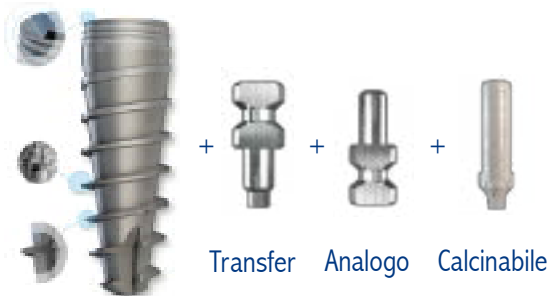


INFODENT

MENSILE D'INFORMAZIONE MERCEOLOGICA DENTALE



"Full pack"
nuovo packaging
TUTTO COMPRESO



Transfer Anologo Calcinabile

Inserimento dell'impianto con una sola fresa

- Forma anatomica, tronco conica
- Platform Switching
- Superficie sabbata e mordenzata (SLA)
- Compatibile con sistemi CAD-CAM e implantologia guidata
- KIT BASE in comodato d'uso gratuito* (vedi offerte)
- stumentari d'inserimento compatibili con altri sistemi
- **Novità MUA** MONCONE UNIVERSALE ANGOLATO fino a 360° ideale per grandi riabilitazioni anche a carico immediato
- **GARANZIA A VITA 100% MADE IN ITALY**
- Certificato CE 0476 (nuove normative 2007/47)

NSI www.nsimplant.it info@nsimplant.it

Tel. 0376.671087 o 335360404



Il sistema più semplice
per inserire l'impianto

100%
MADE IN ITALY

PROTOCOLLO CHIRURGICO e PROTESICO SEMPLIFICATO

1°

UNA FRESA e IMPIANTO

Una sola fresa per inserire l'impianto

2°

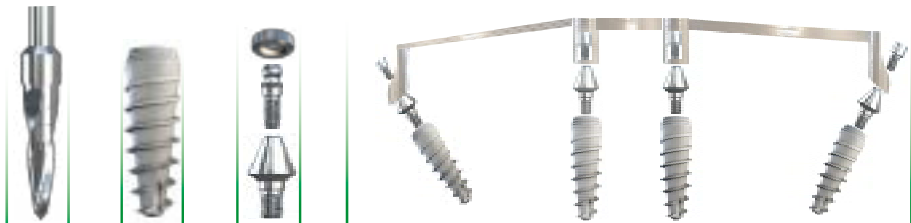
CARICO IMMEDIATO

PROVVISORIO immediato: MUA con pallina

3°

DEFINITIVO

Sovrastuttura avvitata su MUA



In questo numero a confronto:

SBIANCANTI PROFESSIONALI E DOMICILIARI pag. 5

OCCHIALI DA STUDIO - SISTEMI OTTICI DI INGRANDIMENTO pag. 19

Healthcare Markethinks pag. 28

NUOVO - Connettiti all'offerta! pag. 34

SONDAGGI • APPROFONDIMENTI • CORSI E CONGRESSI •
REDAZIONALI DALLE AZIENDE • ANNUNCI ECONOMICI



Medical Body Point

*"Entriamo nel
dell'estetica
medicale"*

TOP QUALITY GROUP da oltre 25 anni vanta un'esperienza consolidata nella progettazione e promozione di **APPARECCHIATURE PER L'ESTETICA PROFESSIONALE** e, attraverso il proprio marchio **MEDICAL BODY POINT**, si propone a quei Medici Dentisti e Odontoiatri che intendono entrare nel nuovo mondo dell'**ESTETICA MEDICALE NON INVASIVA**:

RADIOFREQUENZA, LUCE PULSATA, OSSIGENO DERM-INFUSIONE, CAVITAZIONE, ONDE D'URTO E CRYOTHERAPY.

Voi siete Professionisti nel ridonare un bel sorriso ai vostri pazienti e noi siamo Professionisti nel supportarvi a offrire loro un aspetto più giovanile senza rughe, macchie, acne, peli superflui, adiposità localizzate e cellulite.

L'inserimento di questa nuova tipologia di apparecchiature nel vostro Studio vi darà l'opportunità di fidelizzare l'attuale clientela e ad acquisirne di nuova, a indubbio beneficio della vostra attività tradizionale.

L'innovativa formula di **Comodato d'uso gratuito per 12 mesi** che vi verrà proposta da TOP QUALITY GROUP, vi consentirà di intraprendere con la massima serenità un percorso decisionale ponderato che vi guiderà a scegliere con consapevolezza le apparecchiature più congeniali per massimizzare la redditività del vostro Studio, **generando nuove opportunità di guadagno senza aumentare i vostri costi fissi.**

Contattateci senza nessun impegno e sarete visitati da un nostro Responsabile.



**Centro
Medical
Body
Point
Firenze**

Dott.
Alessandro Ceccherini



RADIOFREQUENZA

OSSIGENO

dermo-infusione

LUCE PULSATA

CAVITAZIONE

CRYO LIPOLISI



Top Quality Group s.a.s.

Tel 075 8512197 Fax 075 8501006 - www.medicalbodypoint.com
info@medicalbodypoint.com - info@topqualitygroup.it

Numero Verde
800 035 153



Direttore responsabile Riccardo Chiarapini
Segreteria di redazione Diana Carbonetti
Direzione grafica Gisella Benedetti
Impaginazione Francesca Pilli
Marketing e Pubblicità : Tel. 0761.393.307

Mensile d'informazione merceologica dentale
 ANNO XXV - n. 10 - Ottobre 2013
 Poste Italiane S.p.A. - Spedizione in A.P. - 70%
 Viterbo - Autorizzazione del Tribunale di Viterbo
 n. 341 del 7/12/88

BeC

Editore BeCs.r.l.

Strada Teverina Km. 3,600 - 01100 VITERBO
 Telefono 0761.393.1 - Fax 0761.393.222

Stampa - Graffietti Stampati snc - S.S. Umbro
 Casertinese Km. 4,500 - Montefiascone (VT)

Testata volontariamente sottoposta a certificazione di tiratura e diffusione in conformità al Regolamento C.S.S.T. Certificazione Editoria Specializzata e Tecnica

Per il periodo 1/1/2012 - 31/12/2012

Tiratura media: 16.444

Diffusione media: 16.293

Tiratura del presente numero: xx.xxx

Certificato CSST n.2012-2301 del 27.02.2013

Società di Revisione: Fausto Vittucci & C. sas

Una copia euro 0,77 - contiene I.P.

La redazione non restituisce il materiale utilizzato

SONDAGGIO	5	DALLE AZIENDE	35
Sbiancanti professionali e domiciliari		- NOVITÀ: Full Pack NSI Natural System Implant	
- XDent integra Xinfo		- Sistemi implantari Futura	
- Servizio riparazione manipoli BA International, ora anche in Italia		- Tocksystem: Giravite manuale a contrangolo super grip	
- Nuvola "L'artigianato si sposa con le nuove tecnologie digitali 3D"		- Micromotore Mariotti X9	
- La nuova classe compatta di Piezon®		- Perché VIDEOTHRON-Digital Signage in sala d'attesa?	
A CONFRONTO	6	ANNUNCI ECONOMICI	44
- Tabelle di comparazione		Annunci gratuiti di offerta e ricerca collaborazione, attrezzatura e attività	
APPROFONDIMENTI	11		
- Isasan e cosmesi dentale			
- Perché scegliere i prodotti di sbiancamento Opalescence?			
AGENDA Novembre/Dicembre	13		
- Congressi e Fiere in Italia e all'estero			
- Calendario dei Corsi			
SONDAGGIO	19		
Occhiali da studio - sistemi ottici di ingrandimento			
A CONFRONTO	20		
- Tabelle di comparazione			
APPROFONDIMENTI	24		
- Sistemi di ingrandimento Esquire			
- Pastelli e QuattroTi sempre al passo con le esigenze del dentista			
- Loupes Pocket - LED EOS			
HEALTHCARE MARKETHINKS	28		
CONNETTITI ALL'OFFERTA!	34		

ERRATA CORRIGE

Sul numero 6-7/2013, nella rubrica *Approfondimenti* relativa ai "Riuniti", pagina 11, è stato riportato un titolo errato all'approfondimento di Fona srl.

Il titolo esatto è "FONA 2000 L - La scelta ideale per il Vostro studio"

Inserzionisti • 3D Fast pagg. I Cop./11 • 3Diemme pag. 26 • Best Dental Warranty pag. 27 • Caes pag. 14 • Dentalshine pag. 34 • Elite Computer-Orisline pag. 40 • EMS pag. 42 • Esquire sas pag. 24 • Fe.Ma Dermal srl pag. 16 • Futura pag. 18 • Isasan pag. 11/41 • Isomed pag. IV Cop. • Mariotti & C. pag. 13 • Media Lab pag. 24 • NSI Implant pag. I Cop. • Orange Evolution pag. 43 • Orthosystem pag. 17 • Overmed pag. 25 • Pastelli pag. 26 • Physioline pag. 15 • Progetto Dentale Apollonia pag. 44 • Promunidi srl pag. 4 • PV Management pag. 35 • QuattroTi pag. 27 • Recordati pagg. 39/III Cop. • Roland pag. 38 • Sirona pagg. 32/33 • Techim srl pag. 3 • Tekne Dental pag. 36 • Tekne Informatica & Comunicazione pag. 12 • Top Quality pag. II Cop. • Ultradent Italia pag. 12 • Zhermack pag. 37

Informativa ai lettori - Questa rivista Le è stata inviata tramite abbonamento, l'indirizzo in nostro possesso verrà utilizzato per l'invio della rivista, per l'invio di altre riviste, per l'invio di proposte di abbonamento, per l'invio di informazioni tecniche e commerciali, nonché per la divulgazione di eventi formativi e promozionali e per la cessione degli stessi a terze aziende per le medesime finalità. In ogni momento potrete esercitare i diritti di cui all'art. 7 del D. Lgs 196/2003, e quindi conoscere, ottenere la cancellazione, la rettifica, l'aggiornamento e l'integrazione dei Vostri dati, nonché opporvi al loro utilizzo per le finalità su indicate. Qualora venisse esercitato il diritto alla cancellazione lo stesso comporterebbe il mancato invio della presente rivista. Il titolare del trattamento è BeC srl con sede in Viterbo, Strada Teverina Km 3,600, nella persona del suo legale rappresentante.



ASAKO



Il nuovo materiale termoplastico ASAKO apre nuove strade allo sviluppo dei manufatti protesici.

Essendo **privo di nylon**, non assorbe, non varia di colorazione nel tempo, leggero, esente da monomero.

Prodotto certificato e registrato presso il ministero della sanità.

Techim S.r.l. Via Monte Grappa, 32 - 20020 Arese (MI)
 Tel +39 02 935.81.452 r.a. - Fax +39 02 938.57.70
 www.techimgroup.com - info@techimgroup.com

INTERNATIONAL EXPODENTAL

FIERA INTERNAZIONALE DI ATTREZZATURE E
MATERIALI PER L'ODONTOIATRIA E L'ODONTOTECNICA

EXHIBITION

EVENTS

FORUM

COMMUNITY

MILANO 17 | 18 | 19 OTTOBRE 2013 - PADIGLIONE 3 **fieramilano**city

AD EXPODENTAL CONVIENE!



Oltre 4.000 i contatti sul web che hanno permesso alle aziende di scegliere i prodotti e le attrezzature da mettere in promozione ad International Expodental 2013.
Per avere l'elenco completo delle aziende che partecipano all'iniziativa, ritira il pieghevole informativo presso i desk di registrazione all'ingresso della fiera e agli stand Unidi e Infodent. E' possibile visionare le offerte anche online su: expodental.infodent.it

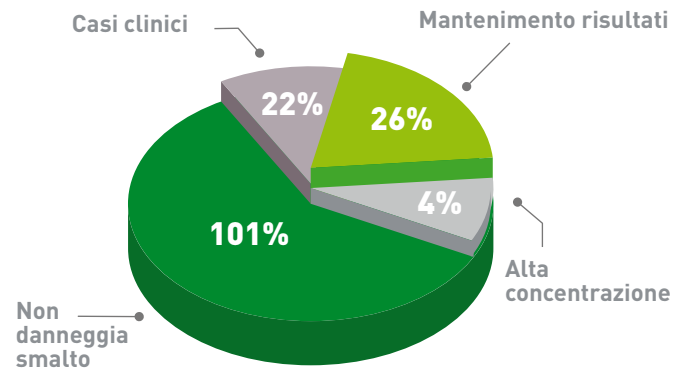
Fiera milano city - Porta Teodorico 5, Viale Scarampo a Milano
Giovedì e venerdì dalle 9,00 alle 18,00. Sabato dalle 9,00 alle 16,00

Sbiancanti professionali e domiciliari

Sondaggio su 210 responder

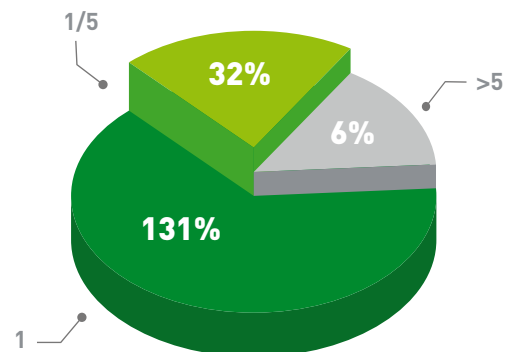
1 Qual è la caratteristica più importante che deve avere un trattamento sbiancante?

Dimostrato che non danneggia lo smalto	101	48%
Alta concentrazione	9	4%
Disponibilità di casi clinici e studi a supporto	46	22%
Garanzia di mantenimento nel tempo dei risultati raggiunti	54	26%



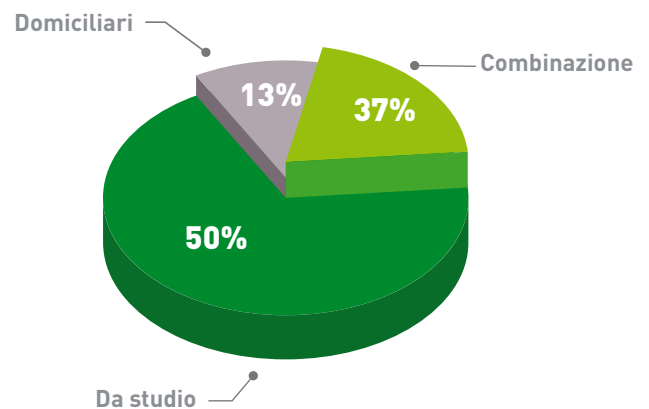
2 Quanti trattamenti sbiancanti esegue mediamente in un mese?

Uno	131	62%
Da uno a cinque	67	32%
Più di cinque	12	6%



3 Quali tipologie di trattamento sbiancante propone?

Domiciliari	28	13%
Da studio	105	50%
Combinazione di entrambi	77	37%



➤ SBIANCANTI PROFESSIONALI

Denominazione del prodotto	BIO WHITE® ECO KIT	BIO WHITE® PRO KIT	BIO WHITE® TETRA KIT	DOCTOR SMILE LWS – LASER WHITE-NING SYSTEM	ENA WHITE REGULAR PER L'INTERNO DEL CANALE RADICOLARE	NATURAL+ PROFESSIONAL
Produttore	BWI Medical srl	BWI Medical srl	BWI Medical srl	Doctor Smile by Lambda spa	Micerium spa	Meodental
Agente chimico sbiancante	Perossido di idrogeno 27%	Perossido di idrogeno 35%	Perossido di idrogeno 35%	Perossido di idrogeno 30%	Perossido di idrogeno 12%	Perossido d'idrogeno al 35% stabilizzato
Classificazione	Dispositivo medico di classe IIA	Dispositivo medico di classe IIA	Dispositivo medico di classe IIA, specifico per tetracicline e fluorosi	•	Dispositivo medico di classe IIA	Dispositivo medico di classe IIA, CE 0297
pH	6,5	6,5	6,5	•	7,3	7
Acceleratore chimico	Idrossido di sodio	Idrossido di sodio	Idrossido di sodio	•	•	Idrossido di sodio
Durata del prodotto dall'attivazione	30 min	30 min	30 min	24 ore	Non necessita di attivazione	•
Tecnologia della lampada	A luce fredda (led)	A luce fredda (led)	A luce fredda (led)	•	•	A luce fredda (led)
Attivazione con energia luminosa	Si 36.000 mW/ 1.240 lux	Si 36.000 mW/ 1.240 lux	Si 36.000 mW/ 1.240 lux	Si laser a diodo	No	Si led blu 470 nm e rosso 660 nm
Desensibilizzante abbinato	Si nitrato di potassio	Si nitrato di potassio	Si nitrato di potassio	Si gel desensibilizzante lws	Si Ena White gel desensibilizzante	Si fluoruro di sodio e nitrato di potassio
Altri componenti	Idrossiapatite ultramicronizzata	Idrossiapatite ultramicronizzata	Idrossiapatite ultramicronizzata	•	Fluoro e nitrato di potassio	Acqua, PEG, silice, ispessente, colorante
Protezione gengivale	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Confezionamento	Kit 3 pazienti	Monopaziente	Monopaziente	1 polvere sbiancante - 9 ml soluzione H ₂ O ₂ - 1 siringa gel desensibilizzante - 1 siringa diga liquida - 1 tip per diga liquida - 1 tip per gel desensibilizzante	1 siringa 2 ml + diga o ricambio 2x2 ml	6 coppie di siringhe confezionate individualmente (ogni coppia: 1 siringa perossido d'idrogeno 35% da 2 ml e 1 siringa di attivatore da 0,5 ml)
Durata della seduta (min)	60	60	60	9	30	30-45
N° di sedute	1 (3 applicazioni per 10 min)	1 (3 applicazioni per 10 min)	2 (3 applicazioni per 10 min)	1	10 gg	1 (2 solo casi difficili, es. tetracicline)
Trattamento domiciliare abbinato	No	No	No	No	Si	No
Prezzo di listino*	Euro 98,00 (conf. 3 pazienti)	Euro 90,00 - 135,00	Euro 162,00	Euro 80,00	Euro 53,00 (kit) euro 59,00 (ricambio)	Euro 460,00 (kit completo 6 pazienti)

Legenda: ⊕ approfondimento

* I prezzi si intendono al netto di IVA

> SBIANCANTI PROFESSIONALI

Denominazione del prodotto	⊕ OPALESCENCE BOOST	⊕ OPALESCENCE ENDO	⊕ OPALESCENCE QUICK	PHILIPS DASH	PHILIPS ZOOM CHAIRSIDE WHITENING KIT 6%	PHILIPS ZOOM CHAIRSIDE WHITENING KIT 25%
Produttore	Ultradent Products Inc	Ultradent Products Inc	Ultradent Products Inc	Philips	Philips	Philips
Agente chimico sbiancante	Perossido di idrogeno 40%	Perossido di idrogeno 35%	Perossido di carbammide 45%	Perossido di idrogeno 30%	Perossido di idrogeno 6%	Perossido di idrogeno 25%
Classificazione	Dispositivo medico di classe IIA, alla poltrona per denti vitali e non, senza lampada	Dispositivo medico di classe IIA, per denti devitalizzati	Dispositivo medico di classe IIA, in sala d'attesa con mascherina personalizzata	Dispositivo medico di classe IIA	Dispositivo medico di classe IIA	Dispositivo medico di classe IIA
pH	7	≤5	7	•	>7 <8,5	>7 <9
Acceleratore chimico	Itrato ferrico	No	•	Si	Si	No
Durata del prodotto dall'attivazione	10 gg	Pronto all'uso	•	•	•	•
Tecnologia della lampada	Lampada non necessaria	Lampada non necessaria	Lampada non necessaria	•	A luce fredda (led)	A luce fredda (led)
Attivazione con energia luminosa	No	No	No	Si	Si con lampada whitespeed a led	Si con lampada whitespeed a led
Desensibilizzante abbinato	Si nitrato di potassio e fluoruro di sodio	No	Si nitrato di potassio e fluoruro di sodio	Si Relief acp (fosfato di calcio amorfo)	Si Relief acp (fosfato di calcio amorfo) già contenuto nel gel sbiancante	Si Relief acp (fosfato di calcio amorfo)
Altri componenti	Glicerina, acqua, pigmenti	Acqua, glicerina	Glicerina, acqua, pigmenti	•	Nitrato di potassio e fluoruro di sodio	Nitrato di potassio
Protezione gengivale	Si	No	No	Si	Si	Si
Confezionamento	2/4/20 siringhe (1,2 ml /1,49 gr cad.)	2 siringhe da 1,2 ml	kit da 4 siringhe da 1,2 ml o ricambio da 20 siringhe	1 siringa da 2,9 gr.	6 siringhe da 2,4 ml cad	2 siringhe da 4,6 gr cad e accessori vari
Durata della seduta (min)	40	Tecnica "walking bleach"	30	45	45	45
N° di sedute	1	1	3	1	1	1
Trattamento domiciliare abbinato	No	No	No	No	Si	No
Prezzo di listino*	Euro 62,90 (Single Kit) euro 91,90 (Patient Kit) euro 167,90 (Intro Kit) euro 419,90 (ricambio)	Euro 73,90 Ricambio (2x1,2 ml)	Euro 41,90 (kit) euro 167,00 (ricambio)	Non fornito	Non fornito	Non fornito

Legenda: ⊕ approfondimento

* I prezzi si intendono al netto di IVA

➤ A CONFRONTO

➤ SBIANCANTI PROFESSIONALI

Denominazione del prodotto	POLA OFFICE+	POLUS	PROFESSIONAL SMILING PLUS	WHITENESS HP BLUE WITH CALCIUM [⊕]	WHITENESS HP MAXX [⊕]	YOTUEL 35%
Produttore	SDI Limited	Beyond	Gidienne Smile srl	FGM	FGM	Molteni Dental srl
Agente chimico sbiancante	Perossido di idrogeno 37,5%	H ₂ O ₂ +SiO ₂	Perossido di idrogeno	Perossido di idrogeno 35 e 20%	Perossido di idrogeno 35%	Perossido di idrogeno 35%
Classificazione	Dispositivo medico	Dispositivo elettromedicale	•	Dispositivo medico di classe IIA	Dispositivo medico di classe IIA	Dispositivo medico
pH	7	•	6	•	7	>8
Acceleratore chimico	•	SiO ₂	•	•	•	Idrossido di sodio
Durata del prodotto dall'attivazione	Fino a scadenza	12 mesi	30 min con lampada led pro-liht-machine	•	•	10-15 min
Tecnologia della lampada	•	A luce fredda (led), a luce calda	A luce fredda (led)	•	•	•
Attivazione con energia luminosa	No	Si	Si può usare con o senza lampada no	No	Si laser, lampada polimerizzatrice, plasma ecc.	•
Desensibilizzante abbinato	Si nitrato di potassio	Si	Si, nitrato di potassio e fluoruro di sodio	Si Desensibilize KF	Si Desensibilize KF	Si nitrato di potassio
Altri componenti	•	•	•	Calcio gluconato	•	Xilitolo, fluoruro di sodio
Protezione gengivale	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Confezionamento	Kit 3x2,8 ml, gengival barrier 3x1 gr.	5	4 siringhe. totale 12 trattamenti	6 siringhe perossido 1,2 g+6 di addensante+soluz neutral 2g + 1 Top Dam	Perossido 10 g+addensante 5 g+soluz neutral 2 g+1 Top Dam 2 g	Kit 4 siringhe da 5 gr + 2 siringhe diga da 3 ml. Mini kit 2 siringhe da 5 gr + 1 siringa diga da 3 ml
Durata della seduta (min)	30	30	30/40min	50-40	60	30-60
N° di sedute	1	3	1	1	1	A cura del dentista/igienista
Trattamento domiciliare abbinato	Si	•	No	Si	Si	•
Prezzo di listino*	Non fornito	Non fornito	Non fornito	Euro 175,00 (kit da 6 applicazioni)	Euro 165,00 (kit 3 pazienti)	Non fornito

Legenda: ⊕ approfondimento

* I prezzi si intendono al netto di IVA

> SBIANCANTI DOMICILIARI

Denominazione del prodotto	DOC DONT WHITE OXYGEN	ENA WHITE LIGHT	NATURAL+ HOME	OPALESCENCE GO	OPALESCENCE PF	PHILIPS DAYWHITE
Produttore	Hager & Werken	Micerium spa	Meodental	Ultradent Products Inc	Ultradent Products Inc.	Philips
Agente chimico sbiancante	Oxorborat complexe	Perossido di idrogeno 6%	Perossido d'idrogeno al 6% stabilizzato	Perossido di idrogeno 6%	Perossido di carbammide 10 e 16%	Perossido di idrogeno 6% con fluoro
Classificazione	Cosmetico	Cosmetico	Cosmetico, CE 1014	Cosmetico, standard, precari- cato e monouso	Cosmetico, personalizzato	Cosmetico
pH	5,7-6,3	7,3	7	7	7	7,5-8,5
Acceleratore chimico	•	•	Idrossido di sodio	No	No	No
Desensibilizzante con agente rimineralizzante	No	•	Si fluoruro di sodio e nitrato di potassio	Si fluoruro di sodio	Si fluoruro di sodio	Si Relief acp (fosfato di calcio amorfo)
Desensibilizzante abbinato	No	Si Ena White gel desensibilizzante	Si balsamo n.5 post trattamento	Si nitrato di potassio	Si nitrato di potassio	No
Altri componenti	Glicerina, acqua, silicio, perborato di sodio, gluconatodi sodio	Fluoro e nitrato di potassio	Acqua, silice, PE6-8, Glycerin, Carboxymethylcel- lulose, Sali naturali del Mar Morto, Dye (CI 14720)	Glicerina, acqua	Glicerina, acqua 20% del volume totale	Nitrato di potassio e fluoruro di sodio
Mascherine personalizzate	Si	Si	Si	No	Si	Si
Confezionamento	1 pezzo, 15 ml per pezzo	4 siringhe da 3 ml	Siringa di gel da 7 ml con ghiera dosatrice	Mascherine precari- cate pronte all'uso	8 sir. x 1,2 ml + accessori, oppure ricambio da 40 siringhe x 1,2 ml cad	6 siringhe da 2,4 ml cad (18 arcate) oppure 9 siringhe da 2,4 ml cad (27 arcate)
Durata delle applicazioni (min)	14 gg	6-8 h	60-90	60-90	8 h (10%) 4/6 h (16%)	15-30 due volte al giorno
N° di applicazioni	2 al giorno	10 gg	A discrezione del dentista	5-10	5-10	8-10 gg
Materiale informativo per il paziente	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Prezzo di listino*	Euro 29,95	Euro 46,20 Kit	Euro 75,80 (kit completo 1 paziente)	Patient Kit euro 64,90 (10 applic.) Mini Kit euro 30,90 (4 applic.)	Euro 60,80 (patient kit) euro 66,10 (doctor kit) euro 219,90 ricambio	Non fornito

Legenda: ⊕ approfondimento

* I prezzi si intendono al netto di IVA

➤ **SBIANCANTI DOMICILIARI**

Denominazione del prodotto	PHILIPS NITELWHITE	POLA NIGHT	PROFESSIONAL SMILING PERFECT	WHITE CLASS WITH CALCIUM [⊕]	YOTUEL PATIENT 16%
Produttore	Philips	SDI Limited	Gidienne Smile srl	FGM	Biocosmetics Laboratories
Agente chimico sbiancante (specificare tipo e %)	Perossido di carbammide 10% oppure 16% con fluoro	Perossido di carbammide 10 e 16%	Carbammide 22% e altre %	Perossido idrogeno 6% o 7,5%	Perossido di carbammide 16%
Classificazione	Cosmetico	Cosmetico	Sbiancamento domiciliare	Dispositivo medico di classe IIA	Cosmetico
pH	4,75-6 (10%) 5,6 (16%)	7	6.5	7	7
Acceleratore chimico	No	•	•	•	•
Desensibilizzante con agente remineralizzante	Si Relief acp (fosfato di calcio amorfo)	Si nitrato di potassio, fluoro	Si nitrato di potassio-fluoruro di sodio	Si nitrato di potassio-fluoruro di sodio-calcio	Si xilitolo e fluoruro di potassio
Desensibilizzante abbinato	No	Si nitrato di potassio, fluoro	Si	Si Desensibilize KF	Si citrato di potassio, fluoruro di potassio
Altri componenti	Nitrato di potassio e fluoruro di sodio	Agenti lenitivi ed emollienti	•	•	Carbomero, aroma, saccarina sodica
Mascherine personalizzate	Si	Si	Si	No	Si
Confezionamento	6 siringhe da 2,4 ml cad (18 arcate) oppure 9 siringhe da 2,4 ml cad (27 arcate)	Kit 10x1,2 ml; minikit 4x1,2 ml; bulk 36x3 g	6 siringhe	4 siringhe 3 g	8 siringhe da 2,5 ml
Durata delle applicazioni (min)	Tutta la notte	45	30 cad	60-90	60
N° di applicazioni	8-10 gg	10 gg	Su consiglio del professionista	•	A cura del dentista/igienista
Materiale informativo per il paziente	Si	Si	Si	Si	Si
Prezzo di listino*	Non fornito	Non fornito	Non fornito	Euro 72,00	Non fornito

Legenda: ⊕ approfondimento

* I prezzi si intendono al netto di IVA

INFO OPERATORI

Beyond (Imp. e distr.
DL Medica spa - www.dlmedica.it)
Bwi Medical srl
800.180.754 - www.biowhite.it
Biocosmetics Laboratories
www.moltenidental.it
Doctor Smile by Lambda spa
0444.349165 - 800 690333

www.doctor-smile.com
FGM - Brasil
www.fgm.ind.br
(Distr. da Isasan - 02.96754179
www.isasan.com)
Gidienne Smile srl
(Dati forniti da DTF Technology
www.dtftechnology.it)

Hager & Werken
www.miradent.de
Meodental
www.meodental.com
(Imp. e distr. Dr Riccardo Illic
02.55016500 - www.ilic.it)
Micerium spa
0185.7887870 - www.micerium.it

Molteni Dental srl
www.moltenidental.it
Philips - 0376.267811 - www.philips.it - www.simitdental.it
SDI Limited
800.780635 - www.sdi.com.au
Ultradent Products Inc
800.830715 - www.ultradent.it

AVVERTENZE IMPORTANTI PER IL LETTORE - I dati e le informazioni pubblicati in questa sezione, e negli eventuali approfondimenti pubblicati nella successiva collegata, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributrici dei prodotti, le quali si assumono tutte le responsabilità legate alla loro veridicità e correttezza. In questa sezione i prodotti, quando possibile, sono raggruppati per omogeneità di destinazione d'uso, ed in ordine alfabetico secondo la denominazione commerciale. La presente rubrica ha finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale la elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.

Isasan e cosmesi dentale

La scelta di un prodotto per lo sbiancamento dentale è spesso in funzione all'utilizzo di protocolli conosciuti ed entrati nella routine clinica. **ISASAN**, con i prodotti Whiteness di FGM, semplifica la decisione d'acquisto, offrendo flessibilità operativa ed un impiego ad ampio spettro; tre prodotti che consentono di coprire tutte le necessità cliniche e sempre attenti al risultato finale che deve essere il più possibile certo e predicibile.

Denti vitali e non, lievi o gravi discromie, pochi elementi od arcate intere, con o senza uso di sorgenti luminose, in studio o domiciliare, **Whiteness** è sempre la soluzione ideale.

Whiteness è il risultato di ricerche, competenza, dedizione, innovazione nella chimica dei perossidi e di un profondo studio della struttura dentale che hanno dato origine a prodotti per lo sbiancamento con alcune caratteristiche fondamentali tra cui una **consistenza adeguata, bagnabilità, coloranti specifici** (tecnologia sviluppata da FGM), **controllo rigoroso del pH**, compreso in un intervallo di sicurezza



predeterminata, che si completa con l'aggiunta di agenti desensibilizzanti e di calcio per ridurre i rischi di decalcificazione dello smalto e di un neutralizzatore del perossido, da utilizzare in caso di contatto accidentale della soluzione sbiancante con le mucose.

Whiteness HP MAXX è consigliato per denti vitali e non vitali, contiene perossido di idrogeno al 35% con un pH compreso tra 6.0-7.0. Può essere utilizzato con o senza l'ausilio di fonti luminose attivanti.

Un componente inorganico agisce come barriera alle onde di calore quando si utilizzano fonti luminose, ridu-

cendo il rischio di generare ipersensibilità. Il gel vira di colore da rosso a verde indicando il termine della procedura di sbiancamento. Si presenta in due fasi separate, perossido ed addensante, che conferiscono miglior stabilità. L'efficacia sbiancante permette di ottenere risultati in una sola seduta.

Whiteness HP BLUE mantiene la stessa formulazione di base di HP Maxx, modificata con l'obiettivo di aumentare l'attività anche a bassa concentrazione. Pertanto è disponibile in concentrazione al 20% di perossido di idrogeno, efficace sulla maggioranza dei casi

clinici, riservando il gel al 35% solo ai casi più gravi di discromie. Disponibile in due siringhe predosate di perossido ed addensante, che vengono miscelate tra di loro prima dell'utilizzo, ottenendo un quantitativo sufficiente per due arcate. HP Blue non richiede l'uso di fonti luminose.

White Class gel è un trattamento domiciliare disponibile in concentrazione al 6% o 7% di perossido di idrogeno. Il pH neutro e la presenza di Calcio limitano la demineralizzazione dello smalto. La rapidità dell'azione sbiancante permette la riduzione del tempo di applicazione. La formulazione comprende nitrato di potassio e fluoruro di sodio che impediscono o limitano l'insorgenza di sensibilità.

PER INFORMAZIONI

Isasan srl
Via Bellini, 17
22070 Rovello Porro (CO)
Tel. 02.96754179
Fax 02.96754190
info@isasan.com
www.isasan.com

3Dfast

fusione laser selettiva

fast quality

fast delivery

sottostrutture in cromo cobalto
nichel-free certificato



repliche anatomiche autoclavabili
scheletrati calcinabili

modelli step per
l'ortodonzia



via Zabarella, 38 - 35121 Padova

www.3dfast.it

tel. 049 86 06 27

XDent®

il meglio della tecnologia software
per lo studio dentistico



XDent iPad edition

La **soluzione completa** per la gestione dello studio odontoiatrico con iPad. La versione di XDent pensata per l'interfaccia *touch*, da utilizzare **in studio o fuori studio** per gestire la tua attività **solo con iPad**.



Mac, Windows e Linux

XDent: l'unico software gestionale utilizzabile in forma nativa su **Mac e PC** senza software di virtualizzazione. Lo staff dello studio può utilizzare Mac o PC indifferentemente sulle postazioni di lavoro.

www.xdent.it

commerciale@xdent.it

UFF. COMMERCIALE ITALIA
0932.681600

> APPROFONDIMENTI

Perché scegliere i prodotti di sbiancamento Opalescence?

Perché Opalescence è il sistema di sbiancamento più utilizzato al mondo!

Ultradent ha sviluppato i primi gel sbiancanti nel 1990 e da allora con i prodotti Opalescence sono stati trattati innumerevoli pazienti e moltissimi studi continuano a testimoniarne la metodica sicura e l'efficacia. Minimo comune denominatore dell'intera linea è la presenza, oltre al principio attivo (perossidi), di additivi che consentono un trattamento rispettoso della struttura del dente e l'attenzione verso la modalità con cui si effettua lo sbiancamento, per garantire al paziente sicurezza e comodità.

Tutti i gel Opalescence contengono infatti la formula PF (Nitrato di Potassio e Fluoro) per minimizzare la sensibilità e rafforzare lo smalto ed un elevato contenuto d'acqua per ridurre la disidratazione del dente (causa primaria dell'ipersensibilità).

Hanno inoltre una consistenza viscosa e appiccicosa che consente al gel di rimanere dove viene posizionato, assicurando un'applicazione semplice e veloce.

Ultradent è in grado di offrire una soluzione per ogni esigenza.

La linea Opalescence include prodotti sbiancanti cosmetici che il paziente, sotto la supervisione del professionista dentale, può effettuare a domicilio, e prodotti utilizzabili direttamente presso lo studio odontoiatrico per problematiche più severe. Molteplici sono anche le varianti in termini di gusti e tempi di applicazione che consentono sia al professionista che al paziente di



individuare facilmente il prodotto più adeguato alle specifiche esigenze.

Infine Ultradent si dimostra sempre al passo con i tempi, avendo adeguato immediatamente l'intera linea Opalescence alle disposizioni derivanti dalla Direttiva Europea 2011/84/EU sugli Sbiancanti Cosmetici (implementata in Italia a partire dal 26 Gennaio 2013), riconoscendo pienamente il principio in essa contenuto, ossia il fatto che il trattamento sbiancante deve avvenire sotto la supervisione del professionista dentale.

Con l'obiettivo di continuare ad essere punto indiscutibile di riferimento nell'ambito dello sbiancamento dentale, Ultradent ha recentemente lancia-

to la possibilità di aderire gratuitamente al Programma Opalescence.

Scopo di questa iniziativa è di fornire informazioni, aggiornamenti, suggerimenti sui trattamenti sbiancanti e di essere a disposizione per qualsiasi domanda, supporto e curiosità che il professionista dentale possa avere in questo ambito.

PER INFORMAZIONI

Ultradent Italia srl
Via G.L. Bernini, 7
20094 Corsico (MI)
Numero Verde 800 830 715
opalescence@ultradent.it
www.ultradent.it



Congressi e Fiere in Italia

NOVEMBRE

07-09 Roma - RM

XXV SIDO Congresso Internazionale
SIDO
www.sido.it
segreteria@sido.it

07-09 Roma - RM

XXV SIDO International Congress "New Therapeutic Tools in Orthodontics"
www.sido.it

07-09 Torino TO

33° Congresso Nazionale SIE. Endodonzia: problemi e soluzioni
www.endodonzia.it

08-09 Monastero di Treviso - TV
XXVII° Congresso Regionale Antlo Veneto "Memorial Parise"
www.antlo.it

15-16 Roma - RM

61° Congresso scientifico nazionale ANDI L'odontoiatria dell'evidenza
FASI Srl Tel. 06.97605621
Cell. 347.5557242
g.gonnelli@fasiweb.com
www.fasiweb.com

22-23 Bari - BA

Dental Levante 2013
www.dentalevante.it

22-23 Milano - MI

7° Expo di Autunno
B2B Consulting srl

Tel 06.6675247
Fax 06.61709413
b2b@b2bconsultingsrl.com

22-23 Milano - MI

XXXII Congresso Internazionale AIOP
Tel. 051.240722 - aiop@aiop.com

22-23 Roma -RM

17° Congresso Nazionale SIOI
www.sioi.it

29 Cagliari -CA

XI simposio AIO sardegna
www.aio.it - eventi@aio.it

29-30 Bari -BA

XIX Dentalevante IX Memorial Giuseppe Sfregola
Andi - www.andi.it

Congressi e Fiere all'Estero

NOVEMBRE

05-08 Cairo - Egitto

16th international Dental Congress of the Egyptian Dental Association
Egyptian Dental Association
Tel: +202 2531 9143
Fax: +202 2365 8568
eda@internetegypt.com.eg

07-09 Dubai - Emirati Arabi Uniti

5th Dental - Facial Cosmetic International Conference -Joint Meeting with American Academy of Implant Dentistry
CAPP FZ LLC
Tel: +971 4 3616174
Fax: +971 4 3686883
info@cappmea.com
events@cappmea.com
www.cappmea.com

07-09 Helsinki - Finlandia

Finnish Dental Congress and Exhibition 2013
The Finnish Fair Corporation Helsinki Exhibition & Convention Centre
Tel: +358 40 450 3250
Fax +358 9 142 358
info@finnexpo.fi - www.finnexpo.fi

07-09 Samara - Russia

Dental-Expo Samara 2013
Dental-Expo
Tel/Fax: +7 495 921 40 69
info@dental-expo.com
www.dental-expo.com

07-09 Wroclaw - Polonia

Dentamed 2013
Targi w Krakowie Sp. z o.o.
Fax +48 12 644 61 41
www.targidentamed.pl

21-24 Bucarest - Romania

Denta 2013 - 29th Edition - Autumn
ROMEXPO SA
Tel + 40 21 207 7000
Fax +40 21 207 70 70
denta@romexpo.org
www.denta.ro
www.romexpo.org

27-30 Parigi - Francia

ADF 2013 Conference and Trade Exhibition
Association Dentaire Française
Tel: +33 1 58 22 17 10
Fax: +33 1 58 22 17 40
adf@adf.asso.fr
www.adf.asso.fr

DICEMBRE

04-06 Kiev - Ucraina

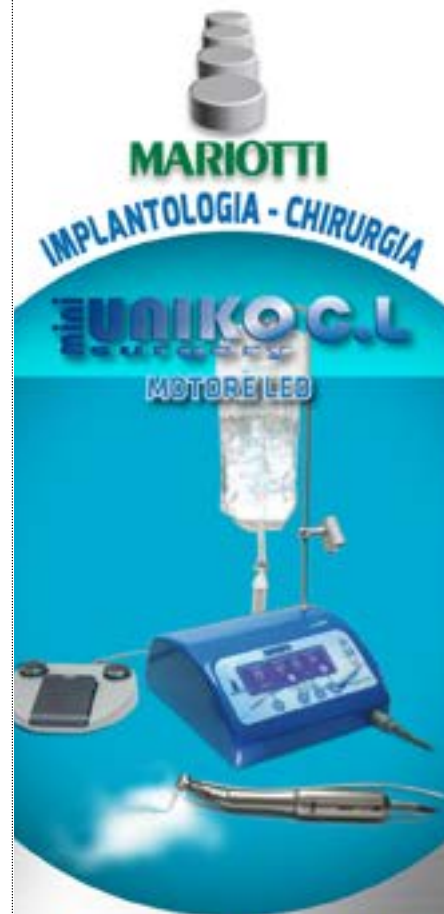
Medvin ExpoDental 2013
The 63rd Kiev International Forum and Exhibition
Final exhibition ACS 2013
Medvin Tel: +38 44 501 03 44 // 501 03 42 // 501 03 66
Fax: +38 44 501 03 44 // 501 03 42 // 501 03 66
mail@medvin.kiev.ua
www.medvin.kiev.ua

11-13 Ekaterinburg - Russia

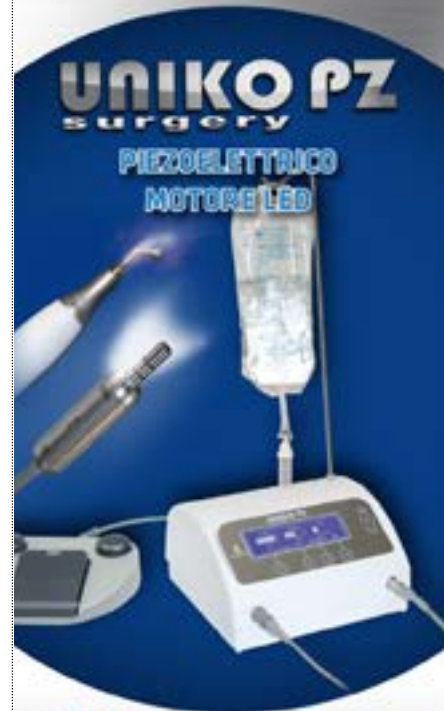
Dental-Expo Ekaterinburg 2013
Uralexpo center,
DENTALEXPO
Tel: +7 495 921 40 69
Fax: +7 495 921 40 69
info@dental-expo.com
www.dental-expo.com

29-04 New York - Usa

Greater New York Dental Meeting 2013 89th Annual Session
Greater New York Dental Meeting
Tel: +1 212 398 6922
Fax: +1 212 398 6934
www.gnydm.com



Massima affidabilità
Facilità d'uso
Grandi performance



CE
0476

MARIOTTI & C. srl
Via Seganti 73
47121 Forlì - Italy
Tel +39 0543 474105
Fax +39 0543 781811
info@mariotti-italy.com
www.mariotti-italy.com

Horizon Blue

La nuova versione del programma gestionale per dentisti, ancora più veloce ed affidabile.

Abbatti i costi con l'abbonamento annuale, e sei al sicuro per sempre!

Cartella clinica



Firma del paziente sui documenti direttamente da Ipad o Tablet



Agenda multipoltrona sincronizzabile su Ipad e Tablet



Nuovi Widget Endodonzia, testo, immagini



> AGENDA CORSI

VISITA www.infodent.it PER VEDERE TUTTI I CORSI IN PROGRAMMAZIONE

DENTISTI

NOVEMBRE

CHIRURGIA

Milano - MI 08
Roberto Barone
Tel. 055.2469342
dottorbarone@gmail.com
Barone R.
**Chirurgia orale complessa
Un approccio moderno e
razionale agli interventi più
frequenti**

Bucarest - 13-16
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Carusi G.
**Corso di chirurgia avanzato
intensivo**

Milano - MI 22-23
Dott. Enrico Borgonovo
Tel. 347.8712886
Borgonovo E.
**Corso teorico-pratico di chi-
rurgia orale ambulatoriale**

CHIRURGIA IMPLANTARE
Desenzano del Garda - BS 08-09
De Ore Tel. 045.6020924,
info@deorematerials.com
Todisco Dr. M.
**Ricostruzione tridimensio-
nale dei processi alveolari
con membrane**

Napoli - NA 09
www.osteointegrazione.it
**Il trattamento ambulatoriale
chirurgico dei tessuti duri e molli**

Fortaleza - 23
www.implantium.it
Ritzmann Dr. J., Scivetti Dr. M.
**Corso di chirurgia implanta-
re avanzata**

CONSERVATIVA
Reggio Calabria - RC 11-16
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Saracinelli M.

**Il piano di trattamento in
composito dei settori ante-
riori. Strategie di successo**

Gardolo - TN 30
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Cerutti A.

**Restauri indiretti in com-
posito dei settori latero
posteriori: la terapia metal
free per eccellenza?**

EMERGENZE
Bologna - BO 09
ACME tel. 0761228317
fax 0761345971
info@edizioniacme.it
**Corso teorico con esercita-
zioni pratiche - La gestione
delle emergenze nello studio
odontoiatrico**

Milano - MI 30
ACME tel. 0761228317
fax 0761345971
info@edizioniacme.it
**Corso teorico con esercita-
zioni pratiche - La gestione
delle emergenze nello studio
odontoiatrico**

ENDODONZIA
Rimini - RN 29
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Gorni F.

**Impianto o dente naturale:
dal recupero endodontico al
posizionamento della fixtu-
re. Linee guida**

Verona - VR 30
www.cicweb.it
AIE - Continuing education

ESTETICA
Genova - GE 16
Tel 02.2154165
marketing@bonesystem.it
www.bonesystem.it
Traini T.
**La Riabilitazione Implan-
tare Estetica nella Realtà
Operativa**

FACCETTE
Torino- TO 16
ACME tel. 0761.228317
info@edizioniacme.it
**Corso pratico - Faccette in
ceramica nei settori anterio-
ri. Indicazioni, preparazioni,
incollaggio**

Brescia - BS 31-01
Siced - Tel. 030.2092960
**Corso di faccette - tecnica di
mascheramento "la stratifi-
cazione parallela"**

FOTOGRAFIA
Reggio Calabria - RC 16
Cenacolo Odontostomatologico
Reggino Tel. 096.5331678
**Tecnica, pratica e coerenza
nella fotografia odontoiatrica**

IMPLANTOLOGIA
Busto Garolfo - MI 15-16
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Bruschi G., Crespi R.
**Magnetic mallet corso teori-
co pratico**

Fiesse Umbertiano - RO 15-16
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
**Come raggiungere l'eccellen-
za in protesi e implantologia
attraverso l'ortodonzia. Un ap-
proccio minimamente invasivo**

Lido di Camaiore - LU 22
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Fadda M.
**Come raggiungere l'eccellen-
za in protesi e implantologia
attraverso l'ortodonzia. Un ap-
proccio minimamente invasivo**

Due Carrare - PD 29-30
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
**Corso teorico pratico sulla
realizzazione di faccette in
ceramica integrale**

Vimercate - MB 30
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
La tecnica MISE minimal invasive sinus elevation il sinus lift sicuro, semplice e rapido nel trattamento implantare

IMPLANTOPROTESI

Napoli - NA 09
www.osteointegrazione.it
I° Memorial Giorgio Vogel - Il Trattamento Ambulatoriale Chirurgico dei Tessuti Duri e Molli

Roma - RM 21
Tocksystem Tel. 031.280301
info@tocksystem.it
www.tocksystem.it
Dr. Tock V. & Tock G.R.
Osteoimplantoespansione & martelletto automatico Tocksystem

Roma - RM 22
Tocksystem Tel. 031.280301
info@tocksystem.it
www.tocksystem.it
Dr. Tock V. & Tock G.R.
SFP l'impianto cilindrico alato per le zone atrofiche masticatorie

Bucarest - 27
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Barbieri N., Provvigionato M.

Corso di chirurgia implanta- re ed implantoprotesi

ODONTOIATRIA

S. Benedetto del Tronto AP 07-09
www.iapnor.org
Corso teorico pratico di for- mazione e aggiornamento in semeiotica neuromiofasciale in ambito odontoiatrico

S. Benedetto del Tronto - AP 14-16
www.iapnor.org
Corso teorico pratico di formazione e aggiornamento in EMG (Elettromiografia di superficie) KIN (Chinesio- grafia computerizzata) TENS (Transcutaneous Electrical Neuromuscular Stimulation) per la clinica odontoiatrica neuromiofasciale

S. Benedetto del Tronto - AP 21-23
www.iapnor.org
Corso teorico pratico di formazione e aggiornamento in la terapia miofunzionale: diagnosi e riabilitazione neuro-mio-fasciale

Torino - TO 30
MJ Eventi sas
eventi@mjeventi.eu
Giornata di studio

ORTODONZIA

Cinisello Balsamo - MI 23
Sweden & Martina
N. verde 800.010789

www.sweden-martina.it
Manes Gravina G.
Corso di ortodonzia preventiva ed intercettiva occlus-o-guide, nite-guide, habit-corrector

Milano - MI 29
www.micerium.it
Farina A.
Corsi avanzati di ortodonzia con allineatori invisibili

Roma - RM 29-30
Tel 051.240722 - Fax 051.6390946
aiop@aiop.com
Ladies First: l'ortodonzia al femminile

Assago - MI 30
www.micerium.it
Luzi C.
Dai principi della tecnica straight-wire alla correzione no-compliance delle classi II

PARODONTOLOGIA

Bologna - BO 09
ACME - tel. 0761228317
fax 0761345971
info@edizioniacme.it
Corso teorico - La chirurgia plastica parodontale: applica- zioni su denti naturali e impianti

Milano - MI 09
ACME
tel. 0761228317
fax 0761345971
info@edizioniacme.it
Corso teorico-pratico

"Parodontologia non chirurgica"

Bologna - BO 16
ACME
tel. 0761228317
fax 0761345971
info@edizioniacme.it
Corso intensivo pratico su tessuti animali sulle tecni- che operatorie in chirurgia plastica parodontale

PEDODONZIA

Fiumana - FC 08-09
Tel. 051.331588
Fax 051.335203
pierangela.scianname@gmail.com
Sciannamè Dr.ssa P.

Il piccolo paziente tra realtà e fantasia. Dall'approccio psicologico alla soluzione clinica

Bologna - BO 09
Tel. 06.86890090
lun, mer, ven 10-13
piero.altieri@primisorrisi.it
Altieri Dr. P.
Gestione psicologica e clinica del piccolo paziente

POSTUROLOGIA

S. Benedetto del Tronto - AP 07-09
Futura Publishing Society
Tel. 0735.781520
Fax 0735.781521
iapnor@iapnor.org
futurapublishing@iapnor.org
www.iapnor.org

Physioline components
SEMPLICITÀ e PRECISIONE

SINUS LIFTING SYSTEM



EXECUTIVE BONE DRILL



KEY POINT SYSTEM
Sistema di fissaggio per membrane.



➤ AGENDA CORSI

Semeiotica neuromiofasciale in ambito odontoiatrico

PROTESI

Casalecchio di Reno - BO 20-22
Ivoclar Vivadent
www.ivoclarvivadent.it
Bruguera A., Kina S.
**La chiave dell'eccellenza
nella protesi dentale**

PROTESI FISSA

Casalecchio di Reno - BO 08-09
Ivoclar Vivadent
www.ivoclarvivadent.it
Gracis S., Vailati L.
**Corso teorico/pratico di
protesi fissa**

PROTESI IMPLANTARE

Milano - MI 15-16
www.implantium.it
Ritzmann Dr. J.
Protesi implantare

SEDAZIONE

Bologna - BO 08
ACME tel. 0761228317

info@edizioniacme.it

Corso teorico con esercitazioni pratiche - Sedazione con protossido di azoto e ossigeno e metodiche di sedazione alternative nello studio odontoiatrico

Trieste - TS 09
Tel. 06.8861845

Corso introduttivo alla Sedazione Clinica con Ipnosi

Padova - PD 22-23
Tel. 049.8716299
studioboscolo@virgilio.it

Corso di sedazione cosciente endovenosa per odontoiatri

Milano - MI 29
ACME tel. 0761228317
info@edizioniacme.it

Corso teorico con esercitazioni pratiche - Sedazione con protossido di azoto e ossigeno e metodiche di sedazione alternative nello studio odontoiatrico

DICEMBRE

COLORE

Sutri - VT 07
Centro Corsi della Feniiiiix
Tel. 0761600396

Corso Introduttivo alla Teoria del Colore

EMERGENZE

Torino - TO 07
Emmedue group srl
Tel. 011.505252
info@emmeduegroup.it
corsiecm.emmeduegroup.it
Diagnosi e terapia delle emergenze mediche in odontoiatria

ENDODONZIA

Vigevano - PV 07
eventi@aio.it
Nuova filosofia endodontica: monouso, sicurezza e semplicità un solo strumento in rotazione continua per la sagomatura completa del canale

IMPLANTOLOGIA

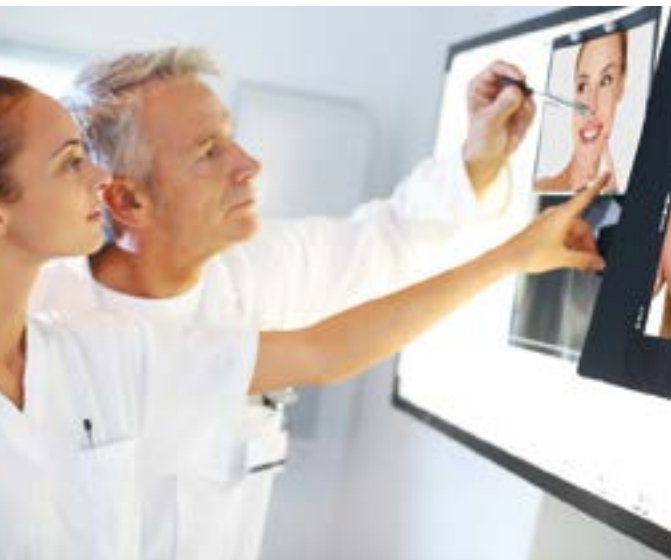
Due Carrare - PD 07
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Abundo R., Corrente G.
Le sfide quotidiane in implantologia

Bari - BA 13
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Fadda M.

Come raggiungere l'eccellenza in protesi e implantologia attraverso l'ortodonzia. Un approccio minimamente invasivo

Due Carrare - PD 13-14
Sweden & Martina
N. verde 800.010789
www.sweden-martina.it
Csonka M.

Ricostruzione tridimensionale delle creste atrofiche: gbr con mesh in titanio vs innesti a blocco



IO MI PRENDO CURA DI TE. TU PENSA SOLO A SORRIDERE.

Con Dermal Medical, la bellezza incontra il benessere.

Perché puoi contare su trattamenti e dispositivi testati e brevettati, frutto della ricerca scientifica italiana, che permettono risultati naturali, progressivi, senza alcuna invasività.

I migliori trattamenti antiaging per contrastare i segni del tempo stimolando la produzione di collagene ed elastina, che garantiscono alla pelle intorno al sorriso un aspetto sano e bello.

**Una tecnologia attenta non solo a come ti vedi,
ma anche a come ti senti.**



Servizio Clienti Business

051.86.40.60

CHIAMA IL SERVIZIO CLIENTI BUSINESS PER
MAGGIORI INFORMAZIONI SUI TRATTAMENTI



**DERMAL
MEDICAL**

AGENDA CORSI <

IMPLANTOPROTESI

Lomazzo - CO 07
Tocksystem - Tel. 031.280301
info@tocksystem.it
www.tocksystem.it
Tock Dr. V., Magnaghi Dr. S.,
Tock G.R.

**Osteoimplantoespansione
& martelletto automatico
Tocksystem**

ODONTOIATRIA

S.Benedetto del Tronto - AP 05-07
www.iapnor.org

**Corso teorico pratico di for-
mazione e aggiornamento in
semeiotica neuromiofasciale
in ambito odontoiatrico**

ORTODONZIA

Torino - TO 12
Emmedue group srl
Tel. 011.505252
info@emmeduegroup.it
corsiecm.emmeduegroup.it
**Recupero ortodontico dei
denti inclusi - apnee nottur-
ne: quali terapie**

POSTUROLOGIA

S.Benedetto del Tronto - AP 05-07
Futura Publishing Society
Tel. 0735.781520
futurapublishing@iapnor.org
www.iapnor.org
**Semeiotica neuromiofasciale
in ambito odontoiatrico**

PROTESI FISSA

Tivoli Terme - RM 13-14
Tel. 0774 379166
Cel. 3395419371
info@afgtlab.it - www.afgtlab.it
Cecere A.

**Corso base di modellazio-
ne naturale in cera con la
tecnica afg**

RESTAURI

Cosenza - CS 07
Cenacolo Odontostomatologico
Calabrese
Tel. 0982.91727

**La gestione ottimale della
restaurativa dentale nella
pratica quotidiana**

SEDAZIONE

Padova - PD 13-14
Tel. 049.8716299

studioboscolo@virgilio.it
**Corso di sedazione
cosciente endovenosa
per odontoiatri**

ODONTOTECNICI

NOVEMBRE

CAD CAM

Ipia - BZ 16
Tel./ Fax 0444.340605
segreteriaiordest@antlo.it
Tomaello G.
**CAD CAM sistemi a confronto:
3Shape-Exocad-Dwos**

COLORE

Sutri - VT 08-09
Centro Corsi della Feniiiiiiix
Tel. 0761.600396
**Corso sulla colorazione della
Zirconia e Disilicato**

Sutri - VT 16
Centro Corsi della Feniiiiiiix
Tel. 0761.600396
**Corso sul Colore e Forma in
Protesi Totale**

Sutri - VT 23
Centro Corsi della Feniiiiiiix
Tel. 0761.600396
Corso Tessitura Superficiale

FOTOGRAFIA

Casalecchio di Reno - BO 17-18
Ivoclar Vivadent
www.ivoclarvivadent.it
Digital Smile Design Lab

MODELLAZIONE

Brescia - BS 15-16
Tel. 335.5431320
dan_cla@libero.it
Carulli D.
**Corso base di modellazione
con la tecnica A.F.G. (Geome-
tria funzionale anatomica)**

Tivoli Terme - RM 15-16
Tel. 0774.379166 - 339.5419371
info@afgtlab.it - www.afgtlab.it
Cecere A.

**Corso base di modellazio-
ne naturale in cera con la
tecnica afg**



Sorridi insieme a noi

OrthoSystem Roma non è un semplice fornitore di dispositivi ortodontici. È un sistema di eccellenze, che si esprime attraverso la capacità innovativa, l'efficienza dei servizi, l'ottimizzazione dei costi. Scoprilò di persona.



www.orthosystemroma.it

Via Andrea Checchi, 35 | 00137 Roma | Tel. 06 86898994

DICEMBRE

COLORE

Sutri - VT 07
Centro Corsi della Feniiiiix
Tel. 0761600396
**Corso Introduttivo alla
Teoria del Colore**

PROTESI FISSA

Tivoli Terme - RM 13-14
Tel. 0774 379166
3395419371
info@afgtlab.it
www.afgtlab.it
Cecere A.
**Corso base di modellazio-
ne naturale in cera con la
tecnica afg**

IGIENISTI, ASSISTENTI,
PERSONALE AUSILIARIO

NOVEMBRE

ODONTOIATRIA

Roma - RM 15
Istituto di Perfezionamento e
Addestramento in Medicina
Aeronautica e Spaziale
Tel. 06.4986609 - 06.49865604
Fax 06.49865956
**Odontoiatria civile e militare
integrata**

PARODONTOLOGIA

Nocera Superiore - SA 16
Unid - segreteria@unid.it
www.unid.it
Luperini M.
**Corso di parodontologia non
chirurgica teorico pratica**

SBIANCAMENTO

Riva del Garda - TN 16
Unid - segreteria@unid.it
www.unid.it
Benetti A.
Corso Sbiancamento Dentale

Fermo - 23
Unid - segreteria@unid.it
www.unid.it
Santarelli Dr.ssa E.
**Lo Sbiancamento dentale:
tecniche e strategie per un
sorriso condiviso**

Piacenza - PC 30
Unid
segreteria@unid.it
www.unid.it
Santarelli E.
**Sbiancamento dentale:
Tecniche e strategie per un
sorriso condiviso**

DICEMBRE

PARODONTOLOGIA

Cosenza - CS 07
Cenacolo Odontostomatologico
Calabrese
Tel. 0982.91727
www.cenacolo.org
Nardi G.
**Protocolli operativi con
tecnologie avanzate in
terapia parodontale non
chirurgica**

SBIANCAMENTO

Conegliano - TV 14
Unid - Tel. 06.61648016
segreteria@unid.it
www.unid.it
Santarelli Dr.ssa E.
**Sbiancamento dentale:
Tecniche e strategie
per un sorriso condiviso**

AVVERTENZE PER IL LETTORE: Le informazioni relative agli eventi vengono comunicate direttamente dagli organizzatori oppure reperite attraverso fonti pubbliche. La redazione non risponde di eventuali variazioni dei dati indicati oppure di possibili errori. In caso di interesse agli eventi riportati, si consiglia di consultare l'organizzatore per la conferma dei dati e per ricevere ulteriori informazioni.



Dal 1987 a oggi

*la passione per le piccole cose porta ai grandi successi
e la soddisfazione dei nostri clienti è la nostra miglior pubblicità.*

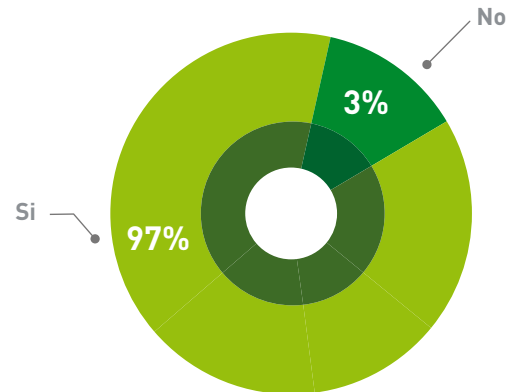


Occhiali da studio - sistemi ottici di ingrandimento

Sondaggio su **210** responder

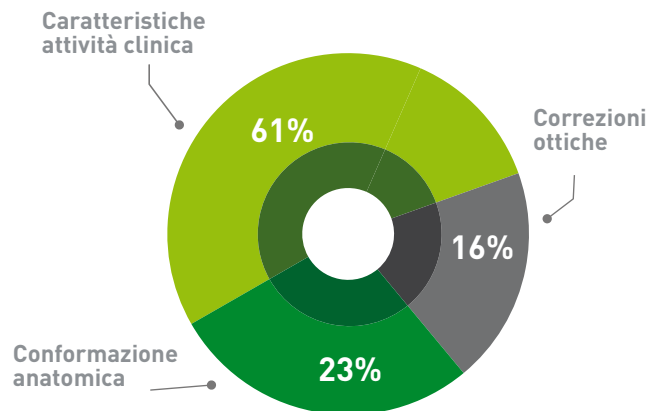
1 Ritieni che l'utilizzo di un sistema di ingrandimento nello svolgimento della pratica clinica possa migliorare la qualità del suo lavoro?

Si	204	97%
No	6	3%



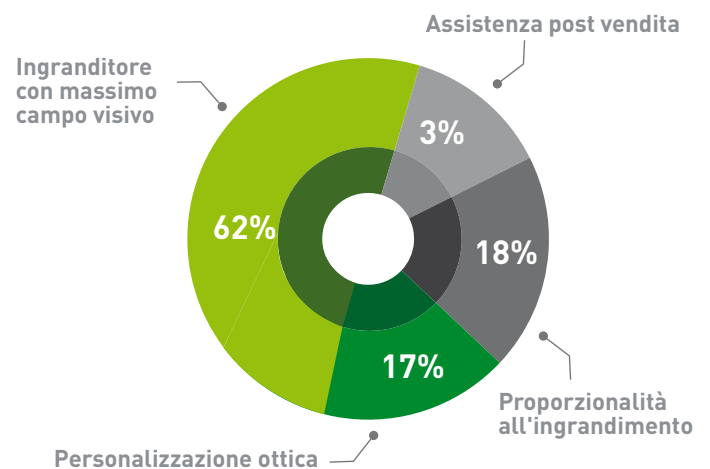
2 In base a cosa sceglie un sistema di ingrandimento?

Il sistema le fornisce le caratteristiche che richiede l'attività clinica da lei svolta	128	61%
Il sistema può essere dotato delle sue correzioni ottiche	34	16%
Il sistema si adegua alla sua conformazione anatomica (statura) ed alle sue abitudini di lavoro	48	23%




3 Quali sono le caratteristiche ottiche che le consentono di preferire un sistema d'ingrandimento rispetto ad un altro?

Possibilità di personalizzazione ottica del sistema d'ingrandimento	35	17%
Possibilità che campo, profondità di campo e focalità (distanza di lavoro) siano proporzionali al valore dell'ingrandimento	37	18%
Possibilità di scegliere quell'ingranditore che le permetta di avere, alla sua distanza di lavoro, il massimo campo visivo e la massima profondità di campo	131	62%
Possibilità di ricevere una rapida assistenza post-vendita	7	3%



➤ OCCHIALI DA STUDIO - SISTEMI OTTICI DI INGRANDIMENTO

Denominazione del prodotto	AESTETIKA	ASSEMBLY MINI 2,8X & LIGHT	ASSEMBLY PRISMATIC 4,0X & LIGHT	CARL ZEISS SISTEMA INGRANDENTE GALILEIANO	CARL ZEISS SISTEMA INGRANDENTE PRISMATICO	ELSPACE 
Produttore	North Group	Vari - RS di Spairani	Vari - RS di Spairani	Carl Zeiss spa	Carl Zeiss	Esquire
Tipologia	Lenti applicabili su montatura e sollevabili, occhiali ingrandenti, su caschetto	Occhiali ingrandenti	Occhiali ingrandenti	Lenti applicabili su montatura e sollevabili	Lenti applicabili su montatura e sollevabili, su caschetto	Occhiali ingrandenti
Tipo di sistema	Galileiano, prismatico	Galileiano	Prismatico	Galileiano	Prismatico	Galileiano, prismatico
Breve descrizione	Leggere, ergonomiche, funzionali, applicabili anche su montature per laser	Ottica mini 2,8x & sistema luce led di nuova generazione con correzione ottica	Ottica prismatico 4,0x e sistema luce led di nuova generazione con correzione ottica	•	•	Occhiale con multiregolazioni
Ingrandimenti	Galileiano 2,5 e 3,5x, prismatico 3,5, 4, 5, 6x	2,8x	4,0x	2,5x	3,2-3,3-3,5-3,6-4-4,3-4,5-5x	Galileiano 2, 2,5 e 3,2x, prismatico 3,5-8x
Campo visivo (mm)	Galileiano 55-120, prismatico 40-75	90-110 secondo WD (distanza di lavoro)	0-85 secondo WD (distanza di lavoro)	67-77-86-96-115	44-56-68-71-81-86-93-100-115	Legato all'ingrandimento prescelto
Distanza operativa (mm)	340-420-500	280-600	280-600	300-350-400-450-550	300-350-400-450-500	250-600
Peso (Kg)	40-70 gr.	Ottica 0,30+luce 0,18	Ottica 0,65+luce 0,18	•	•	9-130 gr.
Materiale delle lenti	Vetro ottico	Policarbonato	Policarbonato	Vetro qualità con trattamento antiriflesso	Vetro con trattamento antiriflesso	Vetro ottico
Materiale del telaio	Policarbonato o titanio	Vari	Vari	Titanio	Titanio, plastica	Titanio
Focalizzazione	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Aggiustamento diottrico	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Permette montaggio illuminatore	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Regolazione distanza interpupillare	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Prezzo di listino*	Da euro 380,00 a euro 495,00	Non fornito	Non fornito	Non fornito	Non fornito	Non fornito

Legenda:  approfondimento

* I prezzi si intendono al netto di IVA

> OCCHIALI DA STUDIO - SISTEMI OTTICI DI INGRANDIMENTO

Denominazione del prodotto	EVOLUTION [⊕]	FLIP UP MULTIVISION ED ELPIS [⊕]	GALILEIANI STANDARD SUPERVU	GALILEIANI SUPERVU HI-RES	INGRANDITORE A LENTI POSITIVE	OCCHIALI INGRANDITORI TTL
Produttore	Esquire	Esquire	Keeler Ltd.	Keeler Ltd.	Larident srl	Designs For Vision inc.
Tipologia	Su caschetto	Lenti applicabili su montatura e sollevabili, occhiali ingrandenti	Lenti applicabili su montatura e sollevabili, su caschetto	Lenti applicabili su montatura e sollevabili, su caschetto	Occhiali ingrandenti	Occhiali ingrandenti
Tipo di sistema	Galileiano, prismatico	Galileiano, prismatico	Galileiano	Galileiano	Lenti singole	Galileiano, prismatico
Breve descrizione	Caschetto con regolazioni micrometriche indipendenti	Mantiene la posizione prescelta durante il sollevamento	Smontabili e lavabili, campo visivo aumentato del 15%, produzione computerizzata e allineamento laser, nitidezza immagine fino ai bordi max, nell'oftalmica dal 1917	Smontabili e lavabili, campo visivo aumentato del 15%, produzione computerizzata e allineamento laser, nitidezza immagine fino ai bordi max, nell'oftalmica dal 1917	Sistema ottico ingrandente a lenti positive, montatura più lenti	Realizzati interamente su misura, la distanza focale di messa a fuoco è fatta in base alla richiesta dell'utilizzatore così come personalizzata è anche la distanza interpupillare
Ingrandimenti	Galileiano 2, 2,5 e 3,2x, prismatico 3,5-12x	Galileiano 2, 2,5 e 3,2x, prismatico 3,5-8x	2-2,5-3x	3x	2-2,5-3x	1,7-2,5-3,5-4,5-6x
Campo visivo (mm)	Legato all'ingrandimento prescelto	Legato all'ingrandimento prescelto	58-152	68-95	•	120-30
Distanza operativa (mm)	250-600	250-600	340-420-460	340-420-460-500	120-220-330	Personalizzata
Peso (Kg)	350	90-130	60 gr	60 gr	186 gr	50-110 gr
Materiale delle lenti	Vetro ottico	Vetro ottico	Vetro antiriflesso esente da Pb e As	Vetro antiriflesso esente da Pb e As	Resina	Resistenti ai graffi con rivestimenti speciali che permettono la maggior trasmissione della luce e riducono il riflesso. Le lenti negli oculari sono in vetro
Materiale del telaio	Alluminio	Alluminio, titanio	Alluminio superleggero, titanio	Alluminio superleggero, titanio	Plastica polipropilene	Vari
Focalizzazione	Si	Si	Si	Si	No	Si
Aggiustamento diottrico	Si	Si	Si	Si	No	Si
Permette montaggio illuminatore	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Regolazione distanza interpupillare	Si	Si	Si	Si	No	No
Prezzo di listino*	Non fornito	Non fornito	Euro 680,00	Euro 1.185,00	Euro 82,00	Non fornito

Legenda: [⊕] approfondimento

* I prezzi si intendono al netto di IVA

➤ OCCHIALI DA STUDIO - SISTEMI OTTICI DI INGRANDIMENTO

Denominazione del prodotto	PRISMATICI XL ADVANTAGE	Q-OPTICS FLIP STYLE LOUPES	Q-OPTICS THROUGH THE LENS (TTL)	SISTEMI DI INGRANDIMENTO DIMENSION 3 TTL 2,5X	SISTEMI DI INGRANDIMENTO HIRES PLUS - TTL DA 3,3X A 4,8X	SISTEMI DI INGRANDIMENTO HIRES TTL 2,8X & 3,25X
Produttore	Keeler Ltd.	Q-Optics	Q-Optics	Orascoptic	Orascoptic	Orascoptic
Tipologia	Lenti applicabili su montatura e sollevabili, su caschetto	Occhiali ingrandenti	Occhiali ingrandenti	Occhiali ingrandenti	Occhiali ingrandenti	Occhiali ingrandenti
Tipo di sistema	Prismatico	Galileiano	Galileiano	Galileiano	Prismatico	Galileiano
Breve descrizione	Produzione computerizzata e allineamento laser, nitidezza immagine fino ai bordi max, dotati di cappucci protettivi autoclavabili, nell'oftalmica dal 1917	Possibilità di lenti correttive e garanzia a vita sulla montatura in titanio e sulle ottiche. Made in U.S.A.	Disegnati e prodotti su misura. Possibilità di lenti correttive e garanzia a vita sulla montatura in titanio e sulle ottiche. Made in U.S.A.	Garantisce un campo visivo ampio e profondo	La funzione regolabile di messa a fuoco permette di regolare con precisione la distanza di lavoro	Sistema ingrandente che garantisce un'alta risoluzione, campo visivo ampio e profondo, comfort e leggerezza
Ingrandimenti	3,5-4,5-5,5x	2,5 H.R.-2,5-3-3,5	2,5 H.R.-2,5-3-3,5	2,5x	3,3-4,8x	2,8-3,25x
Campo visivo (mm)	38-89	Personalizzabile	Personalizzabile	130	100-90-80-60	100-70
Distanza operativa (mm)	340-420-460	254-559	254-660	250-690	320-580	250-690/290-720
Peso (Kg)	67 gr.	42 gr.	36 gr.	54 gr.	74-76-79 gr.	45-48 gr.
Materiale delle lenti	Vetro antiriflesso esente da Pb e As	Vetro antiriflesso esente da Pb e As	Vetro antiriflesso esente da Pb e As	Materiale Ultra-Light Trilite	Materiale Ultra-Light Trilite	Materiale Ultra-Light Trilite
Materiale del telaio	Alluminio superleggero	Titanio o policarbonato	Titanio	Titanio per montature classiche, policarbonato per montature sportive	Titanio per montature classiche, policarbonato per montature sportive	Titanio per montature classiche, policarbonato per montature sportive
Focalizzazione	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Aggiustamento diottrico	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Permette montaggio illuminatore	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Regolazione distanza interpupillare	Si	Si	Si	Si	Si	Si
Prezzo di listino*	€uro 1.444,00	Non fornito	Non fornito	Non fornito	Non fornito	Non fornito

> OCCHIALI DA STUDIO - SISTEMI OTTICI DI INGRANDIMENTO

Denominazione del prodotto	TTL ELPIS, MULTIVISION ⁺	UNIVET CASCHETTO PRISMATICO FLIP-UP ⁺	UNIVET FLIP UP GALILEIANO EVO ⁺	UNIVET TTL GALILEIANO ⁺	UNIVET TTL PRISMATICO ⁺
Produttore	Esquire	Univet	Univet srl	Univet srl	Univet srl
Tipologia	Lenti applicabili su montatura, occhiali ingrandenti	Lenti sollevabili, su caschetto	Lenti sollevabili	Lenti applicabili su montatura	Lenti applicabili su montatura
Tipo di sistema	Galileiano, prismatico	Prismatico	Galileiano	Galileiano	Prismatico
Breve descrizione	I cannocchiali vengono inseriti nei fori praticati nelle lenti della montatura	Prismatico flip-up su caschetto cingitesta	•	Galileiano TTL completamente personalizzabile secondo i parametri dell'utente	Prismatico TTL completamente personalizzabile secondo i parametri dell'utente
Ingrandimenti	Galileiano 2-2,5-3,2x, prismatico 3,5-8x	3,5-4,5-6x	2,5x	2-2,5-3-3,5x	3-3,5-4,5x
Campo visivo (mm)	Legato all'ingrandimento prescelto	36-104	54-89	45-165	57-107
Distanza operativa (mm)	250-600	300-500	300-500	300-500	300-500
Peso (Kg)	90-130 gr.	300 gr.	94 gr.	55,5-84 gr.	84,5-125 gr.
Materiale delle lenti	Lenti di supporto in cr39 – lenti cannocchiali in vetro ottico	Vetro minerale	Vetro minerale	Vetro minerale	Vetro minerale
Materiale del telaio	Alluminio, titanio	TPE	Plastiche rigide nylon gomme TPR, parti metalliche lega di alluminio e magnesio con trattamento di indurimento superficiale Niploy	Alluminio, nylon o fibra di carbonio	Alluminio, acciaio, nylon o fibra di carbonio
Focalizzazione	Si	Si	No	No	•
Aggiustamento diottrico	Si	No	No	Si	Si
Permette montaggio illuminatore	Si	Si	Si	Si	Si
Regolazione distanza interpupillare	No	Si	Si	No	No
Prezzo di listino*	Non fornito	Non fornito	Non fornito	Non fornito	Non fornito

Legenda: ⁺ approfondimento

* I prezzi si intendono al netto di IVA

INFO OPERATORI

BWI Medical srl

800.180754 - www.biowhite.it

Carl Zeiss spa

www.zeiss.com

Designs For Vision Inc. (Imp. e distr. Maxi Medical - 02.89124838 www.maximedical.it)

Esquire

010.6465077 - www.esquire.it

Keeler Ltd.

www.keeler.co.uk (Imp. e distr. Dr Riccardo Illic - 02.55016500 www.ilic.it)

Larident srl

010.8301726 - www.larident.it

North Group

(Imp. e distr. Aestetika www.aestetika.org)

Orascopic

(Distr. esclusivo per l'Italia Simit Dental - 0376.267811 www.simitdental.it)

Q-Optics

www.q-optics.com (Imp. e distr. esclusivo per Italia e Svizzera Dent-One sas 031.3581994/031.8770406

www.dent-one.info)

RS di Spairani

02.474369 www.rsmilano.it

Univet srl

www.univet.com (Distr. esclusivo per il dentale Quattrotti - 02.96409029 www.quattrotti.com)

AVVERTENZE IMPORTANTI PER IL LETTORE - I dati e le informazioni pubblicati in questa sezione, e negli eventuali approfondimenti pubblicati nella successiva collegata, sono forniti dalle aziende produttrici e/o importatrici e/o distributrici dei prodotti, le quali si assumono tutte le responsabilità legate alla loro veridicità e correttezza. In questa sezione i prodotti, quando possibile, sono raggruppati per omogeneità di destinazione d'uso, ed in ordine alfabetico secondo la denominazione commerciale. La presente rubrica ha finalità di informazione giornalistica, non di repertorio, non ha pretesa di esaustività e non vuole esprimere giudizi sui prodotti. Il lettore è invitato a non interpretare come una scelta redazionale la elencazione di prodotti o la mancata citazione di altri.

Sistemi di ingrandimento Esquire

Esquire è una ditta italiana nata 40 anni fa per la produzione di sistemi di ingrandimento per chirurghi e dentisti. I suoi sistemi sono montati sia su occhiale che su caschetto con ingrandimenti

da 2 fino a 12x. I cannocchiali possono essere galileiani o kepleriani (prismatici) e vengono costruiti per qualunque distanza di lavoro (fuoco) a partire da 25 fino a 60 cm. Tutti i cannocchiali possono essere corredati di lenti correttive intraoculari o extraoculari: queste ultime possono anche essere bifocali così da fornire tre focalità (ingrandimento, vicino e lontano).

La ditta opera sia nel settore



ospedaliero che dentale.

Caratteristiche del servizio offerto sono il servizio post-vendita garantito anche per il futuro grazie a un'officina ottica, ad una meccanica e ad una sala oculistica dove è possibile offrire al medico la possibilità di un esame ottico approfondito.

La ditta Esquire provvede anche ad eventuali riparazioni sugli occhiali di altre marche ed in particolare a chi soffre di forie può fare

un'analisi della foria stessa per consentirgli l'uso degli ingranditori, normalmente impossibile.

I medici che soffrono di problemi alla cervicale possono usufruire di un sistema brevettato (angle vision) che permette loro di lavorare mantenendo il busto eretto. Chi desidera invece avere un microscopio nel proprio studio senza dover impiegare notevoli capitali può usufruire del sistema di ingrandi-

mento a caschetto da 8, 10 e 12x.

I caschetti sono molto confortevoli, dotati di 6 punti di snodo ed hanno una meccanica con movimenti micrometrici ed indipendenti; gli occhiali sono tutti in titanio o beta-titanio e possono essere TTL, Flip-up o multi

regolabili. La ditta produce anche sistemi a led e telecamera coassiali che possono essere abbinati ai sistemi di ingrandimento.

PER INFORMAZIONI:

Esquire sas

Via della Cella, 14/1A - 66

16149 Genova

Tel. 010.6465077

Fax 010.6452799

info@esquire.it

www.esquire.it

Siamo presenti:
**INTERNATIONAL
EXPODENTAL**
Padiglione 3 • Stand E59



SOFTWARE I AMO?™

www.mlsw.com

Medialab s.r.l. • Piazza IV Novembre, 4 • 20124 Milano • Italy

Telefono (+39) 01.87.51.77.75 • Fax (+39) 01.87.51.18.33 • info@mlsw.com



SULLA CRESTA DELL'ONDA



Sempre sulla cresta dell'onda: Overmed investe di continuo nella Ricerca e Sviluppo, cercando il giusto equilibrio tra l'elaborazione di nuovi progetti, lo studio dei materiali e la formazione del personale. Overmed è forte della convinzione che il progresso non si segue. Il progresso si fa.

EasyDip®
EasyNeck®
EasyShort®
EasyRapid®
EasyFix®



studioimmagineweb.it



Via Lucania, 23 - 20090 Buccinasco (MI) Italy
Tel.+39 02 45 71 29 09
www.overmed.eu - info@overmed.eu

EasyLineImplant



Pastelli e QuattroTi sempre al passo con le esigenze del dentista

Speciale Promozione Expodental 2013

Pastelli e QuattroTi, in occasione di Expodental 2013, presentano, presso i loro stand, due innovativi prodotti complementari, che agevolano il dentista nello svolgimento della sua professione.

LOUPES POCKET

La partecipazione della Pastelli, azienda specializzata in abbigliamento di qualità per il settore odontoiatrico, alle edizioni 2012 del Greater NY Dental Meeting di New York e dell'ADF di Parigi, è stata motivo di spunto per una lavorazione speciale richiesta specificatamente da alcuni clienti odontoiatri.

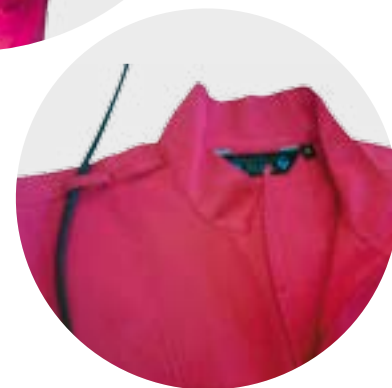
L'esigenza era di avere una tasca sul camice o sulla casacca adatta a contenere la batteria di un occhiale ingrandente, in modo da non avere il fastidio dell'ingombro dei cavi.

Passata l'idea all'ufficio sviluppo dell'azienda, dopo una serie di esperimenti è stata trovata la soluzione. E quindi da quasi un anno Pastelli propone ai suoi

clienti "Loupes Pocket", un utilissimo accessorio da richiedere al momento dell'acquisto del camice o casacca, nel caso in cui il modello prescelto da acquistare non ne sia già dotato.

La pratica tasca, situata sul fianco destro nella parte posteriore del camice/casacca può contenere una batteria di dimensioni massime di cm 10 x 6 x 2,5. Il cavo è facilmente fissato da 2 linguette, una nella parte alta della spalla e una nella parte centrale della schiena.

La tasca può essere chiusa tramite il velcro per evitare movimenti della batteria. Un utile strumento di lavoro perfettamente integrato nel camice/casacca.



PER INFORMAZIONI:
Pastelli srl
pastelli@pastelli.com
www.pastelli.com

26

PROGETTA...



MODELLA...



DALLA PROGETTAZIONE ALLA PRODUZIONE IN UN SISTEMA

- APERTO
- UNIVERSALE
- INDIPENDENTE
- SOSTENIBILE

(SOLUZIONI FINANZIARIE PERSONALIZZATE)



3DIEMME
PROMAGING TECHNOLOGIES

INTEGRAZIONE PROTESICA E DATI DA LABORATORIO

SCANSIONI INTRADRALI

GUIDE CHIRURGICHE

PROGETTAZIONE IMPLANTARE

INNESTI OSSEI PERSONALIZZATI



...LIBERAMENTE!



LED EOS

QuattroTi presenta il nuovo sistema di illuminazione a **LED EOS Univet** sviluppato in esclusiva. Il reparto ricerca e sviluppo ha saputo coniugare potenza, un design elegante con forme compatte ed un'accurata scelta dei materiali e una portabilità migliorata grazie alle batterie Li-ion ricaricabili con il pratico meccanismo di sostituzione. In linea con la filosofia Univet, il design del prodotto è stato studiato per offrire un'estetica di alto livello ed una superiore facilità di utilizzo. Il **LED EOS** è compatibile con tutti i sistemi ingrandenti Univet mediante il comodo dispositivo di aggancio magnetico o la clip universale. La tecnologia Univet si con-

cretizza ulteriormente nel progetto ottico disegnato e sviluppato in esclusiva. Sistemi ottici Galileiani e Prismatici che consentono di ottenere performance superiori in termini di campo visivo e profondità di campo. I dispositivi TTL Galileiani supportano il progetto ottico PRO che unisce una migliore qualità delle immagini ad una efficiente ingegnerizzazione del prodotto. Prestazioni ottimali e un comfort visivo senza paragoni: l'occhio si adatta più facilmente alla visione attraverso il sistema ingrandente grazie alle caratteristiche ottiche potenziate.

I Plus della produzione Univet:
- Distanza interpupillare, angolo di inclinazione, di-

stanza di lavoro sono parametri unici per ogni professionista. Univet combina fedelmente queste variabili nella creazione di binocoli a misura del cliente.

- Molteplici regolazioni ed un'estrema facilità di utilizzo per un prodotto universale ed intuitivo.

Un unico dispositivo che offre precisione e comfort a qualsiasi utilizzatore.

- Maggiore precisione ed accuratezza durante i trattamenti osservando dettagli non visibili ad occhio nudo. Operazioni più efficaci, professionalità ed attenzione al cliente per una qualità del lavoro migliorata.

- Sollievo dai dolori posturali a carico di muscoli e colonna vertebrale, con-

creta riduzione dell'affaticamento visivo. Una nuova concezione di ergonomia per operare in totale comfort.

PER INFORMAZIONI:

QuattroTi srl
www.quattroti.com
www.univet.it

INTERNATIONAL EXPODENTAL

Pastelli e QuattroTi vi aspettano presso i loro Stand per proporvi un'offerta esclusiva!

Pastelli
Pad 3 stand C55-D56

QuattroTi
Pad 3 stand B58-B60



Primaria società in odontoiatria con metodo unico per la gestione odontoiatrica dei pazienti.

Ricerca in tutti i capoluoghi di provincia d'Italia, studi odontoiatrici da convenzionarsi

che abbiano i seguenti requisiti: almeno due sale operative, ortopantomografo digitale, rvg, personale amministrativo e paramedico (almeno 1 e 1).

Ricerchiamo sia medici odontoiatri con proprio studio sia società con propensione al lavoro di gruppo e al miglioramento dei propri standard qualitativi.

Garantiamo che lo studio convenzionato non avrà concorrenza. Nessuna spesa da sostenere per lo studio. Se interessati contattare: info@bdwssystem.it



Best Dental Warranty Srl
info@bdwssystem.it
www.bdwssystem.it

Healthcare Markethinks

■ 10 Ottobre 2013

Alberto Emiliani

PhD USA of Biomedical Science svolge attività libero professionista di consulenza di area scientifica e normativa per aziende farmaceutiche e biomediche operanti in campo odontoiatrico e di consulenza di direzione per studi dentistici e strutture sanitarie.

CLIENTI O PAZIENTI?

Quasi nessun medico parla di propri clienti, definizione che richiama un rapporto meramente venale. Si parla sempre di pazienti, cioè di individui che si rivolgono al medico per necessità di cura. In Italia ci sono meno di 20 milioni di pazienti "odontoiatrici" e più del doppio di persone che non sono pazienti, né sono impazienti di diventarlo. Non vuol essere un gioco di parole, ma la dimensione

di un mercato (altra parola poco amata). Parlare di calo di pazienti significa confrontarsi solo con una parte della realtà: i fruitori di cure odontoiatriche sono tuttora in aumento, pur se inferiore a quello ipotizzato dall'attesa maggiore sensibilità delle nuove generazioni verso la salute orale. Quando in un'industria si vende meno prodotto del previsto ci si chiede cosa non ha funzionato, ed il più delle volte si scopre che non è stato ben compreso il consumatore. Spesso perché nessuno lo ha interpellato nella convinzione che la merce era così buona ed indispensabile che si sarebbe venduta da sola. Il prodotto che vende il dentista è la salute orale, ma nelle etichette delle confezioni non si trova. Cioè non la si comunica efficacemente al potenziale acquirente, non è entrata nei valori della società. Credo che fra tante risorse dedicate ai mali dell'odontoiatria sarebbe il caso di spostarne qualcuna a parlarne bene e a riportare al centro della comunicazione il valore della salute orale, per l'individuo e per la collettività. Vi sono autorevoli studi dove si attesta la grande fiducia che gli italiani nutrono per il proprio dentista; e forse è opportuno che altrettanto autorevoli studi cerchino di capire perché, pur stimandolo, lo evitano. E partire da queste motivazioni per comprendere cosa realmente interessa ai consumatori del prodotto salute orale: quello di cui non si conosce appieno il contenuto non si compra, soprattutto quando una crisi economica obbliga a fare delle scelte. Io penso che vi sono meno pazienti perché si sono trasformati in clienti e vogliono essere trattati da tali. D'altra parte -si sa- il cliente ha sempre ragione.



È IMPORTANTE CREARE UN RAPPORTO DI FIDUCIA
TRA PAZIENTE E DOTTORE





QUALITÀ ED ECCELLENZA DELLE CURE ODONTOIATRICHE

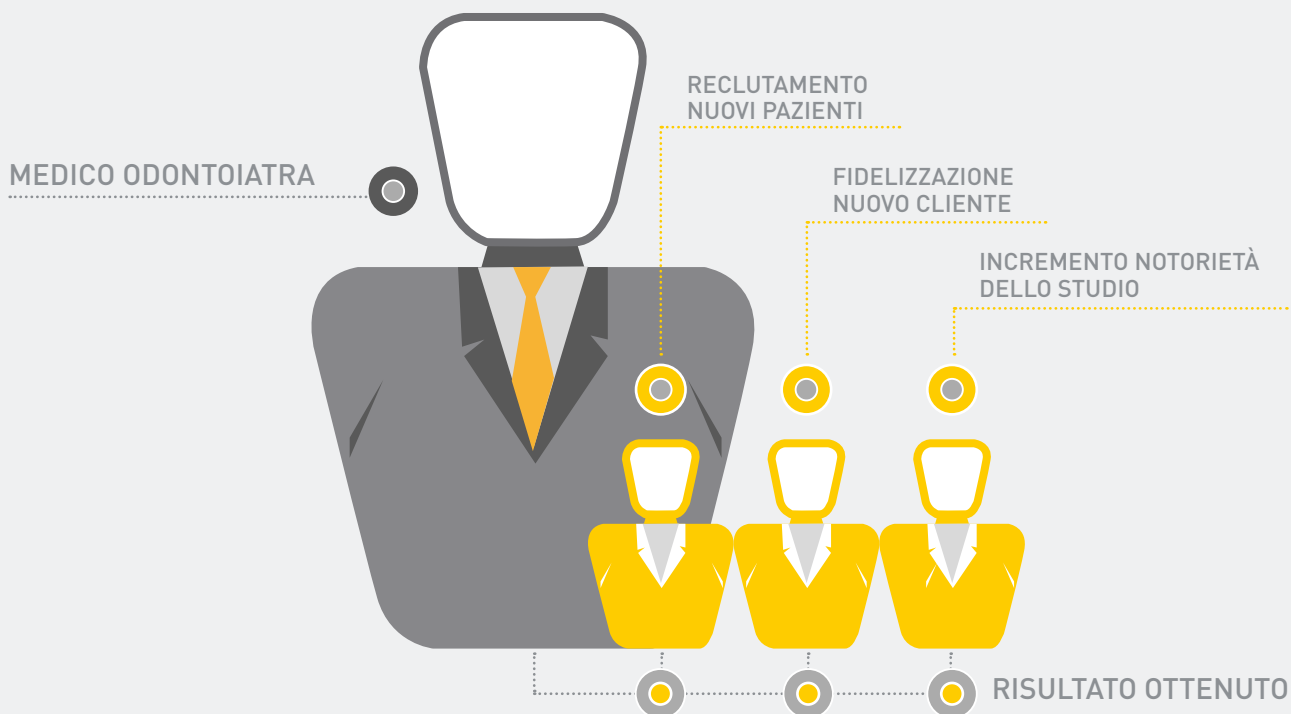
Sono espressioni che compaiono frequentemente nei siti e nelle brochure di studi e strutture odontoiatriche. Mi è stato chiesto, da una grande struttura sanitaria, se era corretto il loro impiego o se poteva dare adito a contestazioni. La mia opinione, sulla base della normativa vigente, è che bisogna essere in grado di dimostrarlo. In pratica se esiste un dossier che, sulla base di procedure riconosciute, attesta che è stato raggiunto il più alto livello qualitativo possibile e tale dato è confermato da statistiche di esito, il termine è corretto. In mancanza di queste prove si incorre nella autoreferenzialità. Che sembra un peccato veniale, ma può avere effetti giudici pesanti. Se si parla, ad esempio, di eccellenza in implantologia non è sufficiente usare gli impianti più famosi e "titolati" (e già questo è un altro problema perché gli impianti sono dei dispositivi medici la cui pubblicità verso il pubblico è regolamentata) ed avere frequentato corsi di formazione prestigiosi: è indispensabile che i risultati di successo clinico nella propria coorte di pazienti siano significativamente migliori di quanto la letteratura internazionale indica come statisticamente probabile nella buona pratica. Ho voluto introdurre questo argomento perché

QUALITÀ CERTIFICATA

mi sembra il grande assente nelle discussioni sulla pubblicità degli studi dentistici, che è lecita e libera ma che deve essere "informativa". E l'informazione deve essere basata su fatti verificabili e non presunti. Quanti Studi professionali hanno procedure di controllo della qualità clinica? Eppure la sfida del futuro (prossimo) sarà proprio sulla qualità, ma quella oggettiva. Le tanto criticate cliniche di proprietà di imprenditori, incluse quelle del turismo odontoiatrico, si stanno certificando su queste procedure: e quando le pubblicheranno, accreditate da enti qualificati internazionali, sarà efficace dire al paziente che "a certi prezzi non è possibile la qualità"?

COMUNICAZIONE E PUBBLICITÀ

Mi capita abbastanza spesso di parlare con professionisti delusi per lo scarso ritorno di una campagna pubblicitaria, e con altri che non hanno mai provato iniziative pubblicitarie ma sono convinti sostenitori della loro ormai inevitabile necessità. Uno Studio, pur essendo giuridicamente un'azienda, non ha strutture "aziendali", non ha personale esperto di marketing e il più delle volte non ha neanche idea di come deve essere realizzata un'azione promozionale. Frequentemente deve anche essere superato un "pudore tipico": cosa penseranno i colleghi? Che l'attività mi va male, che voglio portare via a loro i pazienti e così via. L'errore più probabile è credere che si possa fare pubblicità senza un piano di comunicazione: chi sono, cosa voglio far sapere, quali risultati voglio ottenere. Il "chi sono" richiede un'analisi oggettiva senza pensare che essere un bravo dentista è più che sufficiente: esistono delle griglie di valutazione dei servizi offerti ed è necessario confrontarsi con queste piuttosto che con le proprie impressioni. Quello che si vuole far sapere: qui è il problema, perché quello che volete far sapere deve interessare anche al potenziale



paziente. Se in una pubblicità di un negozio di frutta e verdura si legge che vende frutta e verdura non c'è da attendersi un grande successo: il potenziale cliente vorrebbe sapere perché gli viene proposto di andare a comprare la frutta e la verdura in quel negozio. Per uno Studio odontoiatrico è necessario fare lo stesso ragionamento e informare meglio sui servizi, le attrezzature, l'attenzione che prestate al confort dei pazienti, magari descrivendo (sinteticamente!) le procedure e le tecniche sulle quali avete maggiore esperienza. Ed indicare chiaramente quanto costa la prima visita, se non è proposta gratuitamente: l'incertezza sulla "soglia di ingresso" raffredda molto la propensione a consultarvi e può creare imbarazzo al termine della visita. Veniamo ora ai risultati che si vogliono ottenere e dividiamoli in 3 aree di intervento: reclutamento di nuovi pazienti, fidelizzazione dei propri e incremento della notorietà dello Studio. Alla prima area appartengono i delusi: hanno provato, ottenuto risultati modesti e lasciato perdere. In realtà se si analizzano i risultati non erano poi così modesti: più spesso sono immodeste le aspettative. O si sono commessi errori banali nella comunicazione (ad esempio gli orari in cui si risponde al telefono. Se un nuovo potenziale paziente trova una segreteria telefonica, non

lascia messaggi, riattacca e non chiama più). L'area più critica è però la comunicazione interna: spesso non vi sono sistemi di accoglienza e più spesso non vi sono di dimissione. Se un "contatto" procurato dalla pubblicità non si trasforma in un paziente non è inefficace la pubblicità, ma qualcosa non funziona nelle procedure interne. La pubblicità non porta nuovi pazienti, crea contatti. E' la comunicazione che trasforma i contatti in nuovi pazienti, ed i nuovi pazienti in pazienti fidelizzati e soddisfatti che procurano nuovi contatti. E ricorrere alla pubblicità senza una preparazione del personale procura soltanto delusioni.

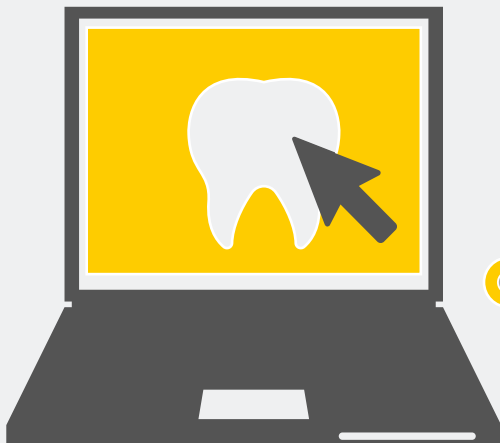
INTERNET: QUANDO È MEGLIO NON ESSERCI

Per ovi motivi professionali visito molti siti di studi odontoiatrici. Molti sono veramente ben fatti, molti semplici ma dignitosi e moltissimi non aggiornati. In questi ultimi vi si trovano spesso proposte o informazioni che risalgono ad anni fa, e penso al visitatore che legge che lo Studio X è aperto per tutto il mese di agosto ... 2009. O che lo Studio del Dott. Y offre una tariffa ridotta sull'igiene orale per

tutto il mese di ottobre ... 2008. Il paragone spontaneo è quello di un bel negozio con una vetrina che espone oggetti coperti di polvere ed ingialliti dal sole. Entrereste a comprare? Probabilmente no, nella facile conclusione che se gli oggetti in vetrina sono ridotti in quel modo, quelli in vendita saranno probabilmente anche peggio. Conosco però molto bene la storia di gran parte di questi siti: non nascondono Studi trascurati. Sono siti promossi come fai da te, costano poco, hanno moduli preconfezionati facili da compilare. Il professionista inizia a lavorarci, inserisce testi ed immagini ed ottiene un sito dignitoso. Si accorge però che ci vuole tanto tempo, che non è poi così semplice, e la passione per il sito tende a stemperarsi. Ed il sito rimane lì, a coprirsi di polvere perché le informazioni invecchiano velocemente. Quasi il 10% dei pazienti sceglie uno Studio su Internet perché, oggi così va il mondo. Ed Internet influenza anche il tanto amato "passaparola" dei pazienti, perché se un nostro amico ci raccomanda un certo albergo per una vacanza, ci fidiamo dell'amico, ma un'occhiata su Internet la diamo ed alla fine sarà quello che vediamo sul sito dell'albergo a convincerci. Essere o non essere (su Internet)? Sicuramente esserci, ma con la consapevolezza che il nostro sito è una vetrina sempre aperta. Affidarsi a professionisti costa, ma, in questo caso, il fai da te può costare molto di più. Piaccia o non piaccia Internet "sposta" circa un miliardo di Euro di fatturato all'anno, ed è in crescita costante. Non è più il caso di provare: è un "segmento" di mercato in rapida evoluzione, e oggi richiede competenze che non possono più essere dilettantistiche.

Storia di un caso: Introduzione del Front Office

Preparare il personale a gestire tutte le relazioni extracliniche con i pazienti richiede circa 30 ore di formazione, prove pratiche prima su modelli cartacei e poi su format elettronici, e, la cosa forse più difficile, una grande condivisione di impegno fra il titolare dello studio, il personale ed il formatore. Poi cambiano molte cose: si sa quanti nuovi pazienti arrivano e attraverso quale "canale", ogni telefonata è tracciata (così finalmente si saprà quanti fra coloro che chiedono informazioni poi diventeranno effettivamente pazienti, e quanti, fra i pazienti in cura, hanno necessità di assistenza "imprevista"). Si conosce l'esatta percentuale di pazienti che accettano il piano di cura, il valore medio delle accettazioni e quello delle rinunce. Ogni cartella contiene, controllata da una checklist, tutta la modulistica obbligatoria (privacy, anamnesi, consenso informato specifico per tipo di prestazione, piano di cura sottoscritto dal paziente ...). Nessun paziente è più dimesso senza un piano di controllo e prevenzione preciso. Nessuna insolvenza o ritardo nei pagamenti delle prestazioni perché sono "schedulati". Ora, a circa un anno di distanza, si possono valutare gli effetti del modello di organizzazione. Ogni paziente richiede circa 12 minuti in più di "lavorazione" da parte del personale, ma nella pratica questo tempo viene restituito al tempo di lavoro clinico. Che è quello che crea valore. E non si deve pensare ad una forma di "industrializzazione", ma di professionalità che il paziente percepisce positivamente e trasmette, visto che - come mi dice il titolare - "si vedono sempre facce nuove".



INTERNET "SPOSTA" CIRCA UN MILIARDO
DI EURO DI FATTURATO ALL'ANNO,
ED È IN CRESCITA COSTANTE

Per conoscere
tutte le iniziative
che Infodent
dedicherà al
marketing
sanitario vai al sito
www.infodent.it

Per quesiti e
approfondimenti sui
temi trattati inviare
una email a:
consulenza@infodent.it

Le risposte saranno
pubblicate su
Infodent in forma
di FAQ senza
indicazione
del mittente.

III° SIRONA USERS MEETING



One Day Dentistry

14 novembre - 14:30 - 17:30

Istruzioni per l'uso delle tecnologie dentali del terzo millennio

Prospettive di crescita: Digital Academy e sviluppo della formazione clinica

Il "caso Mirella", ovvero come dirottare un paziente dal turismo odontoiatrico, grazie all'impiego di nuove tecnologie digitali

Digital Dentistry e ...

15 novembre - 09:00 - 18:00

- strumenti chairside: **protocolli operativi**
- **diagnostica generale 3D**: basi prechirurgiche avanzate
- **implantoprotesi**: CEREC e disilicati, approccio verticale alle preparazioni implantari
- il volumetrico 3D come strumento razionale nella diagnosi e nel **trattamento endodontico**
- **cefalometria 3D** per l'implantologia e l'ortodonzia: nuovi orizzonti per una vera diagnosi tridimensionale
- esperienza di lavoro chairside e CAD CAM nella **didattica avanzata**
- **scelta dei materiali** fresabili
- **chirurgia guidata**: le soluzioni dirette, unione fra funzione estetica e chirurgia
- **protesi**: approccio digitale integrato alle moderne riabilitazioni protesiche mininvasive
- **laboratorio**: una professione che cambia avvicinando studio e laboratorio
- show cases: consigli, **tips and tricks** nell'esperienza pratica quotidiana
- **la voce del paziente**

Digital Dentistry e ...

16 novembre - 09:00 - 13:15

- **innovazione e sviluppo** odontoiatrico
- **conservativa**: mantenimento della funzione nei pazienti affetti da disturbi alimentari
- **protesi**: metodi diretti ed indiretti in protesi e implantoprotesi
- restauri e qualità nell'odontoiatria quotidiana **"one session"**
- approccio senza compromessi al **Paziente Virtuale**: vantaggi digitali in protesi e implantoprotesi

Relatori

Dr. Francesco Argentino	Dr. Emilio Margutti
Dr. Alfonso Baruffaldi	Dr. Mirko Marigo
Dr. Andrea Baruffaldi	Dr. Tommaso Mascarello
Dr. Franco Brenna	Prof. Carlo Monaco
Dr. Roberto Cocchetto	Dr. Moreno Mora
Dr. Cristian Coraini	Dr.ssa Giovanna Perotti
Odt. Marco Cossu	Odt. Massimiliano Pisa
Odt. Davide Dainese	Dr. Massimiliano Politi
Dr. Mauro Fazioni	Dr. Cesare Robello
Dr. Roberto Fornara	Dr. Carlo Francesco Sambri
Dr. Gabriele Gambi	Dr.ssa Carmela Sorce
Dr. Giuseppe Iaria	Dr. Roberto Spreafico
Dr. Matteo Iaria	Dr. Tiziano Testori
Dr.ssa Alba Kellezi	Dr.ssa Lidia Tordiglione
Dr. Dan Kraus	Dr. Giacomo Zanotti



Il Sirona Users Meeting rappresenta un importante momento di **confronto tra tutti i partecipanti** con un particolare **coinvolgimento dei giovani professionisti**. L'interazione tra i partecipanti sarà favorita da sessioni di domande e risposte tra ogni relazione. Le domande saranno raccolte sia prima dell'inizio degli interventi sia in tempo reale mediante gli strumenti dei SocialMedia.

L'evento Sirona è aperto anche a coloro che ancora non sono utilizzatori di sistemi Sirona: il pomeriggio del 14 novembre è infatti interamente dedicato a chi deve ancora scoprire i vantaggi operativi ottenuti con l'utilizzo di tutti gli strumenti del **Virtual Patient**. Le altre due giornate del Sirona Users Meeting saranno invece dedicate all'approfondimento della tematica della **Digital Dentistry** grazie all'intervento di importanti relatori.

Non mancheranno anche momenti di ironia e divertimento. Sarà infatti affidato al famoso comico Raul Cremona il compito di interpretare l'esperienza odontoiatrica del paziente.

L'evento si concluderà venerdì 15 novembre con l'esclusivo Dinner Party che si terrà presso la prestigiosa location del Winter Garden dell'Hotel Crowne Plaza di Verona.

Quote di Partecipazione

■ Odontoiatra	€ 350,00 + iva	■ Per il solo giorno 14/11/2013	€ 90,00 + iva
■ Odontotecnico	€ 250,00 + iva		
■ Iscritto CEREC Club	€ 250,00 + iva	■ Solo Dinner Party	€ 50,00 + iva
■ Accompagnatori	€ 100,00 + iva		
■ Studenti	€ 100,00 + iva		

Le quote comprendono il Dinner Party di venerdì 15 novembre 2013, lunch e coffee break per i giorni 15 e 16.

Per informazioni e iscrizioni:
mail.events@sirona.it
Tel. 045/82.81.811
www.sironatimes.it

Connettiti all'offerta!



In questa nuova rubrica sono segnalate le promozioni più interessanti offerte dalle aziende inserzioniste. Infodent ha voluto creare un filo diretto tra le aziende ed i propri lettori che potranno accedere in esclusiva al contenuto dettagliato delle promozioni digitando l'indirizzo internet indicato nella

tabella riportata sotto. L'azienda inserzionista, per facilitare l'accesso al servizio, segnalerà le offerte anche nel proprio spazio pubblicitario o sul redazionale di prodotto nella rubrica "Approfondimenti" inserendo il simbolo distintivo "Connettiti all'Offerta!". Scopri ora le opportunità di risparmio!

AZIENDA	PRODOTTO IN OFFERTA	LINK PROMOZIONE
ELITE COMPUTER/ ORISLINE	<ul style="list-style-type: none"> • OrisEduco 3HD Waiting room • iEduco • OrisDent evo per Mac • OrisDent Xtra 	<p>promo.infodent.it/2013-10/1</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/2</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/3</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/4</p>
ISASAN	<ul style="list-style-type: none"> • Biosanitizer S • Trainer T4K, TMJ, TMD, T4A, T4B, TMJ-MBV, T4CII, Infant Trainer, Bruxogard 	<p>promo.infodent.it/2013-10/5</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/6</p>
ORANGE EVOLUTION	<ul style="list-style-type: none"> • Videothron 	<p>promo.infodent.it/2013-10/7</p>
OVERMED	<ul style="list-style-type: none"> • All on four • Frese Kit chirurgico • Equator • Biosolution • EasyRapid • Biomateriali Tacki 1 • Biomateriali Tacki 2 	<p>promo.infodent.it/2013-10/8</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/9</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/10</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/11</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/12</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/13</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/14</p>
TEKNE DENTAL	<ul style="list-style-type: none"> • Turbina Bravia®L • Ablatore Titanus®E 	<p>promo.infodent.it/2013-10/15</p> <p>promo.infodent.it/2013-10/16</p>

34

Dental Shine Laboratorio & Milling Center - Roma Nord

WIELAND DENTAL

3Diagnosis

3DIEMME BIOMAGING TECHNOLOGIES

www.dentalshine.it

NOVITÀ: Full Pack NSI Natural System Implant

NSI è un'azienda che produce e distribuisce Impianti Dentali di ultima generazione



Agevolare il lavoro del medico chirurgo e dell'odontoiatra è l'obiettivo della NSI. Con questa premessa si è studiato un semplicissimo sistema d'inserimento dell'impianto, riducendo al minimo lo strumentario, le fasi chirurgi-

che e dunque i tempi d'inserimento.

Tutti gli impianti NSI necessitano infatti **di una sola fresa calibrata per la preparazione del sito implantare.**

Oltre a questa singolare caratteristica d'inserimento, il sistema **NSI mette a disposizione del clinico utilizzatore, direttamente nella confezione, tutta la componentistica protesica come transfer, analogo e calcinabile per ogni impianto, senza costi aggiuntivi**, in modo da permettere al cliente di non dover cambiare la componentistica protesica. Impianto, con superficie sabbata - mordenzata e microspire cervicali, secondo le recenti esigenze del mercato implantoprotesico dentale, è ad oggi il più semplice da inserire e da gestire in tutte le

fasi operative.

Altra grande unica novità è il particolare MUA moncone Angolato Universale, studiato dal Team NSI. Questo particolare moncone infatti **permette la passivazione di qualsiasi angolazione per la protesizzazione di fixture anche oltre i 30°**, garantendo la tenuta dei carichi sulle viti di connessione identiche a quelle di un classico abutment.

Garanzie: tracciabilità delle materie prime, fasi produttive e aggiornamento sulle nuove normative CEE 2007/47 la NSI mette a disposizione del medico e della struttura odontoiatrica un DVD informativo per il paziente con funzione di passaporto implantologico. I filmati tridimensionali contenuti nel supporto digitale vogliono essere un elemento

aggiuntivo di supporto al medico per informare il paziente delle varie tipologie d'intervento, in particolare per attirare l'attenzione del paziente sulla semplicità "dell'implantologia" e sulla sua sicurezza, invitandolo a collaborare, seguendo attentamente le prescrizioni del medico curante. La NSI cura con precisione e attenzione anche la formazione di chi dovrà usare i suoi prodotti: i suoi corsi, infatti, sono tutti personalizzati sulle reali esigenze del professionista.



NSI

Tel. 0376.671087/335.360404

info@nsimplant.it

www.nsimplant.it



Dental Center®

Cliniche della salute e bellezza in franchising

INNOVAZIONE E TECNOLOGIA CONTRO LA CRISI

LA RICETTA GIUSTA PER ABBATTERE I COSTI. RICHIEDI L'AFFILIAZIONE.

La Dental Center, da poco società per azioni, è il primo franchising odontoiatrico in Italia costituito da professionisti del settore.

A testimonianza, l'apprezzamento del mercato brasiliano per questo progetto Made in Italy.

Da tempo la società sta conducendo in tutta Italia un programma di coinvestimento con professionisti e imprenditori che desiderano investire nel proprio futuro. Svariate le formule proposte, mirate a soddisfare le esigenze di chi desidera investire in un mercato in continua crescita.

Numero Verde

800 98 50 47

**CHIAMA IL NUMERO VERDE O VISITA IL NUOVO SITO WEB
PER MAGGIORI INFORMAZIONI E PER GARANTIRTI L'ESCLUSIVA DI ZONA**

www.franchisingdentale.it // info@franchisingdentale.it



BRAVIA® XL

La nuova
turbina con
prestazioni
superiori

- Dinamica e affidabilità di elevato livello
- Cuscinetti ceramici a struttura integrale di alta precisione
- Fibra ottica cellulare ad elevata efficienza
- Corpo in titanio
- Incredibilmente leggera
- Disponibile con diversi tipi di connessione



INTERNATIONAL
EXPODENTAL
MILANO 17 | 18 | 19 OTTOBRE 2013



FIERA MILANO CITY
Padiglione 3 Stand C16



SIMPLIFYING DENTAL MOTION

Via del Pescinale, 77 - 50041 Colenzano (FI) - ITALY

+39 055 8825741 +39 055 8825764

info@teknedental.com www.teknedental.com



> DALLE AZIENDE

XDent integra Xinfo

Un CRM al centro della comunicazione di Studio

Il team di sviluppo di XDent, l'unico software di gestione dello studio odontoiatrico disponibile in versioni specializzate per computer Mac, Windows e Linux, dopo aver presentato Xinfo in anteprima all'ultimo International Expodental, ne ha recentemente ufficializzato la disponibilità. Xinfo rappresenta un sistema innovativo che **rivoluziona la comunicazione di studio** e che racchiude in un solo prodotto uno strumento di marketing e di comunicazione che pone il paziente al centro dell'attenzione. E' una piattaforma di comunicazione bidirezionale paziente-studio che supera le tradizionali forme di comunicazione basate sull'invio di SMS e sull'uso del telefono, ma anche quelle basate sui siti web. Xinfo è utilizzabile in versione stand-alone, cioè senza il gestionale di studio XDent, o in piena integrazione con le soluzioni software gestionali marchiate XDent. Con l'integrazione di Xinfo, XDent ha completamente ridisegnato la gestione delle comunicazioni di studio. Nella nuova versione di XDent, il software diventa un completo CRM di studio che potrà essere utilizzato per gestire al meglio la comunicazione con la risorsa paziente. Lo studio dentistico ha così a disposizione uno strumento completo, ma allo stesso tempo semplice, per gestire tutte le comunicazioni con i pazienti, indipendentemente da quale sia la forma comunicativa. Può usare lo strumento delle notifiche per visualizzare degli allarmi sullo smartphone o sul tablet del paziente per ricordare gli appuntamenti o per la gestione dei richiami sulle cure. Ma non solo, con questo strumento di comunicazione integrata, lo studio può inviare news e notifiche personali che rappresentano uno strumento di marketing



mirato. Lo studio ha inoltre a disposizione una vetrina dove potrà promuovere i propri servizi o specifiche iniziative in una forma grafica accattivante che può attirare l'attenzione del paziente meglio di qualsiasi altra informazione testuale. Una vetrina disponibile direttamente sullo smartphone del paziente gestita in maniera dinamica e completa dallo studio. Una **soluzione esclusiva** per gli studi dentistici e polispecialistici che potranno fornire **gratuitamente** la App a tutti i pazienti dello studio. Le App di Xinfo sono disponibili gratis su App Store e Google Play per l'installazione sui più diffusi smartphone e tablet: iPhone, iPad, iPad mini, cellulari e tablet Android. XDent e Xinfo: il meglio della tecnologia software per i Mac e i PC del tuo studio in tandem ad un servizio di comunicazione moderno e professionale per rendere ancora più marcata la differenza rispetto agli studi concorrenti.

TEKNE Informatica & Comunicazione
Via Cupoletti 1
97100 Ragusa
Area Centro Sud Italia
Tel. 0932.681600
Area Nord Italia
Tel. 0444.371352
commerciale@xdent.it
www.xdent.it

Sistemi implantari Futura

Futura progetta e produce da 30 anni sistemi implantari caratterizzati da una tecnologia facile all'uso, al fine di offrire diverse soluzioni cliniche e protesiche

Gli impianti Futura sono prodotti in Titanio gr 4 ASTM F67 per l'ottimo rapporto tra biocompatibilità e resistenza meccanica.

I trattamenti di superficie eseguiti sui Dispositivi sono effettuati con processi validati e controllati secondo la normativa vigente UNI CEI EN ISO 13485-2012, garantendo le caratteristiche intrinseche di adattabilità del titanio.

La precisione della connessione fixture-abutment è ottenuta con una produzione sottoposta a cicli di controllo validati che ne assicurano l'elevata qualità. Le componenti protesiche delle linee implantari a connessione interna ed esterna esagonale sono estre-



mamente razionalizzate ed efficienti; inoltre, Futura offre la possibilità di utilizzare tutti gli impianti con un'attrezzatura chirurgica universale. La collaborazione con la-

boratori di analisi qualificati completa adeguatamente il processo di progettazione - produzione e di validazione del sistema di qualità aziendale. La rete commerciale, alta-

mente qualificata e costantemente aggiornata, è presente sul territorio nazionale ed è a disposizione della clientela per offrire consulenza, servizio e assistenza, in linea con la mission e i valori aziendali.

Futura è lieta di ospitarvi presso i propri stabilimenti produttivi al fine di mostrare il prodotto, la propria capacità produttiva e la qualità intrinseca dei propri impianti.

Futura
Via Carpenedolo 3
25012 Calvisano (BS)
Tel. 030.9968744
Fax. 030.9668903
www.futuraimplantsystem.it

zeta 3 wipes

LA NUOVA SOLUZIONE PER UN'EFFICACE DISINFEZIONE, DEODORAZIONE E PULIZIA DI SUPERFICI DI DISPOSITIVI MEDICI.



PREZZO DI LANCIO
 12 confezioni da 100 salviette
118,00€
~~216,00€~~

zeta 3 wipes Pop Up

- ✓ **Ridottissimo contenuto di alcol (<3%): ottima compatibilità con i materiali compresi i più delicati**
- ✓ **Salviette spesse di grandi dimensioni: pulizia e disinfezione di superfici più ampie in meno tempo e con minor consumo di salviette**
- ✓ **Ampio spettro d'azione**
- ✓ **Tessuto ad alta resistenza, morbido e compatto**



PREZZO DI LANCIO
 12 barattoli da 120 salviette
115,00€
~~168,00€~~

zeta 3 wipes Total

- ✓ **Protezione TOTALE contro le maggiori infezioni crociate**
- ✓ **Ampio spettro d'azione in linea con le ultime norme europee**
- ✓ **Aumentata % di impregnazione: salviette più umide e più a lungo, per la disinfezione e la pulizia di superfici più ampie**
- ✓ **Buona compatibilità con i materiali (contenuto di alcol < 49%)**



Per maggiori informazioni su questi prodotti visitate il sito www.zhermack.com

Numero Verde
800-856014

info@zhermack.com
www.zhermack.com

Zhermack®
 BEYOND INNOVATION

Servizio riparazione manipoli BA International, ora anche in Italia

Ripariamo manipoli di tutte le marche



Una delle postazioni di lavoro della BA International

B.A. International è una multinazionale attiva in Europa nella riparazione dei manipoli dal 1989 e da oggi è presente anche in Italia per fornire manutenzione e riparazione di manipoleria ad uso odontoiatrico: turbine, contrangoli, micro-motori, ablatori e manipoli dritti. Ripara manipoli di tutti i brand: KaVo, Bien Air, BA, W&H, NSK, etc..

BA International Italia offre una vasta scelta di riparazioni utilizzando ricambi originali BA, con un ottimo rapporto qualità

prezzo e un vasto assortimento di pezzi di ricambio che permette, nella maggior parte dei casi, di effettuare le riparazioni il giorno stesso dell'arrivo o dell'accettazione del preventivo. Effettuiamo preventivi rapidi e gratuiti, oltre che consulenza tecnica gratuita su come ridurre i difetti e guasti comuni. Ripariamo con un ottimo rapporto qualità/prezzo, ripagando la fiducia dei nostri clienti: qualora per esempio il valore della riparazione comparata con il prezzo d'acquisto

del manipolo nuovo risulti non conveniente, siamo in grado di consigliare e proporre la soluzione più opportuna. Il servizio offerto è completo: oltre ad occuparci della riparazione, organizziamo per mezzo corriere il ritiro e la consegna manipoli dallo studio medico presso i nostri laboratori e viceversa. Tutti i manipoli viaggiano con un'apposita assicurazione di trasporto gratuita e dedicata. Oltre al servizio di riparazione, BA International Italia è in grado di fornirvi vantaggiose

offerte per un'ampia gamma di manipoli dei migliori brand presenti sul mercato. **Veniteci a trovare all'Expodental a Milano dal 17/10 al 19/10! Saremo presenti con un nostro stand e con esclusive promozioni per la riparazione dei vostri manipoli.**

BA International Italia srl
Via Saragat 5
40026 Imola (BO)
Tel. 800.915666
www.bainternational.it

Presenti a EXPODENTAL 2013

SEGUICI SU:   

L'odontotecnica secondo Roland. Tecnologie e innovazione in evoluzione.



Roland DWX-50/4

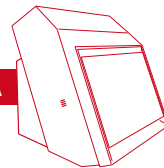
Fresatrice a 4 assi in continuo con 5 frese a cambio automatico. Con una straordinaria versatilità operativa e produttiva, è una macchina su misura per il laboratorio odontotecnico. Upgradabile a 5 assi.



Roland DWX-50

Fresatrice a 5 assi in continuo e 5 frese a cambio automatico per realizzare svariate lavorazioni odontotecniche. Architettura aperta, alta precisione e facilità d'uso per lavorare in completa autonomia.

NOVITÀ



Roland DWX-4

Compatta ed immediata nell'uso. Roland DWX-4: la novità Roland in anteprima a Expodental 2013. **Vieni a scoprirla!**

Applicazioni



Accessori Roland



Roland DG Mid Europe S.R.L.
 via L. Da Vinci, 1/b Zona Industriale
 63075 Acquaviva Picena (AP) - ITALIA
 T. (+39) 0735 586558 | F. (+39) 0735 576176
 dgsales@rolanddme.com | www.rolandeasyshape.com



Tocksystem: Giravite manuale a contrangolo - super grip

Il semplice fatto anatomico che il cavo orale abbia zone ed angoli di difficile accesso, complica notevolmente le manovre dell'operatore, questo, sia in campo chirurgico, implantologico che in varie applicazioni di protesi. Per agevolare queste situazioni La Tocksystem ha sviluppato e realizzato un modello di giravite manuale a contrangolo leggero e maneggevole, idoneo a rispondere a queste difficoltà.

Caratteristiche:

Dimensioni: cilindro Ø10 mm, lunghezza totale 155 mm.

Peso 37 gr.

La testa ha un attacco a contrangolo sede di inserzione dell'inserto lavorante, che di conseguenza è posizionato a 90° rispetto all'asse lungo del giravite e permette di avvitare/svitare i vari componenti, lavorando comodamente ad angolo retto. Il corpo cilindrico

accoglie al suo centro una ghiera facilmente girevole con un dito che permette la rotazione dell'inserto lavorante bloccato a sua volta nella testa a contrangolo. L'estremità del corpo prosegue con una puleggia girevole tra indice e pollice che anch'essa permette la rotazione dell'inserto ma da posizione più distale. Il corpo in titanio è a superficie zigrinata super-grip, realizzata con puntini piramidali ad elevata presa. Questa superficie dà all'operatore la sicurezza nella presa e facilita le manovre operative dello strumento fra le dita anche in posizioni difficili ed anche indossando guanti bagnati. Il Titanio è la materia prima scelta per la costruzione del giravite super-grip a contrangolo e conferisce resistenza alla corrosione anche dopo numerosi cicli di sterilizzazione. Lo strumento non necessita di taratura e di registrazione forze. Gli inserti:



avvitamento di protesi 41° linguale



avvitamento di protesi 45° e 47°



Giravite manuale a contrangolo Tocksystem

Il giravite è dotato di vari inserti con versatilità operativa per avvitare/svitare diversi articoli. Gli inserti hanno varie geometrie a forma piatta, esagonale, croce, incavo trilobato. Sono adatti per l'applicazione di una gamma di viti tappo d'impianto, viti di protesi, microviti di osteosintesi, grani, appartenenti a vari sistemi di implantologia, di protesi

avvitata ed ortodonzia.

TOCKSYSTEM

Via Poggio Belvedere, 2
22030 Lipomo (CO)
Tel./fax 031.280301
info@tocksystem.it
www.tocksystem.it

CLOREXIDINA SENZA SOSTANZE ADDIZIONALI



AMBIENTE INCONTAMINATO



Clorexidina, grazie alla sua elevata attività igienizzante e antibatterica, è considerata come il trattamento "gold standard" nel controllo attivo della placca batterica.

DENTOSAN contiene clorexidina senza sostanze addizionali. La sua formula ha una specifica azione preventiva e disgregante della placca ed esercita una spiccata capacità di fissarsi a lungo sulle gengive e sullo smalto dei denti, così da assicurare il controllo dell'accumulo di placca nel tempo.

DENTOSAN. Efficacia allo stato puro.

DENTOSAN®

ASSICURA UN'ELEVATA AZIONE DISINFETTANTE E ANTISETTICA



LINEA SPECIALIST

La tua Agenda Personale
sempre aggiornata
con il tuo Studio.



Gestisci tutti i tuoi appuntamenti
su smartphone e tablet,
in qualsiasi momento,
da qualsiasi luogo.

Sempre sincronizzato
con OrisDent evo.

scopri lo su
www.orisline.com



> DALLE AZIENDE

NUVOLA - "L'artigianato si sposa con le nuove tecnologie digitali 3D"

Prodotto della ricerca scientifica GEO lab



La nostra ricerca in questi anni ci ha portato allo sviluppo di una procedura di laboratorio che, con l'ausilio della microscopia elettronica tridimensionale 3D, di scanner laser 3D e di software dedicati, è in grado di programmare i movimenti dentali nelle tre dimensioni con una precisione da 0,1 mm e 0,1. Mantenendo tuttavia l'esperienza e la pratica "dell'artigiano" con il vantaggio di personalizzare e studiare ogni caso ortodontico a 360°.

NUVOLA utilizza nelle sue procedure le più moderne tecnologie disponibili oggi, non solo nel campo dentale, ma anche in quello della meccanica di precisione, dell'elettronica digitale di simulazione 3D.

Ma l'aspetto più innovativo di questa idea è dato dalla perfetta sinergia tra la tecnica e la clinica, e dalla possibilità di interagire e supportare in modo virtuale il clinico nei protocolli terapeutici.

NUVOLA VIEW è un software *virtuale 3D*, rivolto al clinico per visualizzare, analizzare e controllare le varie fasi del trattamento ortodontico del proprio paziente. E' anche un ottimo strumento di visual marketing, infatti la simulazione 3D permette di illustrare al paziente limiti e traguardi del trattamento ortodontico.

La metodica prevede un controllo maggiore degli spostamenti e procede per fasi suc-

cessive di 10-15 pellicole. Al termine di ogni fase si ha una rivalutazione e controllo progressivo del caso (eventualmente con la presa di nuove impronte); questo permetterà di avere, oltre il check intermedio, anche la possibilità di migliorare ulteriormente la scansione di elementi particolarmente malposizionati o sovrapposti e di aggiungere eventualmente attacchi/pin sulle superfici dentali.

La motivazione di questo è l'impossibilità, secondo recenti studi scientifici, di tenere un caso perfettamente sotto controllo oltre i 10 allineatori con qualsiasi metodica.

Il sistema NUVOLA si basa su un software cad sviluppato e personalizzato per la "sistemica nuvola" utilizzando il formato standard STL. Questo programma permette di ottenere un'elevata qualità di modelli digitali (virtuali), con sei viste simultanee; partendo dall'acquisizione del modello in gesso scannerizzato si passa all'esame, al taglio e al riposizionamento degli elementi.



**GEO - Gruppo Europeo
di Ortodonzia**

Via Gasperina 217 - 219-221

Roma

Tel. 06.72671754 - 06.72675490

nuvola@geortodonzia.it

www.nuvolaortodonzia.it

Micromotore Mariotti X9

Mariotti&C rilancia il micromotore da laboratorio "made in Italy" di altà qualità, con un ottimo prezzo promozionale e garanzia di due anni

La serie X9 35.000 rpm, garantisce all'odontotecnico buone prestazioni a tutte le velocità di lavoro e grande affidabilità.

In controtendenza coi micromotori "usa e getta" degli ultimi anni, questo prodotto nasce per durare nel tempo, unisce una meccanica di precisione ad un preciso controllo elettronico, il tutto con un'assistenza semplicissima e molto economica negli anni. Il micromotore X9 è adatto per lavorazioni di: gesso, resina/compositi e metalli, insomma flessibile per la maggior parte dei lavori in laboratorio.

La forma ergonomica del



manipolo, l'elevata precisione meccanica, la giusta regolazione dei giri, l'assenza di vibrazioni e la protezione speciale contro l'ingresso di polvere, hanno già fatto di X9 un prodotto di successo.

Presente nelle varianti: a pedale (in foto), a ginocchio e da tavolo.

Queste le principali caratteristiche tecniche: 1500/35000 rpm, torque 4.5 Ncm, 120 W, 230 Vac - 50/60 Hz, peso ma-

nipolo 250 grammi, lunghezza 170 mm, diametro massimo 29 mm.

////////////////////
MARIOTTI&C srl - Progettazione e Costruzione Micromotori
Via Seganti 73
47121 Forlì
Tel. 0543.474105
Fax 0543.781811
info@mariotti-italy.com
www.mariotti-italy.com



Perfetto. Come una goccia d'acqua.

NUOVO
BIODISINFETTANTE
A BASE DI ACQUA
E OSSIGENO



Scopri di più su: campagne.infodent.it/isasan

biosanitizer
 saniSWISS

biosanitizer è un prodotto ecologico e atossico a base di acqua e ossigeno. Deterge istantaneamente, disinfetta in profondità e non rilascia sostanze nocive per l'uomo e per l'ambiente. **Frutto di una ricerca innovativa, biosanitizer è concepito per rispondere alle delicate esigenze dell'assistente alla poltrona, annullando il rischio di reazioni allergiche e complicanze respiratorie per chi lo usa e per i pazienti.** La formula brevettata è totalmente priva di VOC, agenti corrosivi o inquinanti, alcool, sali quaternari, aldeidi, derivati del cloro, fenoli, biguanidi e conservanti, capace di agire in pochi secondi anche contro batteri, virus, micobatteri, funghi e sporigeni (Clostridium difficile).

Un nuovo "bio-disinfettante" efficace e sicuro al 100%.



LA RAFFINATEZZA
DELL'AUTENTICO
DESIGN SVIZZERO
PER IL METODO ORIGINALE
PIEZON[®]

→ IL NUOVO PIEZON[®] 250



→ CONTROLLO
INTUITIVO DELLA
POTENZA CON LA
PUNTA DELLE DITA



EMS - SWISSQUALITY.COM

Piezon[®] è un marchio di EMS Electro Medical Systems SA, Svizzera

> DALLE AZIENDE

La nuova classe compatta di Piezon[®]

Piccoli, intuitivi e potenti: EMS presenta due nuovi ablatori compatti Piezon[®], completamente riprogettati



1 Piezon 250 - vincitore del Red Dot Design Award 2013

2 Piezon 150 - con connessione permanente dell'alimentazione dell'acqua e filtro esterno, per un miglior controllo delle infezioni

Piezon[®] 250 e Piezon[®] 150, ultimi nati della famiglia di strumenti EMS per la rimozione delle concrezioni dentali, sono il risultato dell'unione delle ultime tecnologie all'avanguardia ai 30 anni di esperienza nello sviluppo di ablatori molto efficienti. Con queste nuove unità, basate sul Metodo Originale Piezon[®] di EMS, il produttore garantisce un comfort superiore durante il trattamento e un conseguente aumento della produttività.

EMS ha ora dotato questo gruppo di prodotti di caratteristiche precedentemente riservate solo agli articoli di fascia alta. Con la loro rotondità e la loro compattezza, le nuove unità dimostrano che è sempre possibile rendere più stimolante e accattivante il design degli strumenti.

Questi potenti ablatori occupano lo spazio di un foglio A5 e sono assolutamente compatibili con tutti gli strumenti EMS Swiss Instruments.

I LED illuminano perfetta-

mente il cavo orale

L'ampio ed ergonomico regolatore di potenza, intuitivo e preciso, rende particolarmente semplice la selezione delle 35 impostazioni di potenza e l'accensione/spegnimento delle unità.

EMS è anche riuscita a ridurre in modo considerevole la rumorosità operativa e ad aumentare il rendimento, a vantaggio sia dell'operatore che dei pazienti. Il timer dei LED parte al rilascio del pedale e i sei diodi sulla punta del manipolo illuminano efficientemente il cavo orale, per 20 secondi.

L'ottima visibilità dell'area da trattare facilita la diagnosi, senza movimenti dello strumento o liquido di raffreddamento.

Maggiore efficacia nella rimozione del tartaro

Gli strumenti Piezon[®] 250 e Piezon[®] 150 presentano le stesse caratteristiche. Il manipolo è sottile, leggero e resistente; il nuovo modulo elet-

tronico a ultrasuoni, ancora più potente risulta più efficace nella rimozione del tartaro. EMS ha unito in un unico prodotto i molti anni di esperienza e il know-how nel campo degli ultrasuoni, offrendo un rendimento e un comfort ancora superiori. Ha anche ulteriormente semplificato la necessaria manutenzione e le

precauzioni igieniche. La pompa del modello Piezon® 250, che deve essere cambiata regolarmente, è facilmente sostituibile. Il filtro dell'acqua esterno del Piezon® 150 è facilmente visibile e semplice da sostituire. I due "Power Pack" multifunzione presentano una vasta gamma di applicazioni: dalla

detartrasi, ai trattamenti endodontici, alla preparazione della cavità. Per le applicazioni parodontali e sottogengivali è disponibile un'apposita fascia di potenza, particolarmente delicata.

L'unica differenza fra le due unità è che il Piezon® 150 deve essere collegato all'alimentazione idrica dello studio, men-

tre il Piezon 250 utilizza un flacone di acqua da 350 o da 500 millilitri, in base alle necessità.

E.M.S. Electro Medical Systems SA
Tel.: +41 22 99 44 700
welcome@ems-ch.com
www.ems-dent.com

Perché VIDEOTHRON-Digital Signage in sala d'attesa?

Attirare l'attenzione è la prima regola della comunicazione: con VIDEOTHRON è possibile informare ed intrattenere i propri pazienti promuovendo i propri servizi e facendo conoscere la propria professionalità, rendendo dinamica la sala d'attesa tramite contenuti digitali su uno o più schermi.

VIDEOTHRON è un brand dedicato al Digital Signage (Segnaletica Digitale), un nuovo media che consente di comunicare direttamente con i propri Pazienti, aumentando in modo esponenziale l'efficienza rispetto alla comunicazione tradizionale, con messaggi sempre aggiornati e con un miglior rapporto qualità/prezzo rispetto alla comunicazione cartacea. Il

Digital Signage è oggi uno strumento fondamentale per migliorare la comunicazione: le statistiche dimostrano **forti miglioramenti in termini di FIDELIZZAZIONE DEI PAZIENTI e di FATTURATO** per gli Studi che ne sono dotati; il corretto utilizzo di video, animazioni, immagini e testi per creare velocemente contenuti interessanti ed accattivanti permette di attirare e motivare i pazienti.

VIDEOTHRON fornisce una ricca piattaforma per la progettazione e la gestione dei contenuti sulla quale si può costruire una strategia di comunicazione più ampia. VIDEOTHRON consente di utilizzare un normale TV oppure un Monitor trasformandoli in uno straordinario punto di in-

formazione per **presentare lo Studio, promuovere i servizi ed informare i pazienti.**

Maggiori informazioni sono disponibili sul sito www.videothron.it con un video-demo delle funzionalità di VIDEOTHRON, la Carta dei Servizi Multimediale scaricabile gratuitamente ed il **simulatore on-line** per pro-

vare a gestire i contenuti che saranno visualizzati in sala d'attesa: video, immagini e messaggi nelle diverse aree del Monitor/TV.

Orange Evolution
Tel. 0331.455613 (r.a.)
info@videothron.it
www.videothron.it



VIDEOTHRON

Scoprite le novità ed
il simulatore on-line su
www.videothron.it

orange evolution
information technology solutions
Tel. 0331-45.56.13 (r.a.) - info@videothron.it

■ OFFRO COLLABORAZIONE

- 46 enne con esperienza pluriennale, dinamica, fortemente motivata cerca studio dentistico in Roma per una collaborazione, orario preferibile part time, buone capacità relazionali e attenzione nei confronti del paziente, massima serietà. Telefonare al 334.7069736
- Assistente alla poltrona con esperienza decennale in chirurgia, implantologia, conservativa, endodonzia, cerca impiego full-time o part-time in Roma. Buona la conoscenza dello strumentario chirurgico, della sterilizzazione e preparazione del paziente in campo sterile. Lavoro di segretariato, gestione degli appuntamenti. Max professionalità, serietà, disponibilità immediata. Telefonare 333.5833246
- Assistente alla poltrona/segretaria con 20 anni

di esperienza, bella presenza, seria e motivata offre collaborazione in studi odontoiatrici in zona Prenestina, Centocelle, San Giovanni (Roma). Telefonare al 338.2468861

- Assistente/segretaria con esperienza ventennale, offre collaborazione part-time possibilim. di mattina (anche come sostituzione) zona Roma. Max serietà e professionalità. Per contatti 339.2117689
- Cerco impiego part time possibilmente Roma nord, con esperienza pluriennale presso studio di radiologia odontoiatrica digitale, sia come segretaria all'accettazione pazienti, sia come addetta ad affiancare il tecnico radiologo nella post elaborazione delle immagini digitali. Tel. 347.5647066
- Dott.ssa esperta in endodonzia (con propria attrezzatura, caschetto ingrandente,

strumenti mtwo, gutta), endopedodonzia, conservativa, igiene, non titolare di studio, ottimo feeling con i pazienti, di bella presenza, offre la propria collaborazione in studi di Roma

- preferibilmente zone Centocelle - Togliatti - Casilina (RM). Telefonare al 338.9515694
- Igienista dentale laureata 2002 con partita iva offre collaborazione uno o due giorni a settimana in studi dentistici a Roma. Esperienza e massima serietà. Tel. 335.8277093
- Medico chirurgo odontoiatra con esperienza ventennale in chirurgia offre collaborazione per chirurgia implantare, parodontale e orale. Ostia (RM). Tel. 338.7193628
- Medico dentista offre collaborazione presso studi odontoiatrici. Telefonare al 339.7125724 o allo 06.9625723

• Odontoiatra 110 e lode, con ventennale esperienza privato e pubblico, ASL Roma offre collaborazione in chirurgia orale, gnatologia, endodonzia, protesi e parodontologia 2 volte a settimana. Tel. 327.0782473

- Odontoiatra specializzata in ortognatodonzia, con grande esperienza in trattamenti sia con bambini che adulti, offre la propria collaborazione ai colleghi di Roma. Esperienza pluriennale anche in trattamenti di conservativa, pedodonzia ed endodonzia. Possiedo certificazione invisalign e incognito. A disposizione per l'invio del cv e per altre info. Tel. 329.9338073
- Odontoiatra dal 1987, perf. in parodontologia, implantologia, chirurgia orale, offre collaborazione zona abruzzo, marche, Roma, Romagna. Si valutano proposte di collaborazione 1 o 2 volte a



Dall'esperienza di successo di "Progetto Dentale Apollonia"

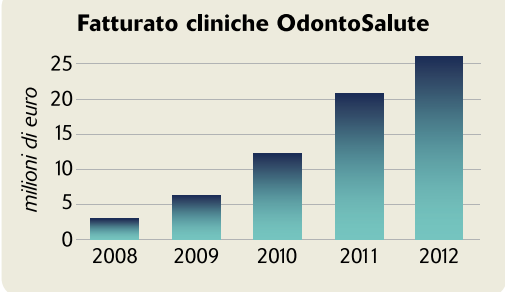
OdontoSalute®: cliniche
low cost - high quality.

Il franchising sicuro e redditizio.

Il settore odontoiatrico è in una fase di profonda trasformazione e presenta quindi nuove e interessanti opportunità. **Progetto Dentale Apollonia fonda il suo successo sul concetto chiave: low cost - high quality.** Migliorando infatti la struttura e l'organizzazione delle cliniche può fornire a ottimi prezzi un servizio di elevata qualità, utilizzando tecnologie evolute ed i migliori materiali presenti sul mercato. **Dal leader italiano di cliniche dentali low cost - high quality nasce oggi OdontoSalute®,** la rete in grado di offrire a nuovi imprenditori un modello di impresa sperimentato e di grande successo. Dopo i pazienti è il vostro momento per sorridere!

Info franchising:
TMT Italia 0434 29930
franchising@odontosalute.it
www.odontosalute.it

OdontoSalute® 
Dentisti low cost - high quality



settimana. Tel. 349.6459208

- Odontotecnico con esperienza decennale, partita iva propria, offre collaborazione in Roma a laboratori odontotecnici, con pagamenti a percentuale. Tel. 338.5444300

- Odontotecnico specializzato in protesi combinata, ceramica offre collaborazione a studi e laboratori. Telefonare al 347.0198091

- Ortodontista, dottoressa esperienza pluriennale, cerca collaborazione in studi zone Acilia o Ostia (RM). Telefonare al 338.9711690

- Parodontologia: esperta in parodontologia, titolare di studio, sarebbe disponibile per collaborazione 2 o 3 mattine a settimana. Tel. 06.5913003 oppure al 335.435658

- Specialista in chirurgia odontostomatologica, master in implantologia, master in parodontologia offre collaborazione a studi e cliniche dentali in Roma e nel Lazio. Esperienza ventennale nell'ambito di strutture private ed ospedaliere universitarie. Trainer di azienda implantare. Fluent english spoken. Telefonare se interessati al 347.7859329

- Specialista in chirurgia odontostomatologica, master in implantologia, master in parodontologia offre collaborazione a studi e cliniche dentali in Roma e nel Lazio. Esperienza ventennale nell'ambito di strutture private ed ospedaliere universitarie. Trainer di azienda implantare. Fluent english spoken. Telefonare se interessati al 347.7859329

■ CERCO COLLABORAZIONE

- Laboratorio ortodontico MRdental in Sicilia cerca odontotecnico con esperienza in ortodonzia mobile e fissa, per collaborazione full-time dal lunedì al venerdì orario di ufficio, si offre

assunzione con contratto. Gli interessati dovranno contattarci telefonicamente allo 095.381581 per eventuali colloqui o invio curriculum

■ OFFRO ATTIVITÀ

- **Affittasi laboratorio odontotecnico, in Roma zona Monteverde vecchio; Roma - in parte arredato con le licenze, mq circa 80. Prezzo affitto trattabile. Tel. 331.6107323**

- Affittasi stanza arredata con unità operativa + rx endorale con servizio di segreteria in prestigioso studio ad Ostia lido. Telefonare al numero 338.7193628 dalle ore 11 alle 16

- **Affittasi studio dentistico di recente costruzione, ampio parcheggio, disponibile in zona commerciale Terni, una o più volte a settimana. Contattare 328.7020289**

- Affitto stanza odontoiatrica completa e a norma a collega in Roma, via Luigi Perna. Telefonare al 339.2808178

- Affitto studio odontoiatrico, provincia di Perugia, a collega o igienista con p. Iva; possibilità di collaborazione. Lo studio è situato in elegante centro commerciale nel centro di Foligno (PG). Telefonare al 338.3457480 o allo 0742.353159

- Causa trasferimento vendo studio odontoiatrico completo a Roma composto da riunito, mobili, rx, compressore, aspiratore chirurgico e strumentario.

Prezzo da concordare.

Telefonare al 339.8972557

- Cedesi studio dentistico zona Castelli Romani (Rocca Priora) parcheggio riservato, nuova struttura, piano terra. Massimo 329.94235396

- Laboratorio odontotecnico, completamente attrezzato, con sede in Roma, affitta posto di lavoro. Ampia possibilità di collaborazione. Tel. al 338.5444300

- Roma sud Palmiro Togliatti affittasi per condivisione spese studio odontoiatra di nuovissima installazione livello negozio tre vetrine, con o senza attrezzatura a collega con propria clientela possibilità di ampliarla una o più mezza giornate. Tel. 338.8749654

- Studio ben attrezzato in Latina con comodo parcheggio affittasi unità operativa da concordare giorni o mezza giornate a colleghi con propri pazienti. Tel. 335.8122549

- Studio dentistico, zona Eur centro (RM), viale Europa, 100 mt da metro, tutto a norma autorizzato, riunito nuovo, ristrutturato composto da reception, sala d'attesa, sala con riunito, altra stanza, affittasi a collega 1-2 volte a settimana. Telefonare al 347.6136710

- Studio odontoiatrico a norma zona Parioli Salario Roma affitta postazione di lavoro munita di radiografico. Tel. 06.42011142

- Vendesi poli-ambulatorio medico dentistico (comprese le mura), 112 mt, in palazzo signorile,

con una sala operativa, una sala sterilizzazione, tre ambulatori generici (con possibilità di diventare sale operative), due bagni, piano terra con giardino con autorizzazione a struttura sanitaria e socio sanitaria (rilasciata a maggio 2013), tutto completamente ristrutturato, situato a Chieti centro a fianco alla clinica Spatocco. Vendo causa trasferimento. Tel. 349.5179621

■ CERCO ATTIVITÀ

- Cerco giovani colleghi per creare piccola clinica odontoiatrica. Telefonare al numero 338.7193628 dalle ore 11 alle 16

■ OFFRO ATTREZZATURA

- Colibri idem Faretra predisposta 5 strumenti, poltrona Ritter in pelle. Perfette condizioni. Mai usato. Vendo. Telefonare al 328.3361913 oppure 06.44245364

- Laboratorio odontotecnico vende: Vibratore grande NOVUS Castellano a 220 con 10 vibrazioni 37x37, Forno per ceramica Biodent (da collezione Tib-MP1 n. 68) con 2 ampole anno 1969 (revisionato), Termostampatrice per mascherine ortodontiche (Hlator Motor - americana), N° 2 banchi da lavoro a 2 posti completi di lampade e aspirazione (180x82), N° 80 articolatori serviti solo per esposizioni Expodental completi di Box GS per la posa su articolatori: ASA

➤ ANNUNCI ECONOMICI

5000/5010, ASA 5011 con e senza magneti, ASA 5002, ASA a filo, Leone Errety, Unident, Wip Mix 100, Luxur De Lux, (Dental Hobby con arco facciale), Panadent, Hanau Mate, Artek, Magnetic De Luxe, Keystone, Nulogic Mag, Quick Master, N° 3 armadi per segreteria (100x190) color bianco con vetrate, N° 2 scrivanie per ufficio bianche (148x75), N° 1 banco per computer con cassetiera (96x50), N° 35 poltrone verdi per sala conferenze, N° 1 elegante tavolo per riunioni (126x290). Per informazioni: Tel. 06.8104750 Cell. 335.446223

- Riunito Castellini rosso-beige tappezzeria come

nuova, il tutto funzionante e completo di lampada scialitica, seggiolino. Euro 2300. Trasporto a carico dell'acquirente. Solo se interessati tel. 392.9505954

- Riunito odontoiatrico Vitali sd4, modulo ablatore ems, micromotore Faro f.o., attacco turbina f.o., lampada edi, perfetto e tenuto benissimo. Prezzo euro 3000+iva. Tel. 329.2229306
- Stereomicroscopi professionali da banco da 4x a 100x, con illuminatore per luce trasmessa e riflessa ed ampio corredo di accessori euro 400,00. Sistemi completi con illuminatore con lampada alogena e fibra ottica anulare per luce fredda. Eventuale

disponibilità di supporti a pantografo, di sistemi per fotomicrografia e di fibre ottiche bifilari. Telefonare allo 06.30484685 (ufficio) o al 338.3408288, e-mail: massimo.dapice@enea.it

- Vendo banchi da lavoro mod. Saratoga L 1mt P50 H83 in metallo rosso piano bianco, due cassette con sportello vetro con attacchi micromotore turbina e siringa mod Faro Euro 1.000,00 cadauno trattabili. Telefonare allo 06.5913003 oppure al 335.4356589 ore pomeridiane dal lunedì al venerdì
- Vendo banco per odontotecnici in metallo 1-2 posti lavoro. Nuovi mai usati. Ottimo prezzo. Telefonare al 328.3361913 oppure

06.44245364

- Vendo laser odontoiatrico DM 980 perfetto, adoperato pochissimo. Tel. 335.8122549
- Vendo Riuniti Idem con Faretra a 3/4 strumenti predisposti per 6. Completati di poltrona. Ancora imballati. Prezzo molto conveniente. Telefonare al 328.3361913 oppure 06.44245364
- Vendo riunito Eurocad mod. Eurostar colore royalblue con attacchi kavo, usato pochissimo, pari al nuovo. Faretra-3/4 strumenti. Prezzo conveniente. Telefonare al 335.6448055



- COLLEGATI ALL'INDIRIZZO INTERNET WWW.INFOIDENT.IT/ANNUNCI ED INSERISCI IL TESTO DEL TUO ANNUNCIO
- INVIA UNA MAIL ALL'INDIRIZZO INFO@INFOIDENT.IT COMPLETA DI TUTTI I DATI RICHIESTI NEL COUPON
- COMPILA IL COUPON E INVIALO VIA FAX ALLO 0761 393222

Nome Cognome

Tipo di attività Specializzazione

Via Numero CAP

Città Prov. Tel.

E-mail P.IVA Cell.

(Per annunci a pagamento è obbligatoria la partita iva e il codice fiscale)

OFFRO O CERCO COLLABORAZIONE ATTREZZATURE ATTIVITÀ

Spazio per l'annuncio (scrivere a macchina o stampatello) MAX 30 PAROLE • Sarà pubblicato solo il testo sottostante*

.....

*IMPORTANTE

Gli annunci riguardanti la ricerca di collaborazioni (ricerca personale, collaboratori ecc.) devono essere pubblicati corredati delle generalità del richiedente, in ottemperanza al decreto legislativo n. 276 del 10 settembre 2003, attuazione della legge delega in materia di occupazione e mercato del lavoro (legge 14 febbraio 2003 n. 30, cosiddetta "legge Biagi"). In relazione a quanto sopra, in base a quanto disposto in materia dal D.lgs. 196/03 che regola il trattamento dei dati personali, si autorizza la pubblicazione delle generalità suindicate.

data

Nome e Cognome (in stampatello)

.....

firma

Attenzione saranno pubblicati solo gli annunci completi di tutti i dati richiesti: nome, cognome, indirizzo, cap, città, telefono, prefisso e professione. Gli annunci si ricevono fino al 5 di ogni mese precedente l'uscita e saranno pubblicati una sola volta. Per vedere pubblicato nuovamente il proprio annuncio, occorre spedire il coupon per una nuova richiesta. Se si desidera pubblicare in evidenza è necessario effettuare un bonifico bancario di Euro 20,00 IVA compresa intestato a: BeC srl - IBAN: IT68K0893114502000020810206, allegando copia al presente cedolino. Il pagamento dà diritto a 2 uscite. INFODENT offre esclusivamente un servizio, non riceve tangenti sulle contrattazioni, non effettua commerci, non è responsabile della veridicità delle inserzioni. Si procederà a norma di legge contro chiunque si servirà di questa rivista per scopi illeciti e di disturbo. Le inserzioni gratuite sono riservate ai privati. Gli operatori commerciali, per le inserzioni che riguardano l'attività svolta, devono servirsi degli annunci a pagamento o degli spazi pubblicitari. Ai sensi e per gli effetti del D.lgs. 196/03, il trattamento dei dati avverrà mediante supporti sia telematici che cartacei, entrambi eventualmente organizzati anche come banche dati o archivi. Il conferimento dei

dati personali è obbligatorio per la pubblicazione dell'annuncio o per il ricevimento della rivista. La mancata comunicazione, ovvero l'accertata erroneità dei dati richiesti legittimeranno la nostra società a rifiutare l'esecuzione del rapporto, ovvero ad interrompere l'esecuzione stessa. I dati personali acquisiti potranno essere comunicati a tutti i dipendenti, collaboratori e consulenti a qualsiasi titolo della nostra Società, nonché a tutti gli Organi societari ed ai soci; i medesimi dati potranno essere inoltre comunicati agli omologhi soggetti di società da noi controllate o collegate, ovvero di società che controllano l'attività della nostra Società. I dati relativi all'indirizzo saranno utilizzati per l'invio di riviste e attività commerciali. In ogni momento potrete esercitare i diritti di cui all'Art. 7 del D.lgs. 196/03 e quindi conoscere, ottenere la cancellazione, la rettificazione e l'integrazione dei vostri dati, nonché opporvi al loro utilizzo per le finalità su indicate. Il titolare del trattamento è BeC srl con sede in Viterbo Strada Teverina km 3,600 nella persona del suo legale rappresentante. Qualsiasi comunicazione o atto ufficiale potrà essere inviato dall'inserzionista presso la redazione di infodent con sede in Viterbo Strada Teverina km 3,600.

CLOREXIDINA SENZA SOSTANZE ADDIZIONALI

AMBIENTE INCONTAMINATO

Da 30 anni alle radici del successo



DENTOSAN®

ASSICURA UN'ELEVATA AZIONE
DISINFETTANTE E ANTISETTICA

Clorexidina, grazie alla sua elevata attività igienizzante e antibatterica, è considerata come il trattamento "gold standard" nel controllo attivo della **placca batterica**.

DENTOSAN contiene clorexidina senza sostanze addizionali. La sua formula ha una specifica azione preventiva e disagregante della placca ed esercita una spiccata capacità di fissarsi a lungo sulle gengive e sullo smalto dei denti, così da assicurare il controllo dell'accumulo di placca nel tempo.

DENTOSAN. Efficacia allo stato puro.



LINEA SPECIALIST

 RECORDATI



PROGRESSIVE

IL RISULTATO PERFETTO



***I VANTAGGI DEL CONICO E DELLA SPIRA LARGA
IN UN UNICO IMPIANTO***



www.isomed.it



Via G. Mameli, 50/52
35020 Albignasego (PD) - Italy
Tel. +39 049 862 96 12 - 862 96 05 - Fax +39 049 862 98 16
info@isomed.it