADESIVE, TIPS & TRICKS**

Odt. D. Foschi, Dott. N. Gondoni

- Venerdì 17 maggio, 10.30 - 13.00  
Sala Diotallevi 1



**TECNODENTAL**

**DUBBI E CERTEZZE IN PROTESI FISSA**

Odt. M. Fuzzi, Odt. S. Petreni

- 10.00-10.30 | Principi di base in Protesi
- 10.30-11.30 | Piano di trattamento Protesico. Le sequenze terapeutiche cliniche e odontotecniche
- 11.30-13.00 | Tradizione e innovazione in protesi in Studio e in Laboratorio
- 13.00-13.30 | Domande

- Sabato 18 maggio, 10.00 - 13.00  
Sala Meucci (Pad. A3)



**TECNODENTAL EXPO3D**

AIOP - Accademia Italiana di Odontoiatria Protetica

**L'ODONTOIATRIA DIGITALE SECONDO AIOP, TRA SCIENZA ED ESPERIENZA IN CLINICA E IN LABORATORI**

Odt. M. D'Amelio, Dott. S. Granata,  
Odt. F. Fares, Odt. G. Cozzolino

- 14.30-15.20 | Il flusso digitale in protesi fissa sui denti naturali - Dott. M. D'Amelio
- 15.20-16.10 | Digital Oriented Treatment: flusso di lavoro su impianti e nuove tecnologie - Dott. S. Granata
- 16.10-16.30 | Break-discussione
- 16.30-17.20 | # Digital Total Dentures l'anima della macchina: dalla Storia verso una nuova era - Odt. F. Fares
- 17.20-18.10 | Estetica e precisione nell'era digitale - Odt. G. Cozzolino
- 18.10-18.30 | Discussione e conclusioni

- Venerdì 17 maggio, 14.30 - 18.30  
Sala EXPO3D (Ingresso Hall Sud)

### IMPLANTOPROTESI DIGITALE

**ECM**



DDA - Digital Dental Academy

**NUOVI PARADIGMI CLINICI ALL'EPOCA DELL'ODONTOIATRIA DIGITALE**

## PROGRAMMA SCIENTIFICO - CULTURALE 2019

Prof. M. Gagliani, Dott. A. Preti, Dott. S. Porro, Dr.ssa A. Brenna, Dott. F. De Chiesa, Odt. G. Petitti

- Giovedì 16 maggio, 14.30 - 17.30  
Sala EXPO3D (Ingresso Hall Sud)



San Raffaele - Digital Group



### IL DIGITALE NELLA PRATICA ODONTOIATRICA MODERNA. IL VIRTUAL PATIENT: REALTÀ O POSSIBILITÀ

Dott. F. Ferrini; Dott.ssa F. Cattoni; Dott. M. Manacorda; Prof. R. Vinci; Dott. F. Bova; Prof. G. Gastaldi; Prof. A. Pelliccia

- 10.00-11.00 | Stato dell'arte delle riabilitazioni implanto-protesi: il digitale nelle procedure moderne a numero ridotto di impianti  
Prof. R. Vinci, Dott. M. Manacorda
- 11.00-12.00 | Workflow digitale per la progettazione e realizzazione delle riabilitazioni estetiche  
Dott.ssa F. Cattoni, Dott. F. Ferrini
- 12.00-12.30 | Protocolli di mantenimento e follow up in implanto-protesi: protocolli e dispositivi - Dott. F. Bova
- 12.30-13.00 | Tecnologie digitali a supporto delle ricostruzioni post oncologiche  
Prof. G. Gastaldi
- 13.00-13.30 | L'organizzazione dello studio dentistico digitale. Case History imprenditoriali - Prof. A. Pelliccia

- Venerdì 17 maggio, 10.30 - 13.30  
Sala EXPO3D (Ingresso Hall Sud)

### LASER

ECM



Università degli Studi di Genova;  
LEAD - Laser Excellence Academy for Dentistry



### IL LASER IN ODONTOIATRIA

Prof. S. Benedicenti, Dott. N. Tempesta, Prof. F. M. Manconi

- Introduzione alla Luce Laser
- La tecnologia Laser in Medicina ed Odontoiatria
- Le diverse lunghezze d'onda laser nel distretto cranio-facciale
- Interazione Laser-Tessuto
- Norme di Sicurezza
- Il Laser in Conservativa
- Il Laser in Endodonzia
- Il Laser in Protesi Fissa e Mobile
- Il Laser in Chirurgia
- Il Laser in Parodontologia
- Il Laser in Estetica
- Laser Terapia: Fotobiomodulazione

- Discussione e Conclusioni

- Giovedì 16 maggio, 10.30 - 17.30  
Sala Caravaggio (Pad. A2)



### SILO - Società Italiana Laser in Odontostomatologia; AIOLA - Accademia Internazionale di Odontoiatria Laser Assistita

### IL LASER TRA PASSATO, PRESENTE E FUTURO

Dott. V. Partipilo, Dott. M. Garrone, Dott. E. Ruga, Dott. A. Simeone (AIOLA); Prof. A. Del Vecchio, Dott. A. Oppici, Dott. G. Palaia (SILO)

- La Laserterapia nella cura della perimplantite - Dott. M. Garrone, Dott. A. Simeone (AIOLA)
- Utilizzo del Laser e delle nuove tecnologie in odontostomatologia nel trattamento dei tessuti periorali - Dott. E. Ruga (AIOLA)
- Principi di Fotodinamica nella pratica clinica quotidiana - Dott. G. Palaia (SILO)
- Il laser nella gestione dei pazienti special need - Dott. A. Oppici (SILO)
- TAVOLA ROTONDA: Il laser tra passato, presente e futuro - V. Partipilo, A. Del Vecchio, U. Romeo, D. Parrocchini, M. Maggioni, G. M. Gaeta, D. Merati, P. Marcon, M. Carta, F. Fedeli, E. Guerriero, G. Pamich

- Venerdì 17 maggio, 10.00 - 13.00  
Sala Ravezzi (Ingresso Hall Sud)

### CONSERVATIVA

ECM



### LA CONSERVATIVA MODERNA: UNA SFIDA ESTETICA E FUNZIONALE

Prof. L. Breschi, Dott. S. Pradella, Dott.ssa S. Giani, Dott. F. De Angelis, Prof. A. Cerutti, Dott. P. F. Mondina

- Integrazione dei restauri estetici indiretti traslucidi su monconi decolorati: problemi e soluzioni - Dott. S. Pradella
- Sbiancamento e integrazione dei restauri estetici diretti - Dott.ssa S. Giani
- Il razionale alla base dei restauri adesivi: tra estetica e mini invasività  
Dott. F. De Angelis
- L'estetica dell'area cervicale: equilibrio di una sinergia clinica - Prof. A. Cerutti e Dott. P. F. Mondina

- Venerdì 17 maggio, 10.30 - 13.30  
Sala Volta (Pad. C2)

### ORTODONZIA

ECM

Con il patrocinio di:



### IL FLUSSO DIGITALE IN ORTODONZIA

- 10.30-11.00 | Apertura e presentazione  
Prof.ssa E. Barbato, Presidente SIDO
- 11.00-11.45 | Digital workflow in Ortodonzia - Prof.ssa C. Grippaudo
- 11.45-12.30 | Il digitale in ortodonzia: dalla ricerca alla clinica - Dott. M. Farronato
- 12.30-13.00 | Discussione

- Sabato 18 maggio  
Sala EXPO3D (Ingresso Hall Sud)

### ENDODONZIA

ECM



SIE - Società Italiana di Endodonzia

### LA GESTIONE DEL FALLIMENTO ENDODONTICO NELLA PRATICA QUOTIDIANA

Dott. R. Fornara, Dott.ssa M. T. Sberna, Dott. R. Mancini, Dott. C. Coraini, Dott. S. Gaffuri

- 10.30-11.00 | La Società Italiana di Endodonzia. Presentazione dell'associazione nel panorama scientifico nazionale - Dott.ssa Maria Teresa Sberna
- 11.00-11.45 | Il ruolo della diagnosi e della RX3D nella gestione del ritrattamento endodontico - Dott. Roberto Mancini
- 11.45-12.30 | I ritrattamenti endodontici per via ortograde: decision making e fasi operative - Dott. Cristian Coraini
- 12.30-13.15 | L'endodonzia chirurgica: consigli pratici - Dott. Stefano Gaffuri

- Sabato 18 maggio, 10.30 - 13.15  
Sala Galileo (Pad. C3)

### PATOLOGIA ORALE

ECM



GISOS (Gruppo Italiano Studio Osteointegrazione e Osteosintesi)  
UNIVERSITÀ DI ANCONA

### UN PERCORSO CHE VALE UNA VITA: ITER DIAGNOSTICO - TERAPEUTICO DEL CARCINOMA ORALE

Presidente GISOS Dott. R. Pistilli; Prof. Santarelli, Prof. Abati, Dott. P. Balercia, Dott. Stefano Parascandolo, Dott. Salvatore Parascandolo, Dott. M. Mascitti, Dott. G. Consorti, Dott. A. Balercia

- 10:30-11:00 | Prevenzione primaria: è possibile prevenire il carcinoma orale?  
Dott. Stefano Parascandolo



## PROGRAMMA SCIENTIFICO - CULTURALE 2019

- 11:00 - 11:30 | Prevenzione secondaria: la Diagnosi precoce e differenziale  
*Dott. Salvatore Parascandolo*
- 12:00 - 12:30 | Ausili ottici per lo screening delle mucose orali - *Prof. S. Abati (Università Vita - Salute e IRCCS Ospedale San Raffaele Milano)*
- 12:00 - 12:30 | Il futuro prossimo nella diagnostica orale: dalla ricerca alla pratica clinica - *Dott. M. Mascitti (Università Politecnica delle Marche)*
- 12:30 - 13:00 | Aspetti medico-legali: la condotta omissiva - *Prof. A. Santarelli (Università Politecnica delle Marche)*
- 13:00 - 13:30 | Terapia chirurgica: attualità e multidisciplinarietà  
*Dott. G. Consorti (UOC Chirurgia Maxillo-Facciale AOU Ancona)*
- 13:30 - 14:00 | La riabilitazione protesica in oncologia orale: per una migliore qualità di vita - *Dott. A. Balercia (UOC Chirurgia Maxillo-Facciale AOU Ancona)*
- 14:00 - 14:30 | Take home message e test verifica ECM

**Professioni da accreditare: Odontoiatra e Medico Chirurgo: Chirurgia Maxillo Facciale**

- Sabato 18 maggio, 10.00 - 14.00  
Sala Volta (Pad. C2)

### PREVENZIONE E SALUTE ORALE

ECM



**SIOCMF (Società Italiana di Odontostomatologia e Chirurgia Maxillo-Facciale - COI-AIOG (Cenacolo Odontostomatologico Italiano) - SIOH (Società Italiana di Odontostomatologia per l'Handicap)**

#### ODONTOIATRIA IN ETÀ EVOLUTIVA

*Prof.ssa A. Polimeni (SIOCMF), Dott.ssa M. G. Cannarozzo (COI-AIOG), Dott. M. Magi (SIOH), Dott. P. Ottolina (SIOH), Prof. E. Rapisarda, Dott.ssa V. Luzzi, Dott.ssa P. Morgagni, Dott.ssa B. Bellettini, Prof. G. R. Spampinato*

A fronte di una popolazione italiana che sta sempre più invecchiando, diventa fondamentale per l'odontoiatra approcciare e trattare in maniera corretta e adeguata pazienti che saranno sempre più in condizioni di comorbilità e spesso anche di fragilità. Diventa quindi assolutamente obbligatorio assumere quelle competenze necessarie ed acquisire conoscenza delle possibili interazioni che diverse patologie, o ancora, condizioni di fragilità, comportino nel paziente che viene alla nostra attenzione e che si affida alle nostre cure. Uno special care che diventa quotidianità. Ma è anche necessario approfondire il legame tra patologie orali e

patologie sistemiche, e quanto sia importante attuare una corretta prevenzione, sia primaria che secondaria. Questo il significato del convegno, e l'argomento sul quale le tre importanti Società Scientifiche, grazie a illustri Relatori, si confronteranno, per discutere più che di sola Odontoiatria, di Medicina Odontoiatrica e di Special Care.

- 10:30-10:45 | Saluto delle Autorità  
*Moderatore - D.ssa M. G. Cannarozzo, Dott. M. Magi, Prof.ssa A. Polimeni*
- 10:45-11:00 | Invecchiamento attivo: una buona salute orale per una buona salute generale - *D.ssa M. G. Cannarozzo, Prof.ssa A. Polimeni*
- 11:00-11:30 | Inquadramento della salute orale nel paziente geriatrico  
*Prof.ssa A. Polimeni, Dott.ssa V. Luzzi*
- 11:30-12:00 | Endodonzia conservativa in età geriatrica - *Prof. E. Rapisarda*
- 12:00 - 12:30 | L'importanza di una diagnosi precoce e di una terapia chirurgica conservativa nelle lesioni ossee dei giovani pazienti - *Prof. F. Riva*
- 12:30 - 13:00 | Pianificazione del percorso diagnostico-terapeutico nei pazienti con deficit ematologici - *Dott.ssa P. Morgagni, Dott.ssa B. Bellettini*
- 13:00-13:30 | Approccio multidisciplinare al paziente special care  
*Prof. G. R. Spampinato, Dott.ssa M. G. Cannarozzo*
- 13:30-14:00 | Medicina narrativa in Odontoiatria Speciale - *Dott. P. Ottolina*
- 14:00-14:30 | Tavola rotonda
- 15:00-15:30 | Conclusione lavori e test verifica ECM

- Sabato 18 maggio, 10.30 - 17.30  
Sala Caravaggio (Pad. A2)

### VOLONTARIATO E COOPERAZIONE INTERNAZIONALE IN AMBITO ODONTOIATRICO



#### 7° CORSO BASE - COOPERAZIONE ODONTOIATRICA INTERNAZIONALE E VOLONTARIATO IN ITALIA

*Dott. G. E. Mancini, Dott. G. Vecchiati, Dott. M. Lungo, Dott. M. Negro, Dott. E. Calzavara, Dott. E. Carlino*

- 13:00-13:20 | Registrazione partecipanti
- 13:30 - 13:45 | *Introduzione al corso*  
*Dott. G. E. Mancini (Presidente di Fondazione ANDI)*
- 13:45 - 14:15 | Volontariato in Italia.  
Un esempio di odontoiatria sociale: il modello Torino - *Dott. G. Vecchiati (COI Cooperazione Odontoiatrica Internazionale)*
- 14:15 - 15:00 | Come prepararsi ad affrontare una missione di cooperazione internazionale - *Dott. M. Lungo (COI Cooperazione Odontoiatrica Internazionale)*

- 15:00-15:50 | Salute orale e cooperazione Internazionale: progetti sostenibili e approccio secondo le linee guida dell'OMS  
*Dott. M. Negro (COI Cooperazione Odontoiatrica Internazionale)*
- 15:50-16:45 | Volontari di Fondazione ANDI: non solo dentisti! - *Dott. E. Calzavara (Fondazione ANDI)*
- 16:45-17:30 | Evoluzione del Progetto Ladakh: dalla creazione di un presidio terapeutico alla nascita di un programma di prevenzione - *Dott. E. Carlino (Fondazione ANDI)*
- 17:30-17:45 | Breve dibattito sulle tematiche trattate
- 17:45-18:00 | Test di verifica ECM

- **Giovedì 16 maggio, 13.00-18.00**  
Sala Diotallevi 2 (Ingresso Hall Sud)

### IGIENISTI DENTALI



#### AIDI/UNID - L'IGIENISTA DENTALE ORDINATO NELL'ORDINE

*Moderatori: Dott.ssa A. Abbinante, Dott. M. Luperini; Relatori: Dott. A. Bortone (Presidente Conaps), Dott.ssa R. Boldi (Vice Presidente Commissione Affari Sociali Camera dei Deputati), Avv. M. Cardillo, Prof. R. Di Lenarda (Presidente Collegio dei Docenti di Odontoiatria), Dott. F. Fiorile (Presidente Nazionale AIO), Prof.ssa M. R. Giuca (Presidente Commissione Nazionale CSID), Dott. C. Ghirlanda (Presidente ANDI), Dott. R. Iandolo (Presidente Nazionale CAO), Dott. G. Malagnino (Vice Presidente vicario Fondazione ENPAM), Avv. F. Mastro, Dott. D. Pignataro (Segretario Generale AIDIPRO), Dott.ssa R. Trenti (Presidente Ordine TSRM PSTRP Bologna Coordinare Regionale Emilia Romagna), Dott. D. Tomassi (Tesoriere Conaps)*

- Ordine TSRM PSTRP
- Albo Igienisti dentali
- Vantaggi e Svantaggi del Professionista afferente ad un Ordine
- La Responsabilità Professionale- RCP
- Adempimenti Fiscali
- Obbligo Formativo

- **Venerdì 17 maggio, 10.00 - 13.00**  
Sala Galileo (Pad. C3)

### ASSISTENTI STUDIO ODONTOIATRICO



**APPROFONDIMENTO DEL RUOLO DELL'ASO E DELLE SUE COMPETENZE PARALLELE | SEMINARIO SCIENTIFICO - CULTURALE**  
*Presidente di Sessione: Prof. C. Paganelli;*

## PROGRAMMA SCIENTIFICO - CULTURALE 2019

Presidente di Prima Seduta: Dott. M. Bindi

- 10.00-10.20 | Benvenuto ai partecipanti e presentazione Associazioni AIASO e IDEA  
Sig.ra A. Girardi (Presidente AIASO),  
Sig.ra R. Abbondanza (Presidente IDEA)
- 10.20-11.00 | Accoglienza e formazione della nuova risorsa nello studio odontoiatrico, strategia efficace nella delega dei compiti  
Sig.ra B. Caldieri (Docente corsi ASO)
- 11.00-11.45 | Incrementare la consapevolezza per governare gli eventi  
Sig.ra R. Abbondanza (Presidente IDEA Italian Dental Assistant)
- 11.45-12.30 | Le relazioni interpersonali nell'équipe odontoiatrica: spunti di teoria della comunicazione e analisi di casi critici  
Dott.ssa F. Piras (Psicologa)
- 12.30-13.00 | Break

Presidenti di Seconda Seduta:  
Sig.ra A. Girardi, Sig.ra R. Abbondanza

- 13.10-14.30 | Ortodonzia e nuove tecnologie: successo clinico e comunicazione per la soddisfazione del Paziente - Dott. M. Bindi (Odontoiatra, Direttore corsi ASO), Odt. F. Anelli (Odontotecnico), Sig.ra F. Montefiori (ASO)
- 14.30-15.30 | Autotrapianti dentali: quando un dente inutile diventa una risorsa  
Dott. L. Boschini (Odontoiatra)
- 15.30-16.15 | Pazienti Special Needs: raccomandazioni Cliniche e LEA  
Dott. M. Bindi (Odontoiatra, Direttore corsi ASO)
- 16.15-16.45 | Odontoiatria Speciale: un approccio psicologico per la presa in carico del Paziente autistico dai 3 ai 10 anni - Dott.ssa M.G. Logrieco (Psicologa, Dottoranda di Ricerca)
- 16.45-17.30 | I soggetti Fragili nel Codice di Deontologia Medica. Esperienze cliniche. Esigenze educative - Dott. M. Magi (Odontoiatra, Presidente SIOH)  
Discussione sulle tematiche trattate, consegna attestati, chiusura lavori.

- Sabato 18 maggio, 10.00-17.30  
Sala Dotallevi 1-2

### MARKETING COMUNICAZIONE MANAGEMENT STUDIO



**BAMBINI SORRIDENTI & DENTISTI FELICI... SI PUÒ FARE!**

A. Parigi (Managing Director Ideandum)  
Dr.ssa F. Galassini (Titolare studio Galassini)

Prendersi cura dei pazienti più piccoli può essere una vera sfida... non solo dal punto di vista odontoiatrico! Scopriamo insieme come coinvolgere i bambini e le loro famiglie attraverso azioni e strategie di marketing mirate, approccio psicologico e organizzazione dello studio.

- Giovedì 16 maggio, 14.00-15.30  
Sala Galileo (Pad. C3)

**IL TUO STUDIO HA SEX APPEAL? MIGLIORALO CON BRAND NAMING, MARKETING PLAN E POSIZIONAMENTO**  
R. Lucietti (CEO Ideandum)  
D. Calabrò (Account Manager Ideandum)

Scopri con noi quali errori evitare e come rendere sexy la tua immagine! A partire dal nome sino al posizionamento, passando dal marketing plan, la comunicazione del tuo studio potrebbe essere più o meno efficace.

- Giovedì 16 maggio, 16.00-17.00  
Sala Galileo (Pad. C3)

**PATIENT EXPERIENCE? NO GRAZIE! IO DICO - TU FAI! CARO PAZIENTE, LO SO IO COSA È MEGLIO PER TE**  
A. Parigi (Managing Director Ideandum)  
Dr.ssa F. Bonazzi (Titolare Poliambulatorio Bonazzi)

Ogni paziente si aspetta il massimo da te e probabilmente tu gli dai il massimo... ma la domanda che dovresti porti è: Lui lo sa? Scopri come far sentire ogni paziente "unico" all'interno del tuo studio, tanto da affidarsi completamente alle tue mani esperte.

- Venerdì 17 maggio, 14.00-15.15  
Sala Galileo (Pad. C3)

**IL POTERE DEI SOCIAL E L'EFFICACIA DEL DIGITALE RACCONTATI DA CHI "I NUMERI" LI FA VERAMENTE!**  
R. Lucietti (CEO Ideandum)  
Dr.ssa L. Gueli (Studio Dentistico Cemisa)

Sì, funziona! Vi presentiamo un caso studio tutto digitale attraverso il quale condivideremo numeri, innovazioni e strategie di comunicazione, cosa ha funzionato e cosa non ha funzionato, ma soprattutto, cosa abbiamo fatto quando ce ne siamo accorti.

- Venerdì 17 maggio, 15.30-17.00  
Sala Galileo (Pad. C3)

**CONTENT NOW... TUTTI I SEGRETI DEL PASSAPAROLA 3.0 E COME USARLO! (CORSO PER FRONT DESK E PERSONALE DI STUDIO)**  
R. Lucietti (CEO Ideandum)  
F. Raccuia (Account Manager Ideandum)

Contenuti, creatività e passione! Per comunicare l'unicità del tuo studio basta un pizzico di competenza tecnica (siamo qui per questo), una manciata di determinazione e il gioco è fatto. Real Time Marketing e Instagram Pro saranno una passeggiata!

- Venerdì 17 maggio, 17.30-18.30  
Sala Galileo (Pad. C3)

**MARKETING LAST MINUTE FAI DA TE... VALORIZZA IL SERVIZIO CHE OFFRI, FATTI SCEGLIERE!**  
R. Lucietti (CEO Ideandum)

Devo puntare sul prezzo o sulla qualità delle

mie prestazioni? Come posso far percepire il mio valore? Quanto devo investire nel marketing della mia struttura? Se ti sei posto almeno una volta una di queste domande questo è il corso che fa per te. Vieni a sentire tutte le risposte!

- Sabato 18 maggio, 14.00-15.00  
Sala Galileo (Pad. C3)

### ISTITUZIONALE/POLITICO



**PRESENTAZIONE ANALISI CONGIUNTURALE ANNUALE 2018 SULLA PROFESSIONE ODONTOIATRICA**  
Dott. C. Ghirlanda, Dott. C. Bondi,  
Dott. R. Calandriello

- Giovedì 16 maggio, 14.30 - 17.30  
Sala Dotallevi 1-2



**CAO/UNIDI - ABUSIVISMO, INFORMAZIONE SANITARIA E ASSICURAZIONI: ATTUALITÀ. RELAZIONI SUL TEMA E TAVOLA ROTONDA**

- 14.00 | Presentazione del Convegno  
Sig.ra G. Pamich (Presidente UNIDI),  
Dott. M. Vigna (Presidente Commissione Albo Odontoiatri Rimini)
- 14.15 | Saluti delle Autorità - Senatrice R. Boldi (Camera dei Deputati, Odontoiatra), Prof. R. Di Lenarda (Presidente Collegio dei Docenti di Odontoiatria), Dott. G. Malagnino (Vice-Presidente vicario Fondazione ENPAM), Dott. F. Fiorile (Presidente AIO Nazionale), Dott. C. Ghirlanda (Presidente ANDI Nazionale), Dott. M. Landi (Presidente Council of European Dentist), Dott.ssa A. Abbinante (Presidente AIDI), Dott. M. Luperini (Presidente UNID), Dott. G. Tortora (Presidente AISO), Dott. R. Iandolo (Presidente Commissione Albo Odontoiatri Nazionale)
- 15.00 | Pubblicità sanitaria: stato dell'arte  
Dott. R. Iandolo (Presidente Commissione Albo Odontoiatri Nazionale)
- 15.20 | Come tutelarsi e lavorare in serenità oggi - Dott.ssa M.S. Rini (Odontoiatra Legale, Università di Bologna)
- 15.40 | Odontoiatria e Pubblicità: aspetti medico-legali - Dott. M. Scarpelli (Medico, specialista in Odont. e Medicina legale)
- 16.00 | Passaparola e pubblicità  
Prof. A. Pelliccia (Economista esperto di marketing sanitario)
- 16.20 | Esercizio in forma societaria dell'Odontoiatria - Dott. F. Fiorile (Presidente AIO Nazionale)
- 16.40 | Il ruolo del Direttore Sanitario nelle società Odontoiatriche - Dott. B. Pollifrone



## PROGRAMMA SCIENTIFICO - CULTURALE 2019

(Componente CAO Nazionale e Presidente CAO Roma)

- 17.00 | Abusivismo e prestanomismo - Generale di Divisione A. Lusi (Comandante Comando Carabinieri per la Tutela della Salute - NAS)
- 17.20 | Tavola Rotonda sulla "Informazione sanitaria in campo Odontoiatrico"  
Moderatore: Dott. M. Miserendino (Capo Ufficio Stampa AIO); partecipano: Dott. A. Senna (Presidente Albo Odontoiatri di Milano), Dott. F. Curti (Presidente CAOREggio Emilia), Senatrice R. Boldi (Vice-Pres. Comm. Affari Sociali, Camera dei Deputati, Od.), Dott. A. Gaudio (Presidente Cittadinanza Attiva), Dott.ssa L. Sanin (Direttore Generale di UNIDI), Avv. M. M. Giuncato (Avvocato Cassazionista), Dott. M. Scarpelli (Medico Odontoiatra Legale), Avv. B. Liberatore (Direttore Contenuti Audiovisivi AGCOM), Dott. D. Pignataro (Segretario Nazionale AIDIPRO)
- 18.30 | Discussione e chiusura dei lavori
- Venerdì 17 maggio, 14.00 - 18.30  
Sala Caravaggio (Pad. A2)

### WORKSHOP DELLE AZIENDE ESPOSITRICI



**APPROCCIO BIOLOGICO AL TRATTAMENTO IMPLANTARE DELLE CRESTE OSSEE SOTTILI CON IMPIANTI PER ESPANSIONE OSSEA**  
Dott. A. Rebaudi

- Venerdì 17 maggio, 12.00 - 13.30  
Sala Golgi (Pad. C1)



### LO STUDIO DELL'OCCLUSIONE - CONFRONTO TRA METODICA CLASSICA E DIGITALE

Dott. A. Lombardo, Dott. M. Boatta

Lo studio dell'occlusione ha trovato nell'uso del T-scan un valido supporto nei flussi di lavoro sia analogici sia digitali

- Venerdì 17 maggio 12.00-13.30  
Sala Meucci (Pad. A3)



### CRITERI DI SCELTA DELLA CONE BEAM

Prof. L. Rubino

L'indagine radiologica Cone Beam rappresenta la porta d'ingresso al flusso digitale. Come fare una scelta consapevole per ottenere immagini di alta qualità facilmente integrabili nel proprio protocollo di lavoro?

- Venerdì 17 maggio, 16.00 - 17.30  
Sala Marconi (Pad. A1)



### LE RIABILITAZIONI IMPLANTO-PROTESICHE 5.0: TECNOLOGIE DIGITALI A SUPPORTO DELLA CLINICA E DEL LABORATORIO

Prof. R. Vinci, Prof. G. Gastaldi, Dott. F. Cattoni, Dott. M. Manacorda, Dott. F. Ferrini, Dott. F. Bova

- Venerdì 17 maggio, 16.30 - 18.00  
Sala Fermi (Pad. A3)



### ZIRCONIA CUBICA ANATOMICA: NEW AGE

Dott. P. Simeone

- Venerdì 17 maggio, 12.30 - 14.00  
Sala Fermi (Pad. A3)



### CAMBIA LA TUA PROSPETTIVA: SCOPRI COME FAR CRESCERE IL TUO LAVORO E IL BUSINESS DEL TUO LABORATORIO #TILTYOURPERSPECTIVE

A. Cecchetto, I. Gabrel, F. Biz

- Venerdì 17 maggio, 16.00 - 17.30  
Sala Golgi (Pad. C1)



### RIABILITAZIONI IMPLANTOPROTESICHE "FULL ARCH E SETTORIALI" COMPUTER ASSISTITE, SOLUZIONI RIABILITATIVE CON CHIRURGIA MININVASIVA

Prof. R. Vinci, Dott. M. Finotti

- Venerdì 17 maggio, 10.15 - 11.45  
Sala Golgi (Pad. C1)

### LA RADIODIAGNOSTICA NELLE GRAVI ATROFIE DEI MASCELLARI, DIAGNOSI E DECISION MAKING RIABILITATIVA

Prof. R. Vinci, Dott. M. Manacorda

- Venerdì 17 maggio, 12.00 - 13.30  
Sala Brunelleschi (Pad. C3)

### LA DIGITALIZZAZIONE DEL FLUSSO DI LAVORO IN PROTESI IMPLANTOSUPPORTATA. IMPRONTA OTTICA, DIGITALIZZAZIONE DEI MODELLI E PROCEDURE DI COSTRUZIONE CAD/CAM

Dott.ssa F. Cattoni, Dott. F. Ferrini

- Sabato 18 maggio, 10.15 - 11.45  
Sala Golgi (Pad. C1)

## Un anniversario da celebrare



Quest'anno ricorrono i 50 anni di UNIDI, l'Unione Nazionale delle Industrie Dentarie Italiane che storicamente si è fatta promotrice delle più importanti iniziative fieristiche del settore dentale in Italia (e non solo). Dal 1969 UNIDI aggrega i produttori italiani del dentale, lavorando incessantemente per la crescita di un settore che rappresenta una vera eccellenza a livello mondiale.

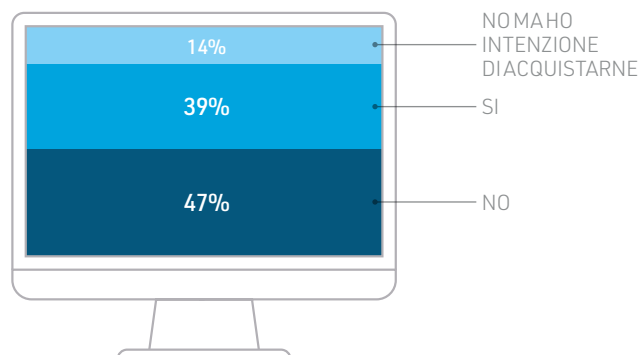
Expodental Meeting è l'occasione perfetta per coinvolgere aziende, professionisti e associazioni del settore nei festeggiamenti, che si svolgeranno proprio nei padiglioni della fiera venerdì 17 maggio.

## Software gestionali da laboratorio

### Sondaggio su **340** responder

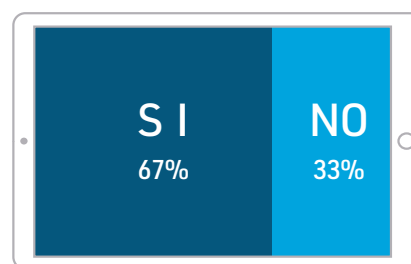
#### Utilizza un software per gestire il suo laboratorio?

Si	<b>132</b>	39%
No, non mi interessa	<b>160</b>	47%
No, ma ho intenzione di acquistarne uno	<b>48</b>	14%



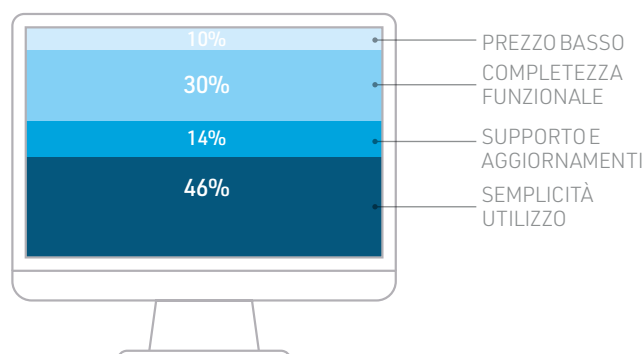
#### Secondo lei sarebbe utile che un software per la gestione del laboratorio fosse consultabile anche da tablet o dispositivi portatili?

Si	<b>228</b>	67%
No	<b>112</b>	33%



#### Quale caratteristica ricerca principalmente in un software gestionale?

Completezza funzionale	<b>102</b>	30%
Semplicità di utilizzo	<b>156</b>	46%
Supporto ed aggiornamenti adeguati	<b>48</b>	14%
Prezzo basso	<b>34</b>	10%



Il presente sondaggio ha solo valore informativo e rappresenta una manifestazione di opinioni degli iscritti al portale Infodent.it

## > A CONFRONTO

SOFTWARE DA LABORATORIO	Delta-Labs	Odontics V8 Manager Edition	OdontoLab Plus
Produttore	Outside Format	Odontikos sas	S.H.E.A.T. Software di Ivancich Giorgio
Scadenario	✓	✓	✓
Protocolli di produzione	✓ personalizzabili	70 cicli di fabbricazione e relative fasi di produzione già caricate	✓ ddi base 55 per fissa, mobile, combinata, scheletrica, ortodonzia, zirconio e CAD-CAM. Completamente modificabili, duplicabili e ampliabili
Gestione	Fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, codici a barre, listini illimitati	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo, listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo, listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità
Scheda impianti	✗	✓	✓
Scheda colore	✗	✓	✗
Invio documentazione in pdf	✗	✓	✓
Schema dentale	✓	✓	✓
Acquisizione immagini	✓	✓	✓
Planning lavorazioni	Giornaliero e settimanale	Giornaliero, settimanale, mensile e anche personalizzabile	Data e ora iniziale e finale completamente libere. Rappresentazione divisibile per Studio. Possibilità di accesso all'ingresso
Back up	✗	✓	✓
Gestione in rete	✓	✓	✓
Estratto Conto	✗	✓	✓
Possibilità di dematerializzazione del fascicolo tecnico	✓	✗	✗
Tempo di esistenza del programma	7	Oltre 20	31
Preventivo	✓	✓	✓
Ristampa Prescrizione	✓	✓	✓
Clonazione listino da Listino Base	✓	✓	✓
Buono consegna	✓	✓	✓
Scheda carrello	✓	✓	✓
Controlli ISO 9001/9002	✗	✓	✓
Prezzo di listino*	A partire da euro 352,80 (variabile in base ai moduli scelti)	Euro 1.199,00 (fornito con sei mesi di assistenza telefonica, telematica e aggiornamenti compresi)	Euro 967,00 comprensivi di 6 mesi di addestramento individuale in collegamento da remoto, assistenza telefonica e invio aggiornamenti
Info azienda	Tel. 037.3965490 www.outsideformat.com	Tel. 049.8626883 www.mediwork.net	Tel. 049.9402981 www.odontolab.it

### AVVERTENZE IMPORTANTI PER IL LETTORE

L'assenza di alcuni prodotti all'interno del Confronto è dovuta alla mancata comunicazione dei dati da parte delle case Produttrici/Importatrici oppure perché la redazione non ha avuto notizia della presenza sul mercato italiano dei prodotti di determinate aziende. I dati e le informazioni presenti in questa sezione e negli eventuali approfondimenti pubblicati nella successiva collegata, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributrici dei prodotti, le quali si assumono tutte le responsabilità legate alla loro veridicità e correttezza. Le responsabilità fanno a capo alle aziende che appaiono nella voce "Fornitore dati tecnici". Se tale campo è vuoto la responsabilità è dell'azienda che appare alla voce "Produttore". In particolare Infodent si dichiara esente da ogni responsabilità relativa ai prezzi comunicati dalle aziende nella scheda fornita e dalla eventuale esclusiva che dovesse avere un'azienda nel poter importare o commercializzare il

Legenda: approfondimento focus prodotto non fornito SI NO

**OdontoSoft® / OdontoSoft® (Cloud) OdontoWeb con XML**

**Orislab x3 Elite**

**OrisLab X3 Fast**

Eurosystem2000 srl	Mamavisoftware	OrisLine	OrisLine
✓	✓	✓	✗
✓ infiniti di qualsiasi lavorazione	✗	30 protocolli di protesi fissa, ortodontica, mobile e combinata. Funzione multiprotocollo	30 protocolli di protesi fissa, ortodontica, mobile
Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo, listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo, listini illimitati	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo (percentuale di utile), listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Fatture, privacy, listini illimitati
✓	✗	✓	✗
✓	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✗
Giornaliero e settimanale, per reparto, sottoreparto, operatore	Giornaliero	Giornaliero e settimanale	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✓
32	3	17	17
✓	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✗
✓	✓	✓	✗
✓	✗	✓	✗
✓	✗	✗	✗
A partire da euro 1.700,00/ a partire da 50,00 euro/mese in cloud	Euro 800,00	A partire da euro 860,00	A partire da euro 499,00
Tel. 059.452094 www.es2000.it	Tel. 335.5833966 www.mamavisoftware.it	Tel. 02.27409521 www.orisline.com	Tel. 02.27409521 www.orisline.com

prodotto, non potendo verificare se esiste per ogni prodotto un prezzo imposto dalla casa madre o un'esclusiva nella distribuzione. Le aziende che forniscono i dati tecnici pur non avendone la legittimità si assumono ogni responsabilità direttamente nei confronti di un'azienda terza che si senta lesa o riceva danni da tale pratica. Eventuali rimostranze in merito dovranno essere rivolte DIRETTAMENTE all'azienda responsabile di aver fornito i dati, mandando solo per conoscenza ad Infodent eventuali comunicazioni. Gli eventuali errori materiali o di trascrizione commessi dalla redazione dovranno essere comunicati all'indirizzo info@infodent.it e saranno divulgati sui numeri successivi come Errata Corrige. Se gli errori di comunicazione fanno capo alla azienda, la redazione, valutando il caso specifico, deciderà se procedere alla pubblicazione della errata corrige. La presente rubrica ha finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale la elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.






\* I prezzi si intendono al netto di IVA

## > A CONFRONTO

SOFTWARE DA LABORATORIO	 OrisLab x3 Professional	 SWLab	OdontoWeb con XML
Produttore	Orisline	PNG Srls	Mamavisoftware
Scadenario	✘	✘	✓
Protocolli di produzione	30 protocolli di protesi fissa, ortodontica, mobile	✓ 30 configurati e personalizzabili	✘
Gestione	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo, listini illimitati, non conformità	Ceramiche, attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, codici a barre, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, listini illimitati, protocollo di protesi combinata, non conformità	Attrezzature, fatture, magazzino - calcolo automatico consumi, lavorazioni esterne in entrata e uscita, riparazioni, privacy, componenti dei dispositivi, costi e ricavi per dispositivo, calcolo redditività dispositivo, listini illimitati
Scheda impianti	✓	✓	✘
Scheda colore	✓	✓	✓
Invio documentazione in pdf	✓	✓	✓
Schema dentale	✓	✓	✓
Acquisizione immagini	✓	✓	✓
Planning lavorazioni	Giornaliero e settimanale	Giornaliero, settimanale, mensile	Giornaliero
Back up	✓	✓	✓
Gestione in rete	✓	✘	✓
Estratto Conto	✓	✓	✓
Possibilità di dematerializzazione del fascicolo tecnico	✓	✓	✓
Tempo di esistenza del programma	17	4	3
Preventivo	✓	✓	✓
Ristampa Prescrizione	✓	✓	✓
Clonazione listino da Listino Base	✓	✓	✓
Buono consegna	✓	✓	✓
Scheda carrello	✓	✘	✘
Controlli ISO 9001/9002	✘	✓	✘
Prezzo di listino*	A partire da euro 600,00	A partire da euro 350,00 (modulabile)	Euro 800,00
Info azienda	Tel. 02.27409521 www.orisline.com	Tel. 045.9251255 www.swht.it	Tel. 335.5833966 www.mamavisoftware.it

### AVVERTENZE IMPORTANTI PER IL LETTORE

L'assenza di alcuni prodotti all'interno del Confronto è dovuta alla mancata comunicazione dei dati da parte delle case Produttrici/Importatrici oppure perché la redazione non ha avuto notizia della presenza sul mercato italiano dei prodotti di determinate aziende. I dati e le informazioni presenti in questa sezione e negli eventuali approfondimenti pubblicati nella successiva collegata, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributrici dei prodotti, le quali si assumono tutte le responsabilità legate alla loro veridicità e correttezza. Le responsabilità fanno a capo alle aziende che appaiono nella voce "Fornitore dati tecnici". Se tale campo è vuoto la responsabilità è dell'azienda che appare alla voce "Produttore". In particolare Infodent si dichiara esente da ogni responsabilità relativa ai prezzi comunicati dalle aziende nella scheda fornita e dalla eventuale esclusiva che dovesse avere un'azienda nel poter importare o commercializzare il prodotto, non potendo verificare se esiste per ogni prodotto un prezzo imposto dalla casa madre o un'esclusiva nella distribuzione. Le aziende che forniscono i dati tecnici pur non avendone la legittimità si assumono ogni responsabilità direttamente nei confronti di un'azienda terza che si senta lesa o riceva danni da tale pratica. Eventuali rimostranze in merito dovranno essere rivolte DIRETTAMENTE all'azienda responsabile di aver fornito i dati, mandando solo per conoscenza ad Infodent eventuali comunicazioni. Gli eventuali errori materiali o di trascrizione commessi dalla redazione dovranno essere comunicati all'indirizzo info@infodent.it e saranno divulgati sui numeri successivi come Errata Corrige. Se gli errori di comunicazione fanno capo alla azienda, la redazione, valutando il caso specifico, deciderà se procedere alla pubblicazione della errata corrige. La presente rubrica ha finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale la elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.

Legenda:  approfondimento  focus prodotto  non fornito  SI  NO

\* I prezzi si intendono al netto di IVA

## ORISLAB X3: per il tuo laboratorio odontotecnico è una certezza

Orislab X3 è il software gestionale che consente di organizzare tutte le attività del laboratorio nel modo più efficiente possibile. Da gennaio 2019 gestisce in modo completo ed efficiente la fattura elettronica, obbligatoria da inizio 2019. È possibile quindi creare la fattura elettronica in modo semplice ed immediato ed inviarla al sistema di interscambio dell'agenzia delle entrate, in automatico da OrisLab. Con OrisLab x3 ricevi anche gli esiti e gli scarti degli invii effettuati e le fatture passive dei tuoi fornitori, tutto integrato in un unico sistema. Dalla scheda lavori è possibile gestire tutto il processo dalla prescrizione alla fatturazione. È possibile associare alle lavorazioni i materiali utilizzati e scaricare in automatico il magazzino così da avere sempre i propri materiali sotto controllo. Sono già



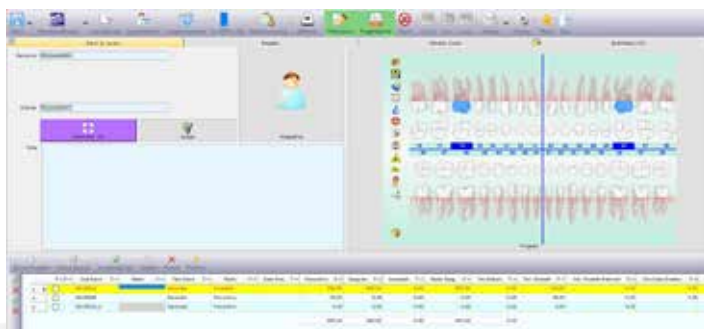
presenti 30 protocolli di produzione predefiniti che permettono di creare in modo automatico la dichiarazione di conformità e tutti gli altri documenti richiesti dalla direttiva 93/42 e 2007/47. OrisLab x3 è adeguato anche al nuovo regolamento per la tutela dei dati e la privacy. Con Orislab puoi attivare il servizio My.doc: la prima e unica

soluzione per la dematerializzazione e la conservazione sostitutiva dei fascicoli tecnici dei lavori, mantenendone il pieno valore legale. Puoi lavorare in sicurezza attivando il servizio di supporto Global care che comprende il supporto tecnico telefonico e in remoto, il backup automatico in remoto tutti i giorni, l'antivirus per tutti i pc ed il moni-

toraggio completo del sistema informatico.

**+** PER INFORMAZIONI  
**Gruppo OrisLine**  
**Tel. 02/27409521**  
**info@orisline.com**  
**www.orisline.com**

## SWLAB: lo strumento indispensabile per il tuo laboratorio



SWLab è il programma gestionale pensato appositamente per facilitare il lavoro degli studi odontotecnici e per facilitare i laboratori che vogliono essere in regola con tutte le normative vigenti, organizzando efficacemente il proprio lavoro. La nostra esperienza pluriennale e il continuo confronto con i nostri clienti ci ha permesso

di adattare il nostro prodotto a varie tipologie di attività: il piccolo laboratorio, il laboratorio associato e il grosso centro. Noi sappiamo che ogni laboratorio ha il proprio modo di lavorare e sappiamo quanto sia difficile cambiare abitudini. Per questo, il nostro obiettivo è sempre stato quello di fornirvi uno strumento facile, veloce e preciso, ma che pos-

sa adattarsi alle vostre esigenze. Abbiamo inoltre aggiunto una serie di moduli che arricchiscono SWLab di funzionalità e performance che ad oggi lo rendono il software più completo del mercato. La sua struttura modulare vi permetterà di ridurre gli sprechi di denaro, acquistando solamente le funzioni necessarie al vostro lavoro e massimizzando il vostro investimento. È possibile creare il fascicolo tecnico del tuo lavoro in pochi secondi, tutti i documenti richiesti sono compilati in automatico e sempre aggiornati in base alle nuove normative in vigore (Direttiva 2007/47/CE (ex 93/42) sui dispositivi medici). Il tutto, lavorando nel rispetto del nuovo regolamento GDPR per la privacy. Anche la Fattura Elettro-

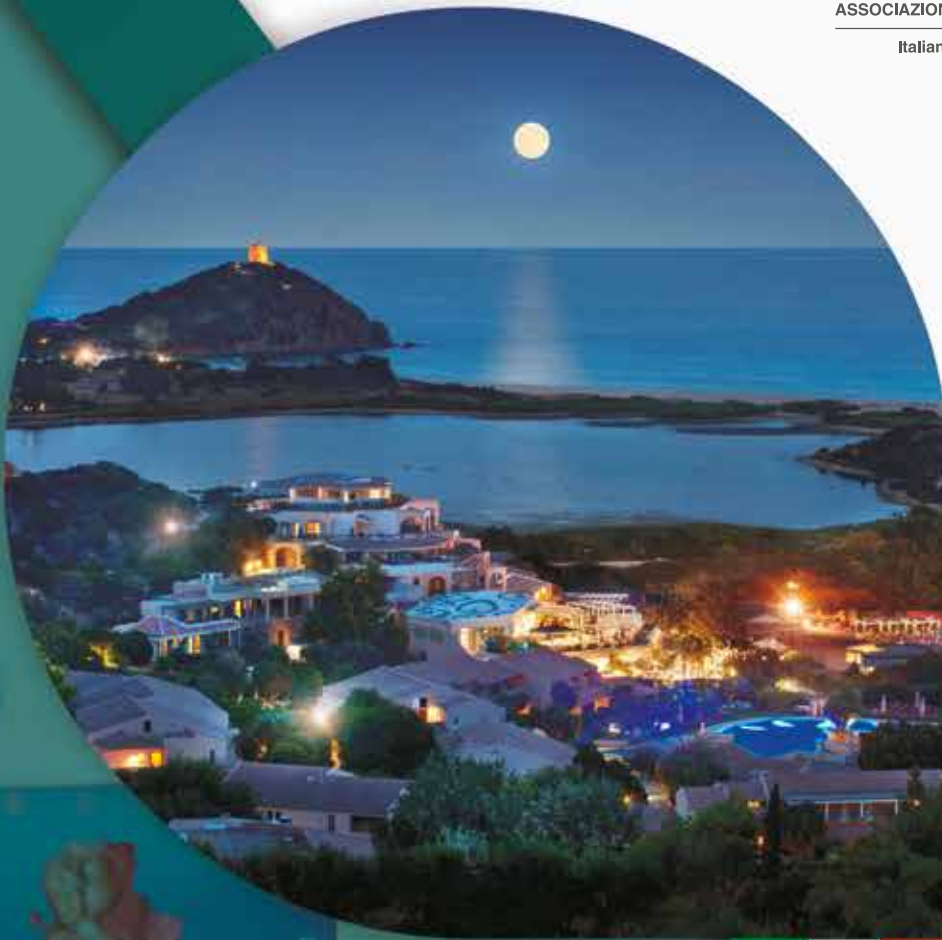
nica, grazie a SWLab, diventa un lavoro semplice. Il nostro gestionale permette infatti la creazione delle fatture in formato .xml e l'invio diretto al Sistema d'Interscambio. Scegliere SWLab significa poter contare sulla presenza di un partner affidabile che segue con attenzione l'evoluzione delle esigenze del Cliente e della sua attività, garantendo l'adeguata e costante assistenza necessaria.

**+** PER INFORMAZIONI  
**PNG srls**  
**Via Mantovana, 90F - 37137 Verona**  
**Tel. 045.9251255 / Fax 045.9250152**  
**info@swht.it**  
**www.swht.eu**



ASSOCIAZIONE ITALIANA ODONTOIATRI

Italian Dental Association



**13-15 Giugno  
2019**

Chia (Cagliari)  
Sardegna

[congressaio.it](http://congressaio.it)

**10° CONGRESSO  
INTERNAZIONALE**  
18° Simposio AIO Sardegna

**FOCUS ON  
NEW VISIONS  
IN DENTISTRY**



**SKYTEAM**  
GLOBAL MEETINGS  
Official Alliance Network

Book your travel at  
[skyteam.com/GlobalMeetings](http://skyteam.com/GlobalMeetings)  
with the code **Event ID 3831S**

Hotel booking  
<http://bit.ly/AIO2019>

**ADA CERP**  
Continuing Education Recognition Program

**E.C.M.**  
Educazione Continua in Medicina



IN COPERTINA

## PEEK Evoluzione verso un'odontoiatria senza metallo

L'odontoiatria ha, negli ultimi anni, incorporato nuovi materiali e tecnologie con lo scopo di migliorare l'estetica e la funzionalità delle protesi dentali. Nel mondo delle protesi mobili i materiali termoplastici iniettabili hanno permesso di migliorarne l'estetica, sostituendo i ganci in metallo con ganci traslucidi o color dente, ma soprattutto consentito l'eliminazione di monomeri e metalli residui e i loro effetti collaterali. Nel settore delle protesi fisse, la prima sfida è stata cercare materiali alternativi al metallo, per evitare gli effetti della corrosione che può causare in bocca. Molti ricercatori sostengono che la presenza di componenti metallici nell'ambiente orale può avere effetti negativi nel tempo come reazioni allergiche, infiammazioni, disordini immunitari e persino alterazioni a livello cellulare ed enzimatico. Un posto di



rilievo tra i materiali alternativi spetta al PEEK (polietere etere chetone), di cui Deflex lancia la versione iniettabile con OSSIS TI. Si tratta del termoplastico per uso dentale con la più elevata biocompatibilità, con meccanica ad alte prestazioni, resistenza all'usura e una preziosa combinazione di rigidità ed elasticità che lo rendono molto simile all'osso. Privo di metallo, privo di monomero, chimicamente inerte e inalterabile contro acidi e agenti orali, OSSIS TI rappresenta l'alternativa ideale per restauri dentali fissi e removibili: innovativo, leggero e versatile è adatto per la costruzione di sottostrutture di ponti e corone, strutture anatomiche, sovrastrutture supportate da impianti (overdenture) e scheletrati per protesi removibili. Facile da lavorare, non stravolge le tradizionali pratiche da laboratorio: appare attualmente come la migliore opzione per realizzare protesi estetiche, biocompatibili, comode e funzionali.

**1Flex Technology srl**  
**Via della Dogana, 30 - Frosinone**  
**Tel. 0775.202311 - Email info@1flex.it**

## Allineatori SORRIDI. Un nuovo protocollo senza attachments più preciso ed estetico

Questo protocollo è basato ed adattato sulla bibliografia che dimostra l'efficacia dell'utilizzo di mascherine a spessore variabile. **Il protocollo è costituito da un ventaglio di dischi a spessore differenziato, dove ne vengono sempre scelti solamente 2, la scelta dello spessore delle mascherine avviene mediante l'analisi degli spostamenti da realizzare.** Lo step è composto da due mascherine sequenziali a forze crescenti, extrasoft e soft. La prima mascherina "extrasoft", essendo molto più precisa ed adattabile, serve a mobilitare i denti e viene sostituita dal professionista che deve aver cura di eseguire lo stripping dove programmato e di con-



trollare l'effettiva realizzazione con lo strumento tarato. La seconda mascherina soft è più spessa e vi sono già realizzati dall'azienda i punti di pressione (BIOMECCANICA DIVOT) quando e dove servono, ed è utilizzata per completare

lo spostamento e verrà sostituita dopo una settimana anche autonomamente dal paziente. Tutti gli allineatori sono più estesi oltre il solco gengivale di 1 mm per opporsi più efficacemente alle forze di deformazione e poter

compiere i movimenti di rotazione ed estrusione senza attachments. Sono inoltre molto più estetiche poiché più trasparenti e lisce, grazie alla ricerca di materiali altamente performanti e ad un sistema di prototipazione dei modelli in Ultra-HD. Inoltre, l'estensione al di sopra del solco gengivale riduce sensibilmente l'accumulo di placca nella zona in questione. L'appuntamento di controllo tra uno step e l'altro può essere ridotto fino a 8 giorni.

**Tel. 800031630**  
**info@allineatorisorridi.com**  
**www.allineatorisorridi.com**

## 3Dfast – Hybrid Technology 2.0

A qualche anno dall'avvento della tecnologia ibrida, della quale 3Dfast è stata inventore e depositaria del brevetto ora denominato Sint&Mill, percorre oggi la strada della ricerca nel Progetto FSE DGR 11-218, approvato dalla Regione Veneto, con l'Università degli Studi di Padova - Dip. Tecnica e Gestione dei Sistemi Industriali e in collaborazione con il Dep. Mechanical and Industrial Engineering di Trondheim in Norvegia. L'obiettivo del Progetto è lo sviluppo di un processo produttivo ibrido per dispositivi medici basato sull'integrazione della tecnologia sottrattiva con quella additiva cioè una struttura primaria, ottenuta mediante lavorazione alle macchine utensili, con una struttura secondaria ottenuta mediante fusione laser selettiva. 3Dfast contribuisce con il proprio know-how allo



Hybrid Technology 2.0

sviluppo del progetto finalizzando quelle che saranno le strutture CAD modellate dai propri clienti in un unico componente dalle proprietà migliorative rispetto ad un tradizionale abutment personalizzato ottenuto con la tecnica sottrattiva. Con questo innovativo sistema di produzio-

ne si ridurranno sensibilmente i tempi per la realizzazione e la consegna al cliente, ma si avrà una importante diminuzione del materiale di scarto. Tutto questo a beneficio del rapporto qualità prezzo che si attesterà sui livelli di una produzione di fascia alta. Le componenti standard

di serie avranno una tolleranza dimensionale precisissima mentre la componente additiva, potrà avere la massima libertà dimensionale e volumetrica, mantenendo, al tempo stesso, le eccezionali proprietà meccaniche delle super leghe utilizzate dalla tecnologia additiva. Il progetto terminerà a ottobre 2019 e contribuirà, oltre che a rispondere in modo flessibile a necessità funzionali e produttive e a ridurre gli attuali costi di produzione, a consolidare 3Dfast come una delle aziende più innovatrici degli ultimi 15 anni nel panorama del settore dentale a livello mondiale.

**3Dfast srl**  
**P.zza G. Salvemini 4/7 - 35131 Padova**  
**Tel. 049 660627**  
**info@3dfast.it**

## Riparazione Manipoli Dentali

***I nostri rotori CareFree per turbine non necessitano lubrificazione!***

**Prova il Servizio  
in offerta a 95 Euro**

Offerta valida per la riparazione di una turbina con sostituzione cuscinetti sistema CareFree Ritiro e consegna compresi, IVA esclusa. Garanzia sulle riparazioni di 6 mesi.



Vendita e Assistenza  
**MK-dent®**  
GERMANY



Chiama il **Numero Verde**  
**800.031683**

a tutto il resto pensiamo NOI  
Tutti i preventivi sono gratuiti

**CMS**  
2000  
Tecnologia e innovazione



**CMS 2000 Srl**  
Via Einaudi, 22  
27015 Landriano (PV)  
Tel.: 0382-954041 / Fax: 0382-953840  
**internet: www.cms2000.it**  
**www.dentalwebstore.it**

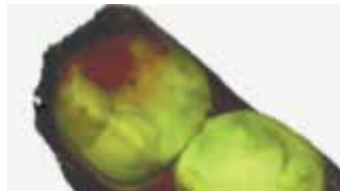
## 3Shape: le novità presentate a IDS 2019

3Shape ha presentato all'IDS 2019 alcune incredibili novità che completano il portfolio degli scanner intraorali TRIOS.

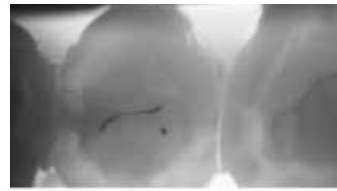


### 3Shape TRIOS 4

TRIOS 4 è il più potente scanner intraorale che 3Shape ha prodotto fino ad ora. È il primo scanner intraorale a consentire la rilevazione digitale delle carie superficiali ed interprossimali, senza la necessità di un ulteriore dispositivo di scansione. Con TRIOS 4 è inoltre ora disponibile una nuova generazione di puntali con tecnologia di riscaldamento istantaneo, che permette di essere pronti alla scansione in pochi secondi e consente fino al 30% in più di durata della batteria, oltre al nuovo puntale dedicato alla rilevazione delle carie interprossimali.



Caries superficiale



Caries interprossimale

### 3Shape TRIOS 3 Basic

3Shape TRIOS 3 Basic è lo scanner intraorale Entry-Level di 3Shape, caratterizzato dalla pluripremiata tecnologia di scansione di TRIOS ed un flusso di lavoro semplice ("scansiona ed invia"). Il tutto ad un prezzo competitivo. 3Shape TRIOS 3 Basic

è disponibile nella versione a penna ed è upgradabile a TRIOS 3. Ad un hardware davvero performante, con 3Shape è inoltre possibile aggiungere alcune App, per conferire ancora più valore al proprio lavoro. Con TRIOS Patient Monitoring è possibile monitorare i risultati del trattamento del pa-

ziente nel tempo, confrontando tutte le scansioni effettuate e consentendo ai pazienti di rilevare eventuali problemi in una fase iniziale. Smile Design, invece, è l'app di 3Shape che permette di disegnare il nuovo sorriso del paziente in pochi minuti. Un'altra applicazione disponibile con TRIOS è Treatment Simulator, con la quale sarà possibile simulare il trattamento ortodontico del paziente, mostrandogli la trasformazione del proprio sorriso, per una maggiore accettazione del piano di trattamento. Il portfolio degli scanner intraorali di 3Shape con le loro diverse configurazioni, è ad oggi il più vasto sul mercato.

**3Shape Italy Srl**  
Via Ripamonti, 137  
20141 Milano  
Tel. 02.57308525  
corsi@3shape.com  
3shape.com

**OPPORTUNITY  
HYGIENE**



**IL 1° RIUNITO PENSATO  
PER GLI IGIENISTI DENTALI**

**SOUND  
ON**



**DOPPIA  
ASPIRAZIONE**



**5 STRUMENTI  
CON BLOCCO**



**POWER  
SCALER VIEW**





www.copega.it  
info@copega.it




## 3M presenta un nuovo materiale da restauro dentale universale

Il nuovo 3M Filtek™ Universal Restorative garantisce restauri resistenti e permette una scelta del colore semplificata per migliorare la produttività senza rinunciare alla qualità.



I numerosi impegni rendono faticoso rispettare i tempi operativi per i clinici e l'implementazione di procedure che permettano di risparmiare tempo è fondamentale per affrontare le sfide quotidiane e per fare davvero la differenza. Al fine di aiutare i dentisti a migliorare la loro efficienza, 3M presenta 3M Filtek™ Universal Restorative. Filtek Universal Restorative è una tecnologia che, oltre a semplifi-

care la scelta di masse e colori garantisce efficienza, estetica e risultati duraturi nel tempo, sia per otturazioni sui denti anteriori che posteriori.

Generalmente, i dentisti scelgono di utilizzare restauri mono colore in circa l'80% dei casi eseguiti.\* Sapendo che l'efficienza è fondamentale, 3M ha deciso di semplificare la procedura di scelta del colore. Grazie alla tec-

nologia NaturalMatch, 3M ha sviluppato otto masse colore specifiche, più un Extra White (XW) in grado di coprire le 19 sfumature VITA classica e bleach.\* È stato creato anche un Pink Opaquer per mascherare il metallo e le macchie intrinseche. Inoltre, le tinte hanno un'opacità universale per rispondere alla maggior parte delle necessità cliniche. Filtek Universal Restorative utilizza la tecnologia NaturalMatch, una combinazione di tecnologie di composito per la durata e l'estetica. I monomeri a basso stress, brevettati, riducono lo stress da contrazione, mentre l'uso dei nanoriempitivi crea un VERO nanocomposito che garantisce elevata forza e un'eccellente resistenza all'usura nel tempo.

"Ogni giorno i dentisti devono fronteggiare diverse situazioni, con innumerevoli cose da fare che si accumulano mentre sono impegnati a curare i pazienti. Ecco perché 3M ha voluto creare una soluzione che li aiuti ad abbreviare alcuni passaggi e ad eliminare quelli che genera-

no stress" afferma **Sebastian Arana, President & General Manager, Oral Solutions Division of 3M**. "Il nuovo Filtek Universal Restorative combina un esclusivo sistema di tinte in un materiale innovativo che, non solo assicura efficienza, ma anche un risultato duraturo e altamente estetico". Filtek Universal Restorative è disponibile sia in siringhe che in capsule da 4 grammi. Le capsule possono essere riscaldate, con una punta migliorata che permette al materiale di fluire come se fosse un flowable, per poi diventare più viscoso per la modellazione. Con i suoi 8 mm, la punta è più lunga rispetto alle precedenti capsule, il che permette un buon adattamento anche nelle cavità difficili da raggiungere.

\*Dati interni 3M

**3M Oral Care**  
[www.3mitalia.it/odontoatria](http://www.3mitalia.it/odontoatria)

## GUIDED BIOFILM THERAPY®

IL PROTOCOLLO INNOVATIVO PER LA RIMOZIONE DEL BIOFILM, LA PREVENZIONE DI CARIE E PARODONTITE.

**Minimamente invasivo, clinicamente efficace.**

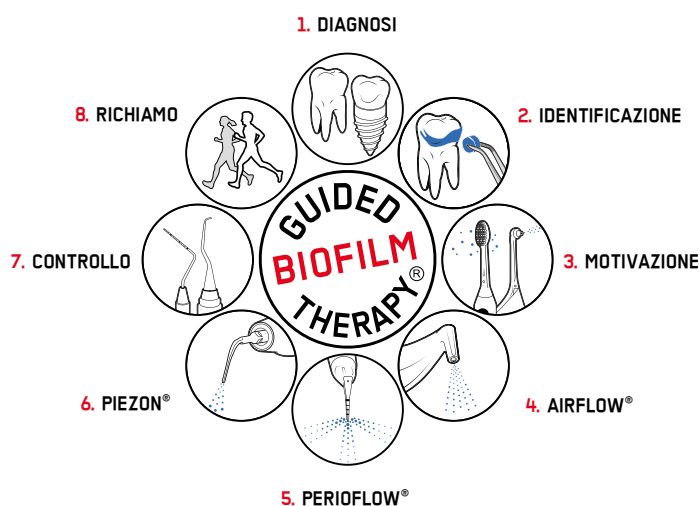
Richiedi online la DEMO GBT gratuita nel tuo studio, per te un omaggio esclusivo!



→ [bit.ly/omaggio-gbt](http://bit.ly/omaggio-gbt)

**EMS**  
 MAKE ME SMILE.

EMS Italia S.p.A - Via Faravelli 3/5 - IT - 20149 Milano  
 T. 02 34 53 81 11 - [info@ems-italia.it](mailto:info@ems-italia.it)





ALLINEATORI  
**SORRIDI**<sup>®</sup>  
L'ORTODONZIA INVISIBILE PER UN SORRISO PERFETTO

## IL PROFESSIONISTA SEMPRE AL CENTRO DELLE NOSTRE ATTENZIONI

Pensi che gli allineatori siano tutti uguali? Ti presentiamo Sorridi<sup>®</sup>.

Il primo trattamento con doppio allineatore sequenziale a spessore variabile con biomeccanica divot già inserita e senza attachments.



- ✓ Biomeccanica implementata per trattamenti più efficaci.
- ✓ Trattamenti senza Attachments.
- ✓ Elevata trasparenza.
- ✓ Linea diretta con ortodontista.
- ✓ Prevalutazioni fotografiche.
- ✓ Controllo impronte con paziente in studio.
- ✓ Sconti esclusivi sui materiali per IPR.

Registrati all'area riservata sul nostro sito e insieme al tuo nome scrivi **INFODENT 2019**.

**Scoprirai come ottenere un trattamento gratuito.**

**WWW.ALLINEATORISORRIDI.COM**

\*Promozione valida solo per i nuovi clienti.

**SERVIZI OPZIONALI** erogati in collaborazione con il Prof. Vincenzo Quinzi, scuola di specializzazione UNIV. dell'Aquila.

- ✓ Analisi Cefalometrica
- ✓ Validazione Setup
- ✓ Chat andamento terapia

## Igimax: professionalità al servizio del cliente



La **Igimax**, leader nel settore Odontoiatrico specializzata in Implantologia, negli ultimi dieci anni si è imposta sul mercato italiano fra le aziende più dinamiche, con una forza vendita professionale

in grado di dare la necessaria assistenza ai propri clienti, attenti alle più esigenti richieste di mercato. Gli impianti **Infinity**, **I-Tros** ed **I-Tros2.0** permettono al professionista di risolvere tutti i casi clini-

ci, servendosi di un unico kit chirurgico ed hanno il vantaggio di utilizzare la stessa componentistica protesica. **Igimax** segue il proprio prodotto molto da vicino, fin dall'inizio del processo di sviluppo, durante la produzione, fino alle fasi finali di vendita. La **Igimax** è presente sul mercato con il software 3D dedicato alla chirurgia guidata, **Igimax 3D**, un dispositivo medico progettato per consentire all'utente di eseguire la simulazione implantare tridimensionale attraverso la lettura di TAC in più di 60 formati. Tra le ultime novità di **Igimax** si annovera la partnership con **SintesiSud**, insieme alla quale commercializza stampanti 3D, scanner intraorali **3 Shape** e fresatori ed a breve verrà inaugurata un'Academy, rivolta ad odontoiatri ed odontotecnici, per tutto

il nord Italia direttamente in azienda. **Igimax** ha a disposizione **ScanBody** di proprietà con matematiche corrispondenti; inoltre vanta un centro di fresaggio per monconi personalizzati certificati con la possibilità di eseguire barre, ed anche di ultimare qualsiasi tipo di lavoro odontotecnico. Qualità e sviluppo sono le parole chiave comuni per tutti i prodotti; la mission aziendale è quella di offrire all'operatore impianti e monconi con le tecnologie di ultima generazione.

**Igimax4.0 srl**  
**Via Valdellatorre, 287**  
**10091 Alpignano (TO)**  
**Tel. 011.4546197**  
**info@igimax.com**  
**www.igimax.com**

A large black banner advertisement for Igimax. At the top center is the **IGIMAX** logo in white and yellow, with the tagline 'IMPLANT SYSTEM SOLUTIONS' below it. To the left is the website **www.igimax.com** and a small Italian flag with the text 'Made in Italy | Eccellenza Italiana'. To the right is the slogan *Il futuro nelle tue mani*. In the center is the same image of a hand holding a glowing blue dental implant model. At the bottom, there are logos for **INFINITY**, **I-TROS**, **I-TROS 2.0**, **IGIMAX 3D**, and **DIGITALMAX**. At the bottom left, contact information is provided: **Igimax4.0 srl | Via Valdellatorre, 287 - 10091 Alpignano (TO) 011.4546197 - info@igimax.com**. At the bottom right are social media icons for Facebook, Twitter, LinkedIn, and Instagram.

## InVisible



**InVisible** è il nuovo allineatore di **Wilocs**, dal 1976 leader nelle lavorazioni odontotecniche, pensato per soddisfare le diverse esigenze del Paziente e del Clinico. **InVisible** è **100% Made in Italy**, certificato **ISO (9001 & 13485)** e prodotto nella sede di Roma

dove, dal 2010, i tecnici e professionisti specializzati, hanno realizzato, per l'Italia e l'Europa, oltre **15.000 casi** e **300.000 allineatori**. **InVisible** mette a vostra disposizione un **Supporto Specialistico, completamente gratuito**, per aiutarvi in tutte le fasi del proces-

so: dalla valutazione di fattibilità del caso (con appena 3 foto), allo sviluppo del progetto, all'invio del prodotto, al monitoraggio del trattamento. La gamma **InVisible** si compone dei prodotti: **Light, Plus e Full** progettati per casi con gradi crescenti di affollamento e recidive. Ciascuno viene fornito di:

- un periodo di garanzia (12, 18 e 24 mesi rispettivamente), entro il quale è possibile richiedere **gratuitamente** la rifinitura del caso;
- mascherine di contenzione;
- **InVisible aligner fitter** per facilitarne inserimento;
- un kit di sbiancamento domiciliare, con le relative mascherine personalizzate, previo invio delle impronte di fine trattamento.
- Completa la gamma il **Beauty100**, pensato per rinnovare le piccole imperfezioni del

sorriso in appena 100 giorni. La confezione già include il kit di sbiancamento.

**InVisible** si contraddistingue, inoltre, per le accurate rifiniture, l'elevata trasparenza e resistenza dei materiali ed un innovativo processo di lavorazione. Viene fornita anche una raffinata confezione per il Paziente ed un funzionale box per la gestione e l'archiviazione del caso. Infine, il prezzo, **estremamente vantaggioso**, rende **InVisible** un prodotto fortemente competitivo.

**Wilocs srl**  
**Via Charles Lenormant 154**  
**00119 - Roma**  
**Tel. 06.52310442**  
**commerciale@wilocs.it**  
**www.wilocs.it**  
**www.invisible.it**

**STRUMENTI DINAMICI AD ALTE PRESTAZIONI**

Visitateci al Pad. C1 Corsia 3 Stand 91

**TKD**  
 SIMPLIFYING DENTAL MOTION

TeKne Dental srl - Italy  
 info@teknedental.com www.teknedental.com

EXPO DENTAL MEETING

50  
 1969 - 2019

## COPEGA – Soluzione al problema Legionella

Il problema delle infezioni causate da agenti patogeni respiratori opportunisti è un tema importantissimo su cui le aziende produttrici di riuniti dentali si avvicinano in modo diverso. Copega seguendo la sua filosofia produttiva, radicata da più di 50 anni, realizza i suoi riuniti con un allestimento standard che mette il professionista in condizione di operare avendo a disposizione un prodotto "full optional". In particolare, in materia di igienizzazione attiva, Copega integra in ogni suo riunito, indipendentemente dalla fascia di prezzo e modello, il sistema di risciacquo automatico degli strumenti, chiamato anche "flushing". Questo sistema attraverso l'utilizzo del flushing box (progetto Copega) accoglie fino a 4 strumenti e, una volta premuta la sequenza di tasti sulla pulsantiera,



ra, attiva il passaggio di acqua corrente attraverso i tubi degli strumenti e dei circuiti. Il sistema prevede inoltre il collegamento del flushing box alle due cannule di aspirazione che a loro volta aspirando l'acqua raccolta dal flushing box si puliscono. Il vantaggio lo si vede ad esempio dopo la fase di sabbatura che per natura deposita residui all'interno delle pareti delle cannule, che se non vengono rimossi ne provocano l'occlusione. I metodi a disposizione per il controllo dell'acqua dei riuniti sono diversi, ma come spiegato dal Ministero della Salute, il flushing «si può considerare come procedura sufficientemente efficace e detta-

ta dal buonsenso». Attivandolo per 3-4 minuti prima di cominciare l'attività e per un minimo di 30 secondi tra un paziente e l'altro provoca una riduzione sensibile di batteri sospesi in acqua in fase planctonica come Legionella e Pseudomonas, microrganismi responsabili della contaminazione di paziente, operatore e ambiente. Copega dal 1967 è indirizzata al perseguimento di un prodotto di qualità studiato per contemplare tutto l'indispensabile richiesto da un professionista e una clinica odontoiatrica moderna.

ta dal buonsenso». Attivandolo per 3-4 minuti prima di cominciare l'attività e per un minimo di 30 secondi tra un paziente e l'altro provoca una riduzione sensibile di batteri sospesi in acqua in fase planctonica come Legionella e Pseudomonas, microrganismi responsabili della contaminazione di paziente, operatore e ambiente. Copega dal 1967 è indirizzata al perseguimento di un prodotto di qualità studiato per contemplare tutto l'indispensabile richiesto da un professionista e una clinica odontoiatrica moderna.

**Copega srl**  
**Via Reiss Romoli, 2/25**  
**20019 Settimo Milanese (MI)**  
**Tel. 02.3282190**  
**info@copega.it**  
**www.copega.it**



**#PrimeTimeMachine**

The all new Matik. The first **Digital Native Automation** unit is dawning a new era in in-house manufacturing.

**AMANNGIRRBACH**

**ceramill®**  
DNA GENERATION

**Amann Girrbach AG**  
Fon +43 5523 62333-105  
www.amanngirrbach.com

inhouse-movement.com



# inwisible

*Allineatori Dentali*

## *bello e... invisible*



Esperienza **decennale**.  
Oltre **15.000** casi e **300.000**  
Allineatori realizzati



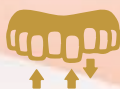
Tecnologia e materiali  
"Top Quality"



Supporto specialistico  
**Invisible**  
**Assistance Service**



**Allineatori  
di contenzione** inclusi  
nel trattamento



**Allineatori di  
rifinitura** inclusi  
nel trattamento



**Kit di sbiancamento**  
con mascherine  
"personalizzate"  
**in omaggio**

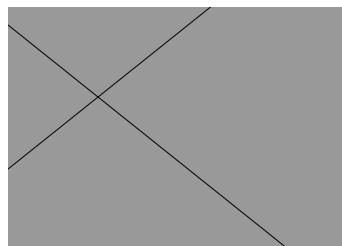
**Wilocs**<sup>™</sup>  
Innovazione e Qualità  
MADE IN ITALY

Via Charles Lenormant 154 - 00119 Roma  
Tel. 06 52310442 - Fax 06 52171843  
invisible@wilocs.it - www.wilocs.it



ACCORDO TRA IL COMUNE  
DI SASSARI E ANDI

Parte l'iniziativa  
sociale dedicata  
ai bambini



Dal 2011 Andi, con il sostegno dei membri, promuove azioni solidali per sostenere la cura e la prevenzione orale per i bambini in affido. Proprio a tal proposito a Sassari è stato stipulato un accordo tra il Comune, la fondazione e la sezione Provinciale Andi Sassari che, con il supporto di dieci studi odontoiatrici della città, garantirà visite e prestazioni gratuite ai più piccoli affidati alle comunità o a famiglie. Il progetto, proposto dall'assessore comunale Paolo Viridis, ha trovato l'accoglimento immediato dei professionisti sardi. Sposare l'iniziativa "Adotta un sorriso di un bambino a distanza" significa contribuire attivamente alla sensibilizzazione della tematica.

## Nuova Filiale KaVo Kerr

*Aperta la nuova e bellissima Filiale KaVo Kerr Sud Italia.*



Tale sede impreziosisce il sito produttivo di Kerr Italia con un nuovo show-room, completo dei prodotti di consumo Kerr e delle attrezzature KaVo - quali riuniti, dispositivi per la radiologia e strumentazione rotante; è, inoltre, disponibile un'ampia sala corsi, in grado di accogliere comodamente fino a 50 persone per attività didattiche teorico-pratiche e meeting organizzati da personale di Kavokerr e delle aziende dello stesso Gruppo, Ormco e Nobel Biocare. La sede Kerr di Scafati opera dal 1959, anno di fondazione dello stabilimento; al suo interno si sono sviluppati diversi prodotti che tuttora rappresentano il benchmark per il proprio settore di riferimento e godono ancora di una leadership di mercato, quali il cemento temporaneo TempBond ed il materiale per impronta Permlastic che - insieme ad altri - sono prodotti unicamente a Scafati e distribuiti in tutto il mondo. Lo stabilimento di Scafati produce anche materiali compositi e bonding per la restaurativa dentale; ulteriore opportunità è quella di poter visitare la fabbrica, per "toccare con mano" i prodotti di consumo ivi realizzati. L'apertura della Filiale è stata un'occasione di grande richiamo per numerosi odontoiatri, intervenuti sia per celebrarne l'inaugurazione che per ascoltare relazioni cliniche, tra cui quella - estremamente apprezzata - del Prof. Angelo Putignano. La nuova Filiale KaVo Kerr per il Sud Italia si ripropone di diventare un punto di riferimento estremamente attivo, in grado di coinvolgere i Clienti grazie a numerose attività di incontro sia di stampo commerciale che, soprattutto, clinico operativo sugli argomenti più attuali del settore.

Kavo Kerr - Tel. 02.249381.814 - [demokavo@kavokerr.com](mailto:demokavo@kavokerr.com)



**Calendario corsi 2019 - accreditati ECM**  
Ortodonzia con allineatori trasparenti: protocolli clinici per la  
risoluzione dei casi

Visita il sito per  
conoscere le modalità  
di iscrizione



**Palermo** 13/04/2019

**Pisa** 8/06/2019

**Napoli** 26/10/2019

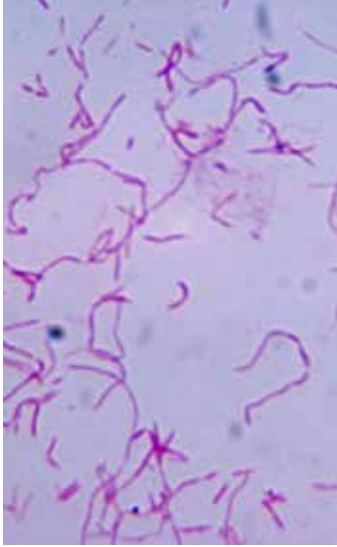
**Milano** 4/05/2019

**Torino** 28/09/2019

**Verona** 9/11/2019

Per avere informazioni sulle modalità di iscrizione e rimanere aggiornato sui prossimi corsi Airnivol in Italia e all'estero visita la pagina <http://airnivol.com/professional/calendario-corsi/>





## Un batterio della placca dentale svolge una funzione nociva nel tumore al colon

Recenti studi hanno dimostrato come un batterio della placca dentale, il *Fusobacterium nucleatum*, sia strettamente coinvolto nello sviluppo del cancro al colon. La tossina, attraverso una particolare proteina, riuscirebbe ad aderire alle cellule malate e favorirne anche la crescita. Questa possibile correlazione era già stata ipotizzata, ma una ricerca pubblicata sulla rivista *Embo Reports* da esperti della Columbia University College of Dental Medicine, ha confermato il legame tra batterio e malattia. Si è scoperto che le cellule infette sono dotate di una molecola chiamata "Anessina A1" la cui produzione viene stimolata con l'attaccamento del batterio. Il tutto comporta la progressione della patologia e ne deriva che è possibile utilizzare la molecola come marcatore per definire lo stadio di avanzamento della patologia. Lo studio assume una rilevanza particolare se si pensa che il batterio in questione è molto studiato nelle patologie del cavo orale, specialmente nelle parodontiti.

## IGIENISTI DENTALI Un corso AIDI-AIO per coronare il 10° Congresso Internazionale di Chia



Marzia Segú, numero uno della Consulta culturale di Associazione Italiana Odontoiatri tra il 2013 e il 2016, è uno dei punti di forza del X Congresso Internazionale AIO a Chia, in programma dal 13 al 15 giugno prossimi. Sarà lei, Odontoiatra, Coordinatrice didattica del Corso di Laurea di Igiene Dentale all'Università di Pavia, la coordinatrice della consueta sessione congressuale dedicata agli igienisti dentali, patrocinata dall'associazione di categoria AIDI prevista sabato 15 dalle 9 alle 15. L'incontro, dal titolo *Innovazioni tecnologiche nel campo della prevenzione*, garantisce 8 crediti ai partecipanti, e sarà aperto dalla lectio magistralis di Anna Maria Genovesi docente del Corso di Laurea in Igiene Dentale dell'Università di Genova. Le relazioni successive spazieranno dal trattamento delle recessioni gengivali ai test microbiologici per chiudere con l'ortodonzia. Nella moderna odontoiatria, il ruolo dell'igienista dentale si impone in modo sempre più rilevante grazie alle più moderne proposte in ambito tecnologico e merceologico. La prevenzione si realizza anche con raffinate tecniche mini-invasive caratterizzate da un'elevata efficacia. La Terapia di supporto, inoltre, guida alla risoluzione dei casi più complessi riabilitando il sorriso dei pazienti secondo canoni estetici e morfologici. Dopo la lectio di Genovesi, dalle 11.30 alle 12.30 si parla di Protocolli professionali e domiciliari di rimozione del biofilm in pazienti con recessioni gengivali con Magda Mensi docente al Master di parodontologia dell'Università La Sapienza Roma e socio ordinario della Società di Parodontologia. Si continua con Monica Castellano Docente al Corso di Laurea in Igiene Dentale dell'Università di Torino con una relazione su *Integrazione dei test microbiologici nella partita clinica quotidiana*. Tra le 13.30 e le 14.30 saranno di scena i protocolli mini invasivi - per la gestione dei tessuti duri e molli prima, durante e dopo trattamento ortodontico con Andrea Butera, docente del Master I livello "Igienista dentale esperto di cure e assistenza dei casi clinici complessi," all'Università di Pavia e con Camilla Preda, Igienista dentale presso Studio di Odontoiatria e Ortodonzia Segù. Nella splendida location sarda, 30 km dall'aeroporto Elmas di Cagliari, questo e molto altro da scoprire iscrivendosi singolarmente o attraverso il proprio studio su [congressaio.it](http://congressaio.it). Gli studenti di igiene possono partecipare all'evento formativo ECM al costo di 50 euro. Per prenotare l'hotel c'è il sito <http://bit.ly/AIO2019>. Affrettiamoci!

[www.aio.it](http://www.aio.it)

## SEDAZIONE COSCIENTE

### Sedazione cosciente: una soluzione per grandi e piccini

In molti, alla parola dentista, hanno una reazione di timore e reticenza. Questo perché, da sempre, le pratiche svolte dall'odontoiatra, risultano dolorose o comunque la sola visione degli strumenti spaventa il paziente. Da alcuni anni però sta crescendo l'utilizzo della sedazione cosciente: una tecnica che rende i pazienti, anche in età pediatrica, collaborativi e non più terrorizzati. Tra le diverse modalità possibili,



c'è il protossido d'azoto ampiamente utilizzato in America e nei Paesi del Nord Europa e che si presta anche alla somministrazione per i più piccoli. Il gas dona serenità tanto al bambino quanto ai genitori che non vivranno con preoccupazione la seduta dal dentista. Ovviamente il metodo può essere utilizzato anche con pazienti adulti che soffrono di ansia, fobie,ipersensibili o affetti da sindromi quali l'autismo. In qualsiasi condizione, spetta al dentista valutare e decidere se sfruttare o meno l'anestesia cosciente.



# Congresso Internazionale ModelGuide 5.0

## La rivoluzione della chirurgia guidata



### Un successo al di sopra delle aspettative

Se è vero che il campo della chirurgia guidata è in continua evoluzione, è anche vero che nulla è più utile che poter fare il punto della situazione, confrontandosi con dei professionisti che operano nel settore. Durante il 2° Congresso Internazionale ModelGuide, gli esperti di pianificazione implantare e chirurgia guidata si sono messi a confronto, mostrando il loro punto di vista sulle ultime tecniche e testando in prima persona il **nuovo Implant 3D**. Si tratta dell'ultima versione dell'ormai noto software di implantologia che permette di studiare la soluzione più adatta per il paziente attraverso una pianificazione implantare dettagliata. Semplice da utilizzare ed estremamente intuitivo, Implant 3D rappresenta la svolta per i medici che desiderano offrire solo il meglio ai loro pazienti, ottimizzando tempi e costi di intervento e regalando loro il piacere di mostrare un sorriso sano e forte.

### RELATORI E ARGOMENTI

#### Una full immersion sulla Metodica ModelGuide

Ad intervenire durante il 2° Congresso Internazionale ModelGuide sono stati medici di fama internazionale già attivi nel settore della pianificazione implantare e chirurgia guidata e desiderosi di condividere le loro esperienze e opinioni sul futuro dell'Odontoiatria.

Dopo un'introduzione sul nuovo Implant 3D a cura del dott. Massimo Ivani, il moderatore Dott. Michele Nannelli ha aperto il programma del Congresso introducendo la spiegazione della Metodica ModelGuide dagli albori delle prime guide chirurgiche all'attuale **rivoluzione digitale 5.0**, a cura del Prof. Dott. Andrea Alberghini Maltoni: un excursus interessante non soltanto per quanti si stanno avvicinando adesso al software in questione, ma anche per coloro che



conoscono già il funzionamento di Implant 3D ma sono curiosi di conoscerne la storia e le applicazioni. Il prof. dott. Antonino Cacioppo, insieme all'Odt. Danilo Vaccaro si sono occupati di mostrare dei casi protesicamente guidati con **impianti post-estrattivi** e successivamente il dott. Andrea Tedesco ha parlato di una nuova tecnica non invasiva per il trattamento degli **impianti zigomatici con strumentazione piezoelettrica**: una novità non da poco per chi si occupa di pianificazione implantare e chirurgia guidata e che non poteva certo mancare al 2° Congresso Internazionale ModelGuide. Si è parlato anche di **rialzo del seno mascellare** (a cura del dott. Stefano Lico), interventi su creste atrofiche (dott. Alberto Rebaudi), **diagnosi digitale in ambito estetico** (dott. Jakob Zwaan), **workflow digitale** nell'uso quotidiano (dott. Francesco Zingari) e sono stati presentati vari interventi guidati (dott. Niccolò Zambonini e Sdt. Giorgio Tripolisi), per poi concludere con una discussione finale, a cura del Dr. Massimo Ivani.

### Aziende partner che hanno collaborato

Il successo dell'evento è certamente dovuto anche alla collaborazione delle aziende partner che da anni ci supportano. **Aziende implantari, distributori**, aziende in campo **Imaging, centri di fresaggio** sono solo alcune delle **40 aziende partner** che ci permettono di portare avanti le nostre ricerche, ottenendo risultati all'avanguardia e che non deludono le aspettative di professionisti e pazienti.



### Una Cena di Gala unica

Per celebrare la collaborazione con le aziende partner, la sera precedente al congresso si è tenuta una **Cena di Gala** in cui gli esperti di Metodica ModelGuide hanno conosciuto le aziende partner in un ambiente informale e raffinato: l'ideale per creare nuovi contatti e fornire suggerimenti utili per lo sviluppo di ulteriori innovazioni. Certi che gli argomenti trattati saranno le linee guida nei prossimi anni per il campo digitale, software e CAD/CAM.

<http://www.mslw.com>

INFODENT®  
CO-EXHIBITION

## Workshop INFODENT ad Expodental 2019

In occasione di Expodental Meeting 2019 a Rimini, i nostri Partners hanno organizzato interessanti workshop di approfondimento, un'occasione per presentare nuove metodiche e materiali.

Gli eventi si terranno presso la **SALA FERMI - Pad. A3, Corsia 4/5**

### PROGRAMMA WORKSHOP 2019 SALA FERMI

#### Venerdì 17 maggio

ore 12.30-14.00  
**Zirconia Cubica Anatomica**  
Relatori: Dr. Piero Simeone  
A cura di P&P Dentale

ore 14.30-16.00  
**Ceramics Machinable  
Materials Update**  
Relatori: Dr. Mauro Fazioni  
A cura di Vita Zahnfabrik

ore 16.30-18.00  
**Le riabilitazioni implanto-  
protesi 5.0 - Tecnologie  
digitali a supporto della  
clinica e del laboratorio.**  
Relatori:  
Prof Raffaele Vinci  
Prof Giorgio Gastaldi  
Dr Francesca Cattoni  
Dr Michele Manacorda  
Dr Francesco Ferrini  
Dr Francesco Bova  
A cura di DENTALCAD

#### Sabato 18 maggio

ore 10.30-12.00  
**"Miti da sfatare nel digitale  
e nella presa del colore: le  
altre opportunità..."**  
Relatori: Odt. Gian Paolo  
Barbera - Odt. Marco  
Ferrante Specialist Vita  
A cura di Vita Zahnfabrik

## EXPODENTAL MEETING 2019 Business e formazione di qualità, a Rimini dal 16 al 18 maggio



**EXPO  
DENTAL  
MEETING**

L'Evento del Dentale, organizzato da UNIDI - Unione Nazionale Industrie Dentarie Italiane -, rappresenta un'occasione unica e imperdibile per i professionisti dell'*oral care* che desiderano formarsi e rimanere aggiornati con un settore in continua evoluzione. Come è ormai tradizione per Expodental Meeting, l'esposizione merceologica - che ad oggi conta più di 300 Espositori provenienti da tutto il mondo - sarà affiancata da una ricca offerta formativa. Il programma scientifico-culturale di Expodental Meeting 2019 (pubblicato sul sito [www.expodentalmeeting.com](http://www.expodentalmeeting.com)) conta una trentina di Organizzazioni coinvolte, tra cui Associazioni e Società scientifiche, ed un alternarsi di eventi clinici ed extra-clinici - con diversi corsi accreditati ECM - tenuti da più di 100 Relatori di spicco. Senza contare i numerosi workshop organizzati dalle aziende espositrici.

Quest'anno la scelta di UNIDI è stata quella di **organizzare il programma in base alle principali specialità odontoiatriche e odontotecniche**, per renderlo ancora più facilmente consultabile e per sottolineare la completezza di un evento capace di soddisfare le più variegiate esigenze - in termini formativi e di business - dei Professionisti del sorriso.

Per l'**implantologia**, i relatori del COCI (Cenacolo Odontostomatologico del Centro Italia) e di COI-AIOG si occuperanno rispettivamente degli impianti zigomatici e dei fattori di predibilità nel carico immediato; l'Università Sapienza di Roma sarà presente per il secondo anno con una giornata sulla **chirurgia parodontale** e implantare; per la **protesica**, ci saranno una giornata intera organizzata dall'Associazione Amici di Brugg, un corso ANDI e, per quanto riguarda il flusso digitale in protesi, torna per il terzo anno di seguito l'AIOG. La sala EXPO3D (che anche per questa edizione sarà all'ingresso della manifestazione) ospiterà inoltre da Digital Dental Academy e il Digital Group del San Raffaele per l'**implanto-protesi digitale**, e i relatori SIDO per quanto riguarda l'**ortodonzia**. Continua il percorso formativo sul **Laser** in odontoiatria iniziato lo scorso anno con SILO (Società Italiana Laser in Odontostomatologia) e AIOLA (Accademia Internazionale di Odontoiatria Laser Assistita), e si aggiungono i relatori dell'Università degli Studi di Genova e della Laser Excellence Academy for Dentistry. Per la **conservativa**,

tornano AIC (Accademia Italiana di Conservativa) e SIDOC (Società Italiana di Odontoiatria Conservatrice), mentre per l'**endodonzia**, la SIE porterà una relazione sul fallimento endodontico. I relatori di GISOS (Gruppo Italiano Studio Osteointegrazione e Osteosintesi) e dell'Università di Ancona si occuperanno degli aspetti patologici, in particolare del carcinoma orale. Si rinnova la collaborazione con la COI AIOG (Cenacolo Odontostomatologico Italiano), che insieme a SIOH (Società Italiana di Odontostomatologia per l'Handicap) e alla SIOCMF (Società Italiana di Odontostomatologia e Chirurgia Maxillo-Facciale) presenteranno un progetto di medicina odontoiatrica e sulla prevenzione. Non mancheranno gli eventi dedicati alle figure dell'Igienista Dentale e dell'Assistente di Studio Odontoiatrico, tenuti rispettivamente da AIDI (Associazione Igienisti Dentali Italiani) e UNID (Unione Nazionale Igienisti Dentali), e da IDEA (Italian Dental Assistant) e AIASO (Associazione Italiana Assistenti Studio Odontoiatrico). All'argomento marketing, comunicazione management dello studio penserà Ideandum, agenzia di comunicazione leader nel settore odontoiatrico. Per quanto riguarda l'andamento del mercato e i trend, ANDI presenterà la sua analisi congiunturale 2018; UNIDI insieme a CAO (Commissione Albo Odontoiatri dell'Ordine dei Medici e Odontoiatri) terrà una giornata di aggiornamento su pubblicità e assicurazione. Particolare attenzione, quest'anno sarà dedicata alla figura dell'odontotecnico, per il quale UNIDI ha rilanciato il progetto Tecnodental: un programma di eventi interamente dedicati all'odontotecnica, in collaborazione con ANTLO (Associazione Nazionale Titolari di Laboratorio Odontotecnico), Associazione Amici di Brugg e SNO/CNA.

Sarà un'edizione unica, quella del prossimo Expodental Meeting: quest'anno ricorrono i 50 anni di UNIDI, e la kermesse riminese è l'occasione perfetta per coinvolgere aziende, professionisti e associazioni del settore nei festeggiamenti, che si svolgeranno proprio nei padiglioni della fiera venerdì 17 maggio.

**Maggiori informazioni, programma scientifico completo, lista espositori e pre-registrazione online:**

[www.expodentalmeeting.com](http://www.expodentalmeeting.com)

# “Posso ridurre quasi del 50% i costi del mio laboratorio senza rinunciare alla massima qualità e affidabilità”

*Dr. Raffaele Filipo*

*Numero iscrizione Albo: 47310*

*Laurea in Odontoiatria*

*presso Università di Santiago di Compostela*

Cari amici e colleghi, in questo forte momento di crisi in cui è fondamentale ridurre i costi, voglio consigliarvi un nuovo Laboratorio: Dental Lab.

Una vera scoperta!

È già più di un anno che lavoro con loro ed i risultati sono eccellenti.

Posso offrire ai miei pazienti **un'alta qualità ad un prezzo al di sotto di quello che siamo abituati a pagare**, riducendo quasi del 50% i costi del laboratorio.

Se desiderate maggiori informazioni o avete domande, non esitate a contattarci.



## DENTAL Lab

ITALIA • FRANCIA • SPAGNA • PORTOGALLO

Tel. 06.97629562

e-mail: [info@dental-lab.fr](mailto:info@dental-lab.fr)

[www.dental-lab.fr](http://www.dental-lab.fr)

Corona di porcellana Cr-Co	37,00 €
Struttura scheletrato di 8 pezzi o più	42,00 €
Struttura acrilica completa sup. o inf	39,50 €
Corona di zirconio	89,00 €

**APPROFITTA DI QUESTA OCCASIONE UNICA**

A SEGUITO DEL FORTE INTERESSE MANIFESTATO PER IL NOSTRO LABORATORIO,  
OFFRIAMO FINO AL 30 APRILE **IL PRIMO LAVORO GRATUITO**

**TOTALMENTE GRATUITO**

**INOLTRE EFFETTUANDO UN ORDINE ENTRO IL 30.04.2019  
AVRETE DIRITTO AI PREZZI BLOCCATI FINO A LUGLIO 2019**



## **N° 1 nella produzione di protesi dentarie**



*Ti piacerebbe offrire al tuo paziente un lavoro come questo a soli **29,70 euro** a corona?*

*Altri esempi dei nostri prezzi:*



**55€** Protesi totale  
Superiore o Inferiore



Da **39€** Valplast



Da **33,50€** Scheletrato



**[www.expadent.com](http://www.expadent.com)**  
**E-mail: [info@expadent.com](mailto:info@expadent.com)**  
**Telefono: 02.21807698**

**Massima qualità al miglior prezzo**

*\*Le fotografie in questo annuncio corrispondono a lavori realizzati presso il nostro laboratorio.*

## Congressi e Fiere in Italia

### GIUGNO

**07-08 Marina di Carrara, MS**  
**GSID V Congresso Nazionale**  
 Pierre Service segreteria@

pierreservice.it  
**12-15 Lecce, LE**  
**X Congresso Nazionale SICMF**  
 www.sicmf.org

**13-15 Chia Laguna, CA**  
**10 Congresso Internazionale AIO**  
**Focus on new visions in dentistry**  
 www.aio.it

**21-22 Parma, PR**

Consulta online  
 tutti i congressi  
 del 2019



Vai su  
[infodent.it/eventi](http://infodent.it/eventi)

## Congressi e Fiere all'estero

### GIUGNO

**29-01 Leipzig, Germania**  
**The 100th Rontgen German Congress**  
<https://www.roentgenkongress.de/de-DE/4799/intro/>

**07-09 Mumbai, India**  
**Famdent Show**  
**Mumbai 2019**  
 Email: info@famdent.com  
 Website: www.famdent.com

**07-10 Colombo, Sri Lanka**  
**APDC 2019 41st Asia Pacific Dental Congress**  
 Email: apdc2018@kenes.com  
 Website: www.kenes-group.com

**08-11 Tehran, Iran**  
**Iran Health 2019 - The 22nd International Exhibition of Medical, Dental, Laboratory Equipment, Pharmaceutical Products and Healthcare Services**  
 Website: www.fairs-global.com  
 Email: info@fairs-global.com

**09-12 Pechino, Cina**  
**SINO-DENTAL 2019**  
**The 24th China International Dental Exhibition and Scientific Conference**  
 Email: info@sinodent.com.cn  
 Website: www.sinodent.com.cn

**10-11 Montréal, Canada**  
**25th American Dental Research & Future**

**Dentistry**  
<https://futuredentistry.conferenceseries.com/>  
**17-22 Nizza, Francia**  
**EOS 2019 - 95th European Orthodontic Society Congress**  
 E-mail: eos2017@mci-group.com

**19-22 Vancouver, Canada**  
**IADR/AADR/CADR 2019 International Association for Dental Research - American Association for Dental Research - Annual Meeting & Exhibition**  
 Email: meetings@iadr.org  
 Website: www.aadronline.org

**20-21 Parigi, Francia**  
**Dentiste Expo 2019**  
 c.obega@closerstillmedia.com

**20-22 Bellevue, Stati Uniti**  
**PNDC 19 - Pacific Northwest**

**Dental Conference**  
 Email: wsda@wsda.org  
 Website: www.wsda.org  
**20-22 Casablanca, Marocco**  
**IDEA 2019 - International Dental Exhibition Africa**  
 Email: info@idea-africa.com  
 Website: www.idea-africa.com

**21-23 Louisville, Stati Uniti**  
**ADHA 2019 - 96th Annual Conference**  
 Phone: +312 440 8900

**21-22 Madrid, Spagna**  
**31st SEI National Congress - 25th International Congress**  
 Email: secretariatecnica@sociedadsei.com  
 Website: www.sociedadsei.com

## IL RIUNITO PIÙ ERGONOMICO

Visita il sito [xo-care.com](http://xo-care.com) e scopri come i riuniti XO ti permettono di eseguire trattamenti perfetti su pazienti tranquilli, proteggendo la tua salute e ottimizzando il tuo investimento.

#EXTRAORDINARYDENTISTRY



Scansiona il QR code e configura il tuo nuovo riunito XO FLEX.



DENTISTI

GIUGNO

**CAD CAM**

Data: 07-08  
Napoli, NA  
Sweden & Martina  
www.sweden-martina.com

**Corso propedeutico alla chirurgia guidata mediante live surgery**  
Quinti F., De Rosa F.

Data: 08  
Piacenza, PC  
Intercontact Srl  
Tel./Fax 0721 26773  
info@intercontact.it

**Flussi di lavoro digitali in chirurgia guidata con live surgery**  
Baruffaldi A e A.

Data: 15  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it  
**La chirurgia degli elementi dentari inclusi con l'applicazione di tecniche piezoelettriche**  
Cardarelli A.  
11 Crediti ECM

Data: 21-22  
Albignasego, PD  
Tel. 049 8629612 / 605  
patrizia@isomed.it  
**Principi fondamentali e pianificazione della chirurgia software assistita**  
Scarano A., Ferrigno M., Galvagna G.  
12 Crediti ECM

**CHIRURGIA**

Data: 31-01  
Ancona, AN  
segreteria@dentalcampus.it

**Chirurgia ossea resettiva**  
Parma Benfenati S.  
18 Crediti ECM

Data: 06-08  
Bologna, BO  
Tel. 335.7840719  
www.rhein83.com  
**Chirurgia dal vivo**

Data: 21  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it  
**Tecniche di avanzamento passivo dei lembi. Corso teorico-pratico su tessuti animali**  
Abundo R.  
11 Crediti ECM

**CONSERVATIVA**

Data: 01  
Rende, CS  
Sweden & Martina  
www.sweden-martina.com  
**Il restauro conservativo: protocolli operativi per i sistemi adesivi ed i materiali compositi. Corso teorico-pratico.**  
Breschi L.

Data: 07  
Brescia, BS  
Studio dott. Tacchini Luca  
dr.lucatacchini@gmail.com  
**Restari diretti e indiretti. Qualità & Ottimizzazione dei tempi**  
Tacchini L.  
50 Crediti ECM

Data: 07  
Fiumana, FC  
Studio dott. Spreafico Roberto  
Tel. 0331.620500  
**Corso teorico pratico sui restauri in resina composita sui denti posteriori**  
Spreafico R.

Data: 08  
Milano, MI  
Pierre Service srl  
segreteria@pierreservice.it

**Utilizzo delle resine infiltranti nelle alterazioni discromiche delle smalto**  
Modesti G.

Data: 14-15  
Limena, PD  
www2.dentalclub.it  
**Corso graduale: odontoiatria multidisciplinare: conservativa, perio e protesi**  
Colombo L.

Data: 14-15  
Verona, VR  
www.dentalcampus.it  
**Come mantenere l'integrità della funzione masticatoria. Prevenzione e cura delle carie, utilizzo di materiali biologici nella ricostruzione dei denti. L'importanza della forma del dente ed il suo effetto sulla funzione durante la crescita. Corso teorico pratico**  
Birardi V.  
18 Crediti ECM

Data: 15  
e20  
Fiumana, FC  
formazione@e20srl.com  
**Restauri diretti in composito dei settori anteriori**  
Veneziani M.  
9 Crediti ECM

Data: 15  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it  
**Restauri adesivi nei settori posteriori, occlusione e postura. Corso teorico**  
Vanini L.  
8 Crediti ECM

Data: 18  
Milano, MI  
info@odontes.it  
**Gestione dei tessuti molli. Attualità e nuovi orientamenti**  
Santoro G.

**DIGITALE**

Data: 01  
Milano, MI  
Tel. 0543 929129  
corsi@dentaltrey.it  
**Il nuovo ruolo del Digital Smile nel workflow digitale**  
Ortensi L.

Data: 05  
Bologna, BO  
ICDE Tel. 051 6113581  
**Digital Denture Day Workflow In-house e Outsourcing**  
Nanni M.

Data: 08  
Bari, BA  
Tel. 0543 929129  
corsi@dentaltrey.it  
**Il ruolo della chirurgia guidata nel workflow digitale**  
Lavorgna L.

Data: 20-22  
Gravedona, CO  
Tel. 0344.85524  
info@drmanigano.com  
www.digital-dentistry.it  
**#SCANPLANMAKEDONE Corso pratico in odontoiatria digitale**

**DISINFEZIONE**

Data: 12  
Viareggio, LU  
Ufficio Corsi Dental Trey  
corsi@dentaltrey.it  
**Clear your mind asepsis**  
Saccoman K.

**ENDODONZIA**

Data: 07  
Torino, TO  
Studio Dentistico Pace Miegge  
Tel. 011.3855145  
**Il ritrattamento endodontico con e senza microscopio**  
Cassai E.

Data: 08  
Genova, GE  
www.endodonzia.it  
**Endodontic Courses SIE 2019 - Genova**



SISTEMA PER IL RIALZO CRESTALE DEL SENO MASCELLARE

## Il grande rialzo del seno in 25 minuti



**1**  
Raggiungi il seno in sicurezza con la fresa corticale



**2**  
Solleva la membrana con la soluzione salina



**3**  
Inietta il bone graft



Dental PR Distributore esclusivo per l'Italia di ADIN dental implants Israel & Iraise system di Maxillent - V. Carpineto, 9 84081 Baronissi Tel. 089954103 0899845602  
info@dentalpradin.com www.dentalpradin.com www.maxillent.com

Data: 12  
Grottammare, AP  
Ufficio Corsi Dental Trey  
corsi@dental Trey.it  
**Aggiornamento in endodonzia: l'innovativa strumentazione canalare XP-endo Shaper e XP-endo Finisher**  
Rovai F.

Data: 13  
Brescia, BS  
www.endodonzia.it  
**Endodontic Courses SIE 2019**

Data: 13  
Curno, Bergamo  
Nordental  
Tel. 035.507409  
roberta@nordental.it  
**R2C The Root to Crown Solution - dall'apice alla corona - Serata Teorica**  
Cecchinato L.

Data: 20-22  
Fiumana, Fiumana, FC  
www.accademiaitalianaendodonzia.it  
**XI Continuing Education AIE**

Data: 28  
Firenze, FI  
Eve-Lab  
nora.naldini@eve-lab.it  
**Think Adhesive Endo Days 2019 - da oggi si cambia, materiali rivoluzionari in arrivo!**

**ESTETICA**  
Data: 01-02  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it  
**I Filler in odontoiatria con tecnica TFT. Corso teorico-pratico con attività clinica su paziente**  
Rossani F.  
16 Crediti ECM

Data: 07  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it

**Quanto sbianchi nel tuo studio? Vuoi sbiancare al meglio o vuoi sbiancare di più? Le giuste competenze ed il buon marketing**  
Cortesi Ardizzone V.  
11 Crediti ECM

Data: 08  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it  
**Disinfezione e sterilizzazione: cosa si deve sapere e saper fare**  
Cortesi Ardizzone V.  
8 Crediti ECM

Data: 15  
Milano, MI  
Sweden & Martina  
www.sweden-martina.com  
**Strategie per la predicibilità del risultato estetico**  
Canullo L.

Data: 22  
Bologna, BO  
Pierre Service srl  
segreteria@pierre-service.it  
**Utilizzo delle resine infiltranti nelle alterazioni discromiche delle smalto**  
Modesti D.

Data: 22-23  
Roma, RM  
MFS presso Studio Rossani  
Tel. 06.92928476  
**Corso Teorico/Pratico Terapie Estetiche con Somministrazione Filler**  
Rossani F.

Data: 27-29  
Pesaro, PU  
Fradeani Education  
Tel. 0721.64359  
info@fradeanieducation.com  
fradeanieducation.com  
**Faccette estetiche: l'idealizzazione del settore anteriore**  
Fradeani M, Bacherini L.

**FOTOGRAFIA**  
Data: 18  
Milano, MI  
info@odontes.it  
**La fotografia in ambiente stomatologico.**  
Porrini M.

Data: 20-21  
Como, CO  
www.lakecomoinstitute.com  
**Estetica e Fotografia: percorso essenziale - Corso teorico-pratico**  
Frabboni P.C.

**GESTIONE**  
Data: 15-16  
Bologna, BO  
Studio dott.ssa Maria Terni  
marte1000@libero.it  
**La conoscenza di se stessi come strumento di conoscenza degli altri**  
Terni M.

**GNATOLOGIA**  
Data: 07-08  
Milano, MI  
www.dentalcampus.it  
**Gnatologia clinica - Corso teorico pratico**  
Prati S.  
20 Crediti ECM

**IMPLANTOLOGIA**  
Data: 31-01  
Milano, MI  
focus@mvcongressi.it  
**Il Focus in parodontologia e implantologia**  
Francetti L., Cairo F., Testori T.

Data: 07-08  
Teramo, TE  
Sweden & Martina  
www.sweden-martina.com  
**Ottavi inclusi dalla a alla z corso teorico pratico**  
Motta Jones L.

Data: 08  
Torino, TO  
Sweden & Martina  
www.sweden-martina.com  
**Chirurgia implantare minimamente invasiva**

**tramite strumento magneto dinamico**  
Menchini Fabris G.

Data: 14  
Milano, MI  
Tel. 0543 929129  
corsi@dental Trey.it  
**Complicanze estetiche e biologiche in terapia implantare**  
Santoro G., Zandonella S.

Data: 14-15  
Vicenza, VI  
www.iao-online.com  
**Corso di aggiornamento/ Closed meeting IAO**

Data: 22  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it  
**Innesti di tessuto connettivo e matrici sostitutive: tecniche chirurgiche per denti naturali e impianti. Corso teorico-pratico su tessuti animali**  
Abundo R.  
11 Crediti ECM

Data: 29  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it  
**Riabilitazioni implantari Full - Arch**  
Galli F.  
8 Crediti ECM

**MANAGEMENT**  
Data: 07-08  
Verona, VR  
Tel. 045 581535  
info@serimedical.it  
**Corso per dental office manager: vendite "la chiusura del preventivo"**  
Giacobbe S.

**ORTODONZIA**  
Data: 07  
Milano, MI  
perfezionamento.farronato@unimi.it  
**Corso di perfezionamen-**



**yndetech**  
centro fresaggio & laser melting

AFFIDATI AL PARTNER GIUSTO  
IL TUO LAVORO PRENDE FORMA

Qualità certificata ISO13485 In esclusiva per l'Italia

info@yndetech.com www.yndetech.com

## ➤ AGENDA CORSI

**to: metodologie straight wire, self ligating e personalizzazione**  
*Schiavoni R.*

Data: 08  
Salerno, SA  
Sweden & Martina  
www.sweden-martina.com  
**Corso di terapia ortodontica con occlus-o-guide e dispositivi intercettivi healthy start: dal caso semplice al caso complesso**  
*Ierardo G.*

Data: 13-14  
Sesto Fiorentino, FI  
www.leone.it  
**Terapia delle apnee notturne OSAS con dispositivi M.A.D.**  
*Milano F.*

Data: 14  
Milano, MI  
perfezionamento.farronato@unimi.it  
**Corso di perfezionamento ortognatodonzia clinica**  
*Pedetta E., Farronato M.*

Data: 14-15  
Ancona, AN  
segreteria@dentalcampus.it  
**Corso teorico-pratico di ortodonzia**

*Cacciafesta V.*  
50 Crediti ECM

Data: 15  
Napoli, NA  
Sweden & Martina  
www.sweden-martina.com  
**Tricks & Tips con la tecnica SWM**  
*Aceto P.*

Data: 15  
Perugia, PG  
Sweden & Martina  
www.sweden-martina.com  
**Healthy Start corso sui dispositivi preformati Habit Corrector e Occlus-o-Guide per il trattamento intercettivo volto al riequilibrio funzionale**  
*Manes Gravina G.*

Data: 28  
Milano, MI  
perfezionamento.farronato@unimi.it  
**Corso di perfezionamento: metodologie straight wire, self ligating e personalizzazione**  
*Maino G.*

### PARODONTOLOGIA

Data: 10-11  
Viterbo, VT  
Sig.ra Michela Cecchitelli

Tel. 0761.226495  
corsi@studioacrea.it  
www.studioacrea.it  
**Corso formativo in parodontologia clinica - il trattamento avanzato delle malattie parodontali**  
*Crea A.*  
50 Crediti ECM

Data: 14  
Carasco, GE  
www.mectron.it  
mectron@mectron.com  
**Prophy Today Formazione teorico pratica**  
*De Pasquale I.*

Data: 15  
Verona, VR  
segreteria@dentalcampus.it  
**Parodontologia non chirurgica: tecnologia, protocolli, letteratura ed esperienza clinica finalizzati alla migliore cura del paziente.**  
**Corso teorico-pratico**  
*Roncati M.*  
10 Crediti ECM

Data: 28  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
info@edizioniacme.it  
**Terapia pro-attiva: l'e-**

**voluzione dei protocolli clinici nella terapia parodontale non chirurgica.**  
**Corso teorico**  
*Genovesi A., Marconcini S.*  
8 Crediti ECM

Data: 28-29  
Ancona, AN  
segreteria@dentalcampus.it  
**Tecniche rigenerative in parodontologia corso teorico pratico**  
*Parma Benfenati S.*  
18 Crediti ECM

### PEDODONZIA

Data: 14  
Bologna, BO  
Studio dott.ssa Maria Terni  
marte1000@libero.it  
**Conoscere il funzionamento delle famiglie: una risorsa per l'odontoiatra**  
*Terni M.*

Data: 14-15  
Verona, VR  
segreteria@dentalcampus.it  
**Come mantenere l'integrità della funzione masticatoria. Prevenzione e cura delle carie, utilizzo di materiali biologici nella ricostruzione dei denti. L'importanza della forma del dente ed il suo ef-**

IL NUOVO RIUNTO

a regola d'arte

EXPO DENTAL MEETING

RIMINI-ITALIA  
16-17-18  
MAGGIO 2019

035.73.18.95

LINEADIRETTAMED.COM

LINEA DIRETTA

Conestrom

**fetto sulla funzione durante la crescita**  
 Birardi V.  
 18 Crediti ECM

Data: 20-22  
 Torino, TO  
 e20  
 formazione@e20srl.com  
**Corso teorico pratico di pedodonzia**  
 De Pasquale A.

**PROTESI**  
 Data: 04  
 Milano, MI  
 Tel. 0543.929129  
 corsi@dentaltrety.it  
**Tradizione vs innovazione: dalla diagnosi alla cementazione nell'era delle riabilitazioni protesiche minimamente invasive**  
 Turrini R.

Data: 06-08  
 Bologna, BO  
 Rhein 83  
 Tel. 335.7840719  
 marketing@rhein83.it  
**Rhein83 Days**

Data: 07-08  
 Ancona, AN  
 segreteria@dentalcampus.it  
**Corso modulare intensivo di protesi fissa: dalla protesi adesiva alla protesi tradizionale e implantare**  
 Monaco C.  
 72 Crediti ECM

Data: 07-08  
 Milano, MI  
 segreteria@dentalcampus.it  
**Corso teorico-pratico di protesi con un approccio moderno e minimamente invasivo**  
 Batalocco G.  
 54 Crediti ECM

Data: 08  
 Milano, MI  
 ACME

Tel. 0761.228317  
 info@edizioniacme.it  
**La protesi di tutti i giorni su denti e impianti (con tecnica BOPT) 2° modulo**  
 Galli F.  
 8 Crediti ECM

Data: 21-22  
 Tivoli, RM  
 Tel. 0774.379166  
 info@afgtlab.it  
 www.afgtlab.it  
**A.F.G.-Anatomic Functional Geometry-Corso Base di Modellazione Naturale in cera con la tecnica AFG-The original**  
 Cecere A.

Data: 28-29  
 Brescia, BS  
 www.siced.info  
**Protesi totale: Corso teorico-pratico sul paziente**  
 Alessandri T., Schiavi M.

**ODONTOTECNICI**

**GIUGNO**

**CERAMICA**  
 Data: 31-01  
 Brescia, BS  
 www.siced.info  
**Corso ceramica No-ritake su metallo**  
 Santi A.

Data: 21  
 Milano, MI  
 ACME  
 Tel. 0761.228317  
 info@edizioniacme.it  
**La realizzazione di faccette**  
 Prosper L.  
 8 Crediti ECM

**CONSERVATIVA**  
 Data: 07-08  
 Milano, MI

segreteria@dentalcampus.it  
**I restauri totali con approccio moderno e minimamente invasivo**  
 Batalocco G.  
 18 Crediti ECM

Data: 15  
 Milano, MI  
 ACME  
 Tel. 0761.228317  
 info@edizioniacme.it  
**Restauri adesivi nei settori posteriori, occlusione e postura**  
 Vanini L.  
 8 Crediti ECM

**DIGITALE**  
 Data: 31-01  
 Bologna, BO  
 ICDE  
 Tel. 051 6113581  
**Le grandi riabilitazioni in zirconia**  
 Zilio A. e A.

Data: 05  
 Bologna, BO  
 ICDE Tel. 051.6113581  
**Digital Denture Day Workflow In-house e Outsourcing**  
 Nanni M.

Data: 21-22  
 Brescia, BS  
 www.siced.info  
**Dal manuale verso il digitale: la toronto avvitata, cementata o conometrica**  
 Balbo E.

**GNATOLOGIA**  
 Data: 07-08  
 Milano, MI  
 segreteria@dentalcampus.it  
**Gnatologia clinica. Corso teorico pratico**  
 Prati S.  
 20 Crediti ECM

**IMPLANTOLOGIA**  
 Data: 29  
 Milano, MI  
 ACME

Tel. 0761.228317  
 info@edizioniacme.it  
**Riabilitazioni implantari Full - Arch**  
 Galli F.  
 8 Crediti ECM

**ORTODONZIA**  
 Data: 03  
 Sesto Fiorentino, FI  
 www.leone.it  
**Il monoblocco di Andresen**  
 Fantozzi F., Vallorani S.

Data: 10-11  
 Sesto Fiorentino, FI  
 www.leone.it  
**Corso per la realizzazione di dispositivi antirussamento**  
 Zocche M.

**PROTESI**  
 Data: 06-08  
 Bologna, BO  
 Rhein 83  
 marketing@rhein83.it  
**Rhein83 Days**

Data: 06  
 Torino, TO  
 www2.dentalclub.it  
**Fibra di carbonio in odontotecnica**  
 Colombo L.

Data: 07-08  
 Ancona, AN  
 segreteria@dentalcampus.it  
**Dalla programmazione implantare alla finalizzazione del restauro protesico**  
 Monarco C.  
 18 Crediti ECM

Data: 07-08  
 Milano, MI  
 segreteria@dentalcampus.it  
**Corso teorico-pratico di protesi con un approccio moderno e minimamente invasivo**  
 Batalocco G.  
 54 Crediti ECM



**BIOMECCANICA SRL**

Realizziamo su specifica del cliente: analoghi, transfer, viti, cilindri e monconi, ricavandoli da campioni in buono o cattivo stato, o anche da una semplice impronta. Trattiamo solo elementi non-standard, per i quali non sia richiesta marcatura CE. Azienda certificata UNI EN ISO 9001:2015.

www.bio-meccanica.com – info@bio-meccanica.com

https://www.facebook.com/biomeccanica/

Cellulare: 370/375 8757





Consulta online  
sul nostro sito tutti  
i corsi del 2019



Vai su  
[infodent.it/eventi](http://infodent.it/eventi)

**Corso Base Di  
Protesi Fissa**  
*Severino D., Zambonini N.*  
40 Crediti ECM

Data: 20-22  
Brescia, BS  
[www.siced.info](http://www.siced.info)  
**AFG Annual Course:  
Modellazione e ana-  
tomia dentale**  
*Battistelli A.*

Data: 21-22  
Tivoli, RM  
Tel. 0774.379166  
[info@afigtlab.it](mailto:info@afigtlab.it)  
[www.afigtlab.it](http://www.afigtlab.it)  
**A.F.G.-Anatomic  
Functional Geometry  
Corso Base di Modellazione  
Naturale in cera con la  
tecnica AFG-The original**  
*Cecere A.*

Data: 28-29  
Brescia, BS  
[www.siced.info](http://www.siced.info)  
**Protesi totale: Corso teo-  
rico-pratico sul paziente**  
*Alessandri T., Schiavi M.*

## IGIENISTI

## GIUGNO

**CONSERVATIVA**  
Data: 14-15  
Verona, VR  
[www.dentalcampus.it](http://www.dentalcampus.it)  
**Come mantenere l'integrità  
della funziona masticatoria.  
Prevenzione e cura delle  
carie, utilizzo di mate-  
riali biologici nella rico-  
struzione dei denti.  
L'importanza della forma  
del dente ed il suo ef-  
fetto sulla funzione du-  
rante la crescita.  
Corso teorico pratico**  
*Birardi V.*  
18 Crediti ECM

**DISINFEZIONE**  
Data: 12  
Viareggio, LU  
Ufficio Corsi Dental Trey  
[corsi@dental Trey.it](mailto:corsi@dental Trey.it)  
**Clear your mind asepsis**  
*Saccoman K.*

**ESTETICA**  
Data: 07  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
[info@edizioniacme.it](mailto:info@edizioniacme.it)  
**Quanto sbianchi  
nel tuo studio?  
Vuoi sbiancare al meglio  
o vuoi sbiancare di più?  
Le giuste competenze  
ed il buon marketing**  
*Cortesi Ardizzone V.*  
11 Crediti ECM

**PARODONTOLOGIA**  
Data: 14  
Carasco, GE  
[www.mectron.it](http://www.mectron.it)  
[mectron@mectron.com](mailto:mectron@mectron.com)  
**Prophy Today  
Formazione  
teorico pratica**  
*De Pasquale I.*

Data: 15  
Verona, VR  
[segreteria@dentalcampus.it](mailto:segreteria@dentalcampus.it)  
**Parodontologia non chirur-  
gica: tecnologia, protocolli,  
letteratura ed esperienza  
clinica finalizzati alla mi-  
gliore cura del paziente**  
*Roncati M.*  
10 Crediti ECM

**PEDODONZIA**  
Data: 14-15  
Verona, VR  
[segreteria@dentalcampus.it](mailto:segreteria@dentalcampus.it)  
**Corso di approfondimento  
teorico-pratico di odo-  
ntoiatria pediatrica - come  
intercettare e curare ogni  
problema della primissi-  
ma infanzia per garantire  
una crescita equilibrata**  
*Birardi V.*  
54 Crediti ECM

## ASO

## GIUGNO

**CONSERVATIVA**  
Data: 14-15  
Verona, VR  
[www.dentalcampus.it](http://www.dentalcampus.it)  
**Come mantenere l'integrità  
della funziona masticatoria.  
Prevenzione e cura delle  
carie, utilizzo di materiali bio-  
logici nella ricostruzione dei  
denti. L'importanza della for-  
ma del dente ed il suo effetto  
sulla funzione durante la cre-  
scita. Corso teorico pratico**  
*Birardi V.*  
18 Crediti ECM

**IMPLANTOLOGIA**  
Data: 22  
Messina, ME  
Sweden & Martina  
[www.sweden-martina.com](http://www.sweden-martina.com)  
**F22: Istruzioni per l'uso**  
*Carlucci A.*

**PEDODONZIA**  
Data: 14-15  
Verona, VR  
[www.dentalcampus.it](http://www.dentalcampus.it)  
**Corso di approfondimento  
teorico-pratico di odo-  
ntoiatria pediatrica - come  
intercettare e curare ogni  
problema della primissi-  
ma infanzia per garantire  
una crescita equilibrata**  
*Birardi V.*  
54 Crediti ECM.

Data: 07-08  
Milano, MI  
[segreteria@dentalcampus.it](mailto:segreteria@dentalcampus.it)  
**Fun Function - Dynamic  
versus static occlusion**  
*Vailati F.*

Data: 07-08  
Milano, MI  
ACME  
Tel. 0761.228317  
[info@edizioniacme.it](mailto:info@edizioniacme.it)  
**La protesi di tutti i  
giorni su denti e impianti  
(con tecnica BOPT)  
1° modulo**  
*Galli F.*  
8 Crediti ECM

Data: 07-13  
Brescia, BS  
[www.siced.info](http://www.siced.info)



Arco IMPLANT 3D



Chirurgia guidata  
a ridotta invasività  
sicura e predicibile

In modo semplice e veloce dalla simulazione  
alla costruzione di dima e protesi

Syntonia srl Via Zambaldi, 25 Brescia Tel 0302190903

**Syntonia**  
advanced medical design  
[www.syntonia3d.com](http://www.syntonia3d.com)

CORSO DI  
AGGIORNAMENTO

VICENZA2019  
14-15 GIUGNO



vicenza convention centre  
**#VICENZA2019**  
via dell'oreficeria 16

CORSO DI AGGIORNAMENTO  
**LA GESTIONE DEI TESSUTI  
MOLLI PERI IMPLANTARI:  
PRESUPPOSTI CLINICI PER  
IL SUCCESSO IMPLANTARE**

**15 giugno 2019**

[WWW.IAO-ONLINE.COM/VICENZA2019](http://WWW.IAO-ONLINE.COM/VICENZA2019)

PROGRAMMA SCIENTIFICO

CORSO DI AGGIORNAMENTO

**DIEGO CAPRI**  
Principi biologici e morfologia  
dei tessuti peri-implantari

**EGON EUWE**  
L'ottimizzazione dell'interfaccia rosa  
nella moderna implantologia

**ROBERTO ABUNDO**  
Innesti epitelio-connettivali  
e innesti di connettivo:  
indicazioni e procedure cliniche

**MARTINA STEFANINI**  
Procedure operative per l'incremento  
del volume dei tessuti peri-implantari

**GIORGIO PAGNI**  
I sostituti tissutali per l'incremento  
del volume peri-implantare:  
quando usarli e perchè

INFO E ISCRIZIONI  
[www.iao-online.com/vicenza2019](http://www.iao-online.com/vicenza2019)  
[iaosegreteria@lartevento.it](mailto:iaosegreteria@lartevento.it)  
+39 02 84170682

      
**@IAOONLINE**

**IAO YOUNG**  
A DAY FOR US  
Marco Ronda  
**14 giugno 2019**

**CLOSED MEETING SOCI ATTIVI**  
REVISIONE CRITICA SULLE INDICAZIONI  
CLINICHE ALL'APPROCCIO LATERALE  
DEL RIALZO DEL SENO MASCELLARE  
E ALTERNATIVE CHIRURGICHE  
Tiziano Testori

CONSIDERAZIONI ORTODONTICHE  
IN IMPLANTOLOGIA  
David De Franco - Luca Lombardo  
Patrizia Lucchi  
**14 giugno 2019**

**FATTI FURBO!** 



Per i tuoi annunci economici vai su [infodent.it/annunci](http://infodent.it/annunci)

➤ OFFRO COLLABORAZIONE

• Dentista 30 anni di esperienza iscritto con doppia iscrizione o.m. Cremona offre collaborazione implantologia a carico immediato e/o Dir. Sanitaria. Tel. 327.8908050

• Laureato con lode presso l'università di Milano (2009)

e specialista in chirurgia orale presso il reparto del professor Chiapasco. Collaboro in diversi studi in Milano e provincia. Ho frequentato diversi corsi in conservativa (dott Tacchini), endodonzia (dott Gorni), chirurgia parodontale (dott Ghezzi), dissezione su cadavere e implantologia (prof Chiapasco). Tel. 333.3410194

• Medico Odontoiatra con esperienza trentennale offre collaborazione in tutte le branche compreso chirurgia ed implantologia per le province di Pordenone, Udine e Treviso. Tel. 335.6059918

• Medico odontoiatra senior offresi per direzione sanitaria in Milano e limitrofe massima serietà e disponibilità. Tel. 338.4355521

• Odontoiatra propone consulenze ortodonzia (intercettiva, ortopedico-funzionale, fissa vestibolare, invisibile) provv. Padova, Vicenza, Treviso, Venezia, Belluno, Udine, Pordenone, Trentino/Südtirol, Aosta, Alessandria. Completa autonomia operativa, 18 anni esperienza. Tel. 328.1696300

➤ CERCO COLLABORAZIONE

• **Studio Associato tre Odontoiatri centrale in Bergamo con 5 unità operative per prossimo ritiro chirurgo orale parodontologo, implantologo, protesista cerca motivato professionista da affiancare sino a completa possibilità subentro. Scrivere casella postale n. 59 Ufficio Bergamo Centro**

• Studio Dental 2c ricerca assistente alla poltrona, anche primo impiego, part time, per la sede di Giussano Renate. Tel. 0362.310048

➤ OFFRO ATTIVITÀ

• Cedesi avviato studio odontoiatrico, organizzato in SRL, in zona turistica delle dolomiti trentine. Preferibile graduato subentro. Attrezzature Sirona con 3 sale operative, sala di sterilizzazione con 3 autoclavi, sala OPT, RVG, 5 computer in rete. Piano terra, fronte strada principale, 120 mq. Tel. 329.2154667

• Cerco collega con propria clientela per condivisione del mio studio in Milano città, con

possibilità di subentro futuro o interessato all'affitto di un riunito, chiamare 348.7053258

• Vendesi per raggiunta età pensionabile studio dentistico, con avviamento trentennale, composto da n. 2 unità operative e predisposizione per la terza unità, doppi servizi con antibagno, spaziosa sala d'attesa, sala sterilizzazione e reception, il tutto su circa 100 metri quadri, termoautonomo, in palazzina dotata di ascensore. Situato in zona limitrofa tra busto Arsizio e Tradate. Tel. 388.8163364. p.s. nello stesso stabile possibilità di laboratorio odontotecnico

➤ OFFRO ATTREZZATURA

• Milano. Studio vende ogni tipo di attrezzatura odontoiatrica e di laboratorio, anche nuova. Inoltre si vende arredamento. Possibile visita per valutazione diretta. Tel. 347.2936848

➤ CERCO ATTREZZATURA

• Cerco scheda elettronica per riunito Kavo Systematica 1060 SK con micromotore elettrico. Tel. 329.8026946.

➤ PER IL TUO ANNUNCIO SULLA RIVISTA

invia una mail all'indirizzo [info@infodent.it](mailto:info@infodent.it) contenente:

1. **Il testo dell'annuncio\*** (Per la pubblicazione degli annunci in evidenza a pagamento, indicare chiaramente che si desidera pubblicare l'annuncio in evidenza, così da essere ricontattati per tutte le informazioni relative l'acquisto).
2. **I tuoi dati** - Nome e cognome completi, professione, indirizzo completo, recapito telefonico.
3. **Inserire la dicitura "Autorizzo il trattamento dei dati personali"**.

**\*ATTENZIONE!** saranno pubblicati solo gli annunci completi di tutti i dati richiesti: nome, cognome, indirizzo, cap, città, telefono, prefisso e professione. Gli annunci si ricevono fino al 5 di ogni mese precedente l'uscita della rivista.

**IMPORTANTE**

Gli annunci riguardanti la ricerca di collaborazioni (ricerca personale, collaboratori ecc.) devono essere pubblicati corredati dalle generalità del richiedente, in ottemperanza al decreto legislativo n. 276 del 10 settembre 2003, attuazione della legge delega in materia di occupazione e mercato del lavoro (legge 14 febbraio 2003 n. 30, cosiddetta "legge Biagi"). In relazione a quanto sopra, in base a quanto disposto in materia dal D.lgs. 196/03 che regola il trattamento dei dati personali, si autorizza la pubblicazione delle generalità suindicate.



**LEGGI L'INFORMATIVA SULLA PRIVACY**  
fotografa il QR code o visita la pagina [www.infodent.it/informativa-privacy](http://www.infodent.it/informativa-privacy)



**È IL TUO PRIMO ORDINE?**  
[tecnologica.it/promo](http://tecnologica.it/promo)

Tanti regali di benvenuto a tutti i nuovi clienti.

**20,00 € PROMO ZIRCONIO TRASLUCIDO**

**5,00 € PROMO LASER SINTERING**

**18,00 € PROMO BARRE E TORONTO**

Tecnologica srl | via Enrico Fermi 5, 88900 Crotona (KR) | tel 0962 93 02 76 | [commerciale@tecnologica.it](mailto:commerciale@tecnologica.it) | [ordinitecnologica.com](http://ordinitecnologica.com)

# EXHIBITION

# CONGRESS



ITALIAN  
EXHIBITION  
GROUP  
Prove the future



# EXPO DENTAL MEETING

# RIMINI-ITALY 16-17-18 MAY 2019

[www.expodentalmeeting.com](http://www.expodentalmeeting.com)

Follow us:     #expodentalmeeting



# TECNO DENTAL

# EXPO3D DIGITAL WORKFLOW

# 3M

# Filtek™

## Universal Restorative

E se cambiare il vostro  
composito potesse

# cambiare tutto?

L'efficienza è l'elemento chiave per affrontare con successo un ritmo di lavoro serrato.

Questo è il motivo per cui i dentisti usano una sola massa in circa l'80% dei loro restauri.\*

Ecco perché abbiamo creato il nanocomposito **3M™ Filtek™ Universal Restorative** con la **tecnologia NaturalMatch** – per darvi la possibilità di migliorare la vostra efficienza, senza sacrificare l'estetica.

Sono sufficienti solo 8 colori ottimizzati, un'opacità universale e un colore Extra White per soddisfare la maggior parte delle esigenze dei vostri pazienti.

È universalmente più semplice.

[www.3mitalia.it/OralCare](http://www.3mitalia.it/OralCare)



\*Dati interni 3M.

I prodotti della linea Filtek™ sono dispositivi medici marcati CE. Leggere attentamente le avvertenze e le istruzioni per l'uso. Materiale tecnico scientifico riservato al personale sanitario. 3M e Filtek sono marchi registrati di 3M o 3M Deutschland GmbH. Usati sotto licenza in Canada. © 3M 2019. Tutti i diritti riservati.